

ПРОБЛЕМЫ ПРАВА И ЭКОНОМИКИ PROBLEMS OF LAW AND ECONOMICS

Выпуск 9, №3, сентябрь, 2017

Международный научный журнал

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

доктор юридических наук
Жалыбин С.М.

ОТВЕТСТВЕННЫЙ РЕДАКТОР

доктор технических наук
Баймухамедов М.Ф.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

д.ф.-м.н. Джаманбалин К.К. – пред-
седатель
д.э.н. Федоров М.В. – председа-
тель
д.ю.н. Бублик В.А.– сопредседатель
к.и.н. Кокшаров В.А. – сопредседа-
тель
д.б.н. Донник И.М. - сопредседатель

ЧЛЕНЫ СОВЕТА:

профессор Жак Фонтанэль,
профессор Лилиан Бенсаль,
профессор Альбан Жэлен
(Франция);

д.э.н. Власова Н.Ю.,
д.э.н. Иваницкий В.П.,
д.ю.н. Винницин Д.В.,
д.э.н. Криворотов В.В.,
д.э.н. Магарил Е.Р.,
д.э.н. Капустина Л.М.,
д.ю.н. Архипов С.И.,
д.ю.н. Кодан С.В.,
д.ю.н. Воронин Б.А. (Россия);

д.ю.н. Мизанбаев А.Е.,
д.э.н. Кабдуллина Г.К.,
д.э.н. Каренов Р.С.,
к.э.н. Лучанинова А.А.,
к.э.н. Аймурадинов М.С.,
к.э.н. Виноградова Н.П.,
к.ю.н. Назмышев Р.А.,
к.ю.н. Хасенов С.Б. (Казахстан).

ДИЗАЙН И ВЕРСТКА

ИП «Волков С.И.»

КОРРЕКТОР

Фендиора А.Д.

За достоверность материалов
ответственность несут авторы.
Редакция оставляет за собой
право на отклонение материалов.

При использовании материа-
лов журнала, ссылка на журнал
обязательна.

Издание зарегистрировано
Министерством культуры и ин-
формации РК.

Свидетельство о постановке на
учет № 10837-Ж от 16.03.2010 г.

Подписной индекс: 74369

Адрес редакции: 110010,

г. Костанай, проспект
Кобыланды батыр, 27, каб.
313.

Тел: +7 (7142) 55-46-44,

Internet: www.ple.kz

Подписано в печать 25.09.2017

Формат А4.

Тираж 500 экз.

Отпечатано:

ИП «Волков С.И.»

г. Костанай, 8 мкр. Д.15

тел./факс: +7(7142) 22-38-79

МАЗМҰНЫ - СОДЕРЖАНИЕ - CONTENTS

ЭКОНОМИКА - ECONOMICS

Висурханова И.А.

Қолданылуы әлемдік экономикалық дамуға әсер ететін ірі ауқымды технологиялар ұғымы және санаттары

Понятие и классы технологий крупного масштаба, применение которых оказывает влияние на мировое экономическое развитие

Concept and classes of large-scale technologies, application of which influences to the world economic development

3

Воронин Б.А., Маслаков В.В., Майзель С.Г., Воронина Я.В., Фатеева Н.Б.

Қазіргі жер-аграрлық реформа шарттары негізінде Ресей Федерациясының ауыл шаруашылығын дамыту

Развитие сельского хозяйства Российской Федерации в условиях современной земельно-аграрной реформы

The development of agriculture of the Russian Federation in the conditions of modern land and agrarian reform

7

Каренов Р.С.

Бұрындағы және қазіргі менеджмент пен экономика классиктері (Смит, Рикардо, Милль)

Классики менеджмента и экономики в прошлом и настоящем (Смит, Рикардо, Милль)

Classics of management and economics in the past and present (Smith, Ricardo, Mill)

21

Каренов Р.С.

Бұрындағы және қазіргі менеджмент пен экономика классиктері (Морита, Джобс, Гейтс)

Классики менеджмента и экономики в прошлом и настоящем (Морита, Джобс, Гейтс)

Classics of management and economics in the past and present (Morita, Jobs, Gates)

34

БАСҚАРУ - УПРАВЛЕНИЕ - MANAGEMENT

Митин А.Н., Воронин Б.А., Маслаков В.В., Потехин Н.А., Чупина И.П.

Шетелдегі және Ресейдегі ауыл шаруашылық өнімдерінің мемлекеттік сатып алу басқармасы

Управление государственными закупками сельскохозяйственной продукции в России и за рубежом

Management of the state procurement of agricultural production in Russia and abroad

46

Баймухамедов М.Ф., Баймухамедова А.М., Беркимбай Р.А.

Алгоритм теориясын қолдану параметрлік бақылау

Алгоритм применения теории параметрического контроля

Algorithm of the application of parametric control theory

52

ҚАРЖЫ – ФИНАНСЫ – FINANCE**Токсамбаева А.Б.**

Қазақстан Республикасындағы инвестициялық қызметтің ілімдік тұстары
Теоретические аспекты инвестиционной деятельности в Республике Казахстан
Theoretical aspects of investment activities in the Republic of Kazakhstan

55**ҚЫЛМЫСТЫҚ ҚҰҚЫҚ - УГОЛОВНОЕ ПРАВО - CRIMINAL LAW****Нургаев Р.Т.**

Еуразиялық экономикалық одақ елдерінің қылмыстық шындығын ескере отырып
қылмыстық саясат құрудың өзекті мәселелері
Актуальные проблемы построения уголовной политики стран Евразийского экономического
союза с учетом криминальных реалий
Actual problems of construction of criminal justice policy in the countries of the Eurasian economic
union taking into account the criminal realities

63**Сартаева Н.А.**

Кәмелетке толмағандардың қылмыстық жауаптылығы және оларды жазалау туралы
халықаралық-құқықтық нормаларды қазақстан республикасының қылмыстық заңнамасына
имплементациялау
Имплементация международно-правовых норм об уголовной ответственности и наказании
несовершеннолетних в уголовном законодательстве Республики Казахстан
Implementation of international legal norms on criminal liability and punishment of minors in the
criminal legislation of the republic of Kazakhstan

69**СОЦИОЛОГИЯ - SOCIOLOGY****Бондаренко Ю.Я.**

Қазақстанның көпінділік мәдени-тарихи негіздері. қазіргі заманғы тәсілдері
Культурно-исторические основы казахстанской поликонфессиональности. современные
подходы
Cultural-historical basis of kazakh polikconfessional. modern approaches

76

УДК 338 (075.8)

**ПОНЯТИЕ И КЛАССЫ ТЕХНОЛОГИЙ
КРУПНОГО МАСШТАБА, ПРИМЕНЕ-
НИЕ КОТОРЫХ ОКАЗЫВАЕТ ВЛИЯНИЕ
НА МИРОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
РАЗВИТИЕ**

И.А. Висурханова,

магистрант,

*Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова*

(Казахстан)

Положительные рецензии даны

д.э.н. Жиентаяевым С.М. и

к.э.н. Байкадамовым Н.Т.

В статье раскрывается сущность понятия «технологии». Подчеркивается, что термин «технология» относится в одних случаях к состоянию уровня развития техники на каком-то этапе развития общества, в других – к способу производства продукции, к отрасли и к самой продукции. Отмечается, что термин «технология» используется не только в технике и производстве, но и в экономике, политике, управлении, образовании и в других сферах человеческой деятельности. Выделяются классы технологий крупного масштаба, использование которых оказывает заметное влияние на мировое экономическое развитие. Делается вывод, что особый интерес технология представляет как объект, на который воздействует система управления инновационными процессами.

Ключевые слова: *технология, показатели, элементы, деятельность, макротехнологии, информационные технологии, управление, жизненный цикл.*

В условиях индустриально-инновационного развития экономики особую роль играет использование новейших технологий в целях повышения экономической эффективности и конкурентоспособности предприятий и организаций в системе национальной экономики.

Тенденции современного развития и использования инновационной технологии создают объективную основу для изучения процессов формирования и развития рынка технологий с учетом особенностей национальной экономики Казахстана. Изучение закономерностей возникновения и развития технологических процессов производства и особенностей формирования рынка технологий позво-

ляют овладеть навыками и приемами анализа инновационных технологических процессов и принимать оптимальное социально-экономическое решение в процессе производства продукции и оказания услуг.

По мнению авторов учебного пособия «Рынок технологий» [1; 5] имеются разные подходы к определению технологии:

Технология - способ превращения исходного предмета труда в готовую продукцию.

Понятие «технология» в узком смысле определяется как техническая информация, представленная в патентах, или техническое знание, переданное в письменной форме. В широком смысле технология определяется как набор всех навыков, знаний и процедур, необходимых для создания и использования экономических благ.

По методологии ООН понятие технология включает технологию в чистом виде, т.е. методы и технику производства товаров и услуг, и воплощенную технологию, охватывающую машины, оборудование, сооружения, целые производственные системы и продукцию с высокими технико-экономическими параметрами, т.е. включает материальные и нематериальные компоненты.

Значительное внимание исследованию системы технологий как ключевого вопроса научно-технического прогресса уделено в учебном пособии «Системы технологий» [2; 21-22]. Отмечается, что термин технология происходит от греческого *teche* – искусство, мастерство, умение и *iogia* - слово, учение. Под технологией принято понимать — совокупность приемов и способов получения, обработки или переработки сырья, материалов, полуфабрикатов или изделий, осуществляемых в различных отраслях промышленности; научная дисциплина, разрабатывающая и совершенствующая приемы и способы. Технологией (или технологическими процессами) называют также сами операции добычи, обработки, переработки, транспортирования, складирования, хранения, которые являются основной составной частью производственного процесса. В состав современной технологии включается и технический контроль производства. Технологией принято называть описание производственных процессов, инструкции по их выполнению, технологические правила, требования, карты, графики и др.

Технологию обычно рассматривают в связи с конкретной отраслью производства (технология горных работ, технология маши-

ностроения, технология строительства) либо в зависимости от способов получения или обработки определенных материалов (технология металлов, технология волокнистых веществ, технология тканей и пр.). В результате осуществления технологических процессов происходит качественное изменение обрабатываемых объектов. Так, технология получения различных металлов основана на изменении химического состава, химических и физических свойств исходного сырья; технология механической обработки связана с изменением формы и некоторых физических свойств обрабатываемых деталей; химическая технология основана на процессах, осуществляемых в результате химических реакций и ведущих к изменению состава, строения и свойств исходных продуктов. Важнейшие показатели, характеризующие технико-экономическую эффективность технологического процесса: удельный расход сырья, полуфабрикатов и энергии на единицу продукции; выход (количество) и качество продукции (изделий); уровень производительности труда; интенсивность процесса; затраты на производство; себестоимость продукции.

Задачей технологии как науки является выявление физических, химических, механических и других закономерностей с целью определения и использования на практике наиболее эффективных и экономичных ресурсов. Так, предметом исследования и разработки в технологии машиностроения являются основы проектирования технологических процессов (виды обработки, выбор заготовок, качество поверхностей обрабатываемых изделий, точность обработки и припуски на нее, базирование заготовок), способы механической обработки поверхностей (плоских, фасонных и др.), методы изготовления типовых деталей (корпусов, валов, зубчатых и др.), процессы сборки (характер соединения деталей и узлов, принципы механизации и автоматизации сборочных работ), основы конструирования приспособлений. Технология различных производств постоянно обновляется и изменяется по мере развития техники и инновационных процессов. Совершенствование технологии всех отраслей и видов производства - важное условие ускорения технического прогресса в народном хозяйстве. Основные направления развития современной технологии: переход от прерывистых (дискретных, циклических) технологических процессов к непрерывным поточным процессам, обеспечивающим увеличение масштабов производства и эффективное

использование машин и оборудования; внедрение «замкнутой» (безотходной) технологии, технологических систем. Для наиболее полного использования сырья, материалов, энергии, топлива, что дает возможность свести к минимуму или полностью ликвидировать отходы производства и осуществить мероприятия по оздоровлению окружающей среды, особое значение приобретает совершенствование технологии добывающих отраслей промышленности с целью повышения эффективности извлечения полезных ископаемых в народном хозяйстве.

Как указывается в работе [3; 51], общий производственный процесс предполагает наличие трех элементов:

– базовых технологий изготовления, т.е. конкретных способов воздействия на предмет труда соответствующими орудиями производства. Сюда входят методы формоизменения, нанесения покрытий, сборки и т.д.;

– соединения базовых технологий с комплексами производственных машин, обеспечивающих получение продукции с заданными параметрами, т.е. технической реализации экономически эффективных условий производства. При этом могут применяться: технологии производства на универсальном или специализированном оборудовании, управляемом вручную; технологии, реализуемые на автоматическом оборудовании (жесткие или частично переналаживаемые схемы) и технологии гибкого автоматизированного производства;

– организации условий, обеспечивающих стабильность параметров производства и тем самым качества продукции, т.е. различных видов контроля хода производственного процесса (диагностика машин и оборудования, измерительный контроль и т.д.).

Обеспечение сбалансированности этих трех составных частей технологии производства — главное условие эффективной работы предприятия.

Совершенно очевидно, что технологий существует огромное количество. Более того, каждое промышленное предприятие имеет свою технологию ведения бизнеса, соответствующую уникальным характеристикам внешней и внутренней среды.

Свои технологии есть в здравоохранении, образовании, социальной работе, политике, жилищно-коммунальном комплексе, в сфере управления и т.д. Сегодня практически любая человеческая деятельность может быть представлена в виде технологии, т.е. последо-

вательности операций для достижения цели, осуществляемых на основе теоретических знаний и практического опыта.

В конце XX – начале XXI столетий в государственных документах стали называть несколько классов технологий крупного масштаба, использование которых оказывает существенное влияние на мировое экономическое развитие. К ним относятся [3; 52-59]:

1. Макротехнологии. Макротехнологии следует отнести к технологиям экономическому росту.

Макротехнологии — это совокупность всех технологических процессов по созданию определенного вида продукции с заданными параметрами, т.е. НИОКР, подготовка производства, производство, сбыт, сервисная поддержка и пр.

Под макротехнологией сегодня понимается весь производственный процесс, обеспечивающий создание сложной конечной продукции, который объединяет тысячи, десятки и сотни тысяч самостоятельных частных технологических процессов, поэтому в макротехнологиях управление всем инновационным процессом - от разработки до создания машины – становится все сложнее. Сложность управления макротехнологиями – также ее характерный и отличительный признак, причем разрешение этой проблемы связано в свою очередь с необходимостью широкого применения современных информационных технологий.

2. Критические технологии. В составе макротехнологий особое значение приобретают так называемые «критические технологии».

Критическая технология - сложное системное понятие для обозначения технологических и технических проектов и решений, необходимых для укрепления обороноспособности страны и совершенствования новейших вооружений. С учетом гражданских проблем и развития рыночной экономики к критическим (имеющим первостепенное значение для развития национальной экономики) следует относить технические проекты и технологии, создание которых может радикально повлиять на улучшение качества жизни населения, состояние здоровья и решения социальных проблем, в конечном счете содействующих стабильности внутривнутриполитической ситуации, повышению занятости населения, уровня и качества образования, а также системы государственного управления и информи-

рованности государственных и муниципальных органов, коммерческих и общественных организаций, предприятий и отдельных граждан.

Критические технологии носят межотраслевой характер, создают существенные предпосылки для развития многих технологических областей или направлений исследований и разработок и в совокупности вносят главный вклад в решение ключевых проблем реализации приоритетных направлений развития науки и технологии.

«Критичность» технологии зависит от того, для чего формируется тот или иной список критических технологий, а также от ряда факторов: социальных, военных, экономических, политических, региональных.

3. Технологии двойного назначения. Технологии двойного назначения — это технологии, которые могут быть использованы при создании как вооружения и военной техники, так и продукции гражданского назначения.

4. Информационные технологии. М. Кастельс, которого называют одним из самых известных современных социологов, считает, что общество переживает редкий в истории момент, который характеризуется «трансформацией "материальной культуры" через работу новой технологической парадигмы построенной вокруг информационных технологий» [4; 417].

Информационные технологии включают:

- сходящуюся совокупность технологий в микроэлектронике, создании вычислительной техники (машин и программного обеспечения), телекоммуникации/вещании и оптоэлектронной промышленности;

- генную инженерию и расширяющееся множество ее дополнений и применений.

Объединение в понятии «информационные технологии» таких, казалось бы, разнородных направлений, как микроэлектроника, вычислительная техника, телекоммуникация и генная инженерия, объясняется тем, что:

- генная инженерия концентрируется на процессах декодирования, управления и возможного перепрограммирования информационных кодов живой материи;

- биология, электроника и информатика имеют тенденцию к сближению и взаимодействию в концептуальных общих подходах, а также в области применения и открытия новых материалов.

Крупные технологические прорывы последних двух десятилетий XX в. в области новых материалов, источников энергии, медицины, производства (например, нанотехнологии) возникли именно вокруг этого ядра информационных технологий. Современный процесс технологических преобразований расширяется экспоненциально благодаря взаимосвязи между разными технологиями («технологическими полями») на основе общего цифрового языка. С его помощью информация создается, хранится, извлекается, обрабатывается и передается.

Распространение информационных технологий принципиальным образом меняет управление предприятиями и организациями, в том числе и управление инновационной деятельностью.

5. Нанотехнологии. К другому классу новых технологий, который активно развивается, относятся нанотехнологии. Они включают атомную сборку молекул, новые методы записи и считывания информации, локальную стимуляцию химических реакций на молекулярном уровне и др. Нанотехнологии позволяют создавать новые материалы: композиты, мембраны для химической промышленности, сверхтвердые кристаллы, электронные схемы, тем самым подготавливается основа для производства принципиально новой продукции.

6. Региональные технологии. В последнее время в литературе появился термин «региональные технологии», для которых технологическое пространство определяется значительной территорией, где расположены и действуют взаимосвязанные производственные объекты. К ним относятся различные виды транспорта, электроэнергетика и т. д. Именно жесткая сопряженность различных субъектов и объектов и получаемый при этом синергетический эффект определяют принципы управления данными технологиями.

7. Глобальные технологии. Дальнейшему развитию региональных технологий, которые ограничены частью земной, водной и воздушной поверхности планеты, способствуют глобальные технологии, обеспечивающие работу систем связи, мониторинга из космоса состояния поверхности Земли и водных бассейнов и т. д. Космические технологии связаны с выведением в космос различных объектов и обеспечением их работы, исследованием Вселенной и т. д.

Основным содержанием указанных выше технологий следует считать управление. При этом обязательным условием выступает

обеспечение непрерывности работы системы управления всем комплексом. Перерыв в управлении, даже кратковременный, может привести к серьезным сбоям в производственных системах. Системы управления такими технологиями основаны на современных информационных технологиях.

Особый интерес технология представляет как объект, на который воздействует система управления инновационными процессами. При этом к ключевым моментам относятся оценка жизненного цикла действующей технологии, определение пределов ее совершенствования, разработка новой технологии, выбор момента смены существующей технологии новой, маркетинг производимой с ее помощью продукции, а также маркетинг технологии как научно-технического продукта.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сейдахметов А.С., Елшибекова К.Ж. Рынок технологий: Учебное пособие. – Алматы: Экономика, 2011. – С.262.

2. Системы технологий: Учебное пособие / Под. ред. Дудко П.Д. – Харьков: ООО «Издательство «Бурун Книга», 2003. – С.336.

3. Бовин А.А., Чередникова Л.Е., Якимович В.А. Управление инновациями в организации: Учебное пособие. – М.: Издательство «Омега-Л», 2009. – С.415.

4. Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура: Пер. с англ. – М.: ГУ-ВШЭ, 2000. – С.417.

Қ О Л Д А Н Ы Л У Ы Ә Л Е М Д І К ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУҒА ӘСЕР ЕТЕТІН ІРІ АУҚЫМДЫ ТЕХНОЛОГИЯЛАР ҰҒЫМЫ ЖӘНЕ САНАТТАРЫ

Мақалада «технологиялар» ұғымының мәні ашылған. «Технология» ұғымы бір жағдайда қоғам дамуының белгілі бір кезеңіндегі техника дамуы деңгейінің жай күйін сипаттаса, екінші жағдайда өнім өндіру тәсіліне, сала және өнімнің өзіне қатысты болатындағы айтылған. «Технология» термині техника мен өндірісте ғана қолданылып қойматындығы, сондай-ақ экономикада, саясатта, басқаруда, білім беру ісінде және адам қызметінің басқа да салаларында қолданалатыны пайымдалған. Қолданылуы әлемдік экономикалық дамуға әсер ететін ірі ауқымды технологиялар санаттары бөлек көрсетілген. Инновациялық үдерістерді басқару жүйесі әсер ететін нысан ретіндегі технологияға ерекше

қызығушылық туатындығы туралы қорытынды жасалған.

Түйін сөздер: технология, көрсеткіштер, элементтер, қызмет, макротехнологиялар, ақпараттық технологиялар, басқару, өмірлік цикл.

CONCEPT AND CLASSES OF LARGE-SCALE TECHNOLOGIES, APPLICATION OF WHICH INFLUENCES TO THE WORLD ECONOMIC DEVELOPMENT

The essence of the concept of "technology" is revealed in the article. It is emphasized that the term "technology" refers in some cases to the state of the level of development of technology at

some stage of the development of society, in others to the way of production, to the industry and to the product itself. It is noted that the term "technology" is used not only in technology and production, but also in economics, politics, management, education and other spheres of human activity. Classes of large-scale technologies are singled out, the use of which has a significant impact on world economic development. The conclusion is drawn that the technology is of particular interest as an object influenced by the innovation management system.

Keywords: technology, indicators, elements, activity, macro technologies, information technologies, management, life cycle.



УДК 338.43

РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЗЕМЕЛЬНО-АГРАРНОЙ РЕФОРМЫ

Б.А. Воронин¹, В.В. Маслаков², С.Г. Майзель³, Я.В. Воронина⁴, Н.Б. Фатеева⁵,

доктор юридических наук, профессор^{1,2}, доктор технических наук, профессор³, старший преподаватель^{4,5}, Уральский государственный аграрный университет (Россия)

Положительные рецензии даны д.э.н. Исмуратовой Г.С. и к.э.н. Баймухамедовой Г.С.

В статье представлено комплексное научное исследование, основанное на анализе начального и современного этапов развития российского сельского хозяйства, результатов земельной и аграрной реформ и их влияние на стратегию развития отрасли. Такой подход к исследованию проблемы обуславливает ее научную новизну и практическую значимость.

Рассмотрены процессы и механизмы

развития российского сельского хозяйства в условиях современной земельно-аграрной реформы, выявлены позитивные и негативные факторы, влияющие на устойчивое развитие российского сельского хозяйства.

Показан определенный вклад авторов в теорию аграрной экономики и управления АПК. Отмечается, что в аграрном секторе был взят курс на развитие многоукладной экономики на основе различных форм собственности и хозяйствования.

Ключевые слова: сельское хозяйство, земельная реформа, аграрная политика, рыночная экономика, агропромышленное производство.

Начавшаяся в 1990 году земельная реформа коренным образом изменила формы собственности на землю; в результате реформы была отменена исключительная государственная собственность, разрешено многообразие форм земельной собственности, причем, в пользу частной.

Земельная реформа вызвала к жизни аграрную реформу и рыночные отношения в сельском хозяйстве.

Сегодня, по прошествии более 25 лет, имеется необходимость, уже в историческом плане, сравнить начальный период аграрных преобразований с настоящим состоянием российского сельского хозяйства, дабы более объективно оценить сделанное. Важно также по-

нять эффективность современной государственной аграрной политики в Российской Федерации.

В данной главе представлено комплексное научное исследование, основанное на анализе начального и современного этапов развития российского сельского хозяйства, результатов земельной и аграрной реформ и их влияние на стратегию развития отрасли. Такой подход к исследованию темы обуславливает ее научную новизну и практическую значимость.

Содержание главы также свидетельствует об определенном вкладе авторов в теорию аграрной экономики и управления АПК.

Предметом настоящего исследования являются процессы и механизмы развития российского сельского хозяйства в условиях современной земельно-аграрной реформы.

Цели и задачи исследования – выявить позитивные и негативные факторы, влияющие на устойчивое развитие российского сельского хозяйства.

В исследуемой теме важно опираться на опыт функционирования сельскохозяйственной отрасли страны в начале современной земельно-аграрной реформы, чтобы исключить ошибки и недочеты, которые могут помешать в будущем.

Для решения поставленных задач применялись методы: исторический; логический (анализ, синтез, обобщение); статистический; системный; группировки данных; экономические.

Рассматриваемая тема исследования в силу своей актуальности нашла отражение в большом количестве научных публикаций. Для примера приведем научные статьи следующих авторов: Адуков Р.Х.[3]; Борхунов Н.А.[4]; Воронин Б.А.[5]; Крылатых Э.Н.[6]; Кулик Г.В.[7]; Митин А.Н., Смычев М.В.[8]; Семин А.Н.[9]. В 2015 и 2016 годах в журнале «Аграрный вестник Урала», издаваемый Уральским ГАУ опубликованы по рассматриваемой теме статьи: И.М. Донник, Б.А. Воронин, О.Г. Лоретц[10]; А.Л. Пустуев[11]; Б.А. Воронин, Н.А. Потехин, Я.В. Воронина[12]; И.М. Донник, Б.А. Воронин, О.Г. Лоретц, Н.Б. Фатеева[13]; Я.В. Воронина[14]; И.М. Донник, Б.А. Воронин[15]; В.М. Шарапова, Я.В. Воронина[16]; Б.А. Воронин[17]; Б.А. Воронин, В.В. Маслаков, А.А. Сарабский, Н.А. Потехин, М.В. Федоров[18].

В настоящее время резко возросла публикационная активность российских ученых, в том числе, исследующих проблемы развития аграрной экономики, и по этой причине, коли-

чество научных статей с каждым годом увеличивается.

Вместе с тем, остаются вне поля зрения еще многие проблемы, которые необходимо не только исследовать, но и по которым ученые должны выдать свои научные рекомендации по позитивному развитию отечественного сельского хозяйства.

Как известно, происходящие с начала аграрной реформы серьезные институциональные изменения в аграрном секторе сформировали на селе новую организационно-правовую и экономическую основу, ориентированную на рыночные отношения.

На базе 24 тыс. колхозов, совхозов и других государственных сельскохозяйственных предприятий было создано 5374 акционерных общества (в том числе 427 открытых); 6658 обществ с ограниченной ответственностью; 189 товариществ (ТНВ); 11590 сельскохозяйственных производственных кооперативов; 3176 государственных унитарных и муниципальных предприятий, 270 тыс. крестьянских фермерских хозяйств [1].

Таким образом, в аграрном секторе был взят курс на развитие многоукладной экономики на основе различных форм собственности и хозяйствования. Правовая основа этого курса существовала в виде значительного массива нормативных правовых актов. Напомним, что только за 9 лет с 1990 по 1999 годы были приняты 42 федеральных закона, 34 указа Президента РФ и 152 постановления Правительства Российской Федерации, которые направлены на реформирование, стабилизацию и современную организацию агропромышленного производства в стране. В различных регионах страны на уровне органов государственной власти субъектов федерации и органов местного самоуправления было принято большое количество актов аграрной направленности, где учитываются местные климатические, экономические и другие условия.

И все же полученные экономические результаты за годы аграрной реформы свидетельствуют о системном кризисе, который привёл к развалу отечественного агропромышленного комплекса и нарушил продовольственную безопасность в России. За период с 1990 по 2000г. спад производства валовой продукции сельского хозяйства составил 40%. Была нарушена сложившаяся система земледелия, севооборота, землеустройства, не использовались в необходимых объемах интенсивные технологии возделывания культур, практически была прекращена мелиорация земель, многократно сокращены объёмы внесения в почву органических и минеральных

удобрений.

Следствием этого стало снижение объемов сбора зерна с 104 млн. т. в 1990 г. до 48 млн. т. в 1998 г. и 54,7 млн. т. в 1999 году. Разрушено животноводство — поголовье крупного рогатого скота сократилось на 25 млн. голов (уровень 1959г.); свиней — на 20 млн. голов (уровень 1957г.); овец и коз — на 38 млн. голов (уровень 1933г.) и т.д. [2]. Иначе говоря, российское сельскохозяйственное производство превратилось в убыточную отрасль и было поставлено на грань выживания.

Перечень негативных факторов можно продолжать до бесконечности. Сегодня гораздо важнее с научных позиций выяснить причины развала агропромышленного комплекса в стране и предложить меры по реальному улучшению экономической ситуации в агросфере России. Эти причины, на наш взгляд, можно разделить на два блока:

а) зависящие от политической воли органов государственной власти;

б) зависящие непосредственно от самих сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Недостатки общегосударственного уровня сегодня общеизвестны. Это ошибки в стратегии и тактике проведения аграрной реформы, недостаточное научно-правовое обеспечение реформирования и преобразования аграрного сектора, огромный диспаритет цен, неумелая налоговая политика на селе, проблемы инвестиций, свертывание научно-технических программ, неприспособленность отечественного сельского хозяйства к внешнеэкономической деятельности в современных условиях, проблемы с институциональными преобразованиями (провал идеи фермеризации и развал крупных хозяйств и комплексов), чрезмерная либерализация и демократизация управления (что привело практически к потере управляемости в отрасли), провал программы социального развития села.

Таким образом, самой главной причиной сложившейся в аграрном секторе ситуации стало самоустранение государства от решения проблем отечественного агропромышленного комплекса.

Другие причины недостатков кроются в деятельности отечественных сельскохозяйственных организаций и предпринимателей. Так, одна из составляющих аграрной реформы - реструктуризация субъектов аграрного производства - в большинстве регионов не принесла желаемых результатов. Многие колхозы и совхозы, сменив вывески и печати, не модернизировали содержание производственной

деятельности.

Опыт, накопленный за годы реформ, убедительно показывает, что там, где во главе хозяйства стоит грамотный и опытный управленец, даже в самые тяжелые годы не был допущен развал или существенный спад производства.

Взять, например, Свердловскую область. Здесь более десяти хозяйств ежегодно входят в число 300 лучших сельскохозяйственных организаций Российской Федерации. Эти динамично развивающиеся хозяйства возглавляют руководители и специалисты — знатоки своего дела. Поняв и освоив рыночную экономику, эти руководители успешно осуществляют управление хозяйством.

Но имеются и другие примеры, когда сельскохозяйственную организацию возглавляют не специалисты, а в отдельных случаях, просто люди никогда не руководившие производством и которые слабо ориентируются в таких экономических категориях как производительность труда, себестоимость, рентабельность, прибыль и других.

Организация труда невозможна без учета норм времени, норм выработки на одного работающего как в денежном, так и в натуральном выражении (литры, килограммы, тонны, квадратные метры и др.). Необходимо учитывать и затраты на возделывание 1 га сельскохозяйственных культур или обслуживание 1 головы скота и т. д. Отношение произведенной валовой продукции к затратам личного и общественного труда и будет определять экономическую эффективность сельскохозяйственной организации или предприятия.

Чтобы сельское хозяйство развивалось экономически эффективно и устойчиво, необходимо было решить две основные проблемы: 1) государственной финансовой поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей; 2) создание адекватной системы управления сельским хозяйством и всем АПК.

В этих целях 14 июня 1997 года был принят федеральный закон №100-ФЗ «О государственном регулировании агропромышленного производства» [19]. В статье 2 этого закона определены основные направления государственного регулирования агропромышленного производства, в том числе:

- формирование и функционирование рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;
- финансирование, кредитование, страхование, льготное налогообложение;
- защита интересов отечественных това-

ропроизводителей при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

- развитие науки и осуществление научной деятельности в сфере агропромышленного производства;

- развитие социальной сферы села;

- иные направления, определенные законодательством Российской Федерации.

Закон №100-ФЗ от 14.06.1997 установил возможность разработки государственных программ развития агропромышленного производства; в статье 6 – применение залога сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, в статье 9 – развитие лизинга в сфере агропромышленного производства, в статье 10 – понятие рыночные и гарантированные цены на сельскохозяйственную продукцию, сырье и продовольствие, в статье 16 – определены меры государственного регулирования страхования в сфере агропромышленного производства и другие направления и механизмы экономической поддержки и государственного регулирования в сфере АПК.

Ценность этого федерального закона заключается в том, что государство впервые в новых условиях хозяйствования определило направления регулирующего воздействия на агропромышленное производство и стало реально участвовать в экономической поддержке сельского хозяйства.

В аграрной политике тех лет акцент на либерализацию государственного управления был смещен в сторону активного государственного регулирования сельскохозяйственной деятельности, однако резкого улучшения в агропромышленном производстве пока не произошло.

Принимаемые постановления Правительства Российской Федерации и иные подзаконные акты не обеспечивали полноценного правового регулирования сельского хозяйства и коренного перелома в развитии аграрной отрасли.

Поэтому на смену федеральному закону №100-ФЗ от 14.06.1997 «О государственном регулировании агропромышленного производства» пришел федеральный закон №264-ФЗ от 29.12.2006 года «О развитии сельского хозяйства» [20], в котором в статье 5 дано понятие государственной аграрной политики и определены Основные цели государственной аграрной политики, а именно:

1) повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции и российских сельскохозяйственных товаро-

производителей сельскохозяйственных товаров;

2) обеспечение устойчивого развития сельских территорий, занятости сельского населения, повышения уровня его жизни, в том числе оплаты труда работников, занятых в сельском хозяйстве;

3) сохранение и воспроизводство используемых для нужд сельскохозяйственного производства природных ресурсов;

4) формирование эффективно функционирующего рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, обеспечивающего повышение доходности сельскохозяйственных товаропроизводителей и развитие инфраструктуры этого рынка;

5) создание благоприятного инвестиционного климата и повышение объема инвестиций в сфере сельского хозяйства;

6) наблюдение за индексом цен на сельскохозяйственную продукцию, сырье и индексом цен (тарифов) на промышленную продукцию (услуги), используемую сельскохозяйственными товаропроизводителями, и поддержание паритета индексов таких цен (тарифов).

В статье 6 установлено, что для реализации государственной аграрной политики могут применяться следующие меры:

1) предоставление бюджетных средств сельскохозяйственным товаропроизводителям в соответствии с законодательством Российской Федерации;

2) применение особых налоговых режимов в отношении сельскохозяйственных товаропроизводителей;

3) осуществление закупки, хранения, переработки и поставок сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных и муниципальных нужд;

4) регулирование рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, в том числе таможенно-тарифное и нетарифное регулирование;

5) информационное обеспечение сельскохозяйственных товаропроизводителей и других участников рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, а также предоставление им консультационной помощи;

6) антимонопольное регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

7) участие общественных организаций в формировании и реализации государственной аграрной политики;

8) проведение закупочных интервенций, товарных интервенций на рынке сельскохозяй-

ственной продукции, сырья и продовольствия, а также залоговых операций;

9) другие меры, предусмотренные законодательством Российской Федерации.

Закон №264-ФЗ от 29.12.2006г. является базовым правовым актом в системе аграрного законодательства и в комплексе регулирует отношения на современном этапе развития аграрной экономики.

Существенным фактором для сельскохозяйственных товаропроизводителей является государственная поддержка.

Согласно ст. 7 этого закона государственная поддержка развития сельского хозяйства, устойчивого развития сельских территорий осуществляется по следующим основным направлениям:

1) обеспечение доступности кредитных ресурсов для сельскохозяйственных товаропроизводителей, производящих сельскохозяйственную продукцию, осуществляющих ее переработку и оказывающих соответствующие услуги гражданам, ведущих личное подсобное хозяйство, крестьянских (фермерских) хозяйств, сельскохозяйственных потребительских кооперативов, а также организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции (в том числе на арендованных основных средствах) и ее реализацию в соответствии с перечнем, утверждаемым Правительством Российской Федерации, при условии, что доля дохода от реализации этой продукции в доходе указанных организаций и указанных индивидуальных предпринимателей составляет не менее чем семьдесят процентов за календарный год;

2) развитие системы страхования рисков в сельском хозяйстве;

3) развитие племенного животноводства;

4) развитие элитного семеноводства;

5) обеспечение производства продукции животноводства;

6) обеспечение закладки многолетних насаждений и уход за ними;

7) обеспечение обновления основных средств сельскохозяйственных товаропроизводителей;

8) обеспечение мероприятий по повышению плодородия почв;

9) обеспечение устойчивого развития сельских территорий, в том числе строительство и содержание в надлежащем порядке связывающих населенные пункты автомобильных дорог;

10) предоставление консультационной помощи сельскохозяйственным товаропроизводителям, подготовка и переподготовка специалистов для сельского хозяйства;

11) информационное обеспечение при реализации государственной аграрной политики;

12) поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции на неблагоприятных для такого производства территориях. Неблагоприятными для производства сельскохозяйственной продукции территориями в целях настоящего Федерального закона признаются территория субъекта Российской Федерации или территории субъектов Российской Федерации, на которых вследствие природно-климатических условий, состояния почвы, а также социально-экономических факторов уровень доходов сельскохозяйственных товаропроизводителей ниже, чем в среднем по сельскому хозяйству, но производство сельскохозяйственной продукции должно осуществляться для обеспечения занятости сельского населения, повышения уровня его доходов, сохранения местных традиций.

Порядок и критерии отнесения территорий к неблагоприятным для производства сельскохозяйственной продукции территориям устанавливаются Правительством Российской Федерации.

Экономические механизмы государственной поддержки изложены в Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

Первая такая Госпрограмма на период 2008-2012гг. была утверждена постановлением Правительства Российской Федерации №446 от 14.07.2017 [21]. В настоящее время действует Государственная программа на период 2013-2020 годы, утвержденная постановлением Правительства РФ №717 от 14 июля 2012г. [22].

К сожалению, следует отметить, что по причине отсутствия необходимых объемов финансовых средств с 2017 года значительно сокращен перечень направлений господдержки из федерального бюджета, бюджета субъектов РФ и других источников, о чем свидетельствует измененная редакция Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020гг. утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации.

Рассмотрим, как на практике реализуются вышеизложенные законодательные и иные нормативные правовые акты, регулирующие отношения по развитию российского сельского хозяйства.

Предварительные итоги сельскохозяйственной переписи, проведенной в 2016 году, показывают реальное состояние отрасли в сравнении с итогами переписи 2006 года [23].

Количество сельскохозяйственных организаций в России с 2006 года по 2016 год сократилось с 59,2 тыс. до 36,4 тыс., говорится в первых предварительных итогах сельскохозяйственной переписи 2016 года, опубликованных Росстатом. Таким образом, за 10 лет их число сократилось на 39%.

Согласно официальной статистике, к 2016 году из общего числа сельхозорганизаций 15,2 тыс. являлись крупными, средними и малыми организациями, которые в последней переписи учитывались совместно, еще 17 тыс. объектов относились к микропредприятиям (в 2006-м насчитывалось 27,8 тыс. крупных и средних сельхозпредприятий и 20,4 тыс. — малых и микропредприятий). Количество подсобных сельскохозяйственных предприятий в 2006 году в стране составляло 11 тыс., к 2016 году их число сократилось более чем в 2,5 раза, до 4,1 тыс. предприятий.

Средний показатель площади земель на одну сельскохозяйственную организацию, согласно предварительным данным переписи, также сократился, хотя и не столь значительно. Если в 2006-м он равнялся 6,93 тыс. га, то 2016-м — 6,018 тыс. га (на крупные, средние и малые организации сейчас приходится в среднем 12,1 тыс. га земли, 1,6 тыс. га — на микропредприятия, 1,75 тыс. га — на подсобные сельскохозяйственные предприятия).

Число крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) за 10 лет в стране уменьшилось с 253,1 тыс. до 136,6 тыс., количество индивидуальных предпринимателей, напротив, возросло с 32 тыс. в 2006 году до 38 тыс. в 2016 году. При этом средняя площадь земли у КФХ за последнее десятилетие выросла более чем вдвое — со 103 га в 2006-м до 240,9 га в 2016-м. Площадь земли увеличилась и у индивидуальных предпринимателей — со 106,2 га в 2006-м до 140 га в 2016-м.

Личных подсобных хозяйств (ЛПХ) и других индивидуальных хозяйств граждан в настоящее время насчитывается 18,2 млн. (в 2006-м — 22,8 млн.), в том числе в сельских поселениях — 15 млн. (в 2006-м — 14,8 млн.), в городских округах и городских поселениях

— 3,2 млн. (в 2006-м — 8 млн.). Как и в КФХ, средняя площадь земли, приходящейся одно личное подсобное хозяйство, за последние 10 лет немного выросла — с 0,4 га в 2006-м до 0,7 га в 2016-м.

Количество некоммерческих объединений граждан за десятилетие сократилось с 79,8 тыс. в 2006-м до 76,3 тыс. в 2016-м. Из них 67,2 тыс. в настоящее время составляют садоводческие объединения, 3 тыс. — огороднические объединения, 6,1 тыс. — дачные объединения. На одно некоммерческое объединение граждан в настоящее время приходится в среднем 14,6 га (в 2006-м — 15,1 га).

Как видно из предварительных данных в аграрной сфере наблюдается снижение количества хозяйствующих субъектов и увеличение земельной площади у оставшихся.

Как положительный фактор следует отметить, что в целом сельское хозяйство страны при государственной поддержке развивается позитивно, о чем свидетельствуют показатели по снижению импортной продукции на агропродовольственном рынке Российской Федерации, целенаправленная работа по импортозамещению. Таким образом, российский аграрный сектор переходит на экспортно-ориентированное развитие.

Особый интерес представляет анализ развития сельского хозяйства в сравнении с начальным периодом аграрной реформы.

В качестве примера приведем информацию в таблицах по Свердловской области.

Основные показатели сельского хозяйства Свердловской области в сравнении с 1990 годом (началом современной земельно-аграрной реформы в Российской Федерации) показаны в таблицах 1-14.

Проведенный анализ показал, что в Свердловской области произошло заметное снижение посевной площади. Из аграрного производства выбыло свыше 600 тыс. га пашни.

Уменьшилось поголовье крупного рогатого скота, в том числе коров, снижено количество свиней и птицы. Заметно снижены показатели по производству зерна, молока, яиц.

Невысокими являются объемы производства и по другим видам сельскохозяйственной продукции.

Налицо большие потери в сельском хозяйстве Свердловской области в сравнении с 1990 годом — началом современных реформ в аграрном секторе экономики.

Таблица 1 - Основные ресурсы сельскохозяйственного производства Свердловской области

Показатель	1990	1995	2000	2005	2010	2014	2015
Посевная площадь в хозяйствах всех категорий, тыс. га	1516,3	1334,1	1161,7	959,6	851,9	862,4	866,0
Поголовье скота в хозяйствах всех категорий (на конец года) , тыс. гол.							
Крупный рогатый скот	845,2	596,2	471,1	323,4	260,1	267,1	261,1
В т.ч. коровы	339,8	277,1	225,5	147,5	119,7	118,8	117,6
Свиньи	606,3	365,5	236,9	166,2	299,4	324,2	334,0
Птица	15,1	11,9	9,7	11,5	11,2	13,2	13,7
Овцы и козы							60,5

Таблица 2 - Посевные площади сельскохозяйственных культур в Свердловской области (в хозяйствах всех категорий; тыс. га)

Показатель	1990	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Посевные площади, всего	1516,3	1161,7	959,6	851,9	847,1	839,2	856,8	862,4	866,0
В т.ч. зерновые и зернобобовые	710	507	427	350,3	363,9	341,3	349,8	347,2	342,5
Картофель и овощи	85	92	61	52,7	55,1	55,8	56,7	56,6	57,0
Кормовые культуры	717	584	470	441,7	418,1	422,7	433,4	442,6	442,2

Таблица 3 - Структура производства сельскохозяйственной продукции по категориям хозяйств Свердловской области

Показатель	1990	1995	2000	2005	2010	2013	2014	2015
Хозяйства всех категорий	100	100	100	100	100	100	100	100
В том числе								
Сельскохозяйственные организации	73,7	62,9	42,2	39,2	55,9	56,5	59,3	60,6
Хозяйства населения	26,3	37,1	56,4	59,7	38,8	39,4	35,6	33,3
Крестьянские (фермерские) хозяйства	...	1,2	1,4	1,1	5,4	4,1	5,1	6,1

Таблица 4 - Производство в хозяйствах всех категорий Свердловской области, тыс. т

Показатель	1990	1995	2000	2005	2010	2014	2015
Зерно (в весе после доработки)	1088,3	952	603,5	726,5	549,2	660,6	629,5
Картофель	913	1211	841	721,8	513,9	801,5	775,0
Овощи	227	307	239	198,8	156,9	163,9	160,2
Скот и птица на убой (в убойном весе)	185,8	136,9	117	122,3	154,3	185,8	268,7
Молоко	1087	778	700	60,8	552,3	652,5	654,0
Яйца, млн шт.	1629	1301	1377	1379	1278,3	1397,5	1442,9

Таблица 5



Таблица 6



Таблица 7



Таблица 8



Таблица 9



Таблица 10



Таблица 11

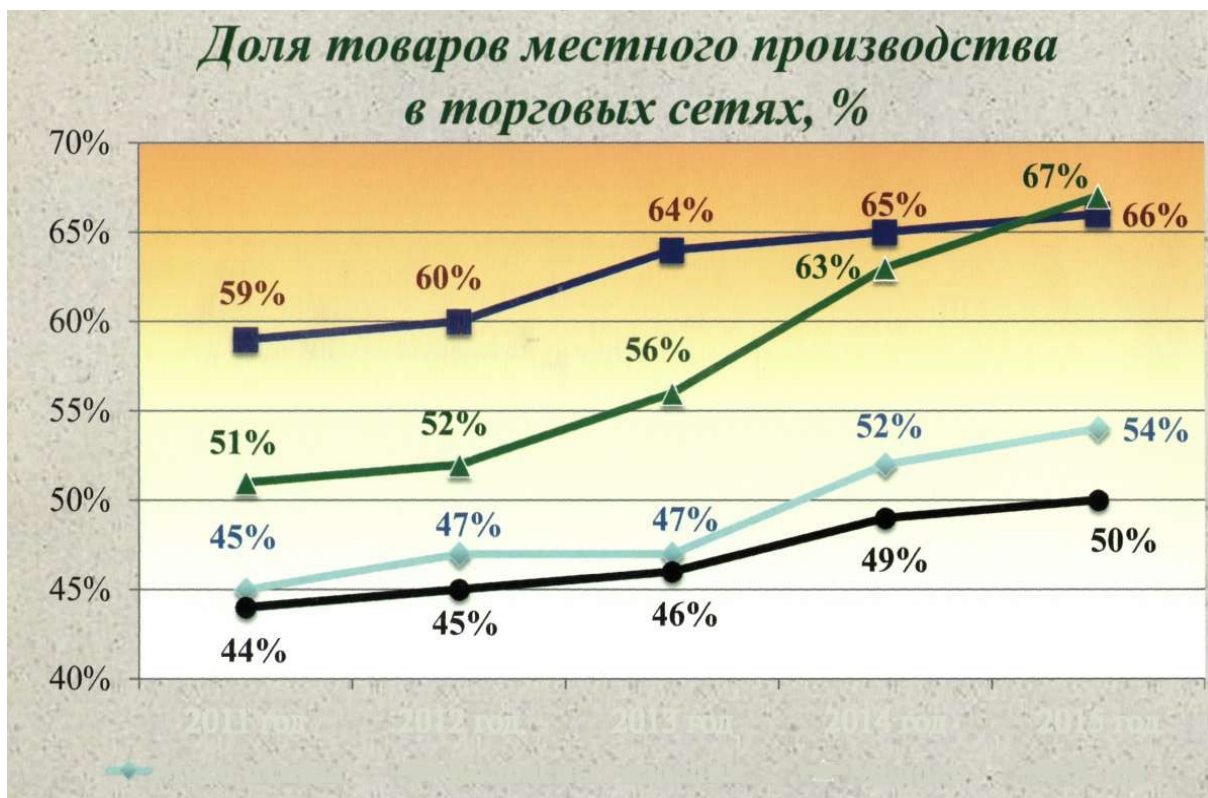


Таблица 12



Таблица 13



Таблица 14



Из 1056 совхозов и колхозов, работавших в 1990 году, функционируют лишь 300 сельскохозяйственных организаций, что не могло не отразиться на общих результатах областного сельского хозяйства. Вместе с тем положение в сельском хозяйстве Свердловской области меняется в лучшую сторону. Благодаря само-

отверженному труду наших сельхозпроизводителей по производству некоторых видов продуктов Свердловская область занимает лидирующее место в Уральском регионе и не последнее в Российской Федерации, об этом свидетельствует следующая таблица 15:

Таблица 15

	Место в Уральском федеральном округе	Место в Российской Федерации
Производство продукции сельского хозяйства	2	18
Производство молока	1	9
Надой молока в расчете на корову	1	13
Производство мяса скота и птицы на убой (в живом весе)	2	15
Производство куриных яиц	2	4
Производство картофеля	2	12
Производство овощей	3	22

Таких результатов труженики села могли добиться, опираясь на науку, внедряя новые сорта и гибриды в растениеводстве и овощеводстве, новые высокопродуктивные породы животных и кроссы птиц, осваивая новые технологии в аграрном производстве.

Следует отметить, что на всех участках современного аграрного производства агрономы, зоотехники, ветврачи, инженеры, механики в организациях АПК Свердловской области трудятся выпускники Уральского государственного аграрного университета (Уральская ГСХА, ССХИ).

В отдельных хозяйствах таких специалистов насчитывается до 40-50 и более человек.

Сегодня Российское государство стало уделять повышенное внимание научно-техническому и технологическому развитию сельского хозяйства. Свидетельством этому являются: Указ Президента Российской Федерации №350 от 21 июля 2016г. «О мерах по реализации государственной научно-технологической политики в интересах сельского хозяйства», Федеральная научно-технологическая программа развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации. Прогноз научно-технологического развития агропромышленного комплекса Российской Федерации на период до 2030 года утвержденный приказом МСХ РФ №3 от 12 января 2017г.

Таким образом, сельское хозяйство

Свердловской области переходит в фазу научно-технологического развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономика сельского хозяйства России, 2000. - №5. - С.9.
2. Аграрная наука. 2000. - №1. - С.2.
3. Адуков Р.Х. Совершенствование государственного управления агропромышленным комплексом страны/ Менеджмент и бизнес – администрирование, №1 -2007.
4. Борхунов Н.А. Нормативная государственная поддержка сельского хозяйства/ Аграрное и земельное право, 2006. - №3. - С.56-58.
5. Воронин Б.А. Правовые проблемы управления и государственного контроля в аграрной сфере Российской Федерации / Научно-практическое издание. Екатеринбург, УрГЮА, 2006.
6. Крылатых Э.Н. Прогноз развития агропродовольственного сектора России до 2030 года/ Аграрный вестник Урала №6, 2006. - С.3-7.
7. Кулик Г.В. Аграрная Россия всё-таки возрождается/ Аграрное образование №1, 2008.
8. Митин А.Н., Смычев М.В. о государственном регулировании и государственной поддержке в аграрном секторе экономики/ Аграрный вестник Урала №12, 2009. - С.7-11.

9. Семин А.Н. Сельское хозяйство – № 12. центральное звено продовольственной безопасности государства: проблемы и решения. Коллективная монография Актуальные проблемы национальной безопасности России. Екатеринбург, УрГСХА, 2010.
10. И.М. Донник, Б.А. Воронин, О.Г. Лоретц / Импортозамещение сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия: состояние, задачи / Аграрный вестник Урала №3, 2015.
11. А.Л. Пустуев Регулирующие механизмы развития сельского хозяйства с позиции экономической теории / Аграрный вестник Урала №4, 2015.
12. Б.А. Воронин, Н.А. Потехин, Я.В. Воронина Экономико-правовые проблемы создания крестьянских (фермерских) хозяйств гражданами, ведущими личные подсобные хозяйства / Аграрный вестник Урала, №5, 2015.
13. И.М. Донник, Б.А. Воронин, О.Г. Лоретц, Н.Б. Фатеева Государственная аграрная политика в современной России / Аграрный вестник Урала №9, 2015.
14. Я.В. Воронина Фермерство в Российской Федерации / Аграрный вестник Урала №11, 2015.
15. И.М. Донник, Б.А. Воронин. Производство органической сельскохозяйственной продукции как одно из важнейших направлений развития АПК / Аграрный вестник Урала №1, 2016.
16. В.М. Шарапова, Я.В. Воронина Земельные отношения крестьянских (фермерских) хозяйств / Аграрный вестник Урала №74, 2016.
17. Б.А. Воронин Аграрно-правовая наука России: история и современные задачи / Аграрный вестник Урала №9, 2016.
18. Б.А. Воронин, В.В. Маслаков, А.А. Сарабский, Н.А. Потехин, М.В. Федоров. Земельно-аграрная реформа П.А. Столыпина и развитие сельского хозяйства в современной России / Аграрный вестник Урала, №10, 2016.
19. Федеральный закон «О государственном регулировании агропромышленного производства» №100-ФЗ от 14.06.1997 / Собрание законодательства РФ 1997, №27, ст. 3501.
20. Федеральный закон №264-ФЗ от 29.12.2006 «О развитии сельского хозяйства» / Собрание законодательства РФ 2007 №1 (Ч.1) ст. 27.
21. Собрание законодательства РФ 2007 №32, ст.4549.
22. Собрание законодательства РФ, 2012 №32, ст.4549.
23. Подготовлено ФГБУ «Спеццентрочет в АПК» по материалам www.agroinvestor.ru.

ҚАЗІРГІ ЖЕР-АГРАРЛЫҚ РЕФОРМА ШАРТТАРЫ НЕГІЗІДЕ РЕСЕЙ ФЕДЕРАЦИЯСЫНЫҢ АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫН ДАМУ

Мақалада кешенді ғылыми зерттеу негізделген талдау, бастауыш және қазіргі заманғы даму кезеңдерін ресей ауыл шаруашылығы нәтижелерін, жер және аграрлық реформалар және олардың саласын дамыту стратегиясы ұсынылған. Мұндай тәсіл оның ғылыми жаңалығы мен тәжірибелік маңыздылығын зерттеу мәселелерін негіздейді.

Ресей ауыл шаруашылығының процестер мен механизмін дамыту жағдайында қазіргі заманғы жер-аграрлық анықталған реформа, ресей ауыл шаруашылығына оң және теріс факторлардың тұрақты дамуына әсер етуі қарастырылады.

Автордың белгілі теорияны аграрлық экономика және АӨК басқаруда бір үлесі көрсетілді. Аграрлық секторда әр түрлі меншік және шаруашылық негізінде көп жүйелі экономиканың дамуы көрсетіледі.

Түйін сөздер: ауыл шаруашылығы, жер реформасы, аграрлық саясат, нарықтық экономика, агрокәсіптік шаруашылық.

THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURE OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF MODERN LAND AND AGRARIAN REFORM

The article presents a comprehensive research based on analysis of the initial and advanced stages of development of Russian agriculture, the results of land and agrarian reforms and their impact on the strategy of development of the industry. This approach to the study of the problem determines its scientific novelty and practical significance.

The processes and mechanisms of development of Russian agriculture in the conditions of modern agrarian land reforms, positive and negative factors influencing sustainable development of Russian agriculture are considered.

A contribution of the authors in the theory of agricultural Economics and agribusiness management is shown. It is noted that in the agricultural sector embarked on the development of a

mixed economy based on various forms of ownership and management.

Keywords: *agriculture, land reform, agricultural policy, the market economy, agricultural production.*



УДК 658

**КЛАССИКИ МЕНЕДЖМЕНТА
И ЭКОНОМИКИ
В ПРОШЛОМ И НАСТОЯЩЕМ
(СМИТ, РИКАРДО, МИЛЛЬ)**

Р.С.Каренов,

*доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны
д.э.н. Жиентаевым С.М.
и к.э.н. Лучаниновой А.А.*

Описываются жизнь и деятельность Адама Смита – видного представителя классической школы экономики и выдающегося шотландского просветителя. Отмечается, что в своей сжатой по форме, но богатой по содержанию работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» он собрал использовавшиеся разными учеными факты и идеи для того, чтобы дать свое объяснение того, как действует экономика и каким образом может происходить ее развитие. Подчеркивается, что Смит ввел понятие естественной свободы, оправдывал свободную торговлю, стоял у истоков создания теории стоимости и теории распределения; любопытно его рассуждение о роли государства в экономической жизни страны. Доказывается, что своим предшественником считали Смита представители как социалистической, так и либеральной экономической теорий.

Излагаются жизнь и деятельность выдающегося английского экономиста Давида Рикардо, который сначала занимался коммерческой деятельностью, был крупным банкиром, а затем посвятил себя экономической науке. Утверждается, что Рикардо, как и Смит, считал капитализм наиболее приемлемым общественным строем и полагал глав-

ным для развития производства является прибыль и накопление капитала, а достигнуть этого можно посредством частной инициативы. Констатируется, что Рикардо старался построить все «здание» политической экономики на трудовой теории стоимости. Показывается, что анализ природы и величины земельной ренты был одним из блестящих научных достижений Давида Рикардо.

Делается вывод, что Джон Стюарт Милль может рассматриваться как последний экономист классической школы и первый представитель современной экономики. Обобщается, что Милль остался своего рода загадкой, ибо он одновременно был противником как неограниченного капитализма, так и неограниченного социализма, стойким приверженцем идеи свободного рынка и в то же время сторонником государственного вмешательства в экономику. Раскрывается его научный вклад, который заключался в формировании экономики в качестве самостоятельной дисциплины.

Ключевые слова: *экономика, этика, «невидимая рука», наследие, идеи, либерализм, разработки, рента, конкуренция, воспитание, вклад, свобода, взгляд.*

I Адам СМИТ (1723-1790)

Шестьдесят семь лет жизни мыслителя

Родился Адам Смит в 1723 году в маленьком шотландском городке Кёрколди. Отец его, мелкий таможенный чиновник, умер до рождения сына. Мать дала Адаму хорошее воспитание и имела на него огромное нравственное влияние.

«Я хорош только в своих книгах», — так однажды сказал про себя Адам Смит. Действительно, знаменитый профиль вполне зауряден. К тому же у Смита была смешная записная походка, «червеобразная», как выразился один из его приятелей. Он был необычайно рассеян: однажды, увлекшись спором,

он свалился в дубильную яму.

В течение его довольно замкнутой жизни ученого было совсем немного других приключений. Главное, вероятно, — это когда его, четырех лет отроду, похитили цыгане, проходившие через Киркаиди, его родной хутор в Шотландии. Похитители удерживали его всего несколько часов; возможно, они почувствовали то, о чем биограф впоследствии напишет: «Боюсь, он стал бы скверным цыганом» [1; 26].

Адам сторонился своих сверстников, не участвовал в их играх. Зато в школе проявил удивительную память, настойчивость в овладении предметом, хотя и был рассеян, любил одиночество. Когда ему исполнилось 14 лет, он поступил в университет города Глазго [2; 115].

В университете Смит изучал латинский и древнегреческий языки, логику, этику, математику и натурфилософию, рассчитывая получить степень магистра. Однако в 1740 г., получив стипендию Снелла для обучения в Колледже Боллиол, он перебрался в Оксфорд (скромная стипендия учреждалась для того, чтобы дать возможность молодым людям пройти подготовку, необходимую для исполнения обязанностей священника англиканской церкви). Однако убедившись в низком качестве преподавания в Оксфордском университете, А. Смит стал активно заниматься самообразованием. В конечном итоге, отказавшись в 1749 г. от предоставленной стипендии, А. Смит вернулся в Шотландию.

Поскольку он не имел намерения стать священником, то решил попытаться сделать карьеру в сфере юриспруденции. При содействии Генерального прокурора по делам Шотландии А. Смит получил возможность в течение трех лет читать в Эдинбурге частные лекции по риторике, изящной словесности и юриспруденции. Предвосхищая появление своих будущих теорий, А. Смит обращался к своей аудитории со следующими словами: «Немногое требуется для того, чтобы вывести государство из состояния варварства и обеспечить его процветание помимо мира, необременительных налогов и разумного исполнения правосудия; все остальное возникает благодаря естественному ходу вещей» [3; 722].

В 1751 г. А. Смит получил должность профессора логики в Университете Глазго, а на следующий год возглавил кафедру этики. Он активно использовал накопленные им научные знания в лекциях по риторике, этике, юриспруденции и экономике. О широте эруди-

ции ученого можно судить хотя бы на основании знакомства с конспектами его студентов. А. Смит с увлечением занимался преподаванием и читал по восемь лекций в неделю. Помимо этого он выполнял административные функции, и в частности был деканом факультета в 1760-1762 гг. В 1762 г. Университет Глазго присвоил А. Смицу звание доктора права. Проживание в Глазго предоставило ученому возможности получения подробных знаний об экономических воззрениях коммерсантов и об использовавшихся ими методах торговли, что заложило основу для выработки его будущих экономических теорий.

Те 13 лет, что Смит преподавал в университете Глазго, он прожил счастливо - ему, по натуре философу, были чужды политические амбиции и стремление к величию. Он считал, что счастье доступно каждому и не зависит от положения в обществе, а истинное наслаждение дают лишь удовлетворение от работы, спокойствие духа и телесное здоровье. Сам Смит дожил до старости, сохранив ясность ума и необыкновенное трудолюбие.

Лектором Смит был необыкновенно популярным. Его курс, состоявший из естественной истории, теологии, этики, юриспруденции и политики, собирал многочисленных слушателей, приезжавших даже из отдаленных местечек. Уже на следующий день новые лекции горячо обсуждались в клубах и литературных обществах Глазго. Почитатели Смита не только повторяли выражения своего кумира, но даже старались точно подражать его манере говорить, особенностям произношения.

Между тем Смит едва ли напоминал красноречивого оратора: голос бывал резок, дикция не очень отчетлива, временами он почти заикался. Много разговоров ходило о его рассеянности. Иногда окружающие замечали, что Смит словно разговаривает сам с собой, а на его лице появляется лёгкая улыбка. Если в такие минуты кто-нибудь окликал его, пытаясь вовлечь в беседу, он тотчас же начинал разглагольствовать и не останавливался до тех пор, пока не выкладывал всё, что знал о предмете обсуждения. Но если кто-то выражал сомнение в его доводах, Смит моментально отрекался от только что сказанного и с той же горячностью убеждал в прямо противоположном.

Отличительной чертой характера ученого были мягкость и уступчивость, доходившая до некоторой боязливости, вероятно, сказывалось женское влияние, под которым он вырос. Почти до самых последних лет его заботливо

опекали мать и кузина. Других близких у Адама Смита не было: говорили, что после разочарования, перенесенного в ранней молодости, он навсегда оставил мысли о женитьбе.

Его склонность к уединению и тихой, замкнутой жизни вызывала сетования его немногочисленных друзей, в особенности самого близкого из них — Юма. Смит подружился с известным шотландским философом, историком и экономистом Дэвидом Юмом в 1752 году. Во многом они были схожи: оба интересовались этикой и политической экономией, имели пылливый склад ума. Некоторые гениальные догадки Юма получили дальнейшее развитие и воплощение в трудах Смита.

В их дружеском союзе Юм несомненно играл первенствующую роль. Смит не обладал значительным мужеством, что обнаружилось, между прочим, в его отказе взять на себя, после смерти Юма, издание некоторых сочинений последнего, имевших антирелигиозный характер. Тем не менее Смит был благородной натурой: полный стремления к истине и высоким свойствам человеческой души, он вполне разделял идеалы своего времени, кануна Великой французской революции.

В 1759 году Смит опубликовал свое первое сочинение, принесшее ему широкую известность, — «Теорию нравственных чувств», где стремился доказать, что человеку присуще чувство симпатии к окружающим, которая и побуждает его следовать нравственным принципам. Сразу же после выхода работы Юм написал другу со свойственной ему иронией: «В самом деле, ничто не может сильнее намекать на ошибочность, чем одобрение большинства. Я перехожу к изложению грустной новости о том, что ваша книга очень несчастлива, ибо заслужила чрезмерное восхищение публики».

«Теория нравственных чувств» — одна из самых замечательных работ по этике XVIII века. Являясь продолжателем, главным образом, Шэфтсбери, Гетчинсона и Юма, Смит выработал новую этическую систему, представляющую собой крупный шаг вперед сравнительно с системами его предшественников [4; 128-129].

Этот труд привлек широкое внимание. Смит был замечен герцогом Таунсендом (Чальзом Тауншендом), будущим канцлером казначейства, ответственным за знаменитый налог на американский чай. Таунсенд пригласил Смита в воспитатели для своего пасынка. К тому же Смит получил предложение от герцога сопровождать его семью в поездке по

Европе. Аргументы, заставившие уважаемого профессора бросить университетскую кафедру и привычный круг общения, были весомы: герцог обещал ему 300 фунтов в год не только на время путешествия, но и после, что было особенно привлекательно. Постоянная пенсия до конца жизни избавляла от необходимости зарабатывать средства к существованию.

Путешествие длилось почти три года. Англию они покинули в 1764 году, побывали в Париже, в Тулузе, в других городах южной Франции, в Генуе. Месяцы, проведенные в Париже, запомнились надолго — здесь Адам Смит познакомился едва ли не со всеми выдающимися философами и литераторами эпохи. Он виделся с Д¹ Аламбером, Гельвецием, но особенно сблизился с Тюрго — блестящим экономистом, будущим генеральным контролером финансов. Плохое знание французского языка не мешало Смицу подолгу беседовать с ним о политэкономии. В их взглядах было много общего: идеи свободной торговли, ограничения вмешательства государства в экономику.

Кроме того, во Франции Смит встречался с Вольтером, Руссо и с Франсуа Кенэ, блистательным врачом, которому принадлежат идеи физиократии — первой попытки объяснить, как работает экономическая система. Смит хотел посвятить ему «Исследование о природе и причинах богатства народов» (иначе «Богатство народов»), но Кенэ к этому времени умер.

В 1766 году Смит возвратился в Шотландию, где и прожил остаток своей жизни профессором в отставке. Тогда же медленно и тщательно создавалась его главная книга «Исследование о природе и причинах богатства народов» [5; 475]. В 1776 году, когда его главный труд был окончен, Смит послал экземпляр Давиду Юму, который к тому времени стал его близким другом. Юм ответил: «Здорово! Прекрасно! Дорогой мистер Смит, Ваше произведение доставило мне большое удовольствие» [1; 27]. Юм понял, как и все прочитавшие книгу, что Смит создал произведение, которое навсегда изменило представления общества о самом себе.

В 1778 году Адам Смит получил назначение на должность члена Таможенного совета Шотландии. Его постоянным местом жительства стал Эдинбург. В 1787 году его выбрали ректором университета в Глазго.

Приезжавшего теперь в Лондон, после публикации «Богатства народов», Смита встречали шумный успех и восхищение пуб-

лики. Но особенно восторженным его почитателем стал Уильям Питт Младший. Ему не исполнилось и восемнадцати, когда вышла книга Адама Смита, во многом повлиявшая на формирование взглядов будущего премьера, который попытался на практике реализовать главные принципы экономической теории Смита.

В 1787 году состоялся последний визит Смита в Лондон - он должен был присутствовать на обеде, где собрались многие известные политики.

Смит пришел последним. Тотчас же все поднялись, приветствуя уважаемого гостя. «Садитесь, джентльмены», — сказал он, смущенный таким вниманием. «Нет, — ответил Питт, — мы останемся стоять, пока Вы не сядете, ведь все мы — Ваши ученики». «Какой необыкновенный человек Питт, — восклицал Адам Смит позднее, — он понимает мои идеи лучше, чем я сам!» [4; 132].

Последние годы были окрашены в мрачные, меланхолические тона. С кончиной матери Смит будто потерял желание жить, лучшее осталось позади. Почет не заменил ушедших друзей. Накануне своей смерти Смит приказал сжечь все неоконченные рукописи, словно еще раз напоминая о презрении к тщеславию и мирской суете.

Адам Смит скончался в Эдинбурге в 1790 году.

Основной вклад Адама Смита в экономическую науку

В «Исследовании о природе и причинах богатства народов» Смит не только обосновал вслед за физиократами идею естественного, или объективного, экономического закона, но и разработал множество важнейших вопросов — от стоимости товара, измеряемой затраченным на его производство трудом, до политики государства и принципов налогообложения [6-9].

Основная идея А.Смита и других предшественников так называемой "английской школы классической политэкономии" состояла в том, что богатство народов создается производительным трудом во всех отраслях экономики (а не только в сельском хозяйстве, как полагали физиократы). И поскольку любой член общества получает свои доходы именно из этого источника, постольку ключ к богатству народов состоит в создании условий для повышения производительности труда.

Огромную роль в этом процессе, писал А.Смит, играет разделение труда в обществе,

т.е. специализация производителей на изготовлении какого-то одного продукта (а внутри мануфактуры - специализация на отдельной простой операции в ходе изготовления этого продукта). Разделение труда позволяет резко поднять ею производительность, т.к., во-первых, увеличивает ловкость и искусство отдельного работника, во-вторых, экономит время, необходимое для перехода от одного вида работ к другому, в-третьих, упрощая отдельные трудовые операции, способствует изобретению и внедрению в производство машин.

Но благодетельная роль разделения труда проявляется не сама собой, а благодаря деятельности предприимчивых людей, тех, кто организует производство, вкладывает накопленные трудолюбием и бережливостью деньги в производство. Они дают возможность работникам получать заработную плату, землевладельцам - ренту, государству - налоги, а себе обеспечивают доход на капитал. Поэтому содействовать богатству народов - значит дать простор для инициативы и энергии этих предпринимателей.

А. Смит был глубоко убежден, что экономик будет функционировать наилучшим образом, если исключить любые формы государственного вмешательства. Такой подход принято именовать "либеральным". Он предполагает полную свободу предпринимательства, когда каждый производитель преследует свои интересы и стремится к собственной выгоде. При этом, доказывал Смит, вовсе не возникнет хаос и неразбериха. Напротив, ведомые "невидимой рукой Провидения", преследуя свои интересы, люди создают блага и выгоды для общества в целом.

"Невидимой рукой" А. Смит называл те экономические силы, которые мы сегодня называем спросом и предложением. Конечно, он понимал, что цель предпринимателя - получить как можно больше прибыли, и им движет эгоизм. "Не от благотворительности же в самом деле булочника или мясника ждем мы обеда, а от их стремления к своим же собственным интересам", - писал А. Смит в "Богатстве народов". Но законы рынка заставят предпринимателя выпускать не любые продукты, а только те, что нужны покупателям, и продавать их по возможно более низкой цене. Только в этом случае он сможет победить своих конкурентов и получить максимальную прибыль. Таким образом, хотя предприниматель вовсе не думает о благоденствии общества, тем не менее его эгоизм приносит

пользу всем, ибо обеспечивает изобилие товаров и услуг лучшего качества и по более низким ценам. Вот почему Смит требует предоставить человеку возможность свободно преследовать в экономической деятельности свою выгоду и это будет наилучшим образом способствовать общественному благу посредством роста богатства каждого.

"Невидимая рука" может успешно действовать только в условиях достаточно острой конкуренции. Она смиряет эгоизм и способствует снижению цен. Одновременно конкуренция регулирует количество производимых товаров и перелив капиталов и труда из одной отрасли в другую. Механизм конкуренции заставляет предпринимателей постоянно искать пути понижения издержек производства, иначе нельзя снизить цену и увеличить прибыль за счет роста объема продаж.

А снижать издержки можно только с помощью совершенствования техники и технологии, улучшения организации производства, поиска более дешевых заменителей сырья и т.п.. Все это, вместе взятое, ведет к прогрессу производительных сил, и, как бы мы сказали сегодня, к расширению производственных возможностей общества (или к росту общественного богатства, как сказал бы А. Смит).

Условия экономической жизни, при которых описанные закономерности получают наибольший простор, Смит называл "естественным порядком", а главную свою задачу видел не в том, чтобы давать советы королям и правительствам, как лучше пополнять государственную казну, а в том, чтобы раскрывать эти "естественные", т.е. объективные, законы приращения богатства народов.

Идеи Смита были чрезвычайно популярны в эпоху становления и развития капиталистических отношений в Европе. Интересы класса буржуазии как раз и заключались в предоставлении ей полной экономической свободы, включая свободу найма работников, купли-продажи земли, применения капитала, выхода на внешний рынок. Понимание "естественного порядка" как экономической свободы на практике было несомненно прогрессивным, ибо отрицало феодальные оковы и произвол монархов, давало простор развитию производительных сил общества. Недаром один из немецких экономистов писал в 1810 г., что "рядом с Наполеоном Адам Смит является самым могущественным властителем в Европе".

Теоретическое наследие А. Смита исключительно многообразно. В его сочинении

находились ценные идеи экономисты самых разных взглядов. Сам того не желая, шотландский мыслитель стал предтечей двух непримиримо враждебных направлений в экономической науке. Одно из них (во главе с К. Марксом) восприняло ту часть его учения, где речь идет о трудовой теории стоимости, делении общества на классы с противоречивыми интересами, эксплуататорском происхождении прибыли при капитализме. Другое взяло на вооружение принцип "невидимой руки", экономический либерализм, представление о конкурентной рыночной экономике как наиболее эффективном способе организации хозяйственной жизни людей. Первое из этих направлений называется "политэкономией труда", второе - "экономикой".

Книга Адама Смита принесла ее автору титул «Отца экономики».

Заключение

Й. Шумпетер в своей блестящей критике работ А. Смита отмечал, что его поклонники восхваляли «Богатство народов» за излагаемые в этой книге методы и за то, что она не содержала «действительно новых идей», а была лишь результатом искусно согласованного использования экономических сочинений других авторов. Кроме того, привлекательным был доступный стиль изложения, которым была написана эта работа А. Смита, и то, что ее автор «в полном согласии с настроениями своего времени защищал те идеи, которые находились в поле зрения многих людей».

Хотя А. Смит использовал при описании экономики чисто литературный подход, тем не менее сделанный им научный вклад получил высокую оценку использовавших строгие математические методы экономистов XX века. Выдающийся экономист прошлого столетия П. Самуэльсон активно выступал в защиту А. Смита и всячески превозносил его за предвидение общей теории равновесия. Широта рассмотренных А. Смитом проблем экономической жизни делает его работы пригодными для использования в дискуссиях о современном состоянии бизнеса: в фокусе его внимания находились монетарная экономика, акционерные компании и вопросы предпринимательства.

В целом гениальность А. Смита была признана во всем мире как сторонниками социализма, так и яркими приверженцами идеи свободного рынка.

Обобщая вышесказанное, следует констатировать, что значение труда Адама Смита

в развитии экономической науки неопределимо. Его считают своим предшественником практически все школы и направления (даже начисто отрицающие друг друга). Происходит это в силу того, что «Богатство народов» было первым систематическим изложением науки о хозяйстве за три предшествующих века. И как у всех первопроходцев, терминология у Смита не отработана, многое противоречиво, что-то совсем неправильно. Много можно понять по-разному. Но подкупает искренность ученого, блестящий стиль, несмотря на длинные фразы, глубокое проникновение в суть явлений (этому у него учились и Д. Рикардо, и К. Маркс).

«Богатство народов» стоит в веках как утес, о который дробятся бушующие волны любых экономических идей.

II. Давид РИКАРДО (1772-1823) **Важные вехи в биографии Рикардо**

Давид Рикардо - одна из ярких личностей классической политической экономии Англии, последователь и одновременно активный оппонент отдельных теоретических положений наследия великого Адама Смита [10; 39-46].

Рикардо составил себе миллионное состояние и порой давал друзьям, в частности Мальтусу, такие советы насчет помещения денег, что те не имели оснований жаловаться.

Давид Рикардо происходил из той же социально-этнической среды, из которой вышел столетием раньше Спиноза. Его предки, испанские евреи, бежали от преследований инквизиции в Голландию и осели там. Отец экономиста в 60-х годах XVIII в. переехал в Англию, где сначала занимался оптовой торговлей товарами, а потом перешел к торговле векселями и ценными бумагами. Авраам Рикардо был богат, влиятелен и благочестив. Давид был третьим из его семнадцати детей. Он родился в Лондоне в апреле 1772 г., обучался в обычной начальной школе, а затем был отправлен на два года в Амстердам, где начал постигать в конторе своего дяди тайны коммерции.

По возвращении Рикардо еще некоторое время учился, но в 14 лет его систематическое образование окончилось. Правда, отец решил ему брать уроки у домашних учителей. Однако скоро выяснилось, что интересы юноши выходят за пределы того, что отец считал необходимым для дельца. Это ему не

понравилось, и уроки прекратились. В 16 лет Давид уже был ближайшим помощником отца в конторе и на бирже. Наблюдательный, сообразительный, энергичный, он быстро сделался заметным человеком на бирже и в деловых конторах Сити. Авраам Рикардо стал поручать ему самостоятельные дела и неизменно оставался доволен.

Однако такой человек не мог не тяготиться деспотизмом и консерватизмом отца. Он был равнодушен к религии, а дома его заставляли строжайшим образом следовать всем догмам иудаизма и выполнять его обряды. Конфликт вышел наружу, когда в 21 год Рикардо заявил отцу, что он намерен жениться на христианке. Невеста была дочерью врача-квекера, такого же домашнего тирана, как старый Рикардо. Брак был заключен против воли обоих семейств. Женитьба на христианке означала для Рикардо изгнание из иудейской общины. По древнему обычаю, о нем надо было молиться как о мертвом. Рикардо не перешел в квакерскую общину, а остановился на унитаризме — самой свободной и гибкой из сект, отколовшихся от государственной англиканской церкви. По всей видимости, это было просто благопристойным прикрытием его атеизма.

Счастливым концом этой романтической истории мог бы быть омрачен бедностью, так как молодые, естественно, ничего не получили от родителей. А в 25 лет Рикардо уже был отцом троих детей (всего их было восемь). Он не знал никакого другого дела, кроме биржевой спекуляции, и теперь занимался ею не как подручный отца, а самостоятельно. Ему повезло, помогли также связи, репутация и способности. Через пять лет он уже был очень богат и вел крупные операции.

Как рассказывают современники, Рикардо отличался феноменальной проницательностью и чутьем, быстротой реакции и вместе с тем большой осторожностью. Он никогда не зарывался, не терял хладнокровия и трезвости оценок. Умел продавать вовремя, порой удовлетворяясь скромным выигрышем на каждой облигации, наращивая прибыль за счет больших оборотов.

К 1809-1810 гг. Давид Рикардо — одна из крупнейших фигур лондонского финансового мира. Покупается роскошный дом в самом аристократическом квартале Лондона, а затем большое поместье Гэткомб-парк в Глостершире, где Рикардо устраивает свою загородную резиденцию. После этого Рикардо постепенно отходит от активной деятельности в мире биз-

неса и превращается в крупного землевладельца и рантье. Его состояние достигает 1 млн. фунтов, что по тем временам представляло огромную величину. Он, возможно, один из сотни самых богатых людей в Англии [11; 225].

Со слов Д. Рикардо, экономическая наука вызвала у него особый интерес после обстоятельного знакомства в 1799 г. с «Богатством народов» А. Смита. С этого времени состоятельный человек Д. Рикардо занятиям по минералогии все более стал предпочитать политическую экономию, ищущую, как он понимал, ответы на вопросы о причинах материального богатства общества.

Говоря о биографии Д. Рикардо, следует также отметить, что за четыре года до своей кончины он оставил свое первое, считавшееся главным, занятие в сфере бизнеса. Это решение им было принято не столько для того, чтобы, используя свое достаточно приличное материальное и финансовое положение, продолжить дальнейшие научные изыскания в области экономической теории, от которой он в принципе не самоустранялся, сколько из желания на государственном уровне воплотить в жизнь собственные экономические идеи. Именно с этой целью в 1819 г. Д. Рикардо, произведя необходимые в то время «денежные издержки», добился своего избрания членом в палату общин английского парламента от одного из избирательных округов Ирландии. Не примкнув официально ни к одной парламентской фракции, Д. Рикардо придерживался независимой позиции по всем проблемам. В парламентских речах он решительно выступал за отмену хлебных законов, поддерживал требования о либерализации экономики, свободе торговли и печати, недопущении ограничений права собраний и др.

Наконец, еще одной важной вехой в биографии Д. Рикардо является, по-видимому, событие 1821 г., в котором именно он, как свидетельствуют исследователи творческого пути этого ученого, основал первый в Англии клуб политической экономии.

Об основном экономическом труде Рикардо

Исходной позицией в творчестве Д. Рикардо стала свойственная всем авторам классической политической экономии приверженность концепции экономического либерализма, не допускающей никакого государственного вмешательства в экономику и предполагающей свободное предпринимательство, свобод-

ную торговлю и прочие «экономические свободы». Эту позицию он последовательно отстаивал в своих научных трудах. Она явилась главной темой изданного им в 1815 г. небольшого памфлета под названием «Опыт о влиянии низкой цены хлеба на прибыль с капитала», имевшего большой успех в прогрессивных общественных кругах Англии того времени.

Как известно, принятые английским парламентом «хлебные законы» резко ограничивали ввоз в страну иностранного зерна, что способствовало сохранению высоких цен на хлеб и отвечало лишь интересам тогда еще влиятельных землевладельцев. В указанном памфлете Д. Рикардо, доказывая негативное значение хлебных законов для подавляющей части населения Англии, выход из сложившегося положения видел именно в неограниченной свободной торговле зерном, в том числе посредством импорта дешевого хлеба из других стран.

Основной экономический труд Давида Рикардо «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817) в истории экономической мысли считается по значимости вторым после «Богатства народов» А. Смита [5; 475]. Рикардо сказал новое слово и в теории стоимости, и в теории денежного обращения, и во многих других. Но наиболее прочно его имя связано с теорией абсолютных и сравнительных преимуществ во внешней торговле. Следует обратить внимание на то, что уже в предисловии к книге он в свойственной ему лаконичной форме высказал собственное понимание двух, на его взгляд, ключевых проблем экономической теории. Во-первых, солидаризируясь с А. Смитом, он также выделяет в обществе три основных класса (владельцы земли; собственники денег и капитала, необходимого для ее обработки; рабочие, трудом которых она обрабатывается) и три вида доходов (рента, прибыль, заработная плата). И во-вторых, дал свою трактовку «главной задачи политической экономии», заключающуюся, по его словам, в том, чтобы определить законы, которые управляют распределением доходов.

Аналогично концепции естественного порядка А. Смита, для приумножения богатства страны, рассматриваемого как соответствующая величина физического объема производства, Д. Рикардо главным условием считает свободную конкуренцию и другие принципы политики экономического либерализма. Это, в частности, видно из его недвусмысленного заявления о том, что только плодотворная

страна, особенно если она разрешает свободный ввоз пищевых продуктов, может накапливать капитал в изобилии без значительного уменьшения нормы прибыли или значительно возростаания земельной ренты.

Поэтому, характеризуя методологическую позицию «классиков», Н. Кондратьев указывал: «Однако и он (Д. Рикардо) считал возможным вместе со Смитом и доктриной естественного права в качестве научной истины утверждать, что при свободной конкуренции интересы индивида и целого не сталкиваются, что режим свободной конкуренции в общем с теми или иными практическими отступлениями является наиболее целесообразным и ближе всего отвечающим интересам нации».

Основные моменты теоретических разработок Давида Рикардо

Рассмотрим некоторые основные моменты теоретических разработок Д. Рикардо с учетом их новизны, спорных положений и отдельных упущений, очевидных с позиций современной экономической теории [12; 135-141]:

1. Теория стоимости

Судя по структуре упомянутых «Начал...», теории стоимости, занимающей одно из центральных мест в исследованиях А. Смита, Д. Рикардо посвятил самую первую главу своей книги. В ней, полемизируя со своим кумиром, он отрицает смитовскую двойственную оценку этой категории, беспартийно настаивая только на одной — однофакторной оценке, сформулированной им следующим образом: «Стоимость товара или количество какого-либо другого товара, на которое он обменивается, зависит от относительного количества труда, которое необходимо для его производства, а не от большего или меньшего вознаграждения, которое уплачивается за этот труд». Тем самым Д. Рикардо впервые продемонстрировал свою приверженность трудовой теории стоимости, ибо в изданном им двумя годами раньше «Опыте...» эту проблему он не затрагивал.

Из положений, высказанных Д. Рикардо в связи с характеристикой категории «стоимость», выделим еще два, которые по праву входят в «золотой фонд» классической политической экономии. Суть их состоит в следующем. Первое: деньги как товары при снижении своей стоимости обуславливают необходимость роста заработной платы, что в свою очередь «неизменно сопровождается по-

вышением цены товаров». И второе: деньги как всеобщее средство обмена между всеми цивилизованными странами «распределяются между ними в пропорциях, которые изменяются с каждым усовершенствованием в торговле и машинах; с каждым увеличением трудности добывания пищи и других предметов жизненной необходимости для растущего населения».

Наконец, автор «Начал» был совершенно прав в своем убеждении о прямой зависимости снижения уровня меновой стоимости товаров от растущего использования в их производстве основного капитала, указывая на то, что «чем большую долю составляет основной капитал, тем больше будет это падение».

2 Теория капитала

Категорию капитал Д. Рикардо характеризовал как «часть богатства страны, которая употребляется в производстве и состоит из пищи, одежды, инструментов, сырых материалов, машин и пр., необходимых, чтобы привести в движение труд». Здесь его позиция в принципе созвучна с другими представителями классической политической экономии, обращавшимися к теории капитала, но в отличие от них он сумел показать, что из-за неравенства прибыли на вложенный капитал последний «перемещается из одного занятия в другое».

3. Теория ренты

Концепция Д. Рикардо о ренте сохраняет свою актуальность и в наше время. Главные ее идеи заключаются в том, что рента всегда платится за пользование землей, поскольку ее количество не беспредельно, качество — неодинаково, а с ростом численности населения обработке начинают подвергаться новые участки земли, худшие по своему качеству и расположению, затратами труда на которых определяется стоимость сельскохозяйственных продуктов. Как пояснял Д. Рикардо, «не потому хлеб дорог, что платится рента, а рента платится потому, что хлеб дорог», а сама «рента не есть составная часть цены товаров». Убедительны и названные им рентаобразующие факторы: неодинаковый природный потенциал участников (плодородие) и разная удаленность этих участков от рынков, где может быть реализована полученная с них товарная продукция.

4. Теория заработной платы

Взгляды Д. Рикардо на заработную плату, или, как он писал, «естественную» и «рыночную цену труда», вероятнее всего,

сложились под влиянием теоретических воззрений его друга Т. Мальтуса, «предупреждавшего» человечество о катастрофических последствиях, если темпы роста населения будут опережать прирост необходимых средств для существования людей. Во всяком случае, характеризуя «естественную цену труда» как возможность рабочего содержать за свой труд себя и семью, оплачивая расходы на пищу, предметы насущной необходимости и удобства, а «рыночную цену труда» как плату, складывающуюся с учетом реального соотношения спроса и предложения на труд, Д. Рикардо сделал весьма сомнительный (почти мальтусовский) прогноз по поводу перспективного уровня заработной платы в обществе в связи с темпами народонаселения. Он писал: «При естественном движении общества заработная плата имеет тенденцию к падению, поскольку она регулируется предложением и спросом, потому что приток рабочих будет постоянно возрастать в одной и той же степени, тогда как спрос на них будет увеличиваться медленнее».

5. Теория прибыли

Неоднозначные суждения высказал Д. Рикардо в связи с формированием, динамикой и перспективой роста прибыли предпринимателей. По этому поводу он вновь исходил из сомнительного положения о том, что «прибыль зависит от высокой или низкой заработной платы, а заработная плата — от цены предметов жизненной необходимости, потому что количество всех других потребных предметов может быть увеличено почти беспредельно».

6. Теория денег

Теоретические позиции Д. Рикардо по теории денег базировались на положениях, характерных для формы золотомонетного стандарта, согласно которому оговоренное законом количество золота в отчеканенной для обращения монете подлежало свободному и гарантированному размену на бумажные деньги. При этом, оставаясь приверженным трудовой теории стоимости, автор «Начал» писал, что «ни золото, ни какой-либо другой товар не могут служить всегда совершенной мерой стоимости для всех вещей». Кроме того, Д. Рикардо был сторонником количественной теории денег, увязывая изменение их стоимости как товаров с их (денег) количеством в обращении.

7. Теория воспроизводства

И с с л е д у я з а к о н о м е р н о с т и

экономического развития общества, в котором господствуют принципы неограниченной свободной конкуренции предпринимателей и свободы торговли, Д. Рикардо, пожалуй, не предвидел того, что в условиях экономического либерализма (и это подтвердил практический опыт мировой цивилизации) неотвратимы ограничивающие их тенденции и как следствие кризисы несоответствия произведенной товарной продукции и услуг платежеспособному спросу на эти товары и услуги, т.е. так называемые кризисы перепроизводства (или, по другой трактовке, кризисы недопотребления). Подобный кризис впервые произошел в 1825 г. на родине ученого спустя два года после его смерти.

Сказанное свидетельствует о том, что Д. Рикардо признавал «закон рынков Сэя», т.е. догму о бескризисном и равновесном состоянии экономики при полной занятости. В частности, как бы в признание «закона Сэя» он писал: «Продукты всегда покупаются за продукты или услуги; деньги служат только мерилем, при помощи которого совершается этот обмен. Какой-нибудь товар может быть произведен в излишнем количестве, и рынок будет до такой степени переполнен, что не будет даже возмещен капитал, затраченный на этот товар. Но это не может случиться одновременно со всеми товарами».

В своих «Началах политической экономии» Д. Рикардо подчеркивал, что политическую экономию как науку обогатили в числе английских исследователей Дж. С. Милль и А. Смит, а французских — А. Тюрго, С. Сисмонди и Ж.Б. Сэй. При этом Д. Рикардо, тем не менее, смело и открыто высказывал критические замечания в адрес не только здравствовавших своих коллег Т. Мальтуса, Ж.Б. Сэя и других, но и своего кумира А. Смита.

III. Джон Стюарт МИЛЛЬ (1806-1873)

Биографические данные об ученом

Джон Стюарт Милль был ведущим политэкономом середины XIX в. Являясь наследником утилитарной школы, он быстро сумел развить свою собственную методологию и философию. Не отвергая принципов утилитаризма, Дж. С. Милль утверждал, что люди нередко ведут себя не так, как диктуют им их собственные интересы. Несмотря на то, что его экономическая теория была, в основном, ортодоксальной по своей природе, его настойчивая убежденность в отсутствии уни-

версальных законов и в том, что экономика является наукой, требующей эмпирического исследования, сыграли важную роль в “переброске моста” между экономистами-классиками XIX в. и неоклассиками двадцатого столетия.

Не будет преувеличением сказать, что Джон Милль был буквально обречен стать философом и политэкономом. Его отец, Джеймс Милль, сын сапожника из маленькой шотландской деревни, достиг широкой известности в качестве автора работ по вопросам экономики; среди его друзей были Иеремия Бентам и Давид Рикардо. Именно Джеймс Милль и И. Бентам, принимая во внимание недостатки общественного образования, решили, что будут обучать Джона частным образом.

Джон Милль впоследствии писал, что его первые воспоминания относятся к трехлетнему возрасту, когда он уже умел читать и писать по-английски и когда отец начал преподавать ему древнегреческий. Время обучения английскому он просто не запомнил - в столь раннем возрасте это происходило. Начиная с двенадцати лет мальчик перешел в основном на самообразование - в объеме, значительно превышавшем любые университетские курсы того времени. К четырнадцати годам это был блестящий, необычайно широко эрудированный юноша, обладавший глубокими познаниями в таких областях, как история, математика, логика, философия и политическая экономия. Кроме того, он владел древними и новыми языками (древнегреческим, латынью, французским, немецким), был начитан в древней и новой литературе. Некоторая разбросанность и несистематический характер, уклон в сторону так называемого классического образования (древние языки и т. д.) искупались тем, что эти знания были добыты самостоятельным трудом и усвоены критически.

Какую же роль сыграло своеобразное домашнее воспитание в формировании такого выдающегося ученого каким стал Милль-сын впоследствии? Сам Милль придавал особенностям своего воспитания решающее значение. Он с осуждением писал о том экстенсивном и позднем обучении, которое является уделом большинства его сверстников. Будучи человеком чрезвычайно скромным, никогда не переоценивавшим своих достижений, Милль тем не менее считал, что к четырнадцати годам обогнал своих сверстников в объеме познаний на четверть века! [13; 18].

С непосредственностью молодости семнадцатилетний Милль занялся пропагандой

ограничения рождаемости среди трудящихся женщин. Он раздавал составленные им самим листовки, в которых содержались рецепты сознательного ограничения размера семьи. В Англии того времени откровенный разговор на тему ограничения рождаемости был столь вызывающим нарушением благопристойности, что Милль даже попал на несколько дней под арест.

После бурного эпизода с пропагандой ограничения рождаемости Милль в скором времени с помощью отца занял место скромного чиновника Ост-Индской компании, где его отец к тому времени занимал видное положение. Тогда он стал членом политического кружка молодых, радикально настроенных интеллигентов, издававших свой собственный журнал "Вестминстер ревью". Этот кружок не был удовлетворен сложившейся к тому времени в Англии двухпартийной борьбой тори и вигов, прежде всего потому, что не видел в ней перспектив для осуществления более широких политических реформ. Злободневные политические лозунги Англии того времени были направлены против так называемых «гнилых углов» - обезлюдевших избирательных округов, за счет которых тори получали места в парламенте, - а также против «хлебных законов», обрекавших трудящихся на дороговизну продовольствия.

Радикальный кружок, в который вступил Милль, стремился к большему к подлинному расширению народного представительства в парламенте. По существу, его деятельность составляла ядро будущего движения за всеобщее избирательное право. К кружку примыкали Д. Рикардо и Джеймс Милль. Его идейным вдохновителем был философ и проповедник Иеремия Бентам. Этот человек был основателем утилитаризма - нравственно-философского учения, которое впитало в себя многие идеи английских рационалистов и французских просветителей.

И. Бентам разработал принцип "наибольшего счастья для наибольшего числа людей", который он положил в основу нравственного разграничения между добром и злом. По его мысли, общество должно быть построено таким образом, чтобы чувство долга - понимаемого как социальный долг индивидуума перед обществом - и стремление к собственной выгоде не вступали в конфликт друг по отношению к другу. Одним из выводов его системы было требование представительного правительства, которое, выражая интересы большинства граждан, разрабатывало бы нрав-

ственный кодекс, обязательный для всех. Бен-там также впервые предпринял попытку своеобразной анатомии понятия «счастье», рассмотрев его как сложный психологический объект, характеризующийся длительностью, интенсивностью, близостью или отдаленностью во времени, вероятностью и т.д.

Джон Милль никогда окончательно не порывал с философией утилитаризма, поскольку соображения всеобщего человеческого "блага" с юных лет и до конца жизни занимали центральное место в его мировоззрении. Но узкая трактовка этого вопроса в сочинениях Бен-тама стала для него совершенно неприемлемой. Крушение авторитета учителей, к которым относился и его отец, вызвало в душе двадцатилетнего юноши ощущение тягостной пустоты. К этому еще добавился ряд обстоятельств личного порядка. Он чувствовал, что все больше превращается в своего рода "рассуждающую машину". Он также чувствовал, что и окружающие все больше воспринимают его как эрудированного, но сухого логика и полемиста, готового даже поэзию, музыку, литературу разложить на составные элементы. Трагедия его воспитания, лишившая его живых жизненных впечатлений, тяготела над ним подобно проклятию.

Все это соединилось вместе, приведя двадцатилетнего Милля в состояние тяжелого душевного кризиса, поставившего молодого человека на грань полной психической катастрофы. Вспоминая этот период, Милль писал в своей «Автобиографии»: «Я был в подавленном душевном состоянии... состоянии, в котором, как мне кажется, обычно пребывают методисты, когда их впервые постигает «сознание греха». В этом душевном состоянии мне захотелось задать себе самому вопрос: «Предположим, что все цели твоей жизни осуществлены, что все изменения в учреждениях и воззрениях, которых ты добиваешься, могут быть реализованы в это самое мгновение: доставит ли это тебе полную радость и счастье? И неумолимая совесть отчетливо сказала: «Нет!» Сердце во мне оборвалось, и основание, на котором покоилась моя жизнь, рухнуло».

Путь Дж. С. Милля к душевному выздоровлению был продолжителен и труден. Впоследствии сам он считал, что главную роль на этом пути сыграло проснувшееся в нем чувство сострадания к ближним.

После выздоровления взгляды Милля на многие проблемы начали постепенно изменяться. В частности, он стал противником механистического материализма И. Бен-тама; в

более широком смысле он начал разрабатывать новый взгляд на логику, естественные науки и экономику. У него выработалась неприязнь к конфликтам и острым спорам, возможно, вследствие слабого здоровья, от которого он страдал большую часть своей жизни.

Дж. С. Милль выступал против представления о том, что экономическая деятельность осуществляется по неизменным законам. Являясь почитателем Адама Смита, он считал, что многие экономические сочинения, написанные после смерти классика политэкономии, были ошибочными с точки зрения попыток систематизировать его воззрения с рациональных позиций.

Неприятие идеи о неизменности экономических законов Дж. С. Милля служило основой его разногласий с утилитаристами; в то же время его приверженность понятиям свободы воли и гражданских свобод наряду с нелюбовью к конфликтам не позволяли ему сблизиться с социалистами. Он писал статьи в защиту революций 1848 г., но ненавидел саму идею и критиковал свойственный социализму К. А. Сен-Симона и О. Конта скрытый авторитаризм. Это же неприятие авторитарного руководства стало причиной его ухода из Ост-Индской компании в 1858 году.

В 1865 г. Дж. С. Милль был избран в парламент в округе Вестминстер; наиболее важным этапом его парламентской деятельности была организованная им кампания критики губернатора Ямайки, использовавшего войска для усмирения беспорядков в колонии, что привело к гибели сотен людей. Попытка повторного переизбрания в парламент оказалась неудачной.

После смерти жены, помогавшей ему в подготовке многих научных работ, Дж. С. Милль переехал во Францию, где в Авиньоне провел последние 14 лет своей жизни (1859-1873), не считая периода его членства в парламенте (1865-1868).

Умер он в мае 1873 г. после короткой болезни, простудившись во время одной из своих продолжительных прогулок.

Основной вклад Милля в экономическую науку

Свои первые "Опыты..." по политической экономии Дж. С. Милль опубликовал, когда ему было 23 года, т.е. в 1829 г. В 1843 г. появилась его философская работа "Система логики", которая принесла ему известность. Главный же труд (в пяти книгах, как у А. Смита) под названием "Основы политической эко-

номии" был издан в 1848 г. [13-14].

В своих работах по теории экономики Дж. С. Милль анализировал взгляды традиционных политэкономов (начиная с Адама Смита), опираясь на эмпирические принципы, которые он положил в основу своей собственной книги ("Система логики"). Он обнаружил, что по многим вопросам был согласен с большинством из предшественников; разработанные ими рациональные модели были вполне обоснованными. Являясь почитателем Давида Рикардо, Дж. С. Милль был его последователем в вопросах определения стоимости и цены; его взгляды на проблему экономических циклов во многом были подобны взглядам Т. Мальтуса. Продукция распределяется посредством обмена, и процесс распределения затрагивает представителей трех классов — рабочих, капиталистов и землевладельцев. Последние отличаются от капиталистов природой принадлежащей им собственности; хотя Дж. С. Милль считал, что индивиды имеют право на частную собственность, которую они произвели или получили по закону, они, по мнению ученого, не имеют автоматического права на землю, которая была создана без посредства человека. По крайней мере в этом вопросе Дж. С. Милль оставался под влиянием взглядов своего отца.

Подход ученого ко многим проблемам совпадал с воззрениями как И. Бентама, так и Д. Рикардо. К примеру, в сфере трудовых отношений он отрицал право вмешательства государства и "утверждал, что рабочий должен получать то, что он может, хотя и при соблюдении общего интереса"; соображение полезности должно быть доминирующим. Он был также согласен с тем, что хотя бедных людей и следует поощрять к самосовершенствованию через образование с целью предоставления им возможностей достижения более высоких жизненных стандартов, все же помощь им посредством перераспределения богатства напоминает отношения между рабом и рабовладельцем.

Научный вклад Дж. С. Милля заключался не столько в опровержении взглядов утилитаристов, сколько в модификации их воззрений. Он верил, что "при правлении частной собственности разделение продукта является результатом двух определяющих факторов: конкуренции и обычного права. Нерациональные (обычное право) и рациональные (конкуренция) факторы сосуществуют в экономике и зависят от поведения действующих в ней индивидов. Другими словами, взгляды

радикальных утилитаристов являются обоснованными, однако они не являются единственно верными, так как необходимо принимать во внимание и влияния нерациональных факторов.

В этом и заключается суть определяющей экономической теорию Дж. С. Милля философии. Конкуренция и обычное право требуют, чтобы индивид и государственный орган выполняли присущие им общественные роли. Свобода воли необходима, но необходимо также социальное регулирование, проводимое государственными учреждениями. Управление, с точки зрения Дж. С. Милля, осуществляется в двух формах: авторитарного менеджмента (контроля над действиями людей посредством силы и санкций), и неавторитарного (стимулирующего людей к самоуправлению посредством добровольного сотрудничества). Ученый был приверженцем местного самоуправления.

Дж. С. Милль резко критиковал как капитализм, так и социализм. Капитализм, по его мнению, порождает неравенство; он исповедует эгоистическую доктрину, являющуюся источником классовых конфликтов и угнетения, поскольку лишает наемных работников возможностей улучшения жизни и развития своих способностей. Социализм предлагает возможности устранения такого рода несправедливостей, но он имеет собственные недостатки; среди них Дж. С. Милль выделял ослабление стимулов к труду, утрату свободы, чрезмерное поощрение роста населения и снижение заинтересованности в технологическом прогрессе. Главным же было то, что Дж. С. Милль не верил в возможность практической реализации любой концепции социализма, в том числе марксистского коммунизма. Социализм подразумевал создание статичного общества, которое, по мнению ученого, не соответствовало человеческой природе. Предлагавшееся Дж. С. Миллем решение этой дилеммы основывалось на использовании достоинств обеих доктрин; он выступал за капитализм, построенный на широком сотрудничестве с рабочими, включая их участие в использовании прибылей и в управлении предприятием.

С экономической точки зрения Дж. С. Милль был одним из первых экономистов, заявивших о необходимости "сбалансировать историю и теорию, индукцию и дедукцию" и выработавших прагматический взгляд на экономику и рынки.

Милль был страстным защитником свободы. Наилучшее изложение его взглядов по

этому вопросу мы находим в знаменитом "Очерке о свободе" (1859). Он был написан вместе с Гарриет Тейлор, на которой он женился в 1851 г., после смерти ее первого мужа. В этом очерке Милль выстраивает цепь убедительных аргументов в защиту свободы слова и свободы совести и предлагает ограничить вмешательство государства в жизнь граждан. Особенно он был противником претензий христианства на то, чтобы быть источником всякого добра.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хейлбронер Р., Туроу Л. Экономика для всех: Пер. с англ. – Новосибирск: «Экор», 1994. – С.315.
2. Кубеев М.Н. Сто великих людей, изменивших мир. – М.: Вече, 2010. – С.256.
3. Классики менеджмента: Пер. с англ. / Под ред. М. Уорнера. – СПб.: Питер, 2001. – С.1168.
4. Самин Д.К. 100 великих ученых. – М.: Вече, 2000. – С.592.
5. Антология экономической классики: В. Петти, А. Смит, Д. Рикардо / Предисловие И.А. Столярова. – М.: МП «ЭКОНОВ», «КЛЮЧ», 1993. – С.475.
6. Цаголов Н. «Богатство народов» А. Смита и современность // Экономические науки. – 1977. - № 1. – С. 40-50.
7. Назаров А. Теоретическая система Адама Смита (к 200-летию со дня выхода в свет «Исследования о природе и причинах богатства народов») // Экономические науки. – 1976. - № 5. – С. 90-100.
8. Смит А. «Исследование о природе и причинах богатства народов» // Абрамов Ю.А., Демин В.Н. 100 великих книг. – М.: Вече, 2000. – С.480.
9. Майбурд Е.М. Богатство народов // ЭКО. – 1990. - № 10. – С. 121-136.
10. Аникин А. Давид Рикардо – классик политической экономии // Вопросы экономики. – 1972. - № 4. – С. 39-46.
11. Аникин А.В. Юность науки. Жизнь и идеи мыслителей-экономистов до Маркса–М.: Политиздат, 1971. –С. 382.
12. Я д г а р о в Я . С . И с т о р и я экономических учений: Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2000. –С. 480.
13. Милль Дж. С. Основы политической экономии. Том 1: Пер. с англ. – М.: Издательство «Прогресс», 1980. – С.496.
14. Милль Дж. С. Основы политической экономии. Том 2: Пер. с англ. / Общая редакция А.Г. Милейковского. – М.:

Издательство «Прогресс», 1980. –С. 480.

БҰРЫНДАҒЫ ЖӘНЕ ҚАЗІРГІ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕН ЭКОНОМИКАНЫҢ КЛАССИКТЕРІ (СМИТ, РИКАРДО, МИЛЛЬ)

Экономиканың классикалық мектебінің көрнекті өкілі және әйгілі шотланд ағартушысы Адам Смиттің өмірі мен қызметі суреттелген. Ол өзінің көлемі жағынан шағын, алайда мазмұны жағынан бай «Халықтар байлығының табиғаты және себептері туралы зерттеулер» атты еңбегінде экономика қалай қызмет атқарады және оның дамуы қалай жүргізіледі деген мәселеге ғалымдардың әр түрлі пікірлерін жинақтай келіп өз түсінігін алға тартқаны айтылған. Смиттің табиғи еркіндік ұғымын енгізгендігі, еркін сауданы жақтағаны, құн теориясын және бөлу теориясын жасағандардың басында тұрғаны көрсетілген, елдің экономикалық өміріндегі мемлекеттің рөлі туралы пікірлері келтірілген. Экономикалық теорияның социалистік те, либералдық та бағыт тарихының өкілдері Смитті өздерінің жол бастаушысы деп санағандары дәлелденген.

Әуелі коммерциялық қызметпен шұғылданған, ірі банкир болған, кейін өзін экономика ғылымына арнаған көрнекті ағылшын экономисі Давид Рикардоның өмірі мен қызметі баяндалған. Рикардо Смит секілді капитализмді ең қалайлы қоғамдық құрылыс деп санағандығы, өндірістің дамуы үшін жеке бастама қажет екендігі пайымдалған. Рикардо саяси экономияның барлық «гимаратын» құнның еңбек теориясы негізінде қалауға тырысқаны көрсетілген.

Джон Стюарт Миллді классикалық мектептің соңғы экономисі және қазіргі заманғы экономиканың алғашқы өкілі ретінде қарастыруға болатындығы туралы қорытынды жасалған. Миллдің өз болмысында жұмбақ адам болғаны айтылған, себебі оның шектеусіз капитализмге де, сондай-ақ шектеусіз социализмге де қарсы болғандығы, еркін нарық идеясын берік ұстанушы, бір мезгілде мемлекеттің экономикаға араласуының жақтаушысы болғандығы көрсетілген. Өз алдына дербес ғылым ретіндегі экономиканың қалыптасуына қосқан ғылыми үлесі ашылып көрсетілген.

Түйін сөздер: экономика, этика, «көрінбейтін қолдар», мұра, идеялар, либерализм, енгізілімдер, рента, бәсеке, тәрбие, үлес, еркіндік, көзқарас.

CLASSICS OF MANAGEMENT AND ECONOMICS IN THE PAST AND PRESENT (SMITH, RICARDO, MILL)

Describes the life and work of Adam Smith - a prominent representative of the classical school of economics and an outstanding Scottish educator. It is noted that in his condensed form, but rich in content, "The Study of the Nature and Causes of the Wealth of Nations," he assembled the facts and ideas used by various scientists in order to explain how the economy works and how its development can take place. It is emphasized that Smith introduced the concept of natural freedom, justified free trade, stood at the origins of the creation of the theory of value and the theory of distribution; Curious is his reasoning about the role of the state in the economic life of the country. It is proved that Smith, his predecessor, considered representatives of both socialist and liberal economic theories.

The life and work of the prominent English economist David Ricardo, who at first engaged in commercial activities, was a major banker, and then devoted himself to economic science. It is argued that Ricardo, like Smith, considered capi-

talism the most acceptable social system and believed that the main thing for the development of production is profit and the accumulation of capital, and this can be achieved through private initiative. It is stated that Ricardo tried to build the whole "building" of political economy on the labor theory of value. It is shown that the analysis of the nature and magnitude of land rent was one of the brilliant scientific achievements of David Ricardo.

It is concluded that John Stuart Mill can be regarded as the last economist of the classical school and the first representative of the modern economy. It is generalized that Mill remained a mystery, because he was both an opponent of both unlimited capitalism and unlimited socialism, a staunch supporter of the idea of a free market and at the same time a supporter of state intervention in the economy. His scientific contribution is revealed, which consisted in the formation of the economy as an independent discipline.

Keywords: *economy, ethics, "invisible hand", heritage, ideas, liberalism, development, rent, competition, education, contribution, freedom, view.*



УДК 658

КЛАССИКИ МЕНЕДЖМЕНТА И ЭКОНОМИКИ В ПРОШЛОМ И НАСТОЯЩЕМ (МОРИТА, ДЖОБС, ГЕЙТС)

Р.С.Каренов,

доктор экономических наук, академик, Карагандинский государственный университет им. Е.А. Букетова (Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Жиентаевым С.М. и к.э.н. Лучаниновой А.А.

Описываются жизнь и деятельность Акио Мориты – основателя и руководителя ведущей компании «Сони» по производству электроники и выдающегося промышленника. Подчеркивается, что Морита создавал репутацию «Сони» как компании, использующей новейшие технологии, посредством активного

управления сбытом продукции. Указывается, что под руководством Мориты «Сони» рассматривалась как инновационная компания и лидер в разработке новых методов кадровой политики в Японии (например, приема на работу выпускников университетов). Уточняется, что концепция Мориты обеспечила руководящие принципы для выработки глобальной и локальной политики компании «Сони».

Излагаются сведения о легендарном основателе компьютерной корпорации «Apple» и студии «Pixar» – Стиве Джобсе. Отмечается, что кроме компьютеров, Джобс создал индустрию компьютерных анимационных мультфильмов, подарил миру легендарный «iPod», ну и наконец, под его руководством компания «Apple» представила коммуникатор «iPhone», который у нас на глазах меняет основы мобильной индустрии. Уделяется внимание принципам работы менеджера, которые проповедовал бизнесмен.

Даются основные сведения о жизни и деятельности Билла Гейтса – выдающегося

предпринимателя современности. Рассматриваются миссия и цели компании «Microsoft», которую длительное время возглавлял Гейтс. Делается вывод, что данной компании удалось верно поставить цели и придерживаться выбранного направления, о чем говорит и захваченный объем рынка: более 80% продаж операционных систем в мире приходится на «Microsoft».

Ключевые слова: компания, инновации, изделия, сбыт, стратегия, потребители, компьютеры, новатор, принципы, успех, программирование, правила.

Акио МОРИТА (1921- 1999)

Биографические данные Мориты

Имя Акио Мориты в определенной мере стало синонимом Sony Corporation, одной из самых знаменитых торговых марок на рынке бытовой электроники. Компания получила всемирную известность благодаря множеству выпущенных ею инновационных товаров, включая транзисторные радиоприемники, телевизионные трубки “Trinitron”, кассетные видеомэгнитофоны “Betamax” и портативные кассетные аудиоплееры “Walkman”. А. Морита вошел в историю бизнеса как “товарный чемпион” благодаря созданию кассетного плеера “Walkman”. Успех его деятельности в послевоенной Японии как одного из основателей компании Sony и председателя ее совета директоров позволяет считать А. Морита одним из самых выдающихся бизнесменов своего поколения. М. Ибука и А. Морита смогли создать компанию, основывающую свою деятельность на внедрении инноваций [1; 555-562].

Акио Морита родился в 1921 г. в богатой и занимавшей привилегированное положение в обществе семье, занимавшейся изготовлением саке.

Ранняя нацеленность А. Мориты на отход от семейной традиции и выбор собственного жизненного пути проявилась в его решении стать инженером, а не следовать по стопам предков и на правах старшего сына в семье возглавить одно из старейших японских предприятий.

Акио поступил в Императорский университет города Осака, где изучал физику под руководством выдающегося ученого профессора Цунесабура Асада.

В 1940 г. Ц. Асада возглавил исследование, проводившееся по заказу

императорского ВМФ Японии, и молодой А. Морита помогал ему в осуществлении этой работы. Благодаря тесным отношениям с Ц. Асадой А. Морита получил должность военно-морского инженера. По окончании университета он пошел на флот, где начал заниматься разработкой морского оружия с тепловой системой наведения и приборов ночного видения для оружейных прицелов. Там он познакомился с блестящим специалистом по электронике Масару Ибукой, разработавшим усилитель, ставший одним из основных элементов системы обнаружения подводных лодок. А. Морита и М. Ибука, разница в возрасте которых составляла тринадцать лет, стали близкими друзьями, коллегами по работе, партнерами по бизнесу и основателями Sony Corporation.

В конце войны М. Ибука с семьей бывшими своими сотрудниками основал маленькую компанию Токийская лаборатория телекоммуникаций для выпуска коротковолновых адаптеров, которая размещалась в здании сгоревшего универмага в одном из пригородов Токио. А. Морита работал в фирме М. Ибуки и одновременно преподавал в Токийском технологическом институте (ТТИ). Однако он воспользовался кампанией по отстранению от преподавания бывших военнослужащих для того, чтобы уйти из ТТИ, и одновременно начал вести переговоры со своими родственниками относительно снятия с него обязательств по ведению семейного бизнеса. В 1946 г. А. Морита получил полную свободу и поступил в новую компанию М. Ибуки —ТТК. То, что А. Морита получил на эту деятельность благословение семьи, подтверждается получением им нескольких ссуд, предназначенных на цели развития новой компании.

А. Морита и М. Ибука изначально представляли свое инновационное предприятие в качестве “передовой компании, которая будет выпускать новые высокотехнологичные изделия с использованием оригинальных производственных процессов”. Однако основу для выживания компании обеспечивал выпуск новых электродвигателей и магнитных звукозаписывающих устройств для удовлетворения растущего интереса к записям популярной музыки в послевоенной Японии. Возможность для разработки новых изделий возникла после того, как М. Ибука тщательно изучил конструкцию американского магнитофона (и

исследовал возможность замены традиционной магнитной ленты лентой на бумажной основе). Несмотря на техническую виртуозность нового изделия обескураживающие результаты его продаж привел А. Мориту к пониманию того, что им необходимо идентифицировать, обучать и даже создавать рынок новых для японских потребителей товаров. Демонстрируя в судах возможности решения проблем нехватки стенографистов за счет использования магнитофонов, а также проводя показы в школах, А. Морита успешно работал над развитием нового рынка.

На А. Мориту произвела впечатление детальная и конструктивная критика студентами консерватории качества звука магнитофонов компании. Поэтому он пригласил одного из них, Норию Ога, к работе над проектом нового магнитофона в качестве консультанта. Тем временем М. Ибука занимался изучением возможности создания портативного безлампового радиоприемника на основе использования полупроводникового транзистора, разработанного в США в Белловской лаборатории компании Western Electric. Выпуск новых радиоприемников был начат компанией ТТК в 1955 г. В том же году, в ходе своей первой поездки в США А. Морита понял, что название их компании вряд ли привлечет внимание потенциально огромного рынка бытовой электроники. Поэтому компаньоны решили дать ТТК новое название Sony (от латинского слова *sonus*, означающего звук), которое лучше соответствовало имиджу компании, специализирующейся на выпуске аудиотехники.

Зная об обеспокоенности М. Ибуки проблемой наушников для магнитофонов, А. Морита сформулировал техническое задание для инженеров Sony, выполнение которого обеспечило разработку плеера "Walkman". А. Морита поставил перед подчиненными задачу создать новое изделие, предназначенное только для воспроизведения звука, обладающее малым весом, снабженное легкими наушниками и имеющее цену, доступную для подростков. Встретив скептическое отношение к своей идее со стороны инженеров и специалистов по сбыту, А. Морита проявил настойчивость и установил срок выполнения задания в шесть месяцев вместо первоначальных двенадцати. Появившийся на свет в 1979 г. плеер "Walkman", оказал огромное влияние на сбыт продукции компании и стиль жизни многих

покупателей.

В 1990 г. имя Мориты было включено журналом «Fortune» в список "Двадцати пяти самых обаятельных людей года". Этому предшествовали и другие формы признания его заслуг, в частности награждение в 1982 медалью Королевской академии искусств и ремесел Великобритании "за выдающийся вклад в развитие технических инноваций и новых форм менеджмента, технического дизайна, трудовых отношений, в разработку видеосистем и укрепление международной торговли". В 1992 г. королева Елизавета II возвела А. Мориту в рыцарское звание в знак признания его заслуг в укреплении англо-японских отношений.

В период формирования кабинета министров Японии после июльских выборов 1993 г. А. Морита, несмотря на свою политическую неангажированность, рассматривался в качестве одного из кандидатов на пост министра промышленности и международной торговли. Однако возможности дальнейшего участия А. Мориты в общественной жизни Японии оказались существенно ограниченными после перенесенного им в 1993 г. инсульта. В ноябре 1994 г. после затянувшегося частичного выздоровления А. Морита объявил о своем уходе с поста председателя совета директоров компании Sony.

История и стратегия японской корпорации «Sony»

Годом основания Sony принято считать 1946-й, когда в разбомбленном американскими самолетами Токио встретились бывшие коллеги по оборонному предприятию Акио Морита и Масару Ибука. Друзья выпили sake, поздравили друг друга с тем, что уцелели в войне, и тут же решили организовать какое-нибудь производство.

Первоначальный капитал партнеров был невелик: 84 500 иен, или 375 долларов по курсу того времени, большую часть которых Морита занял у своего отца, преуспевающего винокура. Этих денег оказалось достаточно для того, чтобы 7 мая на втором этаже полуразрушенного торгового центра заработала Tokyo Tsushin Kogyo — «Токийская телекоммуникационная инженерная компания», штат которой составлял 20 человек (все эти люди являлись бывшими сотрудниками все того же оборонного завода).

Послевоенный взлет многих японских компаний часто связывают именно с целенаправленной государственной поддержкой. Так оно и было в отдельных отраслях. Особенно, когда надо было восстанавливать промышленность, почти полностью разрушенную во время войны. Но основатели "Sony" добились успеха сами [2; 264-268].

В послевоенные годы по мере своих возможностей, все хотели помочь стране восстановиться после тяжелой войны. Но не так-то просто было найти применение своим инженерным знаниям, трудно было понять, с чего начать.

Но чтобы выжить, начинать все же было надо. Направление работы определила сама жизнь. В послевоенный период очень остро стоял вопрос получения новостей и любой информации о событиях в мире. У большинства жителей дома сохранились сломанные радиоприемники и аппараты, которые "благодаря" усилиям военной полиции Японии не могли ловить коротковолновые передачи во избежание настройки на вражескую пропаганду. Завод Ибуки занялся ремонтом таких радиоприемников, а также делал адаптеры, с помощью которых аппарат, принимающий передачи на средних волнах, превращался в супергетеродинный приемник — такой, который ловит сигналы на любых частотах.

Естественно, спрос на услуги института рос день ото дня. А публикации о деятельности компании в крупных японских газетах дополнительно способствовали ее популяризации.

В 1954 году компания Ибуки и Мориты, называвшаяся тогда Токийская телекоммуникационная инженерная корпорация, получила лицензию на производство транзисторов. К тому времени в США уже изобрели транзистор. В том же году компания получила новое название - Sony и выпустила первый японский транзистор, а в следующем - первый транзисторный радиоприемник.

С этих пор Sony уверенно удерживает лидерство по количеству изобретаемых ею новинок. Среди наиболее значительных ее изобретений, ставших вехами, стоит назвать появившийся в 1968 году первый цветной телевизор серии Trinitron, цветную видеокассету (1971 год), виде-оформат Betamax (1975), кассетный плеер Walkman (1979), 3,5-дюймовый флоппи-диск (1989), электронный фотоаппарат (1981), первый в мире

проигрыватель компакт-дисков (1982), первую любительскую видеокамеру (1983), 8-миллиметровую видеопленку (1988), первый цифровой видеомаягнитофон (1985) и еще множество чудес техники.

Сегодня в корпорации уже работает не 20, а 180 тысяч сотрудников.

В 1995 году деятельный и очень инициативный Нобуюки Идеи занял пост президента корпорации Sony [3; 24-25].

Проблема выбора «наследника» является чрезвычайно острой для любой имеющей харизматического лидера организации. Однако Sony продолжила выбирать президентов, которые разрушают ожидаемые представления о новой модели организации, проявляя, таким образом, тенденцию к поиску новых путей развития и новых лидеров, способных справиться с будущими проблемами. Т. Ога, известный музыкант и оперный певец, ставший президентом Sony в 1982 г., был прямым выдвиженцем А. Мориты. Нобуюки Идеи, занявший пост президента в 1995 г. (одновременно с переходом Т. Оги на должность председателя совета директоров), когда-то был главным стратегом Sony. По образованию он является экономистом и политологом, и по общему мнению главное достоинство Н. Идеи заключается в понимании им как технических, так и политических аспектов развития компании.

Многие по-настоящему спасительные для некоторых подразделений Sony решения были приняты благодаря бесстрашному стилю управления Нобуюки Идеи. Самый яркий пример – история с киностудией Sony. Неудачи японского предприятия в агрессивном Голливуде чуть было не заставили руководство студии принять решение о прекращении деятельности в этом направлении, но Идеи вовремя разобрался в ситуации. Конечно, не без потерь (убытки составили около 3,5 млрд. дол-ларов), но голливудская студия Sony вернулась к жизни после того, как в нее пришла новая команда менеджеров. И уже в 1997 году в свет вышли "Люди в черном" – как показало время, беспорный символ успеха Sony Pictures.

Возникшие вновь в 1998 году в экономике Японии трудности не прошли безболезненно и для Sony. Спад в технологическом секторе создал в бухгалтерии компании заметный дисбаланс. Тогда в Идеи-сане проснулся настоящий самурай, и его беспощадный бакен произвел необходимые сокращения: все, что можно, было списано в расходы, были прове-

дены досрочные увольнения, 28 неприбыльных направлений бизнеса были ликвидированы. Неизменной осталась стратегия Идеи в отношении реорганизации Sony: один из самых популярных японских брендов должен был превратиться в поставщика различных интернет-устройств.

Еще одно доброе дело сделал Идеи для Sony, когда скоординировал работу различных подразделений корпорации. Как и во многих больших предприятиях, в Sony наступил момент, когда над одним и тем же продуктом работало несколько подразделений, иногда даже не подозревая, что трудятся параллельно со своими коллегами. Чтобы ввести в компании принцип сотрудничества и таким образом повысить эффективность работы и создать лучшие условия для рождения и реализации новаторских идей, Нобуюки Идеи учредил комитет руководителей высшего звена, в который вошли четверо управляющих. Их задача состояла в том, чтобы способствовать распространению новых идей по всем подразделениям компании. Также Идеи предложил концепцию "виртуальных компаний" – временных рабочих групп, объединявших усилия сотрудников разных подразделений по разработке гибридных продуктов.

В отличие от большинства лидеров азиатских компаний, крепко привязанных к своим странам и региону, Нобуюки Идеи является настоящим глобалистом. Одной из его заслуг перед корпорацией является укрепление бренда Sony в разных странах мира.

Заключение

А. Мориту нередко считают человеком с независимыми взглядами и высказывают восхищение его смелостью и откровенными высказываниями, а также противопоставляют его основной массе более скрытных и стремящихся оставаться в тени японских бизнесменов. Морита всегда был примером для послевоенного поколения японских предпринимателей.

Перу выдающегося предпринимателя принадлежит интересная книга «Сделано в Японии» [4; 413]. Данное произведение Мориты подразумевает добавление к своему названию слов "нашими руками", так как в ней описывается развитие компании, основатели которой, не имея никаких особых преимуществ, кроме знаний и технической изобретательности, смогли успешно предвидеть и удовлетворить запросы

потребителей многих стран мира. На самом деле в наши дни нельзя представить себе мировой рынок изделий бытовой радиоэлектроники без товаров японского производства. За счет чего японской промышленности удалось в сравнительно короткие сроки занять лидирующее положение на мировом рынке? Каковы перспективы развития этой промышленности? Автор пытается дать ответ на эти и ряд других вопросов. А. Морита выделяет наиболее характерные черты японского подхода к организации управления компанией, сопоставляет их с практикой управления в других капиталистических странах. Автор приводит достаточно полный портрет японского бизнесмена, излагает причины высокой конкурентоспособности японской электронной промышленности, рассматривает принципы формирования технической политики японских компаний. Весь анализ осуществляется на примере "Сони корпорейшн".

Известно, что в своем стремительном развитии «Сони корпорейшн» прошла три важнейшие стадии: мелкого производителя, специализированной компании и крупной монополии. Фирмы всех этих типов постоянно действуют на капиталистическом рынке и выполняют важные функции.

В заключение хотелось бы отметить, что имя А. Мориты всегда прочно ассоциируется с трехсотлетними традициями его семейного предприятия, производящего саке, соевый соус и лапшу, без которых немислим праздничный обед японцев. Его общественная роль в Японии и за рубежом нашла отражение в следующей современной идиоме, описывающей традиции службы его семьи: "Занимаясь бизнесом, столь необходимым для японцев (изготовление саке), семейство Морита приобрело также важное положение в гражданском обществе".

**Стив (Стивен) Пол ДЖОБС
(1954/1955- 2011)**

Стив Джобс – человек, изменивший мир

Безусловно, легендарной фигурой в мировом бизнесе и выдающимся менеджером можно назвать Стивена (Стива) Пола Джобса. Он был одним из основателей компьютерной фирмы «Apple», которая была создана в 1976 г. [2; 478-493].

Компания получила признание в

декабре 1980 года, всего лишь через четыре с половиной года после начала своей деятельности. Цена распространения акций вначале равнялась 22 долларов, а затем, по уровню доходности на акционерный капитал "Apple" стала сравнима лишь с процветающим в 1950 г. предприятием Форда. Фирма "Apple" заняла место в рейтинге "Форчун 500" быстрее, чем любая другая компания в мире. За ней закрепилась репутация фирмы, заботящейся об удобствах пользователя и посвятившей свою деятельность облегчению выполнения операций и созданию прикладных программ. Его непримиримый конкурент по "Apple" сейчас был в его команде. Стив Джобс заслужил признание финансовых и академических кругов, заручившись поддержкой двух престижных университетов: Стэнфорда и Карнеги-Меллона. После этого он провел монументальную сделку с магазинами "Бизнесленд-Компьютер", предметом которой была реализация будущей продукции "НеКСТ" на сумму 100 млн. долларов.

С. Джобс проделал эту колоссальную работу в период между 1985 - 1988 годами. Огромным успехом стала проведенная в октябре 1988 года, презентация нового компьютера - супер-шоу в "Девис Симфони Холл" в Сан-Франциско. Компьютерная станция "НеКСТ" была воспринята критически. Уровни ее продаж не соответствовали ожиданиям Джобса, а средства массовой информации пророчили рабочей станции, "НеКСТ" окончательный провал в 1990 году. Но в середине 1991 года пришло время рабочих станций, и Джобс реализовал продукцию второго поколения компьютеров, которые были более быстрыми и конкурентноспособными. Стив Джобс предсказывал, что к концу 1991 года объем продаж будет равен 200 млн. В феврале 1993 года С. Джобс продал аппаратные технологии фирме "Кэнон". Он сконцентрировался на разработке программного обеспечения и тем самым стал конкурентом Билла Гейтса. Между тем специалисты говорили, что "НеКСТ" обречен на неудачу.

В 1988 году самые известные бизнес-журналы США "Ньюсуик" и "Бизнесуик" писали хвалебные статьи про Стива Джобса. В 1989 году журнал "Инк" в своем юбилейном номере удостоил его почетным титулом "Предприниматель десятилетия". Стив Джобс стал истинным новатором и нашел себя в этой

жизни. Ему было только тридцать четыре, когда он в одиночестве снова стоял на пороге второго новаторского успеха.

С. Джобс добился успеха потому, что верил в то, что делал; верил, что путь, который он избрал, - верный путь. Философия С. Джобса такова: "Мой путь - это лучший путь". Эта философия доступна лишь тем, кто обладает огромной верой в себя, которая чаще всего произрастает из неуверенности. Эта вера, или "сила воли", позволила ему почувствовать нужный и своевременный путь. Если вставал вопрос, следовать ли своей интуиции или опереться на мнение специалистов, он всегда выбирал интуицию и полагался на свою силу воли. Это классический путь креативных личностей, и, вероятно, именно этим они противопоставляют себя специалистам с пессимистическим образом мышления. Образ мышления специалистов противоположен образу мышления инноваторов. Они защищают существующий порядок, не хотят рисковать, хотят спокойной жизни. Поэтому инноватор считает любое мнение специалистов заезженным. С. Джобс был крайне радикально настроен по отношению к мнению специалистов и действовал только по собственным правилам, в автократичной, а иногда даже враждебной манере. Его способность убеждать была легендарной. Один из репортеров после общения со Стивом Джобсом сказал, что он "может воздействовать на реальность усилием воли".

С. Джобс стал орудием революции, произведенной персональными компьютерами. Ключевые позиции, которые занимают персональные компьютеры в век информации - это заслуга Стива Джобса. Персональный компьютер по праву можно назвать одной из величайших инновационных технологий второй половины XX века. Стив Джобс войдет в историю как один из создателей этого продукта. Это стало возможным благодаря его непоколебимому стремлению создания своего продукта, доказать свои способности, умение.

С. Джобс был новатором-первопроходцем. Он, несомненно, "был в нужном месте, в нужное время, предложив своевременный продукт и обладая подходящим темпераментом". Он изначально был готов платить ту цену, которая должна быть заплачена и, несомненно, заплатил ее сполна. Стив Джобс использовал свою "волю к власти" в той мере, которая не часто

встречается в анналах бизнеса. Воля Стива Джобса была железной волей, которая помогла ему выстоять во всех невзгодах. Вот слагаемые успеха.

Раз в год Джобс устраивал выездное совещание для ста самых ценных сотрудников. Он отбирал их по простому принципу: это были те, кого он взял бы в плавание к новой компании, если бы в спасательную шлюпку помещалось только сто человек. В конце каждой такой поездки он собирал всех перед белой доской (ему нравилось писать на доске – так он чувствовал, что контролирует ситуацию, а еще это помогало сосредоточиться) и просил назвать десять вещей, которыми они должны заняться в ближайшее время. Все начинали сыпать предложениями. Джобс записывал их, а затем вычеркивал те, что ему не нравились. После долгих споров получался список из десяти дел. Тогда Джобс вычеркивал семь из них и заявлял: – Мы можем выполнить только три пункта.

10 принципов работы менеджера, которые проповедовал Джобс

Значительный интерес представляет 10 принципов работы менеджера, которые проповедовал Стив Джобс [5; 106 – 108]:

1. Самые устойчивые инновации возникают на стыке искусства и науки. С. Джобс говорил: «Главное отличие продукции Apple от других компьютеров заключается в том, что Apple всегда старается соединить искусство и науку». В команде разработчиков компании работали люди, которые раньше занимались антропологией, историей, рисованием и даже поэзией. Именно поэтому iPad отличается от других планшетников. Но заметить фишку, которая поможет создать гениальный продукт, — это сложная задача, поэтому инженерам нужен лидер, способный заметить важную составляющую.

2. Невозможно создать будущее с помощью фокус-группы. Существует теория, что на рынке товаров и услуг надо слушать клиентов. Джобс был одним из первых, кто сказал, что это пустая трата времени. Нынешние клиенты зачастую сами не знают, чего хотят. Особенно, если никогда прежде не сталкивались с новинкой. iPad сначала вызвал у людей недоумение, в социальных сетях подшучивали над новинкой от Apple. Но потом люди взяли планшет в руки и удивились, как жили без него раньше.

Следует отметить и добавить, что по-

требности клиентов необходимо все таки изучать, существуют латентные потребности, то есть потребности, которые трудно сформулировать, о которых потребитель не может сказать. Но в любом случае клиент хочет, чтобы было удобно, полезно, красиво, безопасно и т.д. Задача разработчика понять эти скрытые потребности и создавать продукты, удовлетворяющие эти потребности.

3. Никогда не бойтесь провала и неудач. Провалы и неудачи только закаляют характер, их необходимо стойко преодолевать. В 1985 году Джобс потерял должность руководителя Apple, но он не опустил руки, а упорно продолжал работать и снова вернулся к управлению компании.

4. «Вы не можете соединить точки глядя вперед; вы можете соединить их только глядя назад». Эту фразу Джобс произнес в знаменитой речи перед студентами Стэнфорда в 2005 году. Идея в том, что невозможно распланировать жизнь наперед. Жизнь — непредсказуемая штука: сегодняшние передрыги и сложности могут быть частью грандиозного успеха в будущем. «Вы должны верить, что точки когда-нибудь соединятся. Вы должны верить во что-то - в вашу судьбу, жизнь, карму. Такой подход никогда не подводил меня и ему я обязан многим в своей жизни», - был уверен С. Джобс.

5. Прислушивайтесь к внутреннему голосу. Большинство из нас потеряло внутренний голос, когда мы решили, что будем врачами или финансистами, потому что родители так захотели или потому что профессия сулила много денег. Джобс другой, у него беспокойная душа, у него есть план, этот план не для всех. Когда он впервые увидел графический интерфейс пользователя, он понял — это будущее. Что бы голос вам ни говорил, вы должны быть достаточно умны, чтобы прислушаться к нему. Даже если он подсказывает вам бросить работу, уехать в Китай или отказать партнеру.

6. Требуйте многого от себя и других. Джобс часто кричал и устраивал разнос сотрудникам. Он требовал максимума от себя и от тех, кто его окружал. Если сотрудник не выжимал из себя все на что он способен, Джобс не хотел видеть его рядом с собой. Люди категории «В» нанимают людей «С», потому что не хотят меркнуть на фоне более умных. Люди категории «А» нанимают людей «А+», потому что хотят достичь лучшего результата.

7. Не старайтесь быть правым. Старайтесь достичь успеха. Если вы можете поза-

имствовать чужие идеи, чтобы добиться лучших результатов, сделайте это. Не замыкайтесь на собственном видении развития. Умейте слушать других.

8. Окружайте себя талантливыми людьми. Помогайте талантам. Джобс всегда искал креативных, талантливых сотрудников. После его смерти в 2011 г. компания продолжает активно работать, создаются новые инновационные продукты. Джобс оставил своих последователей, сплоченную команду специалистов.

9. Оставайтесь голодными, оставайтесь безрассудными. Этой цитатой Джобс закончил свою памятную Стэнфордскую речь. «Когда я был молодым, был такой удивительный журнал под названием «Каталог всего на свете» — он был библией моего поколения. Его создал парень по имени Стюарт Брэнд, недалеко отсюда, в Менло Парк. Это было в конце 1960-х, до эпохи персональных компьютеров, поэтому он делал свой журнал с помощью печатной машинки, ножниц и фотокамеры. Это было что-то вроде Google в бумажной обложке — за 35 лет до появления самого Google: множество полезных идей и информации. Стюарт и его команда сделали несколько выпусков каталога, а когда пришло время, выпустили его последний номер. Это было в середине 1970-х и я был в вашем возрасте. На последней странице последнего выпуска журнала была помещена фотография: раннее утро и дорога. Она выглядела так, что вы могли представить себя отправляющимися в путешествие автостопом, если вы хоть немного хотите приключений. А внизу были слова: «Оставайтесь голодными. Оставайтесь безрассудными». Это было их прощальное послание. И я всегда желал этого самому себе. А теперь я желаю этого вам: Оставайтесь голодными. Оставайтесь безрассудными».

10. Все возможно, если вы много работаете, у вас есть решимость и видение. Для успеха надо много работать, надо верить в свой успех, надо уметь видеть будущее, и тогда все, что задумал, сбудется.

Если мы усвоим уроки жизни этого талантливого незаурядного человека, мы еще чуточку приблизимся к тому, чтобы прожить свою собственную особенную интересную жизнь.

Заключение

24 августа 2011 года Джобс объявил об уходе с должности президента «Apple». По своей просьбе, Джобс был назначен председа-

телем совета директоров «Apple», однако, к великому сожалению он проработал на этой должности недолго, так как умер через 43 дня от рака поджелудочной железы.

Узнав о смерти Джобса, толпы американцев приходили к магазинам «Apple» в Нью-Йорке, Лос-Анджелесе и других городах. Люди приносили цветы, зажигали свечи, оставляли открытки с соболезнованиями.

Бывший Президент США Барак Обама выразил соболезнования и назвал Джобса воплощением духа американской изобретательности.

Обама, в частности, сказал: «Мишель и я глубоко опечалены известием о кончине Стива Джобса. Стив был одним из величайших американских изобретателей — достаточно храбрым для того, чтобы мыслить иначе, чем все, достаточно смелым, чтобы верить в то, что он может изменить мир, и достаточно талантливым, чтобы осуществить это. Сделав компьютеры персональными и уложив интернет в наши карманы, он обеспечил доступность информации каждому из нас и сумел произвести информационную революцию так, чтобы она была понятна на интуитивном уровне и приносила людям радость.

Мир утратил провидца. И не может быть лучшего доказательства успеха Стива, чем тот факт, что немалая часть мира узнала о его смерти благодаря изобретенным им устройствам. Стив любил говорить, что жил каждый день так, словно это был его последний день. И благодаря этому он изменил нашу жизнь, бизнес и сумел достичь редчайшего в человеческой истории свершения: он изменил то, как каждый из нас смотрит на мир».

Марк Цукерберг — создатель популярной социальной сети «Facebook», написал на своей странице: «Стив, спасибо, что был другом и наставником. Спасибо, за то, что показал, как твои изобретения смогли изменить мир. Я буду скучать по тебе».

Билл Гейтс также выразил свои соболезнования: «Известие о кончине Стива Джобса стало настоящим горем для меня. Я и моя жена Мелинда выражаем искренние соболезнования его семье, друзьям и всем тем, кого затронула работа Стива». Билл Гейтс сказал, что они с Джобсом были «коллегами, конкурентами и друзьями на протяжении более половины своих жизней», и отметил, что «в мире очень редко встречаются люди, способные внести в него вклад, подобный вкладу Стива, эффекты от которого будут ощущать ещё не одно поколение».

В сообщении на официальном сайте корпорации «Apple» говорилось: «Компания «Apple» потеряла своего провидца и творческого гения. Мир потерял великого человека. А те из нас, кому посчастливилось знать Стива лично и работать рядом с ним, утратили близкого друга и наставника. Стив оставил после себя компанию, которую мог создать только он, и его дух всегда будет главной основой «Apple».

Виталий Кличко – бывший чемпион мира в супертяжелом весе, написал в своём блоге: «От нас ушел Стив Джобс. Человек, который создал персональный компьютер и изменил наше представление о технологиях и прогрессе. Полмира пользуется его изобретениями, и я – не исключение. Когда пальцы касаются гаджетов от Джобса, испытываешь не только эстетическое удовольствие. Все, что создано его компанией, несет в себе силу личности Стива и его стиль. Это целая новая технологическая и информационная эпоха, а история Джобса и его «Яблока» – это история уникального совпадения таланта и предвидения будущего. Стив Джобс был одним из самых ярких образов нынешней Америки с ее финансовым могуществом и способностью порождать инновации. Он был не только самым успешным менеджером в мире, миллиардером, но и гением, творцом нового мира, о котором мы мечтали и продолжаем мечтать...

Спасибо тебе, Стив, за мечты, которые ты сделал реальностью! Пусть твоя душа обретет мир и покой. А твоя жизнь будет примером для новых героев».

III. Билл ГЕЙТС

История успеха Гейтса

Она напоминает американскую мечту. Усиленно работая, он достиг не только процветания компании, а ещё звания одного из самых богатых людей на земле [6; 377-386].

Датой рождения Билла Гейтса является 28 октября 1955 года. Он родился в семье Вильяма Гейтса, корпоративного адвоката, и Мэри Максвелл Гейтс, члена совета директоров «First Interstate Bank».

Билл Гейтс учился в самой привилегированной школе Сиэтла. Родители ожидали, что он пойдет по стопам отца и поступит в Гарвардскую школу права. Однако учился он не блестяще, но обладал потрясающими способностями: прочитав трехстраничный текст один раз, он пересказывал его наизусть. По математическому тесту он получил самый вы-

сокий балл – 800 (из 800 возможных баллов). Гейтс не преуспевал в грамматике, и других предметах, которые он считал тривиальными, к седьмому классу он увлекся математикой и мечтал стать профессором. В 1968 году, когда Билл и его школьный товарищ Пол Аллен учились в средних классах, руководство школы решило купить компьютерное время у компании «General Electric». Это изменило жизнь Билла. Он и Аллен увлеклись не на шутку, они даже прогуливали занятия, чтобы изучить всю доступную компьютерную литературу.

Билл Гейтс и Пол Аллен стали вместе разрабатывать программы и, то добиваясь впечатляющих результатов, то прогорая дотла, в конце концов, нашли свою нишу в бизнесе. Одним из проектов Гейтса в школьные годы стала программа для составления расписания занятий. Заложённая в неё лазейка постоянно переопределяла Билла в классы с самыми красивыми девочками. В десятом классе Билл уже не учился компьютерному делу, а преподавал его.

Группа маленьких программистов регулярно получала заказы. Билл Гейтс, по его словам, был инициатором: «Я был тем парнем, который сказал: «Давайте позвоним реальному миру и предложим продать ему что-нибудь». И самое интересное, что действительно находил и продавал – например он разработал программу для оптимизации уличного движения и продал ее за 20 000 долларов. Это в 15 лет! К семнадцати годам Гейтс получил предложение по написанию программного пакета по распределению энергии Бонневильской плотины. За годовую работу над этим проектом Гейтс получил 30 000 долларов.

В 1973 году Билл Гейтс поступил в Гарвардский университет, намереваясь дальше либо пойти по стопам отца, либо стать профессором математики. По его словам, он присутствовал там телом, но не душой. Большую часть своего пребывания в Гарварде он играл в пинбол, бридж и покер. Сколько мы знаем историй, когда вундеркинд под действием обстоятельств или окружающей среды с годами становился таким же, как все, но в отношении Билла Гейтса это правило, к счастью, не сработало. Нацеленность на победу, соревновательный дух и огромное желание сделать лучше и больше других не давали ему покоя.

Новая версия языка программирования «Basic» стала первым продуктом компании «Microsoft», образованной в 1975 году недочувшимся студентом Гарвардского универси-

тета 19-летним Биллом Гейтсом и его приятелем Полом Алленом. Позже Билл Гейтс создал свою операционную систему «Windows» для персональных компьютеров. Когда «IBM» предложила небольшой тогда компании «Microsoft» создать операционную систему для своих персональных компьютеров, то в «IBM» не подумали, что это программное обеспечение будет представлять особую ценность. Поэтому, когда компания «Microsoft» заявила, что хотела бы сохранить за собой права на свое программное обеспечение, в «IBM» не возражали.

Решение «IBM» оставить программное обеспечение в полной собственности другой компании, а именно «Microsoft», было серьезной ошибкой. «IBM» поначалу вообще не слишком серьезно относилась к рынку персональных компьютеров. Лишь позже стало ясно, что права на «Windows» – колоссальная ценность, что и стало основой нынешнего могущества компании «Microsoft».

В сентябре 1980 года «IBM» заключила с «Microsoft» развернутый контракт. Этому контракту предначертано было изменить историю индустрии персональных компьютеров. Оба, «IBM» и «Microsoft», оказались в выигрыше. Контракт с таким гигантом, как «IBM», сделал «Microsoft» еще более значимой компанией.

В 1981 году «Microsoft» становится корпорацией, управление которой между собой разделяют Билл Гейтс и Пол Аллен. В этот период «Microsoft» начинает быстро развиваться. Появляются первые представительства компании в Европе и Великобритании.

В 1982 году Гейтс убеждает руководство «IBM» в том, что «MS-DOS» необходимо продавать по лицензии и другим производителям компьютеров, тем самым составив конкуренцию компании «Apple», которая к тому времени продавала свои компьютеры на базе собственной операционной системы.

Затем «Microsoft» задумывается о создании операционной системы на основе графического интерфейса, который к тому времени уже имелся в распоряжении «Apple». Но для начала «Microsoft» испытывает возможности графического интерфейса на своих программах «Word» и «Excel», которые были разработаны специально для компьютеров «Apple» модели «Macintosh». В 1983 году «Microsoft» создает манипулятор «Mouse» (мышь) для более удобного ввода данных в компьютер с графическим интерфейсом.

В 1990 году «Microsoft» безусловно, доминирует в промышленности - ей принадлежит 44 процента прибылей всего рынка программных продуктов. Это мешает росту их ближайших конкурентов.

В 1993 году число зарегистрированных пользователей «Microsoft» «Windows» составляет 25 миллионов человек. Таким образом, «Windows» становится самой популярной в мире операционной системой с графическим интерфейсом. Через два года в производство была запущена «Windows 95». Ажиотаж, который сопутствовал продаже «Windows 95», был настолько велик, что в очередях за этой операционной системой стояли даже люди, не имеющие компьютера. В январе 1996 года было продано 25 миллионов копий «Windows 95». В 1998 году на свет появляется «Windows 98», которая внешне ничем не отличается от «Windows 95», за исключением улучшенных внутренних функций. Затем выходит «Windows 2000», эта программа, по мнению многих пользователей, является самой лучшей корпоративной операционной системой «Microsoft».

В 2001 году в продажу поступает новая операционная система «Microsoft» – «Windows XP», которая пришлась по душе пользователям и на сегодняшний день является самой массовой операционной системой в мире. К концу 2006 года число проданных копий «Windows XP» составило 538 миллионов экземпляров.

В начале января 2008 года глава корпорации «Microsoft» заявил о том, что в июле он покидает «Microsoft». Гейтс сообщил, что намерен вплотную заняться управлением созданным в 2000 году совместно с супругой благотворительного фонда «Bill & Melinda Gates Foundation», главной целью которого является поддержка проектов в сфере образования и здравоохранения.

На деньги этого фонда ведутся разработки вакцины против СПИДа, создаются программы помощи, в том числе медицинской, развивающимся странам и их голодающему населению, много ресурсов тратится на образовательные и научные инициативы.

С конца июня 2008 года Гейтс отошел от активного управления «Microsoft». Несмотря на это, Билл Гейтс не порывает с компанией насовсем. Он остается председателем Совета директоров, а также остается крупнейшим держателем акций корпорации.

Сложив полномочия в «Microsoft», Билл Гейтс основал третью компанию «Bill Gates

Company Three». В соответствии с нормативными документами, компания занимается предоставлением научных и технологических услуг, работает в области аналитики и исследований, а также создает и разрабатывает программное и аппаратное обеспечение. Несмотря на уход Гейтса, корпорация «Microsoft» продолжает разрабатывать новые продукты. Так, например, 22 октября 2009 года поступила в продажу «Windows 7», которая является преемницей «Windows Vista», но обладает при этом лучшими функциональными возможностями.

По данным на март 2011 года продажи операционной системы «Windows 7» в мире достигли 300 млн. штук!!!

11 жизненных правил, которых придерживается Билл Гейтс

Билл Гейтс часто посещает школы и всегда на своих выступлениях делится своим опытом и видением глобальных проблем. Он говорит о том, как воспитание в духе политкорректности создало поколение детей, которые оторваны от реальности и не смогут выжить в этом суровом мире. Каждый раз, заканчивая выступление, он говорит об 11 вещах, которым, как он считает, не научат в школе:

Правило 1: Жизнь не справедлива – привыкайте.

Правило 2: Общество совершенно не волнует Ваша самооценка. От вас ждут достижений, прежде всего.

Правило 3: Вы не будете зарабатывать \$60,000 в год сразу по окончании школы. Вы не станете вице-президентом с личным водителем, пока вы не заработаете на то и другое.

Правило 4: Если вы думаете, что учитель слишком суров по отношению к вам, – это еще цветочки. Подождите, пока у вас появится босс.

Правило 5: Жарить гамбургеры – ниже вашего достоинства? Ваши дедушки и бабушки считали совсем по-другому. Для них жарить гамбургеры было возможностью зацепиться в этой жизни.

Правило 6: Если у вас что-то не вышло, это не вина ваших родителей, так что не надо хныкать, учитесь на своих ошибках.

Правило 7: Родители не всегда были такие скучные, как вам сейчас кажется. Может быть постоянная забота о вас сделала их такими? Они вас кормят, одевают, постоянно слушают какие вы замечательные. Так что прежде чем критиковать поколение своих родителей,

начните с себя.

Правило 8: Быть может в вашей школе не корректно открыто называть неудачника неудачником и в вашей школе уже не осталось неудачников, но не в жизни. В некоторых школах уже невозможно остаться на второй год, потому что вам дается столько попыток сдать экзамены, сколько необходимо для перевода в другой класс. В жизни все совсем по-другому.

Правило 9: Жизнь не делится на семестры. У вас не будет летних каникул, и ваш работодатель не будет помогать вам найти себя. Вам придется делать это самим в свое свободное время.

Правило 10: В телевизоре не показывают настоящую жизнь. В реальной жизни не получится весь день сидеть в кафе и болтать с друзьями.

Правило 11: Поласковее с «ботаниками». Один из них может оказаться вашим боссом после окончания.

Мало кто знает, что Гейтс еще и писатель. В 1995 г. Билл Гейтс написал книгу «Дорога в будущее» («The Road Ahead»), в которой изложил свои взгляды на то, в каком направлении движется общество в связи с развитием информационных технологий.

На протяжении семи недель «Дорога в будущее» занимала первое место в списке бестселлеров газеты «New York Times». «Дорога в будущее» была издана более чем в 20 странах. Только в Китае было продано свыше 400 000 экземпляров.

В 1999 году Билл Гейтс написал книгу «Бизнес со скоростью мысли», которая показывает, как информационные технологии могут решать бизнес-задачи в совершенно новом ключе. Эта книга была выпущена на 25 языках и продается более чем в 60 странах мира.

Билл Гейтс еще не завершил своей карьеры, а о нем уже сказали: «Гейтс в сфере программирования значит столько же, сколько Эдисон в отношении электрической лампочки: отчасти, как предприниматель, как торговец, но обязательно – как гений...». Что бы ни говорили о Гейтсе, не признавать его влияние невозможно. Он известен, он знаменит, он нужен этому миру больше, чем мир ему – это однозначно.

ЛИТЕРАТУРА

1. Классики менеджмента: Пер. с англ. / Под ред. М. Уорнера. – СПб.: Питер, 2001. – С.1168.

2. Дамитов С.К., Сагадиева Г.К.,

Дусипов Ш.Е. Международный менеджмент. – Алматы: ТОО «EXTRAPRESS Co», 2012. – С.500.

3. Тигр, крадущийся по фруктовому саду // «Бизнес kz», №8 (23), 27 марта 2006 года, С. 24-25.

4. Морита А. «Сделано в Японии»: Пер. с англ. – М.: Прогресс, 1993. – С.413.

5. Аскарлов Е.С. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. – Алматы: Экономика, 2014. – С.272 .

6. Дамитов С.К. Основы современного менеджмента: Учебник. – Алматы: ТОО «Полиграфкомбинат» Республики Казахстан, 2012. –С. 556.

БҰРЫНДАҒЫ ЖӘНЕ ҚАЗІРГІ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕН ЭКОНОМИКА КЛАССИКТЕРІ (МОРИТА, ДЖОБС, ГЕЙТС)

Электроника өндірісі бойынша жетекші «Сони» компаниясының негізін қалаушы және басшысы, көрнекті кәсіпшіл Акио Моританың өмірі мен қызметі суреттелген. Морита мүлдем жаңа технологияларды қолданушы компания ретіндегі «Сонидің» мәртебесін өнім өндіруді белсенді басқару арқылы жасағаны айтылған. Моританың жетекшілік етуімен «Сони» Жапониядағы кадрлар саясатының жаңа тәсілдерін жасаудағы көшбасшы және инновациялық компания ретінде қарастырылатындығы көрсетілген. «Сони» компаниясының жаһандық және жергілікті саясатын жасаудағы жетекші уәзіпаттарды пайдалану Морита тұжырымдамасының негізгі ұстанымы екендігі дәлірек анықталған. «Apple» компьютерлік корпорацияның және «Pixar» студиясының негізін қалаушы аты аңызға айналған Стив Джобс туралы деректер баяндалған. Компьютерден басқа Джобстың компьютерлік анимациясын, мультфильмдер индустриясын құрғаны, әлемге әйгілі «iPhone» коммуникаторын жасағаны айтылған. Осы бизнесмен ұсынған менеджер қызметінің принциптеріне көңіл бөлінген.

Қазіргі заманның көрнекті кәсіпкері – Билл Гейтстің өмірі мен қызметі туралы негізгі деректер берілген. Ұзақ жылдар бойы Билл Гейтс басқарған «Microsoft» компаниясының миссиясы мен мақсаттары қарастырылған. Аталған компанияның мақсаты дұрыс қойып көзделген бағытта

қойылғаны тұрақты дамуына мүмкіндік туғаны дәлелденген. Оған оның әлемдік операциялық нарықтың 80%-ын жаулап алғаны дәлел болып табылатындығы айтылған.

Түйін сөздер: компания, инновациялар, бұйым, өткізу, стратегия, тұтынушылар, компьютерлер, жаңауыл принциптер, сәттілік, бағдарламалау, ереже.

CLASSICS OF MANAGEMENT AND ECONOMICS IN THE PAST AND PRESENT (MORITA, JOBS, GATES)

Describes the life and work of Akio Morita, the founder and head of the leading Sony company for the production of electronics and an outstanding industrialist. It is emphasized that Morita created the reputation of "Sony" as a company using the latest technology, through active sales management. It is stated that under the leadership of Morita, Sony was considered as an innovative company and a leader in the development of new methods of personnel policy in Japan (for example, recruitment of university graduates). It is specified that Morita's concept provided guidelines for developing the global and local policies of the Sony company.

Information about the legendary founder of the computer corporation "Apple" and the studio "Pixar" - Steve Jobs. It is noted that in addition to computers, Jobs created an industry of computer animated cartoons, gave the world the legendary "iPod", and finally, under his leadership, the company "Apple" introduced the communicator "iPhone", which before our eyes changes the fundamentals of the mobile industry. Attention is paid to the principles of the manager's work, which the businessman preached.

Basic information about the life and work of Bill Gates - the outstanding businessman of the present - is given. The mission and goals of the company "Microsoft", which for a long time was headed by Gates, are considered. It is concluded that this company was able to correctly set goals and adhere to the chosen direction, as evidenced by the captured market volume: more than 80% of sales of operating systems in the world account for "Microsoft".

Keywords: company, innovations, products, marketing, strategy, consumers, computers, innovator, principles, success, programming, rules.



УДК 338.45

УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ЗАКУПКАМИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

*А.Н.Митин¹, Б.А. Воронин²,
В.В. Маслаков³,
Н.А.Потехин⁴, И.П.Чупина⁵,
Я.В. Воронина⁶,*

*доктор экономических наук, профессор^{1,3,4,5},
доктор юридических наук, профессор²,
старший преподаватель⁶,
Уральский государственный
аграрный университет
(Россия)*

*Положительные рецензии даны
д.э.н. Исмуратовой Г.С.
и к.э.н. Баймухамедовой Г.С.*

В статье приведен анализ управления государственными закупками сельскохозяйственной продукции в зарубежных странах и России. Изложены предложения авторов по совершенствованию экономико-правового механизма в сфере государственных закупок агропродовольственной продукции. Исследован опыт зарубежных стран в сфере организации государственных закупок сельскохозяйственной продукции. Отмечается необходимость в формировании государственных продовольственных фондов при разных схемах реализации контрактов, позволяющих осуществлять борьбу с коррупцией со стороны сельскохозяйственных производителей и их кооперативов. Формируются предложения по совершенствованию отечественной системы управления государственными закупками сельскохозяйственной продукции.

Государственные закупки рассматриваются как конкурентная форма размещения заказа на поставку товара, выполнение работ, оказание услуг для государственных или муниципальных нужд по заранее указанным документам условиям, в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности.

Особого внимания требуют государственные закупки сельскохозяйственной продукции. Этот термин является очень значимым в гражданском и в налоговом законодательстве. В зависимости от принадлежности той или иной продукции к сельскохозяйственной продукции определяются налоговые льготы и

выбор систем налогообложения. В любом государстве законодательно официально устанавливается перечень видов продукции, которая относится к сельскохозяйственной, а затем на основании этого перечня осуществляется организация ее государственных закупок.

Ключевые слова: *государственные закупки, государственные нужды, конкурсные торги, правовое регулирование, сельскохозяйственная продукция.*

Как показывает зарубежный и отечественный опыт, основным инструментом, который позволяет приобретать для государственных нужд качественную сельскохозяйственную продукцию является управление закупками продукции. При этом основной целью при проведении закупочной компании является обеспечение экономического эффекта в процессе приобретения требуемого количества сельскохозяйственной продукции установленного качества с наименьшими затратами.

Под управлением закупками продукции понимается совокупность форм и методов целенаправленного воздействия на процедуры торгов для удовлетворения государственных нужд в агропродовольственных товарах.

Для реализации эффективного удовлетворения государственных нужд требуется решить ряд взаимосвязанных задач: создать и постоянно модернизировать организационный механизм размещения заказов; создать условия для добросовестной конкуренции на территории; расширять экономические и финансовые возможности местных товаропроизводителей; укреплять новыми инструментами инвестиционную политику на территориях при поддержке малого предпринимательства и пополнения доходов в части региональных и местных бюджетов; сформировать систему контроля над осуществлением закупок сельскохозяйственной продукции и целевым использованием финансовых средств, выделенных на оплату закупленной продукции.

Цель и методика исследования

Управление государственными закупками сельскохозяйственной продукции следует рассматривать в двух аспектах:

во-первых, это надежный экономический регулятор, который предполагает гарантированные материальные расходы государства;

во-вторых, как современную организационно-управленческую систему, функциони-

рующую на выполнение конкретных принципов.

Поскольку государственные закупки осуществляются конкурентной формой размещения заказа на поставку сельскохозяйственной продукции для государственных нужд, важно коснуться истории возникновения этого термина.

В западных странах используется термин «общественные закупки» или термин «закупки для общественных нужд» (Procurement for public needs) появление связано с началом создания национальных контрактных систем с масштабным применением методик планирования в обеспечении государственных нужд, мониторинга цен, безданных типовых контрактов, механизмов контроля и процедур оценки результатов их исполнения, специализированных информационных ресурсов управления контрактными системами.

По существу, Россия всегда с интересом относилась к опыту тех стран, в которых сельское хозяйство находится под опекой государства. Закупая продукцию у фермеров, в основном на конкурсной основе, по минимальным ценам, государство компенсирует им возможные убытки необходимой техникой и другими материально-техническими ресурсами. У фермеров фактически нет проблем с реализацией произведенной продукции и приобретением технических средств, за исключением некоторых марок и моделей. К таким странам можно отнести, например, Канаду, Австралию и Новую Зеландию [3].

Используя конкурсные методы государственных закупок на электронной основе, и осуществляя строгий финансовый контроль, регулируемый соответствующим законодательством, находясь в тесном сотрудничестве на уровне межправительственных соглашений, эти страны занимают лидирующее положение в мире по применению крупномасштабных закрытых тендеров. Государственные закупки продукции осуществляются на основе созданной собственной электронной системы.

Хотя и в этих странах действуют общегосударственные рекомендации по конкурсному торгам и контрактам, в каждом штате имеются свои нормативные документы по регулированию государственных закупок.

Однако государственные закупочные организации должны придерживаться общепринятых в мировой практике правил.

Там совместно работают базовые принципы: прозрачность (transparency) – открытость и доступность информации о закупках;

подотчетность и соблюдение процедур (accountability and due process) – четкое следование закупочным процедурам при государственном и общественном контроле; открытая и эффективная конкуренция (open and effective competition) – недопущение дискриминации; справедливость (fairness); – равные возможности для всех участников закупок.

Значительное внимание в Австралии и Новой Зеландии уделяется развитию системы экономической безопасности, которая включает следующие элементы планирования: определение конкретных целей защиты окружающей среды; перечень экологических вопросов и воздействий, связанных с выполнением подрядных работ; документацию о предпринимаемых мерах, подлежащих одобрению соответствующего ведомства и отвечающих требованиям тендерной документации; четное определение ответственности подрядчика и субподрядчиков в области охраны окружающей среды.

В связи с участвовавшими природными катаклизмами, экономическим кризисом и ростом населения в большинстве стран возникает важная проблема увеличения государственных запасов зерна, включая его страховой фонд, как это уже давно практикуется в ряде зарубежных стран. Например, в странах ЕС и Китае они достигают около 20 %, в Канаде – более 40 %, в США объем резервного фонда зерна определяется государством в размере 12 – 15 % от валового сбора фуражного зерна и 18 – 20 % зерна пшеницы [4].

Анализируя опыт США, нужно отметить, что там существует, в основном, централизованная система закупок. Закупки осуществляет Управление общих услуг (УОУ). На основе заявок от министерств УОУ организует крупные оптовые закупки, используя конкурсные процедуры, особенно тендеры. Хранение товаров осуществляется на складах управления общих услуг, и затем они перепродаются заказчикам по оптовой цене с удержанием небольшого процента, направляемого на обеспечение жизнедеятельности управления. Государством предлагается выбор более 4 млн. наименований продукции, централизованно покупаемой администрацией общих услуг при условии снижения затрат на проведение закупочных процедур. В среднем расходы на проведение закупок составляют около 2 % от общих расходов на их выполнение.

Важное значение придается мониторингу федеральных закупок, выполнение функций

которого возможно на управлении федеральной закупочной политики. При этом координация в области политики осуществляется Советом по регулированию федеральных закупок. Законодательной основой системы государственных закупок в США являются правила закупок [5].

Основные принципы управления системой государственных закупок в США следующие: достижение справедливости (равноправное участие подрядчиков в конкуренции на госзаказ); соблюдение честности и борьба с коррупцией при государственных закупках; экономия и эффективность (обеспечение качества товаров при их закупке, низкие цены и минимальные затраты).

В США используются и электронные технологии для обеспечения деловых действий, включая электронную почту, позволяющие упразднить бумажный документооборот. Это снижает затраты на выполнение закупочных процедур и значительно сокращает сроки проведения операций. Электронные торги используются в основном по контрактам стоимостью до 100 тыс. долларов. При этом информационные ресурсы обеспечивают реализацию вышеназванных принципов, показывая публичность процесса закупок продукции для государственных нужд при соблюдении равноправия и открытости доступа к информации по заключенным контрактам [6].

Если рассматривать опыт Европейского союза, то особенности организации государственных закупок там заключаются в следующем:

- ◆ размещение госзаказов регламентируется в зависимости от объемов по трем уровням законодательства – международным, в рамках ЕС и национальным;

- ◆ при заключении контрактов на поставки продукции для государственных и общественных нужд учитываются социальные цели, реализуемые в социальных программах (правильный выбор поставщиков, требования по условиям работы, исключение из числа поставщиков тех, которые не соответствуют законодательству, использование совокупности социальных критериев, включая экологические);

- ◆ обязательность соблюдения целей законодательного характера.

В ЕС используются в основном две модели государственных закупок: децентрализованная и централизованная. Распределение моделей проводится в департаментах и мини-

стерствах в соответствии с необходимостью в закупках. Для централизованной модели характерно создание закупочного центра, в котором концентрируются заявки на закупки. Данная модель обеспечивает низкие цены, используя большие объемы оптовых закупок. Однако при этом утрачивается гибкость в проведении закупочных операций. В условиях ЕС используются обе модели, когда общее руководство закупками выполняет министерство финансов или экономики (планирование, контроль, регулирование), а непосредственно закупками занимаются специализированные закупочные отделы. Лучшей закупочной процедурой считаются конкурсы (тендеры).

Следует отметить, что хотя в мире и накоплен весьма солидный опыт в борьбе с коррупцией в сфере государственных закупок, отраженный в соответствующих программах, но страны терпят значительные убытки от недобросовестных действий коррумпированных чиновников.

Ущерб стран и общества от этих действий по размещению госзаказа проявляется в следующих потерях: финансовых (заключение невыгодных для государства и общества контрактов); количественных (искажения в объемах закупленной продукции оказанных услуг), присвоение части этих объемов; качественных (нарушение технических условий в заключаемых сделках); политических (снижение доверия общества к правительству и чиновникам, отвечающих за госзаказ).

В большинстве постсоциалистических стран государственные закупки сельхозпродукции осуществляются традиционным методом, при котором расчеты за сданную государственную продукцию осуществляются по разработанным нормативам. Например, в республике Узбекистан нормативы затрат за материально – технические ресурсы и по авансированию нового урожая осуществляют Агробанк и Министерство финансов.

Созданный этими структурными подразделениями «фонд расчетов» за сельскохозяйственную продукцию, покупаемой для государственных нужд, выделяет областным отделениям агробанка целевые средства для авансирования сельхозпроизводителей на поставку сельскохозяйственной продукции, размеры которых определяются на основе прогнозной потребности в средствах. Закупочные цены определяет соответствующая госструктура, что зачастую невыгодно фермерам, особенно в случае невыполнения плана заготовок [7].

С развитием Интернета появляются но-

вые возможности электронных государственных закупок:

- ◆ сократить время на подготовку известных документов на конкурсные торги;

- ◆ повысить численность поставщиков продукции и упростить процедуру участия в конкурсах;

- ◆ снизить потери бюджетных средств и продукции, возникающих из – за коррупции в сфере государственных закупок.

В ряде стран (Канада, Австралия, Саудовская Аравия и других) перешли на так называемую систему «электронного правительства» для более эффективного взаимодействия поставщиков, подрядчиков и непосредственно правительства. При этом деятельность «электронного правительства» осуществляется с учетом следующих факторов: развитие коммерции, включая электронную; готовность законодательства; структура экономики по формам собственности; уровень развития интернет – технологий.

Для условий России, по нашему мнению, ближе подходят первый и второй факторы. Хотя важное значение имеют и остальные два, поскольку существует проблема преодоления несбалансированности экономики, особенно в индустриальных регионах, где аграрный сектор финансируется по остаточному принципу. Это не позволяет компьютеризировать сельскохозяйственных товаропроизводителей, равно как и использовать электронную систему государственных закупок. Поэтому более интересен ее смешанный вариант, при котором заявки от представителей поставщиков сельскохозяйственной продукции вначале концентрируются у представителя заказчика – члена сельскохозяйственного сбытового кооператива (из числа работников сельхозпредприятия или домохозяйства, а также фермера, которые наделяются компьютером и выходят в систему Интернет). Далее заявки уже в электронном варианте направляются в региональный сбытовой кооператив, а от него – в вышестоящие инстанции, как это представлено в алгоритме механизма взаимодействия основных структур в системе государственного заказа [8].

С вхождением в рыночные отношения государственная система закупок, начиная с 1993 г. претерпела значительные изменения. Произошло разделение государственных продовольственных фондов на федеральные и региональные. При этом регионы самостоятельно определяли свою агропродовольствен-

ную политику, что неизбежно привело к местничеству в ущерб межрегиональному продовольственному взаимодействию. В условиях обособленности субъектов РФ по продовольственному самообеспечению были ущемлены индустриальные регионы, сельское хозяйство которых не обеспечивало его потребности в продуктах питания собственного производства, особенно для северных территорий. С ростом дефицита бюджета государственные закупки сокращались и сводились к закупке отдельных видов сельскохозяйственной продукции.

В апреле 2013 года был принят Федеральный закон № 44 – ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Данный закон полностью заменяет пока действующий закон о государственных закупках. Некоторые процедуры в ФЗ – 44 полностью перешли из бывшего закона ФЗ – 94, принятого еще 21 июля 2005 г. «О размещении заявок на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд», например открытый аукцион в электронной форме.

В новом законе изменены некоторые термины, например, «торги» на «способ определения поставщика». Излагаются особенности планирования закупок в контрактной системе. Оно состоит из двух этапов: составление планов закупок и планов графиков. Последние составляются на основании планов закупок.

Новый закон предусматривает создание контрактной службы и комиссии по осуществлению закупок при условии, что совокупный годовой объем закупок в соответствии с планом – графиком превышает 100 млн. рублей. Дается уточнение, что создание самостоятельного структурного подразделения не обязательно. В случае не превышения названного совокупного годового объема заказчик может создать контрактную службу или принять контрактного управляющего.

Этим закон сориентирован не только на «повышение эффективности и результативности осуществления закупок, но и на «предотвращение коррупции и других злоупотреблений в сфере таких закупок».

Контрактная система в сфере закупок одинакова для государственных и муниципальных нужд и в законе трактуется как совокупность участников контрактной системы в сфере закупок «... (органы исполнительной власти разных уровней), заказчиков, участников закупок, включая признанных поставщи-

ков уполномоченных органов и учреждений, специализированных организаций, использующих единую информационную систему в сфере закупок... в соответствии с законодательством РФ о контрактной системе в сфере закупок...» [9].

Поставщик (подрядчик, исполнитель) в ФЗ представлен «совокупностью действий, которые осуществляются заказчиком в порядке, установленном настоящим федеральным законом, начиная с размещения извещения об осуществлении закупки товара, работы, услуги для обеспечения государственных нужд...» либо в установленных настоящим федеральным законом случаях с направлением приглашения принять участие в определении поставщика (подрядчика, исполнителя) и завершаются заключением контракта [3].

Планы – графики размещения заказов на поставки сельскохозяйственных товаров заказчику даются на официальном сайте, как это и предусмотрено в новом законе. При этом могут использоваться два направления определения поставщика: конкурентные и закупка у единственного поставщика. Для агропродовольственной продукции наиболее приемлемыми, на наш взгляд, являются следующие: открытый конкурс, аукцион в электронной форме, запрос предложений поставщика.

Выводы

Для отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей весьма содержательной является концепция контрактации и сельхозпродукции (КСП), которая дает возможность увязывать рыночные потребности с производственными мощностями, диверсифицировать и увеличивать объемы предложения этой продукции на местных и мировых рынках, повышать общую эффективность выпуска продукции с добавленной стоимостью.

В этом плане интересен опыт Международного фонда сельскохозяйственного развития (МФСР) – специализированного учреждения ООН. Будучи международной финансовой организацией, МФСР ставит своей целью борьбу с нищетой на селе и осуществляет капиталовложения в мелкотоварное сельхозпроизводство путем предоставления развивающимся странам кредитов и грантов на льготных условиях на финансирования инновационных программ и проектов развития сельского хозяйства и села [10].

МФСР считает, что добавленная стоимость в производстве сельскохозяйственной и продовольственной продукции создается глав-

ным образом силами частного сектора независимо от его размеров.

Вместе с системами производства с добавленной стоимостью в сельском хозяйстве МФСР рассматривает государственно-частные партнерства сельскохозяйственных товаропроизводителей как мощный инструмент привлечения частного капитала в сектор мелкого сельхозпроизводства.

Среди проблем системных государственных закупок сельскохозяйственной продукции – установление стабильных цен и объемов на конкретный год. Это позволит государству регулировать отпускную цену для организаций социального значения (школы, больницы, детские учреждения, места общественного питания, розничная продажа). Кроме того, на рынке стабилизируются и остальные цены на продовольствие. По существу, это установление нормальной конкурентной цены, основное направление законодательской деятельности. Хорошо проработанная нормативная база и эффективное администрирование государственных закупок в этом случае могут свести к минимуму существующие в России формы недобросовестной конкуренции.

Государственные закупки сельскохозяйственной продукции во многом зависят от состояния конкуренции в стране.

В докладе Федеральной антимонопольной службы «О состоянии конкуренции в Российской Федерации за 2016 год» отмечается, что фактором негативного влияния на состояние экономики продолжает оставаться государственно-монополистические тенденции, нарастание картелизации. Около 70% поставщиков в сфере государственных закупок из 50 крупнейших по сумме всех заключенных контрактов за 2016 год поставщиков являются организациями, в которых государство принимает участие в той или иной форме.

Для смягчения этой проблемы в Государственную Думу РФ внесен проект Федерального закона «О внесении изменений в статью 14 Федерального закона «О развитии сельского хозяйства», предполагающий осуществление государственных закупок и всех малых предприятий, индивидуальных предпринимателей, производящих сельскохозяйственную продукцию, а не только у тех, кто подпадает под законодательные критерии сельскохозяйственных товаропроизводителей. Дополнение круга лиц, участвующих в исключительно государственных закупочных интервенциях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Российской Федерации «О поставках продукции и товаров для государственных нужд» от 28 мая 1992 г. №2859-1.
2. Закон Российской Федерации 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».
3. Гельбрас В.М. Импортозамещение и экспортная ориентация экономики / В. М. Гельбрас-МЭ и МО. М.- 2014.- 198 с.
4. Аварский Н.Д., Серегин С.Н., Палаткин И.В., Гасанова Х.Н. Состояние и проблемы развития АПК Российской Федерации - Материалы Международной научно-практической конференции «Развитие торговли и ее роль в импортозамещении: задачи бизнеса и власти». -М.: ЦНИ по СЭП АПК ФГБНУ ВНИИЭСХ, 2016. – С. 5-20.
5. Krugman Paul R., Obstfeld Maurice. International Economics: theory and policy. New York, Addison Wesley Long-man, 2014. (Russ. ed.: Krugman Paul R., Obstfeld Maurice).
6. Чупина И. П. Системный характер продовольственной безопасности России // «Аграрный вестник Урала». – Екатеринбург, 2016. – № 5 (147). – С. 118 – 122.
7. Lavut A. A. In search of the Latin American model. Latinskaya Amerika, 2015, no. 2, pp. 421.
8. Пустуев А. Л. К вопросу социально – экономической устойчивости и развития аграрного сектора // Аграрное образование и наука. – 2016. - № 2. – С. 55.
9. Нуралиев С.У., Гумеров В.Р. Особенности развития оптовой торговли скоропортящейся продукцией: российский и зарубежный опыт -Материалы Международной научно-практической конференции «Развитие торговли и ее роль в импортозамещении: задачи бизнеса и власти». -М.: ЦНИ по СЭП АПК ФГБНУ ВНИИЭСХ, 2016. – С. 20-28.
10. Российская федерация. Законы. Федеральный закон Российской Федерации от 08.05.2010 г. № 83- ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» / Российская газета – Федеральный выпуск № 5179 от 12.05.2010 г.
11. Воронин Б. А. Развитие российского сельского хозяйства в условиях санкций // Аграрное образование и наука – 2016. - № 2. – С.17.

ШЕТЕЛДЕГІ ЖӘНЕ РЕСЕЙДЕГІ

АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҚ ӨНІМДЕРІНІҢ МЕМЛЕКЕТТІК САТЫП АЛУ БАСҚАРМАСЫ

Мақалада ресей және шетелдердегі ауыл шаруашылық өнімдерінің мемлекеттік сатып алу басқармасының сараптамасы келтірілген. автор экономикалық – құқықтық механизмді мемлекеттік сатып алу саласында аграрлық азық-түлік өнімдерін жетілдіру бойынша ұсыныстар баяндалған. Ауыл шаруашылығы өнімдерін мемлекеттік сатып алуды ұйыдастыруды шетел тәжірибесі бойынша зерттеу. Мемлекеттік азық-түлік қорларын әр түрлі схемаларда келісім-шарттарды іске асыру үшін, жүзеге асыруға мүмкіндік беретін сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрес тарапынан ауыл шаруашылығы өндірушілер мен олардың кооперативтерін қажеттілігін қалыптастыру байқалады. Ауыл шаруашылығы өнімдерін мемлекеттік сатып алу жүйесін отандық шыңдалуы негізінде қалыптастыруына ұсыныстар жасау.

Мемлекеттік сатып алу тапсырысты орналастыру тауарды жеткізуге, жұмыстарды орындауға, қызмет көрсетуге арналған бәсекелестік нысаны ретінде қарастырылады.

Ауыл шаруашылық өнімдерін мемлекеттік сатып алу ерекше назарды талап етеді. Бұл термин азаматтық және салық заңнамасы бойынша өте маңызды болып саналады. Салық жеңілдіктері және салық салу жүйесін таңдау тиесілігіне қарай сол немесе өзге де өнімдерін ауыл шаруашылық өнімдеріне қарай анықтайды. Ауыл шаруашылығы өнім түрлерінің тізбесі, және мемлекеттік сатып алуды ұйымдастыру кез-келген мемлекетте заң жүзінде ресми түрде қарастырылады.

Түйін сөздер: *Мемлекеттік сатып алулар, мемлекеттік мұқтаждарға конкурстық сауда-саттық, құқықтық реттеу, ауыл шаруашылығы өнімдері.*

MANAGEMENT OF THE STATE PROCUREMENT OF AGRICULTURAL PRODUCTION IN RUSSIA AND ABROAD

The article analyzes the management of state procurement of agricultural products in foreign countries and Russia. The proposals of the authors on the improvement of the economic and legal mechanism in the sphere of state purchases of agro-food products are outlined.

Special attention is required by state purchases of agricultural products. This term is very

significant in civil and in tax legislation. Depending on the belonging of a product to agricultural products, tax incentives and the choice of taxation systems are determined. In any state, a list of products that is agricultural is formally established legally, and then on the basis of this list,

the organization of its public purchases is carried out.

Keywords: state procurement, state needs, competitive bidding, legal regulation, agricultural products.

УДК 681.5

ALGORITHM OF THE APPLICATION OF PARAMETRIC CONTROL THEORY

**М. Ф. Баймухамедов¹, А. М. Баймухамедова²,
Р. А. Беркимбай³,**

*доктор технических наук, профессор,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар¹*

(Казахстан),

доктор PhD, Башкентский университет²

(Турция),

*ст. преподаватель, Костанайский государствен-
ный педагогический институт³.*

(Казахстан),

Положительные рецензии даны

д.э.н. Мишулиной О.В.

и к.э.н. Лучаниновой А.А.

The article is devoted to application of the theory of parametric control by market economic evolution for the definition and implementation of efficient public economic policy. The choice of strategy of economic development of country on the basis of estimation of his economic state, choice of one or a few mathematical models in the decision of problems of economic development, choice of optimal laws of adjusting on the economic indicators of country is shown. Importance of estimation of adequacy of mathematical model of the economic system, of retrospective prognosis on the current indexes of development of the economic system and additional verification of the chosen mathematical model by means of econometric analysis, and also necessity of estimation of indexes of stability and/or structural stability of mathematical models taking into account the self-reactance adjusting of economic indicators is marked.

Keywords: parametric control, market economic, economic policy, mathematical models, economic indicators.

The application of the theory of parametric

control of market economic evolution for the definition and implementation of efficient public economic policy developed here seems to be as follows [1, 2, 3]:

1. The choice of direction (strategy) for economic development of a country on the basis of estimating its economic state in the context of phases of the economic cycle.

2. The choice of one or several mathematical models addressing the problems of economic development from the library of mathematical models of economic systems.

3. The estimate of the adequacy of mathematical models of the problems. The calibration of mathematical models (parametric identification and retrospective prediction by the current indices of evolution of the economic system) and additional verification of the chosen mathematical models via econometric analysis and political-economic interpretation of sensitivity matrices.

4. The evaluation (if necessary) of indicators of stability and/or structural stability (robustness) of mathematical models without parametric control in accordance with the aforesaid methods of estimation of stability indicators and robustness conditions. If the mathematical model is stable and/or structurally stable, it may be used after the econometric analysis and political-economic interpretation of the results of robustness analysis, and for solving the problem of choosing the optimal control law for economic parameters and the prediction of macroeconomic indicators.

5. If the mathematical model is unstable or nonrobust (structurally unstable), then it is moved to a reserve section of the model library.

6. The choice of optimal laws of control for economic parameters.

7. The estimation (if necessary) of indicators of stability and/or structural stability (robustness) of mathematical models with the chosen laws of parametric control according to the aforesaid methods of estimation of robustness conditions. If the mathematical model with the chosen laws of parametric control is stable and/or structurally stable, then from the obtained results,

after carrying out the respective econometric analysis, the completing the political-economic interpretation, and garnering approval of the decision makers, the obtained results can be put into practice. If the mathematical model with the chosen laws of parametric control is unstable and/or structurally unstable, then the choice of parametric control laws must be refined. The corrected decisions on choosing the parametric control laws are also to be considered according to the above-mentioned scheme.

8. Analysis of the dependence of the chosen optimal laws of parametric control on the variation of uncontrolled parameters in an economic system. In this regard, replacing one optimal parametric control law by another is possible.

This aggregate scheme for making decisions on the development and implementation of an efficient public economic policy via the choice of optimal values of economic parameters must be maintained by methods of analysis and computer simulations. This aggregate scheme for making decisions is presented in Fig. 1.

As is known, decision making is a process that can be divided into the following three stages [4]: information search, searching for and finding of alternatives, and choosing the best alternative.

The information decision support system (IDSS) for applications based on the parametric control system is intended for the support decision makers in the field of economic policy under conditions of small open national economy on the basis of parametric control theory.

The subjects of interaction of the decision makers (DM) with the IDSS are as follows:

1. Evaluation of national economic conditions and choice of direction of economic policy;

2. Choice of one or several econometric models and (or) dynamical models (in the form of dynamical systems) from the library of mathematical models that are consistent with economic policy problems;

3. Statement and problem solving of estimation values (variation laws) of economic instruments for the economic policy implementation in the chosen direction;

4. Analysis of the influence of values of exogenous social and economic indicators on the results of the problem's solution and estimation of values (variation laws) at economic instruments of the economic policy implementation in the chosen direction;

5. Formulating recommendations on the choice of values (variation laws) of economic instruments of implementation of an economic policy in the chosen direction.

REFERENCES

1. Ashimov A.A., Sultanov B.T., Iskakov N.A. Elements of the theory of parametric control of the evolution of the national economic system. // Moscow: Publishing House of Physical and Mathematical Literature; 2009, pp. 128 – 134.
2. Ashimov A.A., Sultanov B.T., Adilov Z.M., Borovskiy Y.V. Macroeconomic analysis and economic policy based on parametric control. // Moscow: Publishing House of Physical and Mathematical Literature; 2010, pp. 215 – 221.
3. Ashimov A.A., Sagadiyev K.A., Borovskiy Y.V. On the market economy development parametrical regulation theory. // Proceedings of the 16th International Conference on System Science; Wroclaw, Poland, pp. 493-502.
4. Larichev O.I. Theory and practice of decision making. // Moscow: Logos, 2002. -246 p.

АЛГОРИТМ ТЕОРИЯСЫН ҚОЛДАНУ ПАРАМЕТРЛІК БАҚЫЛАУ

Мақалада мемлекеттік экономикалық саясаттың тиімділігін жүзеге асыру нарықтық экономикасын реттеу үшін параметрлік теориясын қолданғаны туралы айтылған. Жарнамалық стратегиясын таңдау елдің экономикалық дамуын бағалау негізінде оның экономикалық жай-күйін таңдау, бір немесе бірнеше математикалық модельдер экономикалық даму мәселелерін шешуде, оңтайлы заңдар және экономикалық көрсеткіштерінің реттеуі берілген. Математикалық модель экономикалық жүйенің ретроспективтік болжау ағымдағы даму көрсеткіштерінің бара барлығын бағалау, экономикалық жүйенің және қосымша тексеру таңдалған, математикалық модельдер көмегімен эконометрикалық талдау, сондай-ақ қажет болған көрсеткіштерін бағалау немесе құрылымдық тұрақтылығы математикалық модельдерін ескере отырып, параметрлік реттеу экономикалық көрсеткіштерінің маңыздылығы байқалады.

Түйін сөздер: параметрлік басқармасы, нарықтық экономика, экономикалық саясат, математикалық моделдеу, экономикалық көрсеткіштері.

АЛГОРИТМ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕОРИИ ПАРАМЕТРИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ

Статья посвящена применению теории параметрического регулирования рыночной экономикой для определения и реализации эффективной государственной экономической

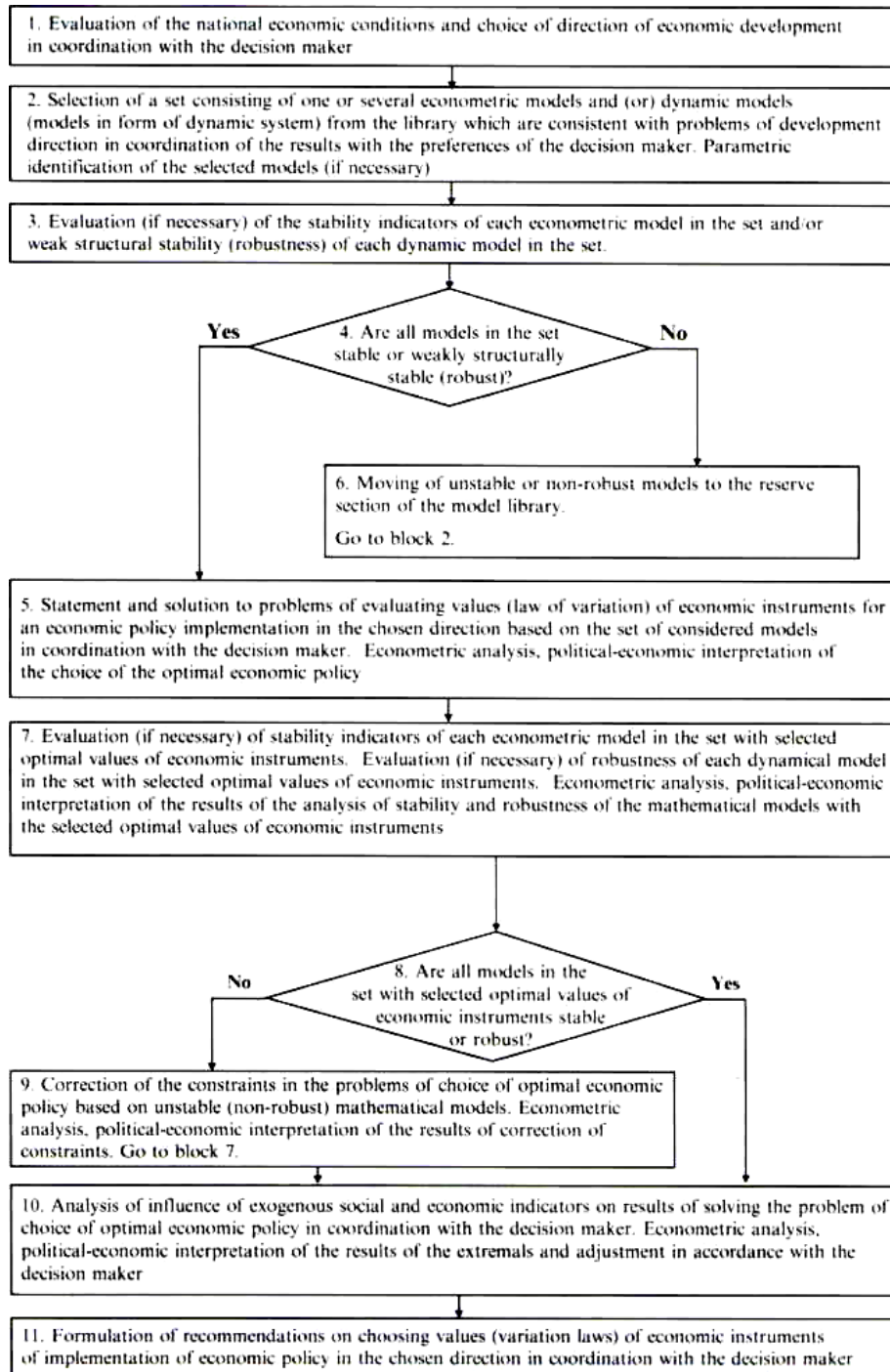


Fig. 1 - Aggregate scheme of the algorithm for decision making and the implementation of efficient public economic policy via the choice of optimal values of economic instruments.

политики. Показан выбор стратегии экономического развития страны на основе оценки математической модели с помощью эконометрического экономического состояния, выбор одного или нескольких математических моделей в решении проблем экономического развития, турной устойчивости математических моделей с учетом параметрического регулирования экономических показателей страны. Отмечается важность оценки адекватности математической модели экономической системы, ретроспективного прогноза на текущие показатели развития экономической системы и дополнительная проверка выбранной математической модели с помощью эконометрического анализа, а также необходимости оценки показателей стабильности и/или структурной устойчивости математических моделей с учетом параметрического регулирования экономических показателей.

Ключевые слова: параметрическое управление, рыночная экономика, экономическая политика, математические модели, экономические показатели.



УДК 339.972

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

А.Б. Токсамбаева,

*мгистр экономических наук,
Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны
д.э.н. Мишулиной О.В.
и к.э.н. Дорожко Т.П.*

Раскрывается экономическое содержание инвестиций. Рассматривается классификация форм инвестиций по отдельным признакам. Сделан вывод о том, что анализ структуры инвестиций по различным направлениям имеет важное научное и практическое значение. Обобщается опыт западной экономической науки, рассматривающий теорию инвестиций как центральную с микро- и макроэкономических позиций. Выделяются специфика и особенности осуществления инвестиционной деятельности в рыночных условиях. Уделяется внимание базовым принципам инвестирования.

Ключевые понятия: *инвестиции, типология, роль, деятельность, объекты, субъекты, инвестор, принципы, применение.*

Понятие инвестиций

В самом общем виде инвестиции определяются как денежные средства, банковские вклады, паи, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе на товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности или других видов деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта [1; 392].

По финансовому определению инвестиции - это все виды активов (средств), вкладываемых в хозяйственную деятельность в целях получения дохода. Экономическое определение инвестиций трактуется как расходы на создание, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение основного капитала, а также на связанные с этим изменения оборотного капитала. Ведь изменения в товар-

но-материальных запасах во многом объясняются движением расходов на основной капитал.

Инвестиции в рыночной экономике как процесс вложения средств в любой форме неразрывно связаны с получением дохода или какого-либо эффекта. Инвестиции - это ресурс, затрачивая который, можно получить намеченный результат. Таким образом, сущность инвестиций содержит в себе сочетание двух сторон инвестиционной деятельности: затрат ресурсов и результатов. Если затраты ресурса, т.е. инвестиций, не приводят к желаемому результату, то они становятся бесполезными.

Инвестиции представляют собой использование финансовых ресурсов в форме краткосрочных или долгосрочных капиталовложений. Инвестиции осуществляются юридическими или физическими лицами.

Очень часто понятие «инвестиции» отождествляется с понятием «капитальные вложения».

Капитальные вложения, хотя и составляют основную, большую часть инвестиционных вложений при создании товаропроизводящих предприятий, тем не менее, являются лишь частью инвестиционных вложений [2; 6].

Капитальные вложения - инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, проектно-изыскательские работы, строительно-монтажные работы по возведению зданий и сооружений и коммуникаций к ним, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, рабочего и продуктивного скота, затраты по насаждению и выращиванию многолетних плодово-ягодных культур, лесных полос и другие затраты капитального характера. К капитальным вложениям не относятся инвестиции в покупку ценных бумаг, на приобретение патентов, прав владения промышленными образцами продуктов.

Типология инвестиций

Инвестиции в объекты предпринимательской деятельности осуществляется в различных формах. В целях учета, анализа и планирования инвестиции классифицируются по отдельным признакам.

Наиболее часто типология инвестиций может быть осуществлена по следующим классификационным признакам (рис. 1).



Рисунок 1 – Классификация форм инвестиций по отдельным признакам
(Примечание: данные работы [3; 16])

1. По объектам вложений средств выделяют реальные и финансовые инвестиции.

По характеру активов можно выделить инвестиции в нефинансовые и финансовые активы. Инвестиции в нефинансовые активы часто называют реальными инвестициями.

Реальные инвестиции представляют собой вложения средств в реальные активы – как материальные, так и нематериальные. В статистическом учете и экономическом анализе реальные инвестиции называют еще капиталобразующими.

Иногда вложения средств в нематериальные активы, связанные с научно-техническим прогрессом, характеризуются как инновационные инвестиции.

Выделение реальных и финансовых инвестиций является основным признаком их классификации.

2. По характеру участия в инвестировании выделяют прямые и непрямые инвестиции.

Под прямыми инвестициями понимается непосредственное участие инвестора в выборе объектов инвестирования и вложении средств. Прямое инвестирование осуществляют, в основном, подготовленные инвесторы, имеющие достаточно точную информацию об объекте инвестирования и хорошо знакомые с механизмом инвестирования. Под непрямыми инвестициями понимается инвестирование, опосредствованное другими лицами (инвестиционными или иными финансовыми посредниками). Не все инвесторы имеют достаточную квалификацию для эффективного выбора объектов инвестирования и последующего управления ими. В этом случае они приобретают ценные бумаги, выпускаемые инвестиционными или другими финансовыми посред-

никами (например, инвестиционные сертификаты инвестиционных фондов и инвестиционных компаний), а последние, собранные таким образом инвестиционные средства, размещают по своему усмотрению - выбирают наиболее эффективные объекты инвестирования, участвуют в управлении ими, а полученные доходы распределяют затем среди своих клиентов.

3. По периоду инвестирования различают краткосрочные и долгосрочные инвестиции.

Под краткосрочными инвестициями понимаются обычно вложения капитала на период, не более одного года (например, краткосрочные депозитные вклады, покупка краткосрочных сберегательных сертификатов и т. п.).

Под долгосрочными инвестициями понимаются вложения капитала на период свыше одного года. Этот критерий принят в практике учета, но как показывает опыт, он требует дальнейшей детализации. В практике крупных инвестиционных компаний долгосрочные инвестиции детализируются следующим образом: а) до 2 лет; б) от 2 до 3 лет; в) от 3 до 5 лет; г) свыше 5 лет.

4. По формам собственности инвесторов выделяют инвестиции частные, государственные, иностранные и совместные.

Под частными инвестициями понимаются вложения средств, осуществляемые гражданами, а также предприятиями негосударственных форм собственности, прежде всего - коллективной (правильней было бы назвать эту форму инвестиций "негосударственными", но в экономической практике используется термин "частные").

Под государственными инвестициями

понимаются вложения, осуществляемые центральными и местными органами власти и управления за счет средств бюджетов, внебюджетных фондов и заемных средств, а также государственными предприятиями и учреждениями за счет собственных и заемных средств.

Под иностранными инвестициями понимаются вложения, осуществляемые иностранными гражданами, юридическими лицами и государствами.

Под совместными инвестициями понимаются вложения, осуществляемые субъектами данной страны и иностранных государств.

5. По региональному признаку различают инвестиции внутри страны, а также инвестиции за рубежом.

Помимо классификационных признаков, представленных на рис. 1, существует целый ряд других.

Например, в условиях рыночной экономики осуществление инвестиций нельзя рассматривать как «произвольную» форму деятельности фирмы в том смысле, что фирма может осуществлять или не осуществлять подобного рода операции. Неосуществление инвестиций неминуемо приводит к потерям конкурентных позиций. Поэтому все возможные инвестиции можно разделить на две группы:

– пассивные инвестиции, т. е. такие, которые обеспечивают в лучшем случае неухудшение показателей прибыльности вложений в операции данной фирмы за счет замены устаревшего оборудования, подготовки нового персонала взамен уволившихся сотрудников и т.д.;

– активные инвестиции, т. е. такие, которые обеспечивают повышение конкурентоспособности фирмы и ее прибыльности по сравнению с ранее достигнутыми за счет внедрения новой технологии, организации выпуска пользующихся спросом товаров, захвата новых рынков или поглощения конкурирующих фирм.

Обобщая все вышесказанное, можно сделать вывод: анализ структуры инвестиций по различным направлениям имеет важное научное и практическое значение. Практическая значимость данного анализа заключается в том, что он позволяет определить тенденцию изменения структуры инвестиций и на этой основе разработать более действенную и эффективную инвестиционную политику. Теоретическая значимость анализа структуры инвестиций заключается в том, что на основе этого анализа выявляются новые факторы, ранее не известные, влияющие на инвестиционную

деятельность и эффективность использования инвестиций, что также очень важно для разработки инвестиционной политики.

Роль инвестиций как на макро-, так и на микроуровне

Западная экономическая наука [4; 7] рассматривает теорию инвестиций как центральную с микро- и макроэкономических позиций. С микро-экономических позиций, в теории инвестиций основным является процесс принятия инвестиционных решений на уровне предприятий, предоставление в распоряжение предпринимателей конкретных научно-обоснованных методов формирования оптимальной инвестиционной политики. С макроэкономических позиций (основоположник теории Д. Кейнс) проблема инвестирования рассматривается с позиций государственной инвестиционной политики, политики доходов и занятости.

По мнению специалистов [5; 12-13], инвестиции на макроуровне и микроуровне нужны для достижения следующих целей:

1. На макроуровне инвестиции, и особенно капитальные вложения, являются основой для развития национальной экономики и повышения эффективности общественного производства за счет:

- ◆ систематического обновления основных производственных фондов предприятий и непромышленной сферы;
- ◆ ускорения научно-технического прогресса, улучшения качества и обеспечения конкурентоспособности отечественной продукции;
- ◆ сбалансированного развития всех отраслей народного хозяйства; создания необходимой сырьевой базы;
- ◆ страны и обеспечения обороноспособности государства;
- ◆ снижения издержек производства и обращения;
- ◆ увеличения и улучшения структуры экспорта;
- ◆ решения социальных проблем, в том числе и проблемы безработицы;
- ◆ обеспечения положительных структурных сдвигов в экономике;
- ◆ перераспределения собственности между субъектами хозяйствования и др.

2. Инвестиции на микроуровне необходимы для достижения следующих целей:

- ◆ увеличения и расширения сферы деятельности;
- ◆ недопущения чрезмерного морального

и физического износа основных производственных фондов;

- ◆ снижения себестоимости производства и реализации продукции;

- ◆ повышения технического уровня производства на основе внедрения новой техники и технологий;

- ◆ улучшения качества и обеспечения конкурентоспособности продукции;

- ◆ повышения техники безопасности и осуществления природоохранных мероприятий;

- ◆ обеспечения конкурентоспособности предприятия;

- ◆ приобретения ценных бумаг и вложения средств в активы других предприятий;

- ◆ приобретения контрольного пакета акций и др.

Таким образом, инвестиции играют исключительно важную роль как на макро-, так и на микроуровне, являются важнейшей экономической категорией в первую очередь для простого и расширенного воспроизводства, структурных преобразований, получения максимальной прибыли и на этой основе решения многих социальных проблем.

Специфика и особенности осуществления инвестиционной деятельности в рыночных условиях

Понятие «инвестиции» тесно связано со следующими принципиальными понятиями [5; 21-24]:

1. субъект инвестиционной деятельности;
2. инвестиционная деятельность;
3. объект инвестирования.

Эти понятия раскрывают специфику и особенности осуществления инвестиционной деятельности в рыночных условиях:

В качестве субъектов инвестиционной деятельности выступают, с одной стороны, участники, обладающие свободными инвестиционными ресурсами (инвесторы), с другой стороны, предприятия, организации и пр., испытывающие потребность в инвестиционных ресурсах. Третьей стороной инвестиционной деятельности являются посредники, обеспечивающие взаимодействие инвестиционных институтов с потребителями инвестиционных ресурсов.

Важное место в инвестиционной деятельности занимают инвесторы. Обычно под инвестором понимается юридическое или физическое лицо, принимающее решение и осуществляющее вложение собственных и иных привлеченных имущественных или интеллектуальных

средств в инвестиционный проект, и обеспечивающее их целевое использование.

Инвесторами могут быть:

- органы, уполномоченные управлять государственным и муниципальным имуществом и имущественными правами;

- граждане, в том числе иностранные лица;

- предприятия, предпринимательские объединения и другие юридические лица, в том числе иностранные юридические лица, государства и международные организации.

Инвесторы выступают в качестве вкладчиков, заказчиков, кредиторов, покупателей, иными словами, выполняют функции любого участника инвестиционной деятельности.

Практически любое предприятие в рыночной экономике напрямую связано с финансовым рынком и как эмитент, и как инвестор. В зависимости от тактики различают пассивных и активных инвесторов. Первые стремятся улучшить состояние контролируемого предприятия за период в несколько лет. Вторые стремятся получить возможность покупки высоколиквидных активов; к ним относятся венчурные инвесторы, специализирующиеся на рискованных вложениях, способных принести инвестору повышенную прибыль. Венчурный предприниматель вкладывает средства в конкретное предприятие.

Другой субъект инвестиционного процесса — это пользователи объектов инвестиционной деятельности. Ими могут быть инвесторы, а также другие физические и юридические лица, государственные и муниципальные органы, иностранные государства и международные организации, для которых создается объект инвестиционной деятельности. Можно выделить также еще одного участника инвестиционного процесса - заказчика. Заказчиками могут быть инвесторы, а также иные физические и юридические лица, уполномоченные инвестором осуществлять реализацию инвестиционного проекта. При этом заказчик не должен вмешиваться в предпринимательскую деятельность других участников инвестиционного процесса, если иное не предусмотрено договором между ними.

Если заказчик не является инвестором, то он наделяется правами владения, пользования и распоряжения инвестициями на период и в пределах полномочий, установленных договором в рамках действующего законодательства. Правильнее было бы назвать данного участника управляющим или менеджером проекта.

Инвестиционная деятельность - это вло-

жение инвестиций, или инвестирование, совокупность практических действий по реализации инвестиций. Таким образом, под инвестиционной деятельностью понимается последовательность поступков инвестора по выбору и/или созданию инвестиционного объекта, его эксплуатации и ликвидации, по осуществлению необходимых дополнительных вложений и привлечению внешнего финансирования.

Как правило, первым этапом инвестиционных действий является выбор объекта инвестирования. Под объектом инвестирования обычно понимают любой объект предпринимательской деятельности, на который направлены инвестиции.

Обычно к объектам инвестирования относятся:

- денежные средства, целевые банковские вклады, паи, акции и другие ценные бумаги;
- движимое и недвижимое имущество (здания, сооружения и другие материальные ценности);
- имущественные права, вытекающие из авторского права, know-how и другие интеллектуальные ценности;
- права пользования землей и другими ресурсами, а также иные имущественные права и другие ценности.

Разделение понятий инвестиционной деятельности и инвестиционного объекта оказывает существенное влияние на оценку результата инвестиций. Если рассматривать в качестве результата инвестиционный объект, то его ценность определяется его рыночной стоимостью. Если на результат инвестиций оказывают влияние и инвестиционные действия, то такая оценка является неполной, поскольку не учитывает полезного эффекта, получаемого инвестором в результате привлечения средств из внешних источников и дополнительного инвестирования временно свободного капитала. Любая используемая схема оценки величины инвестиций и результатов инвестирования должна иметь в своей основе классификацию инвестиций. При этом каждый отдельный тип инвестиций, как правило, имеет свой отдельный рынок и должен анализироваться с применением соответствующих методов и подходов.

Базовые принципы инвестирования

Если фирма стремится достичь высокой эффективности вложений, то ее руководство обязано учитывать базовые принципы инвестирования [1; 393-398]:

А. Принцип предельной эффективно-

сти инвестирования

Любое предприятие стремится к получению максимальной прибыли, организуя производство таким образом, чтобы издержки на единицу выпускаемой продукции были минимальными. Предприятие будет продолжать свою деятельность, если при достигнутом уровне производства его доход будет превышать издержки производства. И оно прекратит производство, если полученный суммарный доход от продажи товара не превысит издержки производства.

До каких пределов предприятие может расширять производство? Если производство одной дополнительной единицы товара дает доход превышающий издержки, связанные с ее изготовлением, тогда предприятию необходимо увеличивать выпуск продукции. Предприятие не будет расширять производство, если доход от продажи последней единицы продукции станет равным издержкам производства. Если предприятие все же решило продолжать производство, то оно должно выпустить такое количество продукции, при котором предельный доход будет равен предельным издержкам производства. Эти два условия носят универсальный характер и применимы к любой структуре рынка, любой форме собственности.

Рассмотрим взаимосвязь между процессом вложения капитала и соответствующими показателями эффективности (прибыльности) этих последовательных порций инвестирования капитала (рис. 2).

Как видно из графика, эффективность (прибыльность) каждого последующего вложения снижается. Практический смысл графика в том, что на предприятии с его помощью могут найти (опытно определить) предельный размер инвестирования. Как видно из графика, оптимальный объем инвестирования — 5 млн. ед. Вложения 6 млн. ед. уже будут невыгодны. Таким образом, мы решаем своего рода оптимизационную задачу, наметив в определенной мере стратегию инвестирования. Крутизна графика предельной эффективности инвестирования зависит по меньшей мере от двух главных факторов:

- темпа роста издержек производства (в немалой степени задается самой технологией);
- степени монополизации производства.

Б. Принцип "замаски"

Этот принцип позволяет определить новый подход к оценке эффективности инвестирования. В чем его суть? Представим себе ку-

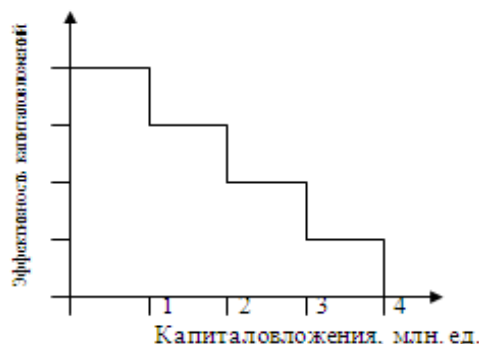


Рисунок 2 – Определение оптимального объема инвестирования
(Примечание: данные работы [1; 394])

сок замазки. Перед тем, как к нему прикоснуться, мы имеем максимальную свободу выбора: как касаться, в каком месте, с какой целью, насколько глубоко погружать пальцы в замазку и т.д. Но как только мы вошли в контакт с замазкой, то произошло увязание. Свобода действий уже не та, что до прикосновения: вы связаны, увязли.

Инвестирование подобно работе с замазкой; свобода принятия решений сменяется все большей несвободой в ходе их реализации.

Предприятие свободно принимать решение о том, какой станок покупать, арендовать его или производить самому, какую сумму кредита брать под эту операцию, на какой срок и под какие проценты. Но когда вы совершили все эти операции, то назад вернуться уже сложно. Надо эксплуатировать этот станок в течение ряда лет (чтобы он окупился), выплачивать проценты по кредиту и т.п. Налицо процесс увязания в «замазке», так как свобода действий после вступления инвестиционного проекта в силу существенно ограничена.

Нельзя сказать, что свобода действий равна нулю, как только началась реализация инвестиционного решения. Можно перепродать купленный вами станок или акцию, избавиться от них, произвести так называемое дезинвестирование. Однако за это приходится платить: временем, перенапряжением управленческого персонала, нарушением связи с деловыми партнерами. Увязнув «в замазке», из нее трудно выбраться, особенно если предприятие «увязло» одновременно в 3-4 инвестиционных проектах. Причем чем больше вложения капитала, чем солиднее деловые партнеры, тем дороже придется платить за исправление своей ошибки. Поэтому необходимо заблаговременно просчитать эффективность инвестиционного проекта до начала его реализации.

В. Принцип сочетания материальных и денежных оценок эффективности капиталовложений.

Существует три варианта оценки эффективности:

- через сравнение относительных цен затрат и выпуска, т.е. исключительно стоимостный, денежный анализ. Мировой опыт инвестирования показывает, что опираться только на денежную оценку эффективности недостаточно – особенно губителен такой подход в условиях непредсказуемой инфляции;

- через сочетание денежных и технических критериев эффективности. Дело в том, что многое зависит от самой технологии, заложенной в инвестиционный проект. Технология задает специфический рисунок введения производственных мощностей и, следовательно, влияет на порядок осуществления инвестиционных целей;

- чисто технический подход оценки эффективности, который не учитывает рыночной (стоимостной) оценки бизнеса и поэтому будет все менее применим для стран СНГ.

Г. Принцип адаптационных издержек.

Что такое «адаптационные издержки»? Это все издержки, связанные с адаптацией к новой инвестиционной среде. Они измеряются как выпуск товара, потерянный от реорганизации производства и переподготовки кадров, когда новое оборудование установлено, но его надо переналадить под изменившуюся конъюнктуру. Потеря времени рассматривается как потеря дохода. Практически всегда существует временное отставание (лаг) между решением о новом инвестировании и началом его практической реализации и окупаемости. Адаптироваться мгновенно нельзя. Любая адаптация имеет свои издержки: нужны новая информация, новая технология, средства на переподготовку кадров и т.п. В противном

случае надо платить за скорость. К примеру, новый завод можно перестроить и за полгода, но такое строительство будет «золотым». Большинство предприятий не могут себе такого позволить. Цена за адаптацию – резкое снижение текущей доходности. Даже акции и облигации сразу выгодно перепродать не получается, если их реальный курс падает. Вы можете потерять много времени в ожидании выгодного момента их перепродажи. Потеря времени означает омертвление капитала, снижение его доходности. Адаптационные издержки же производственного инвестирования еще больше. Предположим, оборудование установлено, технология отлажена. Но конъюнктура рынка изменилась, и вы принимаете решение поменять технологию, а, следовательно, и оборудование.

Ручной труд хотите заменить машинным. Это потребует известных адаптационных издержек (прямых и косвенных). Перечислим хотя бы некоторые из них: переподготовка кадров; продажа старого и установка нового оборудования; выплата компенсаций рабочим и служащим, потерявшим работу в результате соответствующих сокращений; неустойки по старым контрактам, сохраняющим свою силу.

Практический вывод: включать адаптационные издержки в расчет цены, по которой будет продаваться новая продукция. Чем больше эта цена сможет превысить цену предложения сырья, материалов, технологии, оборудования для производства, тем предпочтительнее данный вариант вложения капитала. Чем больше спрос на вашу продукцию, тем больше адаптационные издержки, которые предприятие может себе позволить. Опыт показывает, что чем больше и, главное, дольше цена спроса превышает цену предложения, тем эффективнее будет инвестирование, даже, несмотря на адаптационные издержки.

Д. Принцип мультипликатора (множителя). Принцип мультипликатора опирается на взаимосвязь отраслей. Это означает, что рост спроса, скажем, на автомобили автоматически вызывает рост на технологически сопутствующие товары: металл, пластмассу, резину и т.д. Знание технологии производства позволяет вычислить коэффициент корреляции. Например, если по данным биржевой котировки акций намечается подъем машиностроения, известна технологическая связка машиностроения с другими отраслями, то можно заранее просчитать мульти-

пликационный эффект данной связи. Фирма, к примеру, занимающаяся изготовлением пластмасс для машиностроения, может оценить перспективу своих доходов. Мультипликатор, следовательно, выражает реально существующую зависимость между отраслями, характеризует эти связи количественно.

Мультипликатор дает возможность заранее знать время и экономическую силу конкретного воздействия, выгодно использовать эту информацию: прекратить невыгодное инвестирование и заняться новым бизнесом заблаговременно, опережая конъюнктуру. Подобное заблаговременное действие может быть осуществлено и в форме перепродажи акций, и в форме перепрофилирования производства.

Эффект мультипликатора слабеет, затухает по мере удаления от отрасли-генератора спроса и доходности. Более того, эффект мультипликатора затухает и во времени. А вскоре генерирующей может стать другая отрасль, что означает необходимость снова корректировать стратегию инвестирования.

Е. Q-принцип

Q-принцип – это определение зависимости между оценкой актива на фондовой бирже и его реальной восстановительной стоимостью. Показатель этой зависимости – Q-отношение:

$$Q = \frac{\text{Биржевая оценка воспроизводимых материальных активов}}{\text{Текущие издержки замещения (покупки) этих активов}}$$

Если дробь больше единицы, то инвестирование выгодно. Причем чем больше, тем выгоднее. Так, рост рыночной (биржевой) оценки домов по отношению к текущей стоимости их строительства стимулирует жилищное строительство, поскольку рыночная цена больше, чем текущие издержки замещения данного дома на новый.

Таким образом, выгодность инвестирования привязывается к соотношению между ценой спроса и ценой предложения. Так, в случае инвестирования в покупку целого предприятия (фирмы) определяем:

$$Q = \frac{\text{Биржевая стоимость всей фирмы}}{\text{Издержки возмещения ее материальной части}}$$

В целом отметим, что данный принцип тем меньше применим, чем больше степень государственного регулирования. Для стран СНГ, следовательно, значение такого подхода оценки эффективности должно возрастать по мере снижения государственного контроля над промышленностью, роста значения товарно-сырьевых и фондовых бирж как форм оценки и переоценки стоимости основного и оборотного капитала предприятий.

Опыт показал, что Q-принцип особенно хорошо применим в таких отраслях, как транспорт, автомобилестроение, авиастроение, цветная металлургия, резинотехническая промышленность, производство пластмасс, но он неприменим в отраслях, регулируемых государством: нефтедобыча, газовая отрасль и т.п.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономика предприятия: Учебник / Под ред. Н.А. Сафронова. – М.: «Юристъ», 1998. – С.584.
2. Гончаренко Л.П. Менеджмент инвестиций и инноваций: Учебник. – М.: КНО-РУС, 2009. – С.160.
3. Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент. – Киев: МП «ИТЕМ» ЛТД, «Юнайтед Лондон Трейд Лимитед», 1995. – С.448.
4. Маховикова Г.А., Кантор В.Е. Инвестиционный процесс на предприятии. – СПб.: Питер, 2001. – С.176.
5. Маховикова Г.А., Бузова И.А., Терехова В.В. Инвестиции. – СПб.: Вектор, 2005. – С.224.

Қ А З А Қ С Т А Н
РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ИНВЕСТИ-
ЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТТІҢ ІЛІМДІК ТҰСТАРЫ

Инвестициялардың экономикалық мазмұны ашылған. Жекелеген белгілер бойынша инвестициялардың жіктелуі қарастырылған. Инвестициялар құрамын әр түрлі бағыттар бойынша талдау ғылыми және практикалық маңызға ие екендігі туралы қорытынды жасалған. Инвестициялар ілімін орталық ілім ретінде микро- және макроэкономика тұрғысынан қарастыратын батыстың экономикалық тәжірибесі жалпыланған. Нарықты экономика жағдайындағы инвестициялық қызметті жүргізудің айрықша тұстары мен ерекшеліктері көрсетілген. Инвестициялаудың базалық принциптеріне көңіл бөлінген.

Түйін сөздер: инвестициялар, типтеу, рөл, қызмет, нысандар, субъектілер, инвестор, уәзіпаттар, қолдану.

THEORETICAL ASPECTS OF INVESTMENT ACTIVITIES IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

The economic content of investments is disclosed. The classification of forms of investment by separate characteristics is considered. The conclusion is drawn that the analysis of the investment structure in various directions has an important scientific and practical significance. The experience of Western economic science is reviewed, which considers the theory of investment as central from micro- and macroeconomic positions. Specificity and peculiarities of investment activity in market conditions are singled out. Attention is paid to the basic principles of investment.

Keywords: investment, typology, role, activity, objects, subjects, investor, principles, application.



УДК 343.1

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
ПОСТРОЕНИЯ УГОЛОВНОЙ
ПОЛИТИКИ СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА С
УЧЕТОМ КРИМИНАЛЬНЫХ РЕАЛИЙ**

Р.Т. Нуртаев,

*доктор юридических наук, профессор,
Казахский гуманитарно-юридический
университет
(Казахстан)*

Положительные рецензии даны

*д.ю.н. Мизанбаевым А.Е.
и к.ю.н. Ибраевым А.З.*

В работе исследуются причины нарастающей криминологической напряженности в мире. Определяется социальная, глобализационная и медийная природа транснациональной преступности и терроризма, произрастающего из имеющих место в геополитическом пространстве противоречий и сложностей, проявляющихся в политической, социальной, экономической, правовой, культурной и других сферах реальной жизненной действительности. Автор с критических позиций рассматривает теории «столкновения цивилизаций», предлагает ряд новаций в структуре уголовного закона, обращает внимание на необходимость создания единого координационного органа государств-участников ЕврАзЭС по борьбе с опасными преступлениями, посягающими на интересы стран союза.

Ключевые слова: *международные террористические организации; транснациональные преступные формирования; совместные усилия по противодействию общественно опасным деяниям, угрожающим интересам стран Евразийского союза; глобализация преступности.*

Объективная необходимость поиска и нахождения правильных путей для плодотворного и оптимального разрешения проблемы дальнейшего развития и совершенствования мер воздействия на проявления антисоциальных поведенческих актов в условиях глобализации и противодействия опасным вызовам и угрозам XXI века приобретает в настоящее время особо повышенную актуальность и отчетливо обозначившуюся социально-политическую и правовую значимость в связи с ярко высветившимся феноменом все нара-

стающей криминологической напряженности, охватившей значительную часть нашей планеты, включая сюда и Евразийский экономический союз.

Получившие широкое распространение отдельные виды преступности, характеризующиеся повышенной социальной опасностью и концентрирующие в себе постоянную угрозу возможности наступления тяжких вредоносных последствий, навели экспертов на выдвижение неутешительных выводов, один из которых сводится к тому, что разрастающиеся масштабы преступности могут постепенно трансформироваться в фактор реальной потенциальной угрозы для состояния нормального функционирования человеческого сообщества в целом.

В литературе, посвященной разработке современных проблем уголовного права и криминологии, формулируются выводы и положения, выражающие определенную озабоченность и тревогу со стороны широко известных ученых отчетливо обозначившимися тенденциями кризисного характера и содержания в уголовном праве и криминологии. При этом на наличие имеющих место признаков кризисных метаморфоз писателями указывается с акцентом внимания на полученные по результатам теоретической разработки концептуальные фундаментальные положения и рекомендации. Которые сформулированы по вопросам дальнейшего развития современной методологии уголовного права и криминологии с учетом изменившихся жизненных реалий в странах постсоветского пространства и объективной научной оценки феномена преступности как одного из неизменных спутников существования человеческого сообщества.

«Искоренить уголовную преступность, - пишет профессор Лунеев В.В., - пока не удалось ни одной стране мира. Эта задача усложняется и удорожается в условиях демократического правового государства с рыночной экономикой, поскольку, с одной стороны, ослабевает тоталитарный пресс страха и расширяется свобода человеческого поведения, в том числе преступного, с другой - борьба с преступностью в искомой социальной системе все больше и больше должна входить в строгие рамки законности, в которых доказывание вины многократно усложняется» [1].

Интересы повышения эффективности борьбы с преступностью и условиях демократического правового государства выдвигают перед странами Евразийского экономического союза соответственно комплекс новых требо-

вании к построению современной уголовной политики, ориентированной на активизацию совместных усилий по противодействию общественно опасным деяниям, угрожающим им интересам союза. В комплексе новых требований, предъявляемых к планированию, научной разработке и практическому проведению уголовной политики, резонным представляется, прежде всего, в качестве вариантов выбора правильных тактических подходов к построению современной уголовной политики акцентировать особое внимание на необходимости переосмысления и объективной оценки феномена преступности как фактора, концентрирующего в себе потенциальную угрозу человеческому сообществу, а также на предполагаемые меры активизации борьбы с отдельными уголовно наказуемыми деяниями, представляющими повышенную опасность для стран ЕврАзЭС, с учетом кризисных метаморфоз, затрагивающих все сферы жизни государства и общества включая и построение уголовной политики, связанной с поиском эффективной системы наказаний за преступления.

«Мировой и отечественный кризис наказания, - пишет Я.И. Гилинский, - стимулирует переход от преимущественно репрессивной уголовной политики к гибкому использованию механизмов социального контроля» [2].

На опасных тенденциях, обозначившихся в показателях преступности в виде новых вызовов и угроз XXI века, было заострено внимание на X конгрессе ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями, состоявшемся в Вене в апреле 2000 года. В частности участниками конгресса было акцентировано особое внимание на необходимости активизации дальнейшей борьбы с транснациональной организованной преступностью, терроризмом и другими, представляющими повышенную потенциальную угрозу преступными деяниями, на основе международного сотрудничества ориентированного на достижение цели эффективного противостояния опасным вызовам и угрозам XX I века [3].

Для раскрытия сути повышенной социальной опасности и вредоносности наступающих социально опасных последствий от постоянно нарастающего распространения преступлений справедливым представляется выдвинутое предположение о том, что проблемы, связанные с преступностью, трансформировались в настоящее время в глобальные планетарные масштабы, степень опасности которых с социально- политической точки зрения

уместным здесь было бы оценить на основе принятия во внимание следующих выводов ученых:

«Сцепились друг с другом проблемы, подобно щупальцам гигантского спрута, опутали всю планету ... число нерешенных проблем растет, они становятся все сложнее, сплетение их все запутаннее, их «щупальца» с возрастающей силой сжимают в своих тисках планету» [4].

В контексте взаимосвязи с приведенными выше положениями правомерным представляется отметить, что преступность, а в особенности международный терроризм, в настоящее время представляет собой подобие некоего гигантского спрута, «щупальца» которого, по сути, опутали всю планету. В свою очередь, активная преступная деятельность международных террористических организаций инициирует галопирующий рост преступности в планетарных масштабах, поскольку в процессе функционирования террористических преступных формирований происходит постоянное вовлечение в это преступное сообщество массы новых лиц посредством использования разнообразных агитационно-пропагандистских и подкупных механизмов. Кроме того, в большинстве случаев сопутствующими факторами функционирования террористических организаций являются торговля оружием, людьми, наемничество, незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ, коррупция и другие общественно опасные деяния. То есть феномен нарастания социально опасных масштабов преступности уместным будет рассматривать как одну из глобальных современных проблем. «Глобальные проблемы - это противоречия, трудности, задачи, вставшие на пути общественного прогресса, без решения которых тот или иной общественный организм погибнет» [5].

В условиях имеющих место ныне процессов глобализации разрастающиеся масштабы распространения преступности, превратившейся в одну из глобальных проблем современности, нуждаются в правильном осмыслении и оценке. Не будет, видимо, ошибки, если увеличивающуюся преступность рассматривать как следствие имеющих место в геополитическом пространстве противоречий, сложностей, проявляющихся в политической, социальной, экономической, правовой, культурной и других сферах реальной жизненной действительности. Которые в совокупности выступают в качестве факторов, инициирующих

тенденции к глобализации преступности. Следовательно, организация международным сообществом мер, направленных на противостояние глобализирующейся преступности, должна осуществляться с ориентацией на изучение имеющих место в обществе противоречий, трудностей и способов их разрешения и преодоления для достижения цели обеспечения движения человеческого сообщества к прогрессу.

В плане поиска путей для правильной характеристики противоречий, выступающих в качестве детерминантов преступности, перспективным представляется приложение новых творческих усилий ученых к разработке проблемы методологии современного уголовного права и криминологии; приложение дополнительных усилий к поиску дальнейших путей, направленных на повышение эффективности действия уголовного законодательства и функциональной эффективности деятельности правоохранительных служб и органов правосудия по организации мер воздействия на преступность в соответствии с предъявляемыми нынешними криминальными реалиями требованиями.

Теоретическую разработку методологических аспектов современного уголовного права и криминологии целесообразным представляется строить на основе поиска и формулировки новых концептуальных научных подходов. Это имеют в виду подходы к раскрытию и объяснению механизма формирования уголовной ответственности, природы и сущности преступлений и преступности в жизни государства и общества с учетом того обстоятельства, что преступность характеризуется в качестве исторически изменчивого социально-правового феномена.

В рамках функционирования стран ЕвразЭС для обеспечения максимальной защищенности состояния взаимовыгодных экономических отношений от возможных преступных посягательств актуализируется необходимость принятия ряда совместных законодательных актов, направленных на противодействие различным потенциально возможным преступным угрозам. Конструирование правовых новелл рассматриваемого рода должно быть осуществлено с учетом научных рекомендаций, сформулированных по результатам исследования проблематики, связанной прежде всего с механизмом формирования основания уголовной ответственности.

«Исследование проблемы механизма формирования основания уголовной ответст-

венности, - пишет Л.А.Чистяков, - следует начинать с определения конечного элемента, цели его существования, то есть под механизмом формирования основания уголовной ответственности (с точки зрения негативного ее содержания) следует понимать систему генетически взаимосвязанных элементов общетеоретического (норма права, правообразующий юридический факт, объект правоотношения) и уголовно-правового (преступление, состав преступления) свойства, объединенных процессом протекания направленных изменений от общего к частному, детерминирующих наличие деяния, содержащего признаки состава преступления, как обстоятельства, влекущего возникновение уголовной ответственности (позволяющего привлечь виновного к уголовной ответственности)» [6].

Сформулированное в криминологической теории фундаментальное положение, характеризующее присущую феномену преступности историческую изменчивость, находит, как показывает жизненная действительность, свое особо отчетливое проявление в кризисных катаклизмах, периодически сотрясающих общественный организм. К примеру, в начале 90-х годов XX столетия, когда после развала СССР страны постсоветского пространства охватил глубокий и широкомасштабный кризис, имел место одновременный галопирующий рост преступности, пик которого пришелся для Казахстана на 1993 г.: было зарегистрировано 206006 преступлений. В последующие годы, с наведением социально-правового порядка и улучшением социально-экономической обстановки, число регистрируемых в республике преступлений стало уменьшаться.

Однако уместным будет в то же время отметить, что, начиная с 2008 года, последствия мирового финансово-экономического кризиса оказали определенное негативное воздействие на метаморфозы преступности. Свидетельством чему являются изменения в количественных и качественных показателях преступности, суть которых состоит в тенденциях к увеличению числа преступлений корыстной мотивации и активизации коррупционных деяний.

Основываясь на приведенных выше положениях, можно выдвинуть предположение о том, что определенную часть повышенной опасности и вызывающей международную напряженность преступности, инициируемой происходящими на мировом пространстве деструктивными явлениями, следовало бы рассматривать как взаимосвязанное определенны-

ми узами в мировых масштабах негативное социально-правовое явление.

Так, периодически потрясающие мировое сообщество финансово-экономические кризисы, порождающие соответственно множество явлений деструктивного и хаотичного содержания и свойства, правильным было бы рассматривать в качестве одного из закономерных спутников глобализации. Это предположение связано с тем обстоятельством, что распространение по всей планете транснациональных корпораций, стремление владельцев многомиллиардных активов к наращиванию прибыли без учета интересов развития производства, жизненных потребностей лиц, занятых на производстве; создание некоей виртуальной экономики, не наполненной достаточным материально-производственным содержанием, чревато возникновением атмосферы деструктивности и хаоса, следствием чего являются различные кризисные катаклизмы, инициирующие нарастание противоречий, трансформирующихся в свою очередь в факторы, выступающие детерминантами преступности. В конечном итоге указанного рода обстоятельства способны привести к возможным катастрофическим последствиям, разрушительно обертывающимся для судеб множества людей.

Следовательно, разработку проблемы соответствия проводимой уголовной политики современным криминальным реалиям перспективным представляется строить с учетом взаимосвязи с вышеизложенной характеристикой мировых особенностей современной преступности. Поиск путей для справедливой оценки степени социальной опасности и социально опасных последствий имеющим место разрастающимся масштабам преступности на территории всей нашей планеты, с учетом мировых количественных и качественных криминологических показателей преступности, следует, на наш взгляд, строить на основе принятия во внимание обстоятельств, связанных с активизацией и разрастанием глобализационных процессов. Которые справедливым будет признать логическим следствием деятельности различных транснациональных корпораций, преследующих цели получения прибыли - в нарастающей профессии, с использованием различных методов и способов, включающих в себя как правомерные, так и противоправные пути обогащения.

Процесс глобализации в мировом пространстве берет начало с первых лет XX столетия, когда Верховный суд США удовлетворил иск компании «Стандарт ойл» и снял огра-

ничения на монополистическую деятельность, установленные Законом Шермана в 1899 году. Верховный суд США по сути открыл дорогу для свободного размещения капитала на основе создания и функционирования транснациональных корпораций во множестве стран мира, инициировав тем самым установление основ миропорядка, ориентированного на стремление немногочисленных людей к безостановочному накопительству и превращению их в конечном итоге в «золотых миллиардеров».

По выражению писателя Чингиза Айтматова, приведенном в романе «Когда падают горы (Вечная невеста)», - «доллар-баи современные, тусуются себе на мировом рынке, «тусуются - коррумпуются».

Убеждая своих сообщников к правомерности и справедливости предлагаемого плана преступного захвата части активов «олигархов - доллар-баев», один из главных персонажей романа приводит следующие аргументы:

«Они кровь земную пьют и богатеют задарма» (имеется в виду торговля нефтью). Мы не террористы, мы просто берем свою долю мирового капитала, и не более того». Сформулированные Чингизом Айтматовым характерологические особенности социально значимого поведения, с одной стороны, олигархов, которые «тусуются- коррумпуются» на мировом рынке, а с другой стороны, - лиц, поставивших перед собой цель взять «свою долю мирового капитала», -представляют пред взором человечества сложившуюся в современных условиях картину обозначившегося глобального противостояния на планете Земля, суть которого состоит в том, что «золотые миллиардеры» стремятся к дальнейшему удержанию и увеличению объемов своих активов; организаторы и участники же террористических банд формирований ставят перед собой цели завладения определенной долей мирового капитала.

Выдвинутые предположения по поводу сути глобального противостояния планетарного масштаба находятся при поверхностном их обозрении в некоем состоянии алогизма с полувыведенными определенное распространение утверждениями. Так, Сэмюэль Хантингтон, высказываясь по поводу степени опасности международных террористов, пытался убедить человеческое сообщество о происходящем в мировом пространстве «столкновении цивилизаций».

Однако если речь идет о криминологической и уголовно-правовой характеристике транснациональной организованной преступ-

ности, международного терроризма и других опасных преступлений, создающих угрозу интересам безопасности человечества, то взору открывается картина, весьма отдаленная от столкновений цивилизаций. Справедливым будет здесь отметить, что в ходе расследования таких видов преступлений во множестве случаев прямых доказательств, свидетельствующих о преследовании виновными целей посягательств на интересы той или иной цивилизации, - не выявляется. Свидетельством тому являются факты варварского разрушения и разграбления террористами любых попадающих на глаза святынь многовековой культуры человечества, не разбираясь, к какому виду конфессии или цивилизации эти ценности принадлежат. Потому трудно согласиться с утверждениями Сэмюэля Хантингтона о происходящем «столкновении цивилизаций», поскольку по его выводам получается, что международные террористы, посягающие на интересы общественной безопасности, на интересы мира и безопасности человечества, на многовековые святыни, незаслуженно оказываются возведенными в ранг лиц, представляющих собой определенную цивилизацию.

Здесь нужно будет также отметить, что с точки зрения логики понятие «преступность», раскрывающее и характеризующее феномен антисоциального поведения, не может рассматриваться под углом зрения признаков, характеризующих феномен «цивилизация». «Цивилизация - термин, которым обозначается комплекс культурной и социальной организации, обычно относящейся к более чем одному обществу или национальному государству. Так, социологи выделяют западную цивилизацию как систему культурных артефактов, ассоциируемую с индустриальными капиталистическими обществами XIX и XX вв. и включающую такие ценности, как демократия, терпимость, либерализм и др.» [8].

Доктор Джилл Кэррол в противовес утверждениям Сэмюэля Хантингтона о «столкновении цивилизаций» сформулировала фундаментальные концептуальные положения, концентрирующие в себе комплекс обоснованных аргументов в пользу актуальности и перспективности установления и реализации в жизненную действительность диалога цивилизаций. То есть «представила пример типа диалога, необходимого в XXI веке, где мысли и идеи, полностью отличающиеся от наших собственных, представляются нам в манере, заставляющей задуматься о многом» [9].

Опасные тенденции, связанные с рас-

пространением международного терроризма, транснациональной организованной преступности, результаты переосмысления отрицательных последствий глобализации под углом зрения отдельных потенциальных криминальных факторов феномена глобализма, особо актуализируют среди государств ЕврАзЭС решение проблемы объективной оценки криминалогических и уголовно-правовых аспектов глобализации. «Необходимо, - пишет профессор Виктор Лунеев, - адекватно осознать, как будет развиваться в обозримом будущем исторически древний процесс - криминализация человеческих отношений и борьба с преступностью в условиях прогрессирующей современной глобализации мира или как в ближайшем будущем будет протекать сам процесс глобализации в условиях интенсивно растущей преступности при различных уровнях и формах ее уголовно-правового контроля. Принимая это, можно заблаговременно выработать реалистические меры по минимизации преступности в глобализирующемся мире и по оптимизации эффективности уголовно-правового воздействия на различные формы совершаемых преступлений» [10].

Субъекты транснациональной организованной преступности и международного терроризма, активно используя Интернет, рекрутируют в свои ряды молодых людей из различных стран. «Масштабы использования Интернета для пропаганды терроризма и распространения транснациональной преступности трудно переоценить. В четвертом докладе Генерального секретаря ООН от 2 февраля 2017 года об угрозе международному миру и безопасности и поддержке государств, борющихся против нее, отмечается, что использование медийных платформ позволило ИГИЛ, Аль-Каиде и связанным с ними лицам и организациям вести пропаганду, обмениваться учебными материалами, заниматься торговлей оружием, вести вербовку новобранцев, собирать денежные средства и совершать теракты. Медийная активность ИГИЛ привела к беспрецедентному росту числа иностранных боевиков-добровольцев, направляющихся в Ирак, Сирию и Ливию. Отдельно стоит отметить успешную вербовку в ряды ИГИЛ молодых девушек.

По сведениям ООН, количество стран, из которых в горячие точки стекаются боевики-добровольцы, весьма высоко и на данный момент составляет 77 государств. Были озвучены цифры по количеству таких добровольцев из стран СИГ. Азербайджан - 271, Грузия - 41,

Казахстан - 300, Кыргызстан - более 350, Нидерланды - 200, Российская Федерация - 2700, Таджикистан 300, Узбекистан - от 200 до 300» [11].

Приведенные данные свидетельствуют о весьма неблагоприятном положении, сложившемся в странах СНГ, в сфере координации деятельности правоохранительных служб по своевременному предупреждению и пресечению поведений различных преступно настроенных лиц, принимающих участие в транснациональных преступных формированиях, включая сюда и международный терроризм.

В интересах своевременного предупреждения и пресечения потенциально возможной «криминализации человеческих отношений» в построении партнерских экономических и других отношений между странами Евразийского экономического союза целесообразным представляется внести в национальное уголовное законодательство этих стран следующие поправки:

Учитывая особенности, характеризующие признаки объекта посягательства преступлений террористической направленности и содержания, все эти деяния, включая хищение либо вымогательство радиоактивных веществ, радиоактивных отходов или ядерных материалов, правомерным было бы переместить в главу «Преступления против мира и безопасности человечества».

Назрела объективная необходимость установления уголовной ответственности юридических лиц за преступления террористической или экстремистской направленности, за коррупционные и экологические преступления, а также за преступные нарушения правил безопасности в различных сферах производства.

В интересах повышения эффективности проводимой криминологической политики стран ЕвразЭС перспективным представляется создание на паритетной основе единого координационного органа государств-участников по борьбе с опасными преступлениями, посягающими на интересы стран союза.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лунеев В.В. Преступность XX века: мировые, региональные и российские тенденции.- М., Волтере Клувер, 2005. - С.XL- XLI.
2. Четвертый семинар по социологии преступности. - Советское государство и право. 1991, № 10.-С.149.
3. Государство и право. М., 2000 г.№ 9. -

С.99.

4. Цит. по: кн. Чумаков А.И. Философия глобальных проблем. - М., Знания, 1994. - С. 120.

5. Цит. по кн. Чумаков А.И. Философия глобальных проблем. - М., Знания, 1994. - С. 121.

6. Чистяков А.А. Механизм формирования основания уголовной ответственности: понятие и признаки,- Закон и право. - М., 2003, № 2. - С.46.

7. Ч.Айтматов. Когда падают горы (Вечная невеста). - Брюссель, 2006. - С. 101, 136,157.

8. Лоусон Т., Гэррод Д. Социология. А-Я. Словарь - справочник. - М.: ФАИР - ПРЕСС. 2000. - С.539.

9. Кэррол Дж. Диалог цивилизаций. - Алматы, 2009. - С.7.

10. Лунеев В.В. Криминологические проблемы глобализации. //Государство и право. 2010, №1, С.51.

11. Совместно противостоять транснациональной преступности. - Юридическая газета, 31 марта 2017 года, № 24.

ЕУАЗИЯЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ОДАҚ ЕЛДЕРІНІҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ ШЫНДЫҒЫН ЕСКЕРЕ ОТЫРЫП ҚЫЛМЫСТЫҚ САЯСАТ ҚҰРУДЫҢ ӨЗЕКТІ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Жұмыста әлемдегі криминологиялық шиеленістің өсу себептері зерттеледі. Әлеуметтік, жаһандану және трансұлттық қылмыстың медиалық табиғаты мен терроризм, геосаяси кеңістікте орын алған қарама-қайшылықтар мен қиындықтардың өсуі, саяси, әлеуметтік, экономикалық, құқықтық, мәдени және басқа да салалардағы көрініс тапқан нақты өмірлік шындық анықталады. Автор "өркениеттер қақтығысы" теориясын қарастырады, қылмыстық заңдардың жаңашыл құрылымын ұсынады. Одақтағы елдердің мүддесіне қауіп төндіретін ЕвразЭС мемлекеттегі аса қауіпті қылмыспен күрес заңдарына көңіл бөледі.

Түйін сөздер: халықаралық террористік ұйымдар; трансұлттық қылмыстық қалыптастыру; Еуразиялық одақ мүдделеріне қатер төндіретін қылмыс, бірлескен күш-жігер; қоғамдық қауіпті әрекеттерге байланысты қарсы іс-қимыл; қылмыстық жаһандану.

ACTUAL PROBLEMS OF CONSTRUCTION OF CRIMINAL JUSTICE POLICY IN THE COUNTRIES OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION TAKING INTO ACCOUNT THE CRIMINAL REALITIES

This paper investigates the causes of the rise of criminological tension in the world. The social, globalisation and the media nature of transnational crime and terrorism, stems from taking place in the geopolitical space of contradictions and difficulties, manifested in the political, social, economic, legal, cultural and other spheres of real life reality is determined. The au-

thor considers of the critical positions theories of the "clash of civilizations", offers a number of innovations in the structure of the criminal law, draws attention to the need for a single coordinating body of the States-participants of the Eurasian economic community to combat serious crimes encroaching on interests of the countries of the Union.

Keywords: *terrorist organizations, transnational criminal groups, criminal tensions, the countries of the Eurasian Union, the globalization of crime.*



УДК 343.1

**ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ
МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ НОРМ
ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
И НАКАЗАНИИ
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В УГОЛОВНОМ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН**

Н.А. Сартаева,
доктор юридических наук, профессор,
главный консультант аппарата
Сената Парламента
Республики Казахстан
(Казахстан)

Положительные рецензии даны
д.ю.н. Когамовым М.Ч.
и к.ю.н. Турлубековым Б.С.

В статье рассматривается имплементация международно-правовых норм об уголовной ответственности и наказании несовершеннолетних в уголовное законодательство Республики Казахстан.

Большое внимание в статье уделяется Конвенции «О правах ребенка», принятой Генеральной Ассамблеей Организации Объединенных Наций в 1989 году и ратифицированной Верховным Советом Республики Казахстан в 1994 году, поскольку именно в ней впервые были закреплены такие права ребенка, как права: на жизнь, иметь свое имя и гражданство, сохранять индивидуальность, не

разлучаться с родителями, образование и профессиональную подготовку, на защиту от произвольного и незаконного вмешательства в его личную жизнь, медицинское обслуживание, а также на свободу выражения своего мнения, мысли, совести и религии, ассоциаций, собраний и другие права, свободы.

Вопросы уголовной ответственности и наказания затрагиваются в статье 40 Конвенции. В этой связи автором достаточно подробно рассматривается имплементация норм данной статьи в уголовное законодательство Республики Казахстан.

Способом научной полемики и нормативного обоснования раскрывается термин «имплементация». Также в статье широко используются нормы Уголовного кодекса Республики Казахстан и других нормативных правовых актов.

По завершении автором сделан вывод о том, что в уголовное законодательство в целом имплементировало международные стандарты, касающиеся уголовной ответственности и наказания в отношении несовершеннолетних. Дальнейшая имплементация в рамках рассматриваемой проблематики, должна проводиться на основе периодического пересмотра уголовного законодательства. Большое значение в этом имеет правовой мониторинг, в рамках которого можно устанавливать нормы права, не соответствующие ратифицированным Казахстаном международным договорам, а также требующие соответствующей имплементации в уголовное законодательство Республики Казахстан, в

том числе касающиеся уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних.

Ключевые слова: имплементация, международно-правовые нормы, несовершеннолетние, уголовное законодательство, уголовное наказание, уголовная ответственность.

В словаре-справочнике «Международное уголовное право» имплементация международного права разъясняется как фактическая реализация международных обязательств на внутригосударственном уровне, осуществляется путем трансформации международно-правовых норм в национальные законы и подзаконные акты [1, с.52].

В ряде государств ратифицированные международные договоры автоматически становятся частью национального законодательства [2, с.242]. Так, в соответствии с Конституцией Российской Федерации (статья 15 часть 4) в Российской Федерации общепризнанные принципы и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора.¹

Ранее пункт 3 статьи 4 Конституции Республики Казахстан предусматривал, что международные договоры, ратифицированные Республикой, имеют приоритет перед ее законами и применяются непосредственно, кроме случаев, когда из международного договора следует, что для его применения требуется издание закона.² Законом Республики Казахстан от 10.03.2017 года «О внесении изменений и дополнений в Конституцию Республики Казахстан» в этот пункт были внесены изменения. В настоящее время пункт 3 статьи 4 Конституции Республики Казахстан предусматривает, что международные договоры, ратифицированные Республикой, имеют приоритет перед ее законами. Порядок и условия действия на территории Республики Казахстан международных договоров, участником которых является Казахстан, определяются законодательством Республики.³ Таким образом, усо-

вершенствован правовой механизм реализации международных ратифицированных договоров.

Важность приведения уголовного закона в соответствии с международными договорами, ратифицированными Казахстаном, отмечается в пункте 2.8 Концепции правовой политики на период с 2010 до 2020 года⁴.

Каждое государство выбирает наиболее подходящий механизм осуществления положений международных договоров, с учетом особенностей правовой системы, состояния законодательства. Как правило, это всесторонний обзор национального уголовного законодательства с последующим внесением в него необходимых изменений или включение специального раздела в уголовный кодекс государства либо принятие отдельного закона, содержащего все положения, предусмотренные международными конвенциями. Отметим, что последний вариант не приемлем по отношению к уголовному законодательству Республики Казахстан, поскольку статья 1 Уголовного кодекса Республики Казахстан (далее УК РК) предусматривает, что уголовное законодательство Республики Казахстан состоит только из УК РК.

Полная кодификация уголовно-правовых норм является важнейшей составляющей УК РК, и в этом отношении УК РК 2014 года сохранил содержащуюся в ранее действовавших УК Казахской ССР и УК РК 1997 года норму о том, что единственным источником уголовного права является уголовный закон. При этом уголовный закон содержит точный и исчерпывающий перечень деяний, признаваемых уголовным правонарушением. Ни один другой нормативный правовой акт не может содержать в себе нормы уголовно-правового характера.

В рамках заявленной тематики важное значение имеет принятие 20 ноября 1989 года на 44-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН Конвенции «О правах ребенка» (далее Конвенция), которое является знаковым событием в особой правовой защите несовершеннолетних.

Этот международный документ полностью изменил подходы к решению вопросов

¹ <http://www.constitution.ru/10003000/10003000-3.htm>

² Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 года (старая редакция). - Информационно-справочная система «Юрист».

³ Закон Республики Казахстан от 10 марта 2017 года «О внесении изменений и дополнений в Конституцию Республики Казахстан». - Информационно-справочная система «Юрист».

⁴ Указ Президента Республики Казахстан от 24 августа 2009 года «О Концепции правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года - Информационно-справочная система «Юрист».

детей. Согласно Конвенции дети – полноправные члены любого общества, у которых есть четкие права.

Также в Конвенции определяется, что государства-участники уважают и обеспечивают все права, предусмотренные в ней, за каждым ребенком, находящимся в пределах их юрисдикции, без какой-либо дискриминации, независимо от расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических или иных убеждений, национального, этнического или социального происхождения, имущественного положения, состояния здоровья и рождения ребенка, его родителей или законных опекунов или каких-либо иных обстоятельств. Государства-участники Конвенции принимают все необходимые меры для обеспечения защиты ребенка от всех форм дискриминации или наказания на основе статуса, деятельности, выражаемых взглядов или убеждений ребенка, родителей ребенка, законных опекунов или иных членов семьи.⁵

К наиболее важным правам ребенка Конвенция относит права: на жизнь, иметь свое имя и гражданство, сохранять индивидуальность, не разлучаться с родителями, образование и профессиональную подготовку, на защиту от произвольного и незаконного вмешательства в его личную жизнь, медицинское обслуживание, а также на свободу выражения своего мнения, мысли, совести и религии, ассоциаций, собраний и другие права, свободы.

Вопросы уголовной ответственности затрагиваются в статье 40 Конвенции. Так, она предусматривает, что государства-участники признают право каждого ребенка, который, как считается, нарушил уголовное законодательство, обвиняется или признается виновным в его нарушении, на такое обращение, которое способствует развитию у ребенка чувства достоинства и значимости, укрепляет в нем уважение к правам человека и основным свободам других и при котором учитывается возраст ребенка и желательность содействия его реинтеграции и выполнению им полезной роли в обществе. В этих целях и принимая во внимание соответствующие положения международных документов, государства-участники, в частности, обеспечивают, чтобы:

1) ни один ребенок не считался нарушившим уголовное законодательство, не обвинялся и не признавался виновным в его нарушении по причине действия или бездействия, которые не были запрещены национальным

или международным правом во время их совершения;

2) каждый ребенок, который, как считается, нарушил уголовное законодательство или обвиняется в его нарушении, имел по меньшей мере следующие гарантии:

3) презумпция невиновности, пока его вина не будет доказана согласно закону;

4) незамедлительное и непосредственное информирование его об обвинениях против него и, в случае необходимости, через его родителей или законных опекунов и получение правовой и другой необходимой помощи при подготовке и осуществлении своей защиты;

5) безотлагательное принятие решения по рассматриваемому вопросу компетентным, независимым и беспристрастным органом или судебным органом в ходе справедливого слушания в соответствии с законом в присутствии адвоката или другого соответствующего лица, и, если это не считается противоречащим наилучшим интересам ребенка, в частности, с учетом его возраста или положения его родителей или законных опекунов;

6) свобода от принуждения к даче свидетельских показаний или признанию вины; изучение показаний свидетелей обвинения либо самостоятельно, либо при помощи других лиц и обеспечение равноправного участия свидетелей защиты и изучения их показаний;

7) если считается, что ребенок нарушил уголовное законодательство, повторное рассмотрение вышестоящим компетентным, независимым и беспристрастным органом или судебным органом согласно закону соответствующего решения и любых принятых в этой связи мер;

8) бесплатная помощь переводчика, если ребенок не понимает используемого языка или не говорит на нем;

9) полное уважение его личной жизни на всех стадиях разбирательства.

Также в Конвенции отмечается, что государства-участники стремятся содействовать установлению законов, процедур, органов и учреждений, имеющих непосредственное отношение к детям, которые, как считается, нарушили уголовное законодательство, обвиняются или признаются виновными в его нарушении, и в частности:

а) установлению минимального возраста, ниже которого дети считаются неспособными нарушить уголовное законодательство;

⁵ Конвенция о правах ребенка от 20 ноября 1989 года. - Информационно-справочная система «Юрист».

б) в случае необходимости и желательности, принятию мер по обращению с такими детьми без использования судебного разбирательства при условии полного соблюдения прав человека и правовых гарантий.⁶

Конвенция была одним из первых международных договоров, который был подписан Президентом Республики Казахстан Н.А. Назарбаевым (16 февраля 1994 года, г. Нью-Йорк), и ратифицирован Верховным Советом Республики Казахстан 8 июня 1994 года.

Нормы ряда других международных актов, в числе которых ратифицированные: 4 июля 2001 года Факультативный протокол к Конвенции, касающийся участия детей в вооруженных конфликтах и Факультативный протокол к Конвенции, касающийся торговли детьми, детской проституции и детской порнографии, а также 14 июля 2011 года Факультативный протокол к Конвенции, касающийся процедуры сообщений и 9 апреля 2016 года Конвенции о международном порядке взыскания алиментов на детей и других форм содержания семьи и Протокола о праве, применимом к алиментным обязательствам, в своей совокупности дополняют и конкретизируют Конвенцию, а также являются дополнительными гарантиями реализации ее принципов в отношении прав, свобод и интересов детей, обеспечивающими им доступ к правосудию.

С момента ратификации Конвенции и других международных договоров была начата работа по приведению национального законодательства, в том числе и уголовного, в соответствии с принятыми обязательствами.

Так, наличие самостоятельного раздела, регламентирующего систему и виды наказаний, их назначения несовершеннолетним и освобождение от уголовной ответственности и наказания, является фактической реализацией международных обязательств на уровне национального уголовного законодательства. Объединение норм, регулирующих особенности уголовной ответственности несовершеннолетних, их систематизация, позволяют учитывать возрастные психофизиологические особенности этой возрастной категории, как при назначении наказания, так и при его исполнении, что и предусмотрено в Конвенции.

К примеру, действующее уголовное законодательство, в основном имплементирова-

ло и соответствует основным принципам статьи 40 Конвенции. Так, согласно подпункту «а» пункта 3 указанной статьи, государства-участники должны стремиться «установлению минимального возраста, ниже которого дети считаются неспособными нарушить уголовное законодательство».

Так, УК РК определяет, что уголовной ответственности подлежит только вменяемое физическое лицо, достигшее возраста, установленного уголовным законом. Статья 15 УК РК устанавливает два возрастных критерия: общий, т.е. достижение шестнадцатилетнего возраста, и особенный (исключительный) – достижение лицом 14-летнего возраста. Малолетние, не достигшие 14-летнего возраста, не подлежат уголовной ответственности, поскольку не могут в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий либо руководить ими [3, с. 451].

В соответствующем Нормативном Постановлении Верховного Суда Республики Казахстан разъясняется, что лицо, считается достигшим возраста не в день своего рождения, а после ноля часов следующих за ним суток. Важно, что при отсутствии документов, подтверждающих возраст несовершеннолетнего или наличии сомнений в достоверности документов, устанавливающих его возраст, назначается экспертиза. При определении экспертами возраста минимальным или максимальным количеством (например, от 14 до 15 лет) суды исходят из предлагаемого минимального экспертизой возраста». ⁷ Если несовершеннолетний достиг возраста, но вследствие отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, во время совершения уголовного правонарушения не мог в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими, он не подлежит уголовной ответственности.

Перечень преступлений, за совершение которых уголовная ответственность наступает с 14-летнего возраста, является исчерпывающим и включает в себя 30 статей. Все статьи отнесены уголовным законом к тяжким или особо тяжким преступлениям. Таким образом, с 14-летнего возраста уголовная ответственность наступает только за совершение тяжких или особо тяжких преступлений. За соверше-

⁶ Конвенция о правах ребенка от 20 ноября 1989 года. - Информационно-справочная система «Юрист».

⁷ Нормативное постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 11 апреля 2002 года «О судебной практике по делам о преступлениях несовершеннолетних и о вовлечении их в преступление и иную антиобщественную деятельность». - Информационно-справочная система «Юрист».

ние уголовных проступков с 14-летнего возраста уголовная ответственность не наступает. Данное свидетельствует о гуманном подходе при установлении уголовной ответственности с 14-летнего возраста, что также соответствует международно-правовым подходам, применяемым при решении вопроса об уголовной ответственности несовершеннолетних.

Следует отметить, что возрастные особенности несовершеннолетних отражены в УК РК не только по вопросу их ответственности, но и по системе применяемых к ним видам наказания.

Несмотря на то, что УК РК не предусматривает специальных для несовершеннолетних видов наказания, законодательно установлены виды наказания, которые не могут им назначаться – это смертная казнь; арест; конфискация имущества; лишение специального, воинского или почетного звания, классного чина, дипломатического ранга, квалификационного класса и государственных наград; лишение права занимать определенную должность; выдворение за пределы Республики Казахстан иностранца или лица без гражданства.

Кроме того, по сравнению со взрослыми в отношении несовершеннолетних существенно ослаблен размер наказания по другим видам наказания. К примеру, если взрослым штраф устанавливается от двадцати пяти до пятисот месячных расчетных показателей, то осужденным несовершеннолетним он назначается от десяти до двухсот месячных расчетных показателей, при условии, что несовершеннолетний самостоятельно зарабатывает.

Важно, что при назначении наказания несовершеннолетнему учитываются не только обстоятельства совершенного уголовно-наказуемого деяния, но и условия его жизни и воспитания, уровень психического развития и иные особенности личности, а также влияние на него по возрасту лиц.

Отдельные нормы Конвенции, имплементированы в уголовное законодательство и распространяются как на несовершеннолетних, так и на взрослых, поскольку затрагиваются права человека и гражданина. К примеру, действие уголовного закона во времени. Статья 40 Конвенции определяется, что несовер-

шеннолетний не может подвергаться уголовной ответственности, за совершение деяния, если оно не признавалось преступлением во время его совершения. Аналогичная по содержанию норма содержится в статье 11 Всеобщей декларации прав человека, предусматривающей, что «никто не может быть осужден за преступление на основании совершения какого-либо деяния или за бездействие, которые во время их совершения не составляли преступления по национальным законам или по международному праву».⁸ Соответствуя названным международным договорам статья 5 УК РК предусматривает, что преступность и наказуемость определяются законом, действовавшим во время совершения этого деяния, т.е. действие уголовного закона определено строгими временными рамками.⁹

Таким образом, в уголовное законодательство в целом имплементированы международные стандарты, касающиеся уголовной ответственности и наказания в отношении несовершеннолетних. Дальнейшая имплементация в рамках рассматриваемой проблематики, должна изначально предполагать всесторонний обзор уголовного законодательства, далее периодический пересмотр уголовного законодательства, при учете, что заключаются и ратифицируются новые международные договора.

Большое значение в этом имеет правовой мониторинг, который проводится с целью оценки и прогнозирования эффективности законодательства путем выявления противоречащих законодательству Республики Казахстан, устаревших, коррупциогенных и неэффективно реализуемых норм права, а также выработки предложений по его совершенствованию.¹⁰ Полагаем, что рамках правового мониторинга можно устанавливать нормы права, не соответствующие ратифицированным Казахстаном международным договорам, а также требующие соответствующей имплементации, в том числе и в уголовное законодательство.

Также учет международного компонента может быть отражен и при проведении юридической экспертизы, разъясняемой как проверка проекта нормативного правового акта либо принятого нормативного правового акта на предмет соответствия Конституции Республи-

⁸ Всеобщая декларация прав человека от 10 декабря 1948 года. - Информационно-справочная система «Юрист».

⁹ Уголовный кодекс Республики Казахстан от 5 июля 2014 года - Информационно-справочная система «Юрист».

¹⁰ Закон Республики Казахстан от 6 апреля 2016 года «О правовых актах». - Информационно-справочная система «Юрист».

ки Казахстан и законодательству Республики Казахстан, в том числе законодательству в сфере противодействия коррупции.¹¹ В ходе ее проведения возможно и установление соответствия нормативного правового акта на предмет его соответствия ратифицированным Казахстаном международных договоров, поскольку они конституционно закреплены их приоритет.

Кроме того, на основе научных дискуссий должны быть определены правовые рамки, в которых надлежит действовать имплементируя, в частности уголовно-правовые нормы, в национальное законодательство.

ЛИТЕРАТУРА

1. Международное уголовное право: словарь-справочник (авторы-составители Ахметов Е.Б., Ахметов Б.У.) – Алматы: ТОО «Издательство LEM», 2015. – С.376.

2. Большой юридический словарь /Под ред. Сухарева А.Я., Зорькина В.Д., Крутских В.Е. – м.: ИНФА-М., 1998. – С.790.

3. Боршашвили И.Ш. Комментарий к Уголовному кодексу Республики Казахстан. Общая часть (том 1)/ Под общей ред. Генерального Прокурора Республики Казахстан, Государственного советника юстиции I класса Даулбаева А.К. – Алматы: Жеті Жарғы, 2015.

КӨМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАРДЫҢ ҚЫЛЫМЫСТЫҚ ЖАУАПТЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ ОЛАРДЫ ЖАЗАЛАУ ТУРАЛЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ - ҚҰҚЫҚТЫҚ НОРМАЛАРДЫ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚЫЛЫМЫСТЫҚ ЗАҢНАМАСЫНА ИМПЛЕМЕНТАЦИЯЛАУ

Мақалада кәметке толмағандардың қылмыстық жауаптылығы және оларды жазалау туралы халықаралық-құқықтық нормаларды Қазақстан Республикасының қылмыстық заңнамасына имплементациялау қарастырылған.

Мақалада 1989 жылы Біріккен Ұлттар Ұйымының Бас Ассамблеясында қабылданған және 1994 жылы Қазақстан Республикасының Жоғарғы Кеңесі ратификациялаған «Бала құқықтары туралы» Конвенцияға зор мән берілген, өйткені онда алғаш рет баланың: өмір сүруге, өз есімінің болуына және азаматтықты алуға, даралығын сақтауға, ата-анасынан айырылмауға, білім алуға және кәсіптік даярлыққа, жеке өміріне ерікті түрде және заңсыз қол сұғушылықтан

қорғауға, медициналық қызмет көрсетуге, сондай-ақ өз ойын еркін айту, ойлау, ар-ұждан және дін, қауымдастыққа, жиналыстарға қатысу бостандығына деген құқықтары бекітілді.

Қылмыстық жауаптылық мәселелері жөнінде Конвенцияның 40 - бабында сөз қозғалады. Осыған байланысты автор осы баптың нормаларын Қазақстан Республикасының қылмыстық заңнамасына имплементациялауды жан - жақты қарастырған.

Ғылыми полемика тәсілі және нормативтік негіздеу арқылы «имплементациялау» термині ашылған. Сондай-ақ мақалада Қазақстан Республикасының Қылмыстық кодексінің және басқа да нормативтік құқықтық актілердің нормалары кеңінен қолданылған.

Қорытындыда автор кәметке толмағандарға қатысты қылмыстық жауаптылыққа және оларды жазалауға қатысты халықаралық стандарттар жалпы алғанда қылмыстық заңнамаға кіріктірілді деген түйінге келеді. Қарастырылып отырған проблема шеңберінде одан әрі имплементациялау қылмыстық заңнаманы кезең-кезеңімен қайта қарау негізінде жүргізілуі тиіс. Мұнда құқықтық мониторинг үлкен маңызға ие, соның шеңберінде Қазақстан ратификациялаған халықаралық шарттарға сәйкес келмейтін, сондай-ақ Қазақстан Республикасының қылмыстық заңнамасына тиісінше имплементациялауды талап ететін құқықтық нормаларды, оның ішінде кәметке толмағандардың қылмыстық жауаптылығы және оларды жазалауға қатысты құқықтық нормаларды анықтауға болады.

Түйін сөздер: имплементация, халықаралық-құқықтық нормалар, кәметке толмағандар, қылмыстық заңнама, қылмыстық жаза, қылмыстық жауаптылық.

IMPLEMENTATION OF INTERNATIONAL LEGAL NORMS ON CRIMINAL LIABILITY AND PUNISHMENT OF MINORS IN THE CRIMINAL LEGISLATION OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

The article deals with the implementation of international legal norms on criminal liability and punishment of minors in the criminal legislation of the Republic of Kazakhstan.

¹¹ Закон Республики Казахстан от 6 апреля 2016 года «О правовых актах». - Информационно-справочная система «Юрист».

In the article great emphasis is placed on the Convention "On the Rights of the Child", adopted by the United Nations General Assembly in 1989 and ratified by the Supreme Council of the Republic of Kazakhstan in 1994. Due to this Convention such children's rights as right to life, education and training, medical care, protection against arbitrary or unlawful interference with privacy, have their name and nationality, preserve individuality, not be separated from parents against their will, as well as the right to freedom of expression, thought, conscience and religion, association, assembly and other rights and freedoms were first adopted.

Criminal liability issues are addressed in the article 40 of the Convention. In this connection, the author considers in detail the implementation of the norms of this article in the criminal legislation of the Republic of Kazakhstan.

Using the method of scientific polemic and normative justification the term "implementation" is revealed. The article also

widely uses the norms of the Criminal Code of the Republic of Kazakhstan and other normative legal acts.

Upon completion, the author concludes that the international standards on criminal liability and punishment of minors have been generally implemented in criminal legislation. Further implementation within the framework of the issues under consideration should be conducted on the basis of periodic review of criminal legislation. In this situation legal monitoring is essential, within which it is possible to determine norms of law that do not correspond to the international treaties ratified by Kazakhstan, and also norms of law require appropriate implementation in the criminal legislation of the Republic of Kazakhstan, including those relating to criminal liability and punishment of minors.

Keywords: *implementation, international legal norms, minors, criminal legislation, criminal punishment, criminal liability.*



УДК 316.65

**КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИЕ
ОСНОВЫ КАЗАХСТАНСКОЙ
ПОЛИКОНФЕССИОНАЛЬНОСТИ.
СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ**

Ю.Я. Бондаренко,

*кандидат философских наук, профессор,
Костанайский государственный университет
им. А. Байтурсынова
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны
д.фил.н. Колдыбаевым С.А.
и к.филос.н. Зекристан Р.И.*

Статья посвящена острой и актуальной проблеме культурно-исторических основ казахстанской поликонфессиональности. Авторами предпринята попытка сквозного, культурно-исторического рассмотрения проблемы с учетом широкого полотна нашей многовековой истории, являющей собой один из примеров длительного и сложного взаимодействия различных культур, этносов и конфессий, не ограничивавшегося нынешними государственными границами. Показана также общая картина религиозности в современной Республике Казахстан.

Ключевые слова: *великая степь, цивилизация, конфессия, полиэтничность, поликонфессиональность.*

Казахстанская поликонфессиональность имеет не только свою специфику, обусловленную современными реалиями, но и глубокие культурно-исторические основы, без ознакомления с которыми нельзя в полной мере постичь ее своеобразие.

Своеобразие это в огромной мере определяется самой многовековой историей Евразии, в ходе которой тысячелетиями перекрещивались и смешивались многочисленные племена и этносы, а, соответственно, соприкасались и включались в активное взаимодействие последователи различных верований и носители различных культурных традиций.

Следует только учесть, что взаимодействие это не ограничивалось территорией современного Казахстана, а охватывало колоссальные территории, населенные ныне самыми разными народами, обитающими в пределах различных государств.

С одной стороны Великая Степь, включавшая и ту ее часть, которая у древних руси-

чей была названа Диким Полем, веками соприкасалась и взаимодействовала с восточными славянами, угро-финами, с другой – с индо-иранцами, с третьей – с древней цивилизацией Китая, с четвертой – с Уралом и бескрайними лесными массивами и более северной частью Сибири.

Таким образом, движущиеся по огромным просторам, взаимодействующие и воюющие человеческие массы на протяжении тысячелетий являли своего рода волны одного океана, а история складывалась так, что временами эти волны двигались в одном направлении, временами – в другом. При этом возвышались то одни центры притяжения, то другие, но сами племена, этносы и культуры являли собой некий континуум, то целое, которое при всех расколах, столкновениях и противоречиях между отдельными его составляющими, тем не менее, в самой своей основе являлось именно тем целым, в котором отдельные элементы разнородных культур и кардинально отличающихся друг от друга религиозных систем, сосуществовали друг с другом на протяжении многих столетий.

Совсем иную картину мы наблюдаем в Западной Европе, которая после распада Римской империи и гибели ее западной части оказалась на какое-то время отсталым во многих отношениях придатком Евразии. Здесь на протяжении всего средневековья безраздельно господствовало лишь христианство в его западноевропейской модификации, получившей название католицизма. Исключением на несколько столетий стали лишь Пиренеи, да иудаизм, являвший собой осколок Древнего Востока на западе огромного континента. К этому можно добавить тесное христианством «язычество» и многочисленные ереси.

Иначе говоря, так сложилось, что в средневековой Западной культуре духовная жизнь тяготела и сознательно направлялась к духовному монизму, при котором официально признанной становилась лишь одна доминанта – христианство, и, соответственно, объединительной и при этом господствующей силой оказывалась католическая церковь, стремившаяся возвыситься над светскими властями, так что богословы даже пытались подсчитать во сколько же раз величие церкви превосходит величие императоров, сравнивая первую со светом солнца, а последних (то есть светские власти) со светом луны [1, с.219].

Вполне понятно, что такое положение дел порождало самое нетерпимое отношение к инакомыслию. Отношение, которое проявля-

лось самым различным, но всякий раз крайне жестоким образом.

Во-первых, именно христианский мир знал особенно многочисленные еврейские погромы, ибо в евреях виделись нехристи, оказавшиеся волею судеб на землях христианского мира.

Во-вторых, именно в христианском мире было четко сформулировано понятие ереси и велась самая ожесточенная борьба с ними, включавшая, как крестовые походы (например, на юг Франции), так и печально известную инквизицию.

О безжалостности этой борьбы свидетельствует сокрушение крестоносцами Лангедока (Каталония). История сохранила показательное свидетельство взятия крестоносцами процветающего города Безье. Когда христианское воинство получило возможность ворваться в город, папского легата спросили, как поступить с его жителями, среди которых далеко не все были еретиками или, точнее говоря, как выделить правоверных католиков, тот ответил фразой, вошедшей в историю: «Убивайте всех подряд. Господь на том свете отличит своих от чужих». В результате в 1209-м году были истреблены практически все жители города или приблизительно 20 тысяч человек. [1, с.253].

Инквизиция же или «розыск» прославилась не только борьбой с ересями, но и так называемой «охотой на ведьм», во время которой тысячи людей, и, прежде всего, женщин, были подвергнуты пыткам и, обвиненные в колдовстве, казнены.

Начиная же с Реформации, именно Европа познала и весь ужас религиозных войн кульминацией которых стала Варфоломеевская ночь августа 1572 года, когда в Париже и ряде других городов Франции по приблизительным данным было истреблено 30 тысяч человек.

Следует добавить, что и представители Реформации не отличались мягкостью. Ее родоначальник Мартин Лютер убежденно писал, что необходимо «снарядиться и напасть на этих вредных людей», то есть римских попов, «которые отравляют весь мир, и раз и навсегда оружием, а не словами положить конец их игре»... надо атаковать «пап, кардиналов, епископов и всю остальную свору римского содома... со всевозможным оружием в руках и омыть... руки в их крови». Правда, несколько позже он уже смягчил свой взгляд и писал о том, что «не хотел бы, чтобы евангелие отстаивалось насилием и пролитием крови». Но при этом, отодвинув на задворки сознания зна-

менитую библейскую заповедь «Не убий!», стал отчаянно призывать истреблять, как «бешеных собак» селян, поднявших в Германии его лет крестьянскую войну [1, сс.278 - 279]. И дело тут, наверно, не в «беспринципности» и «лицемерии» отца Реформации. В конце жизни он сам был подавлен кровавым разворотом событий, и когда одна из дам в частной беседе кокетливо сказала: «Что бы я только не отдала за то, чтобы вы прожили еще 20 лет, он с горечью ответил: «Сударыня, я предпочел бы отказаться от надежды попасть в рай, нежели прожить еще двадцать лет».

Так в чем же дело? – Во-первых, в уже упомянутой специфике общей картины развития западноевропейской духовности в условиях средневековья и на заре Нового Времени, когда все верования, кроме доминирующей столетиями ветви христианства виделись либо «пришлыми» (иудаизм), либо архаично – языческими, либо еретическими. Во-вторых, существенную роль в таком ожесточении сыграл и так называемый цезаре-папизм, то есть претензии церкви на значительную светскую власть и огромные привилегии.

Ничего подобного не было на Востоке, в том числе и в Византийской империи, где духовенство оказалось в подчинении светских властей. Великая же степь или, точнее, лесостепь имела и еще одну особенность, на которой уместно остановиться внимательней. Эта особенность была неразрывно связана с климато-географическими условиями, характером общественного производства и специфической взаимосвязью различных укладов. Здесь мы обязаны хотя бы вскользь коснуться вопросов терминологического характера. Так, применимо ли вообще к кочевому образу жизни понятие цивилизация, и какое понятие уместнее использовать: «кочевая цивилизация» или «степная цивилизация»?

Представляется, что более уместно последнее, получившее, как известно, распространение в последние годы.

Почему? – Потому что «цивилизация», когда ее понимают не, как стадию развития, а как некое относительно самостоятельное локальное целое, является, хотя и не замкнутым, но довольно-таки четко очерченным континиумом, в рамках которого удовлетворяются все основные жизненные потребности данного социума.

Кочевые же общества при всей своей своеобразности и мощи, как правило, были составляющими больших, чем они социо-

культурных систем. Поэтому, с одной стороны, в силу самой специфики организации общественной жизни они активно взаимодействовали с соседними оседлыми народами, с другой же, при собственном развитии, включали в свою орбиту и быстро растущие города.

Первое, еще в советские годы старались особо подчеркивать еще Л. Гумилев и О. Сулейменов, стремившиеся разбить стереотипы, согласно которым степь для оседлых (в частности, руссов) была лишь антагонистом.

Так Гумилев в своей широко известной работе «Древняя Русь и Великая степь» писал: «Степные просторы Причерноморья всегда были удобны для развития скотоводства. Поэтому в Восточную Европу переселялись азиатские кочевники. разумеется, эти миграции вызвали столкновение с местным населением – славянами, хозяйство которых было связано с лесными массивами и речными долинами. Однако кочевое хозяйство не может существовать вне связи с земледельческим, потому что обмен продуктов одинаково важен для обеих сторон. (Разрядка авторов) Поэтому мы наблюдаем наряду с военными столкновениями постоянные примеры симбиоза [2, сс.467 - 468].

На второе указывает вся многовековая история Великой Степи, на просторах которой вырастали города, целый ряд которых становился знаменитыми цивилизационными центрами. Не упоминая их, достаточно заметить, что русское название «Золотая Орда» имело и ценностные аспекты, означая богатство и блеск этого изначально кочевого государственного образования.

Что же касается взаимосвязей лишь с восточными славянами, то уже здесь помимо неизбежных военных столкновений, набегов и походов, их формы были разнообразны. Конечно же, это и активная торговля. Но не только. Здесь и использование кочевников в качестве воинов в славянских центрах, впрочем, естественное для тех времен. Точно также, нанимали и варягов, а русичи могли служить у византийцев и, как упоминают, современные историки, шесть тысяч русичей даже влились в монгольское войско и их следы были обнаружены в Китае. К тому же, речь могла идти не только о найме отдельных отрядов, но и о временных союзах. Так, например, «в 1149 году русские князья повели половцев в поход на Польшу» [3, с.10]. Половцы активно участвовали и в кровавой междоусобной борьбе русских князей, наглядные свидетельства чего

дают «Ольгович» Святослав (12-й в.) и Рюрик, взявший в 1203 г. Киев вместе с Ольговичами и половцами [4, сс.551, 589].

Третий вид связей – смешанные браки. Исследователи отмечают, что еще до монгольского нашествия в жилах русских селян была заметная доля «монголоидности». Один из показательных примеров, изложенная в летописях история отрока-киевлянина, спасшего свой город от печенегов. «В лето 968-е» печенеги впервые пришли на землю руссов и подступили к Киеву. Князь Святослав был далеко. Воевода же Претич с русским воинством тоже был вне города. И тогда находчивый отрок, взяв уздечку, пошел будто бы в поисках коня через печенежский лагерь – «он умел говорить по печенежски». Пройдя сквозь лагерь, добрался до своих, призвал их на помощь и тем самым спас свой город, так как подошедший с войском русский воевода пожал руку печенежскому князю. Обменялись они подарками, решили быть друзьями, и так без боя отступили печенеги от Киева. [4, сс.56 – 57].

Обратите внимание: для летописца не было ничего удивительного в том, что ни своим обликом, ни речью киевский отрок не отличался от печенегов настолько, чтобы вызвать их подозрение. Да и само соглашение о дружбе тоже знаменательно. Оно говорит о том, что казалось вполне возможным улаживать со степняками дела миром.

Смешанные же браки были тоже делом не редким. Так, например, хорошо известно, что у ряда русских князей жены были половчанками. Но, тем не менее, здесь было бы уместно привести рассуждения почетного консула Украины, казахстанского исследователя А.В.Тарасенко, который в своих «Студиях над «Словом о полку Игореве» пишет: «К моменту воспетых в «Слове» событий Русь и кипчаки прожили рядом в семи поколениях... Практически все князья породнились с половецкой верхушкой, а герои «Слова» были уже изрядно смешанных кровей. В том числе и главный герой – князь Игорь. А дочь Кончака была засватана за его сына Владимира. К удивлению, великий хан и удельный князь.

Сваты жили дружно. Игорь и Кончак с Кобяком пошли в Киев изгонять с престола женатого, кстати, на половецанке, Рюрика Ростиславича... Рюрик ввел в бой своих степняков... Все закончилось тем, что Игорь еле успел втолкнуть в ладью Кончака и скрыться с места битвы. Брат хана Елуг погиб, а двое сыновей оказались в плену». Но «через несколько лет Игорь пойдет на свата». [6, сс.24 -25].

Наверное, тут можно спорить о деталях, но общая картина, безусловно, заслуживает интереса. Особенно хотелось бы обратить внимание на сугубо личностный аспект смешанных браков, на который указывает еще... Ветхий Завет. Вспомним царя Соломона и его 700 жен и триста наложниц «И, - говорится с осуждением в «Третьей Книге Царств», - развратили жены его сердце его. Во время старости Соломона жены его склонили сердце его к иным богам...» [Царств, 11].

По сути дела, здесь подмечен очень важный с точки зрения истории религии момент: влияние семейной жизни на личную религиозность и складывание своеобразного религиозного синкретизма, который, следуя подмеченной связи, наверняка должен был проследиваться и столетия спустя уже в семьях славянско-тюркской правящей верхушки. И это при том, что с появлением христианства на Руси многие ханы кочевников принимали крещение. По словам летописца, уже в 988 г. к Владимиру пришел «печенежский князь Метигай и крестился». «В 991 году принял христианскую веру печенежский князь Кучуг и служил Владимиру «от чистого сердца». В Рязани в 1132 году принял христианство половецкий князь Амурат» [4. с.10].

Существовало христианство и в Золотой Орде. Чингиз-хан был вообще дипломатически веротерпимым.

В целом же язычество и, прежде всего, культ Тенгри, христианство, ислам, а также ряд иных верований на колоссальных просторах Евразии, включавших и земли современного Казахстана, воспринимались, как автохонные, естественные, и сама жизнь мобильная и при этом подчиняющаяся устойчивым ритмам, способствовала укоренению относительно спокойного отношения к поликонфессиональности. Были и войны, и кровавые стычки, но того ярко выраженного религиозного характера, как в Западной Европе, они не носили уже в силу самого образа жизни, хотя, конечно, со временем, и, прежде всего, после принятия ислама в качестве государственной религии Золотой орды при хане Узбеке, феодальная и межгосударственная борьба стала облекаться и в религиозную форму. Однако при этом и усиливавшаяся православно-христианская Московия, а затем и Российская империя никогда не ставили перед собой задачу массовой христианизации мусульман (именно массовой в широком смысле слова, как это можно было увидеть в Латинской Америке после пришествия туда конкистадоров), как и,

наоборот, в Орде не ставили задачи массового навязывания своей религии, по сути дела, вассальным русским княжествам. В силу исторических причин такая задача была бы просто невыполнима [7, с.31].

Более того, после вхождения казахских земель в состав России, особенно со времен Екатерины Великой царское правительство целенаправленно содействовало усилению роли ислама в жизни казахов, усматривая в этой религии одну из своих опор, что свидетельствует о способности руководства Российской империи проявлять определенную гибкость при решении этноконфессиональных проблем. Хотя, конечно же, это было далеко не всегда и не во всем. Но жесткость проявлялась, прежде всего, по отношению к «сектанству» и «инославию», а не исламу и буддизму, которые рассматривались, как традиционные религии ряда народов Российской империи.

После Октябрьской революции 1917-го года и прихода к власти большевиков был взят курс на построение светского государства и, более того, на радикальную атеизацию общества. Могло бы показаться странным, но, несмотря на этот курс, в стране, где, по официальным данным, подавляющее большинство населения составляло верующих различных конфессий, именно силы, возглавляемые большевиками, смогли выиграть тяжелейшую и чудовищную по потерям народонаселения Гражданскую войну. Как представляется, вопрос о том, каким образом это произошло, требует дальнейшего изучения. Мы же здесь обратим внимание на то, что сам процесс «борьбы с религией» прошел несколько во многом принципиально различных этапов.

Первый этап – этап собственно Гражданской войны. На этом этапе представители религиозных структур, где вольно, где невольно, были вовлечены в кровавый водоворот событий, и, соответственно, оказались среди тех слоев населения, которые наиболее пострадали не только от разрухи, голода и эпидемий, но и от целенаправленно наносимых ударов. Показательно, что в ходе ожесточенной борьбы менялась и позиция атеистически настроенного руководства большевиков. Так, если до революции В.И. Ленин в одной из своих известных работ даже допускал членство священников в партии большевиков, то во время Гражданской, подобно Лютеру в 16-м веке, занял несравненно более жесткую позицию, допускающую прямое физическое уничтожение служителей церкви. Впрочем, здесь они не

были исключением.

И такая позиция не была исключительно большевистской. Приведем только маленький штрих, наглядно иллюстрирующий складывающуюся ситуацию. Биографы сообщают, что один русский поэт едва не был убит анархистами. Он носил бороду, и те поначалу приняли его за священника. Оказывается, одного этого было достаточно, чтобы жизнь человека оказалась под угрозой. Громились и монастыри.

Во время же чудовищного голода (еще двадцатых) осуществлялось изъятие церковных ценностей и публичное массовое вскрытие мощей. При этом в ранний период борьбы за власть и при ее становлении большевики относились к различным конфессиям дифференцированно. Самым мощным ударам подверглись именно православие, православная церковь, как та, что была государственной религией империи и, следовательно, не только большевиками отождествлялось с царизмом. Что же касается «сектантов», которые подвергались преследованиям и ссылались либо бежали на окраины империи, в том числе и в Казахстан, то на первых порах был взят курс на сближение с ними, как с потенциальными союзниками в борьбе с общим врагом – самодержавием. Не случайно близкий к Ленину В.Бонч-Бруевич серьезно изучал сектантов и даже записал Книгу Жизни духоборов. Тем самым после революции и резкого ослабления позиций православия, значительно усилилось «инославию». В Советской России в двадцатые годы стали бурно расти такие организации, как христомол и бапсомол, которые по числу своих приверженцев конкурировали с комсомолом.

Однако в периоды коллективизации и индустриализации картина стала резко меняться. Появились публикации типа «Сектантские колхозы». Началось очередное фронтальное наступление на религию, которое совпало со временем репрессий и одними только верующими не ограничилось: среди репрессированных были и активисты так называемого «Союза безбожников», переименованного вскоре в «Союз воинствующих безбожников».

В годы Великой Отечественной войны, напротив, руководством страны был взят курс на ослабление антирелигиозной пропаганды и, соответственно, стала возрастать и роль религии и представителей различных конфессий, которые активно участвовали в борьбе с агрессором, пытавшимся использовать религию и

церкви в своих собственных целях.

Но именно во время хрущевской «оттепели» началось очередное наступление на религию. Хотя и без прежних репрессий, но с сокращением числа храмов и активизацией атеистической работы. Полагалось, что при коммунизме, который виделся совсем близким, религии, как и прочим заблуждениям, не должно быть места.

Позже ситуация начала снова постепенно меняться. Знаковым стал 1988-й «перестроечный» год, когда в Союзе официально отмечалась «религиозная дата» - тысячелетие крещения Руси.

Однако и Перестройка оказалась очень не простым временем не только в социальном, но и в духовно-религиозном отношении.

Во-первых, потому, что к ее началу в результате целого ряда факторов в Казахстане сложилась очень своеобразная картина религиозности. Например, в Кустанайской (ныне Костанайская) области наиболее многочисленные зарегистрированные религиозные объединения были баптистскими.

В г. Кустанае была и православная церковь. А вот мечети – ни одной. В здании, которое ныне вернули мусульманам, сначала был... КТЮЗ (кинотеатр юного зрителя, а затем – филармония, что, к счастью, и позволило ему сохраниться и избежать участи Николаевского собора, разрушенного в свое время до основания). Относительный рост протестантских объединений был связан, как с ослаблением позиций мечети и церкви, так и с тем, что Казахстан стал местом высылки целых социальных групп и народов, и те же протестантские объединения смогли для части из них стать местом релаксации и удовлетворения духовных нужд.

Во-вторых же, потому, что в годы Перестройки в СССР, словно в долину с прорванной плотиной, хлынуло то, что прежде было запретным либо полуполюгальным. Среди этих потоков, многие из которых, как вскоре выяснилось, оказались мутными, были и многочисленные новые религиозные течения и их эмиссары. Число различных направлений стало резко возрастать. И лишь в последние десятилетия ситуация стала изменяться. Что-то отсеивалось, что-то усиливалось, отчасти в силу «естественного отбора», например, в связи с усиленным оттоком немецкого населения, связанного с лютеранством и др., а что-то – в связи с изменением законодательства, направленного на упорядочивание того, что сопряжено с религиозно-культурной деятельностью.

Общая же современная картина религиозности казахстанского общества свидетельствует о его складывавшейся веками полиэтничности. Так, по данным А.К. Султангалиевой, автора солидной монографии. «Ислам в Казахстане. История, этничность, общество», исследования середины девяностых годов прошлого века показали, что одной из преобладающих по числу последователей конфессий ныне является ислам. Согласно исследованиям, к мусульманам отнесли себя около 80% казахов и 95% киргизов, составляющих вместе с татарами и узбеками... большую часть населения современного Казахстана (8, с.63). И в этом нет ничего удивительного. Еще по данным первой Всеобщей переписи населения России в 1897 году «процент мусульман к общему количеству населения на территории Казахстана был высоким. Акмолинская область – 64, 45 %, Семипалатинская – 89, 71%..., Тургайская – 90,99% [7, с.33].

В целом же в Казахстане на начало этого века (2003-й год) по подсчетам Трофимова и Иванова действовало уже свыше 3000 мечетей, из которых 1600 было зарегистрировано (7, с.34). Динамика же роста их числа говорит сама за себя: в 1965 году по Казахстану было 65 зарегистрированных мечетей, в 1980 – 32, в 1989 – 59, в 1998- уже 898 [7, с.35]. Правда, как отметил казахстанский исследователь Я.Ф.Трофимов, у основной массы казахов преобладает обрядовая, а не идейная сторона ислама [9, с.45]. Более того, как показали исследования еще советских лет в казахском быту существуют реликты доисламских верований, тесно сплетающихся с собственно исламом [10] - так же, как и в быту иных народов, например, славян, элементы язычества сплетаются уже с православием (См., например, Носова «Язычество в православии»).

Вполне понятно, что данная ситуация нуждается в дальнейшем мониторинге. Но серьезная проблема заключается в том, что в условиях обострения борьбы с экстремизмом следует особенно бдительно относиться к тому, что именно экстремисты могут пользоваться сложившимся положением и претендовать на удовлетворение духовно-познавательных потребностей части ищущей молодежи, предлагая им суррогаты, опасные и для личностного роста, и для общества...

Следуя далее, мы должны отметить, что вторым по числу, не столько культовых зданий, сколько последователей у нас является православие. Таковым оно фактически было и тогда, когда число храмов и приходов офици-

ально могло в тех или иных местах заметно уступать числу зарегистрированных протестантских объединений. Но и здесь в последние десятилетия наблюдается значительный рост приходов. Так, если в 1989 году их было 62, то в 2003 уже 222 [9, с.70].

Замечательно, что и здесь Казахстан демонстрирует уникальные образцы гибкости. Так, в православном храме Астаны можно увидеть статую, что характерно не для православия, а для католицизма. Такая уникальность объясняется тем, что среди сосланных на просторы Казахстана были и тысячи поляков, которые определенное время не имели возможности ходить в костелы. Поэтому-то и появилось в православном храме то, что должно было бы помочь им в удовлетворении их религиозных потребностей...

Есть в Казахстане последователи иудаизма и целого ряда различных протестантских конфессий.

Нынешняя картина религиозности такова. В РК официально признано сосуществование 18 конфессий, среди последователей которых по своему числу лидируют мусульмане (около 2500 тысяч официально зарегистрированных религиозных объединений), за которыми следуют православные, а затем протестанты. Однако, при меньшем общем числе верующих последние имеют большее количество объединений (свыше 500), нежели православные (323 религиозных объединения и 289 культовых сооружений на 2015-й год [11, с.26]. «Согласно данным общенациональной переписи 2009 г., 70,2% населения» страны отнесли себя к мусульманам (сравните с близкими по цифрам, приведенными ранее данными Султангалиевой – авторы), 26% назвали себя «христианами, 0,03 – иудаистами, 0,1 – буддистами, 0,2 – последователями других религий. При этом неверующими считают себя 2,8% ..., а 0,5» [12, с.4] не дали ответа.

Для осуществления «государственного руководства в сфере обеспечения межконфессионального согласия, прав граждан на свободу вероисповедания и взаимодействия с религиозными объединениями» 18 мая 2011 года в РК создано Агенство по делам религий [13, с.130].

Не затрагивая отдельно все проблемы и все религиозные направления, включая и временно выросшие в годы Перестройки «религии нового века» (так как это требует особого более развернутого рассмотрения), мы, тем не менее, можем констатировать, что Казахстан, как и соседняя Россия, и традици-

онно, и в современных условиях является страной поликонфессиональности, где и в силу самих условий существования, и в силу складывавшихся традиций представители различных этнических групп и различных конфессий на протяжении столетий жили бок о бок друг с другом. Поэтому вполне закономерно, что именно Казахстан стал местом проведения съездов мировых и иных религий. И наша задача сегодня – сберечь эти традиции поликонфессиональности, сохраняя при этом бдительность и препятствуя любым проявлениям религиозного экстремизма, которые не только могли бы угрожать суверенитету страны, но и вступают в явное противоречие с традициями народа Казахстана.

ЛИТЕРАТУРА

1. Крывелев И.А. История религий. Т.1. – М.: Мысль, 1975. - С.215.
2. Гумилев А.Н. Древняя Русь и Великая степь. – М.: Мысль, 1989.
3. История СССР с древнейших времен до наших дней. т.1 – М.: Наука, 1966.
4. Кшибеков Д. Единство судеб. Заметки ученого. – Алма-Ата: Казахстан, 1988.
5. Рассказы начальной русской летописи. – М.: Школьная библиотека, 1966.
6. Тарасенко А.В. Собрание сочинений в пяти томах. Том второй. «Студии над «Словом». – Костанай: Печатный двор, 2007.
7. Иванов В.А., Трофимов Я.Ф. Религии в Казахстане. – Алматы: Аркаим, 2003: «Царизм в первое время после присоединения Казахстана к России пытался распространить Христианство среди коренного населения, но безуспешно. Поэтому, начиная с конца 18-го – начала 19-го века он начал активно поддерживать Ислам».
8. Султангалиева А.К. Ислам в Казахстане. История, этничность, общество.- Алматы, 1998.
9. Трофимов Я.Ф. Религия в Казахстане. – Алматы. 1996.
10. См., например: Толеубаев А.Т. Реликты доисламских верований в семейной общности казахов. – Алма-Ата: Гылым, 1991.
11. Путеводитель религиоведа. – Костанай, 2015.

12. Религии в Казахстане. – Костанай: Управление внутренней политики акимата Костанайской области. Международный центр культур и религий Агентства Республики Казахстан по делам религий. – 2014, с.4. Вполне понятно, что приведенные данные, особенно в плане характеристики личностных убеждений могут корректироваться с учетом времени и методик проведенных исследований.

13. Муразалин М.К. Первый секретарь Агентства РК по делам религий. «Под одним шаныраком». – Государство и религия, 2013, №1.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ КӨПДІНДІЛІК МӘДЕНИ-ТАРИХИ НЕГІЗДЕРІ. ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ ТӘСІЛДЕРІ

Мақалада

Қазақстандағы

көпдінділіктің мәдени-тарихи негіздерінің өткір және өзекті мәселелеріне арналады. Автор толассыз талпыныс мәдени-тарихи қарастыру мәселелерін ескере отырып, біздің сан ғасырлық тарихымызда кең төсемін, ұзақ және күрделі өзара іс-қимыл түрлі мәдениеттер мысалдарын, этностар мен діндердің, мемлекеттік қазіргі шектеусіз мемлекеттік шекаралары жайында сөз қозғайды. Қазіргі Қазақстан республикасы бойынша діншілдіктің жалпы суреті көрсетілген.

Түйін сөздер : ұлы дала өркениеті, дін, көптүрлі этникалық, көпдінділік.

CULTURAL-HISTORICAL BASIS OF KAZAKH POLIKONFESSIONAL. MODERN APPROACHES

The article is devoted to acute and urgent problem of cultural-historical foundations of Kazakhstan polikonfessional. The authors attempted through a cultural-historical examination of the problem given the broad canvas of our long history of representing one example of a long and complex interaction between different cultures, ethnic groups and religions, is not confined to the present borders. The overall picture of religion in modern Kazakhstan is also shown.

Keywords: great steppe, civilization, denomination, poly-ethnicity, poly-confessional.

