

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
доктор юридических наук
Жалыбин С.М.

**ОТВЕТСТВЕННЫЙ
РЕДАКТОР**
доктор технических наук
Баймухамедов М.Ф.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:
д.ф.-м.н. Джаманбалин К.К. – пред-
седатель
д.э.н. Федоров М.В. – председа-
тель
д.ю.н. Бублик В.А.– сопредседатель
к.и.н. Кокшаров В.А. – сопредседа-
тель
д.б.н. Донник И.М. - сопредседатель

ЧЛЕНЫ СОВЕТА:
профессор Жак Фонтанэль,
профессор Лилиан Бенсаль,
профессор Альбан Жэлэн
(Франция);

д.э.н. Власова Н.Ю.,
д.э.н. Иваницкий В.П.,
д.ю.н. Винницин Д.В.,
д.э.н. Криворотов В.В.,
д.э.н. Магарил Е.Р.,
д.э.н. Капустина Л.М.,
д.ю.н. Архипов С.И.,
д.ю.н. Кодан С.В.,
д.ю.н. Воронин Б.А. (Россия);

д.ю.н. Мизанбаев А.Е.,
д.э.н. Кабдуллина Г.К.,
д.э.н. Каренов Р.С.,
к.э.н. Лучанинова А.А.,
к.э.н. Аймурзинов М.С.,
к.э.н. Виноградова Н.П.,
к.ю.н. Назмышев Р.А.,
к.ю.н. Хасенов С.Б. (Казахстан).

ДИЗАЙН И ВЕРСТКА
Волков С.И.

КОРРЕКТОР
Фендиора А.Д.

За достоверность материалов
ответственность несут авторы.
Редакция оставляет за собой
право на отклонение материалов.

При использовании материа-
лов журнала, ссылка на журнал
обязательна.

Издание зарегистрировано
Министерством культуры и ин-
формации РК.

Свидетельство о постановке на
учет № 10837-Ж от 16.03.2010 г.

Подписной индекс: 74369
Адрес редакции: 110010,
г. Костанай, ул. Герцена, 27,
каб. 313.

Тел: +7 (7142) 55-46-44,
+7 (7142) 55-27-88.

Подписано в печать 30.09.2016
Формат А4.

Тираж 500 экз.

Отпечатано:

«MASTER REPRINT»,

г. Костанай, тел./факс: +7(7142)
22-38-79

ПРОБЛЕМЫ ПРАВА И ЭКОНОМИКИ PROBLEMS OF LAW AND ECONOMICS

Выпуск 8, №3, 2016

Международный научный журнал

МАЗМҰНЫ - СОДЕРЖАНИЕ - CONTENTS

ЭКОНОМИКА - ECONOMICS

Аймурзинов М.С., Баймухамедова Г.С., Баймухамедова А.М.

Логистика тұжырымдамасының негізгі мазмұны және оның маңызды мәселелері мәселелері

3

Основное содержание концепции логистики и ее важные проблемы
The main content of the logistics concept and its important issues

Каренов Р.С., Байкадамов Н.Т.

Бұрындағы және қазіргі менеджмент пен экономика классиктері
Классики менеджмента и экономики в прошлом и настоящем
Classics of management and economics in the past and present

8

ИННОВАЦИЯЛАР - ИННОВАЦИИ - INNOVATIONS

Каренов Р.С.

Қазіргі жаңа алтыншы технологиялық укладтың ұдайы өндірістік бедерінің қалыптасу мәселелері

19

Проблемы формирования воспроизводственного контура нового шестого технологического уклада
Problems of formation of the reproduction contour of a new sixth technological structure

Каренов Р.С., Баймухамедова А.М.

Жаһандану жағдайындағы нанотехнологиялардың әлемдік нарығының сегменттері

28

Сегменты мирового рынка нанотехнологий в условиях глобализации
The segments of the global nanotechnology market in the context of globaliza-
tion

ӘЛЕУМЕТІК САЯСАТ - СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА - SOCIAL

Бекмагамбетов А.Б.

Тәуелсіздік. Конституция. "Мәңгілік ел" жалпыұлттық идеясы - мәңгі бірліктіруші құндылықтар және жасампаздық пен өрлеу іргетасы

39

Независимость. Конституция. Общенациональная идея "Мәңгілік ел" - eternal consolidating values and the creation and progress basis
Independence. The constitution. National idea "The Mangilik El" - eternal consolidating values and the creation and progress basis

ЗАҢТАНУ - ЮРИСПРУДЕНЦИЯ - JURISPRUDENCE

Туякбаева А.Т.

Парламентаралық ынтымақтастық жүйесін қалыптастырудың теориялық және әдістемелік тұрғыдан қарастыру

45

Теоретические и методологические подходы к формированию системы межпарламентского сотрудничества
Theoretical and methodological approaches to formation of system of inter-parliamentary cooperation

Укин С.К.

Қазақстан Республикасының Конституциясы – Қазақстан құқық жүйесінің өзегі
Конституция Республики Казахстан как ядро правовой системы Казахстана
The constitution of Kazakhstan Republic as a kernel of legal system of Kazakhstan

48

СОЦИОЛОГИЯ – SOCIOLOGY

Бондаренко Ю.Я.

Діни экстремизм және лаңкестіктің геосаяси және әлеуметтік - психологиялық аспектілері
Геополитические и социально-психологические аспекты религиозного экстремизма и терроризма
Geopolitical and socially-psychological aspects of religious extremism and terrorism

52

УДК 339.18

ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ КОНЦЕПЦИИ ЛОГИСТИКИ И ЕЕ ВАЖНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

*М.С. Аймурзинов¹, Г.С. Баймухамедова²,
А.М. Баймухамедова³,
кандидат экономических наук, доцент,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)^{1,2},
доктор PhD, Башкентский университет
(Турция)³*

Положительные рецензии даны
д.э.н. Мишулиной О.В. и к.э.н.
Байкадамовым Н.Т.

Отмечается, что существует множество определений логистики. Выделяются основные правила логистики. Уделяется внимание назначению и видам материальных запасов. Подчеркивается, что на пути превращения сырья в конечное изделие и последующего движения этого изделия до конечного потребителя создаются два основных вида запасов: запасы производственные; запасы товарные. Как одна из важных проблем логистики, рассматриваются преимущества и недостатки основных видов транспортирования продукции от поставщиков к потребителям.

Ключевые слова: концепция, логистика, определения, правила, проблемы, складирование, запасы, стратегия, поставка, транспортирование.

Происхождение и понятие концепции логистики

В современных условиях концепция логистики включает большой комплекс операций, связанных с управлением запасами, складированием товаров и процессом их доставки [1; 11].

Термин «логистика» имеет греческие корни и происходит от слов «logo» (думать) и «logisticos» (считать, оценивать). Впервые данный термин появился как военный во время Второй мировой войны. Причем в военном смысле под логистикой понималась четкая и эффективная система обеспечения действующей армии, снабжения войск боеприпасами, провиантом, медикаментами и т.д. с целью достижения успеха в военной кампании.

Поскольку сегодня понятие «логистика» имеет широкую область аспектов применения, постольку его достаточно полное понимание предполагает построение семейства соответствующих определений - как содержательных, так и формальных. На самом деле, на данный период становления этой новой дисциплины определений значительно больше, и каждое из них по-своему справедливо. Тем не менее приводимые ниже определения, исчерпывают почти все существенные аспекты логистики в производственно-коммерческой сфере ее приложения [2; 21-22];

1. Логистика - комплексное направление в науке, охватывающее проблемы управления материальным и информационным потоком в их взаимодействии.

2. Логистика - это научная дисциплина об управлении потоками в системах.

3. Логистика - междисциплинарное научное направление, непосредственно связанное с поиском новых возможностей повышения эффективности материальных потоков.

4. Логистика - научно-практическое направление хозяйствования, заключающееся в эффективном управлении материальными потоками в сферах производства и обращения.

5. Логистика - наука о рациональной организации производства и распределения, позволяющая комплексно с системных позиций охватывать вопросы снабжения, организовывать сбыт и распределение готовой продукции.

6. Логистика - процесс планирования, реализации, контроля затрат перемещения и хранения материалов, полуфабрикатов и готовой продукции, а также связанной с ними информации о поставке товаров от места производства до места потребления в соответствии с требованиями клиентов.

7. Логистика - концепция прогнозирования, основанная на достижении высокого уровня надежности управления процессами доставки, и поэтому осуществление этой концепции обеспечивает бизнесменам относительную стабильность их деятельности в условиях неопределенности рыночной среды.

8. Логистика - новое научное направление, учение о планировании, управлении и наблюдении (отслеживании) при движении материальных и информационных потоков в производственных и энергетических системах.

9. Логистика - научный инструментальный эффективного взаимодействия производительных сил общества путем системной организации и оп-

тимизации материальных товарных и информационных потоков.

10. Производственно-коммерческая логистика - это применение современных научных дисциплин к построению (синтезу), исследованию, анализу и количественной оценке эффективности функционирования логистических систем в сфере материально-технического обеспечения производственно-коммерческой деятельности и оптовой торговли средствами производства.

11. Логистика - процесс управления производством, движением и хранением материалов, изделий и товаров, а также сопутствующих им информационных потоков посредством организации каналов товародвижения, так что текущие и будущие затраты минимизируются при условии высокоэффективного (надежного) выполнения и доставки заказов.

12. Логистика как наука изучает потоковые процессы в экономике, в частности, управление товародвижением или управление материальными ресурсами для нужд снабжения - эти потоки обусловлены процессами купли-продажи и в свою очередь порождают денежные (финансовые) потоки.

13. Логистика - наука о планировании, организации, управлении, контроле и регулировании движения материальных и информационных потоков в пространстве и во времени от их первичного источника до конечного потребителя.

Неоднозначность определения сущности логистики объясняется различным ракурсом взгляда на данную проблематику. Такой ракурс специфичен для ученого, менеджера, предпринимателя, руководителя крупного предприятия, инженера или экономиста. Трудность однозначно сформулировать содержательную концепцию логистики объясняется тем, что логистика включает множество направлений, и поэтому многие специалисты убеждены в том, что ни один человек не может быть экспертом во всех сферах или аспектах приложения логистики.

В настоящее время, как считают многие ученые и специалисты, с позиции хозяйственника логистика рассматривается как комплекс методов повышения эффективности производственных, транспортных, складских процессов. С позиции макроэкономиста логистика может интерпретироваться как некоторая инфраструктура экономики. Она основывается на четком взаимодействии спроса, снабжения производства, транспорта и распределения

продукции.

Логистика с точки зрения ученого - это новое научное направление, связанное с разработкой рациональных методов управления материальными и информационными потоками в процессе удовлетворения спроса. С позиции науковедения логистика - наука о рациональной организации производства и распределения, которая комплексно, с системных позиций, охватывает вопросы снабжения предприятий сырьем, топливом, материалами, полуфабрикатами, организации сбыта и распределения готовой продукции с минимальной затратой трудовых и материальных ресурсов.

Правила логистики

В известном учебнике «Логистика» его авторы [3; 29] выделяют семь правил логистики:

1. Продукт должен быть необходим потребителю.
2. Продукт должен быть соответствующего качества.
3. Продукт должен быть в необходимом количестве.
4. Продукт должен быть доставлен в нужное время.
5. Продукт должен быть доставлен в нужное место.
6. Продукт должен быть доставлен с минимальными затратами.
7. Продукт должен быть доставлен конкретному потребителю.

Складирование продукции как одна из центральных проблем логистики

На разных стадиях деятельности предприятия возникает необходимость в складировании. В производстве организуют промежуточный склад для краткосрочного хранения материалов с целью обеспечения непрерывности производственного процесса, а также для хранения в нем каких-либо временных резервов материалов.

Основная часть физического объема хранения товаров осуществляется на складах длительного хранения. К ним относятся склад сырья и материалов для производства и склад готовой продукции. Склад сырья и материалов представляет собой начальную стадию в процессе производства, а склад готовой продукции - конечную стадию производства.

Создание складских запасов производится по различным мотивам, среди которых выделяют создание запасов для обеспечения

ритмичности производства, создание резервов, связанное с предусмотрительностью в отношении неопределенного будущего, и образование запаса в спекулятивных целях.

Причины образования складских запасов и принципы организации снабжения находятся в тесной взаимосвязи. Контролируемые,

т. е. образованные не случайно, а запланированно, запасы всегда зависят от определенной системы организации снабжения и складирования. Обычно суммарный объем складских запасов состоит из следующих компонентов (см. рис. 1).

Принцип организации снабжения Мотивы создания запасов	Образование запасов	Синхронная поставка	Приобретение при необходимости	Итог	
сглаживание колебаний	запас в узком понимании		периодически возникающие складские запасы в объеме закупки	периодически возникающие складские запасы в объеме, необходимом для передачи в производство	запас будущих периодов
спекуляция	спекулятивный запас		периодически возникающие запасы с целью спекуляции	сумма спекулятивных запасов	
предусмотрительность	резервный запас		запасы, образованные с целью создания резерва	общий объем страховых запасов	
Итог	запас в широком смысле		общий объем периодически возникающих запасов	общий объем складских запасов	

Рисунок 1 - Классификация складских запасов по принципу организации снабжения и мотиву образования запасов (Данные работы [4; 605])

Определяя стратегию складирования, каждый предприниматель должен знать ответы на следующие вопросы [5; 337-338]:

- Нужны ли центральный и периферийные склады, каковы их оптимальные емкости и территориальное размещение?

- Есть ли необходимость организации складов в филиалах, представительствах, у третьих лиц?

- Необходимо ли право исключительного пользования данными складами или здесь возможна кооперация с другими партнерами, комиссионные условия?

- Что, собственно, наиболее целесообразно складировать: готовую продукцию, полуфабрикаты, сырье?

- Сколько процентов и какие конкретные секторы ассортимента должны быть в наличии на складе?

- Какова оборачиваемость различных продуктов, подвергаемых складированию, есть ли необходимость консервации части запасов на особые случаи?

- Какова эффективность складирования, с учетом обслуживания продукции на складе?

- Для каких продуктов складирование - суровая необходимость, для каких оно желательно, какие продукты этого вообще не требуют?

Без умелой стратегии и тактики складирования по существу невозможно обеспечивать 100%-ное выполнение принятых обязательств по поставкам, что в свою очередь яв-

ляется одним из ключевых факторов выбора заказчиком поставщика для дальнейших контактов и сделок. В последнее время стратегия складирования стала одним из важнейших пунктов общей концепции маркетинга. Новые возможности для реализации этой роли открывает электронно-вычислительная техника. Подключенность розничных торговцев к центральному складу позволяет минимизировать потребность в промежуточном складировании, а центральная ЭВМ позволяет быстро обрабатывать запросы и осуществлять поставки, постоянно оптимизируя наличные запасы, обеспечивая весьма высокую степень готовности к поставкам товаров.

Стратегия поставок товаров

Система складирования существует и развивается с той целью, чтобы создать наилучшие условия для поставки товаров. Оба эти процесса объединяются воедино понятием «физическое распределение» товаров. Однако стратегия поставок имеет свои специфические задачи [5; 339]:

- ◆ оптимизация сроков поставки;
- ◆ оптимизация готовности к поставке;
- ◆ высокая надежность поставки.

При этом следует иметь в виду, что оптимальный срок поставки (даже для покупателя, не говоря уж о производителе) не обязательно его кратчайший срок. Вопрос стоит иначе: как долго покупатель готов ждать поставку, не неся при этом издержек?

Разумеется, ни о каких отсрочках не должно быть и речи, если покупатель пришел в магазин за хлебом или молоком. В этом случае стратегия поставок должна быть по существу непрерывной, гарантировать постоянное присутствие товара в торговой точке (естественно, с учетом суточного ритма колебаний спроса).

Поставки могут быть отсрочены, если покупатель ожидает индивидуализации выбранной им продукции (в том числе в рамках сервиса) или рассчитывает на мелкосерийный товар. В таком случае определение сроков поставок ориентируется на экономико-организационные возможности производства. Но это вовсе не должно означать принятия диктата со стороны промышленности. Необходим баланс между требованиями рынка и производственными мощностями. Определив величину срока, которая не приведет к отторжению потенциального покупателя, производст-

во должно корректировать динамику производственных мощностей.

Организация транспортировки продукции – важная проблема логистики

Транспорт представляет собой важное звено логистической системы. Транспорт – это отрасль материального производства, осуществляющая перевозки людей и грузов.

Существуют следующие основные виды транспорта:

- а) железнодорожный;
- б) морской;
- в) автомобильный;
- г) воздушный;
- г) трубопроводный.

Каждый из видов транспорта имеет конкретные особенности с точки зрения логистического менеджмента, достоинства и недостатки; определяющие возможности его использования в логистической системе [6; 303-304]:

Железнодорожный транспорт. Достоинства: высокая провозная и пропускная способность; независимость от климатических условий, времени года и суток; высокая регулярность перевозок, возможность эффективно организовать выполнение погрузочно-разгрузочных работ. Относительно низкие тарифы; значительные скидки для транзитных отправок; высокая скорость доставки грузов на большие расстояния. Недостатки: ограниченное количество перевозчиков; большие капитальные вложения в производственно-техническую базу; высокая материалоемкость и энергоемкость перевозок; низкая доступность к конечным точкам продаж (потребления); недостаточно высокая сохранность груза.

Морской транспорт. Достоинства: возможность межконтинентальных перевозок; низкая себестоимость перевозок на дальние расстояния; высокая провозная и пропускная способность; низкая капиталоемкость перевозок. Недостатки: ограниченность перевозок; низкая скорость доставки (большое время транзита); зависимость от географических, навигационных и погодных условий; необходимость создания сложной почтовой инфраструктуры; жесткие требования к упаковке и креплению грузов; невысокая частота отправок.

Внутренний водный (речной). Достоинства: высокие провозные способности на

глубоководных реках и водоемах; низкая себестоимость перевозок; низкая капиталоемкость. Недостатки: ограниченность перевозок; низкая скорость доставки грузов; зависимость от неравномерности глубин рек и водоемов, навигационных условий; сезонность; недостаточная надежность перевозок и сохранность груза.

Автомобильный транспорт: Достоинства: высокая доступность; возможность доставки груза «от двери до двери»; высокая маневренность, гибкость, динамичность; возможность использования различных маршрутов и схем доставки; высокая сохранность груза; возможность отправки груза маленькими партиями; широкие возможности выбора наиболее подходящего перевозчика; Недостатки - низкая производительность; зависимость от погодных и дорожных условий; относительно высокая себестоимость перевозок на большие расстояния; недостаточная экологическая чистота; срочность разгрузки, сравнительно малая грузоподъемность.

Воздушный транспорт. Достоинства: наивысшая скорость доставки груза; высокая надежность; наивысшая сохранность; возможность достижения отдаленных районов. Недостатки: высокая себестоимость перевозок, наивысшие тарифы среди других видов транспорта; высокие капиталоемкость, материало- и энергоемкость перевозок; зависимость от погодных условий.

Трубопроводный транспорт. Достоинства: низкая себестоимость; высокая пропускная способность; высокая сохранность груза; низкая капиталоемкость. Недостатки: ограниченность, видов груза (газ, нефтепродукты, эмульсии сырьевых материалов); недостаточная доступность малых малых объемов транспортируемых грузов.

Проявление логистики на сегодняшний день

Логистика сегодня проявляется как:

- современная конкурентная стратегия хозяйствующих субъектов, целеполагающим фактором которой является ресурсосберегающий алгоритм предпринимательства;
- системный подход, представляющий движение и развитие материальных, информационных, финансовых и трудовых ресурсов в категориях потоков и запасов;
- алгоритм организации рационального движения материальных потоков и сопутствующий

им потоков информации и финансов на всех стадиях воспроизводственного процесса;

- вид предпринимательской деятельности, специализирующейся на закупке, хранении и доставке сырья, материалов, продукции потребителю.

ЛИТЕРАТУРА

1. Саркисов С.В. Управление логистикой; Учебное пособие. – М: Дело, 2004. - 368с.
2. Тулембаева А.Н. Логистика: Учебное пособие. – Алматы: ИздатМаркет, 2004. - 312с.
3. Канке А.А., Кошечая И.П. Логистика: Учебник. – М.: ФОРУМ; ИНФРА-М, 2005. – 352 с.
4. Экономика предприятия: Пер. с нам. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 928 с.
5. Панкрухин А.П. Маркетинг: Учебник. – М.: Институт международного права и экономики им. А.С. Грибоедова, 1999. – 398 с.
6. Менеджмент: Экзаменационные ответы. - Ростов н/д: Феникс, 2002. – 384 с.

ЛОГИСТИКА ТҰЖЫРЫ - МДАМАСЫНЫҢ НЕГІЗГІ МАЗМҰНЫ ЖӘНЕ ОНЫҢ МАҢЫЗДЫ МӘСЕЛЕЛЕРІ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Логистиканың көптеген анықтамалары бар екендігі айтылған. Логистиканың негізгі ережелері бөлек көрсетілген. Материалдық қорлардың қолдану аясына және түрлеріне көңіл бөленген. Шикізаттың түпкі өнімге айналу жолында және оның соңғы тұтынушыға дейінгі қозғалысында қорлардың екі түрі түзілетіндігі көрсетілген, олар өндірістік қорлар: тауарлық қорлар. Логистиканың негізгі мәселелерінің бірі ретінде өнімнің жабдықтаушыдан тұтынушыға дейін тасымалдаудың негізгі түрлерінің артықтылықтары мен кемшіліктері қарастырылған

Түйін сөздер: *тұжырымдама, логистика, анықтамалар, ережелер, мәселелер, қоймалау, қорлар, стратегия, жабдықтау тасымалдау.*

THE MAIN CONTENT OF THE LOGISTICS CONCEPT AND ITS IMPORTANT ISSUES

The article is noted that there are many definitions of logistics. Stand out the basic rules of logistics. Attention is given to the destination and type of inventory. The article is emphasized that in the transformation of raw materials into the final product and the subsequent movement of

the products to the end user are two main types of stocks: stocks of production; Commodity stocks. As one of the important problems of logistics, discusses the advantages and disadvantages of the main types of transport of products from suppliers to consumers.

Keywords: *concept, logistics, definitions, rules, problems, warehousing, inventory, strategy, delivery, transportation.*



УДК 658

КЛАССИКИ МЕНЕДЖМЕНТА И ЭКОНОМИКИ В ПРОШЛОМ И НАСТОЯЩЕМ

Р.С. Каренов¹, Н.Т. Байкадамов²,
доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова¹,
кандидат экономических наук, доцент²,
Костанайский социально-технический
университет (Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Мишулиной О.В. и к.э.н. Лучаниновой А.А.

Подчеркивается, что Макс Вебер был крупным социальным теоретиком, идеи ученого имели самое непосредственное отношение к проблемам бизнеса и менеджмента. Отмечается, что в области бизнеса и менеджмента М. Вебер получил наибольшую известность благодаря своим исследованиям бюрократии. Доказывается, что вершиной веберовской «идеальной» бюрократии является рациональность, которая стала привычной в современной теории принятия решений.

Описываются жизнь и деятельность Мэри Паркер Фоллетт, которая была мыслителем, интересовавшимся политикой, социологией и вопросами управления. Указывается, что она неоднократно подчеркивала необходимость для менеджеров учиться на собственном опыте, системно анализируя его, фиксируя и связывая результаты опытов с общей ситуацией и рассматривала менеджера как человека, отвечающего за интегрирование вкладов специалистов, работающих в таких областях как, маркетинг, производство, калькуляция издержек, чтобы их вклад был эффек-

тивным и полезным для всех.

Делается вывод, что одной из наиболее цитируемых и дискутируемых теорий мотивации является модель иерархии потребностей, предложенная А. Маслоу. Обосновывается, что согласно теории потребностей Клейтона Альдерфера, людей заботят только три потребности – потребность существовать, потребность общаться с другими и потребность своего роста и развития. Показывается, что Альдерфер предложил более простую структуру мотивационно-потребностной сферы человека, выделив всего три типа потребностей (вместо пяти у Маслоу).

Ключевые слова: социология, вклад, харизма, власть, рационализация, бюрократия, гармония, менеджмент, гуманизм, мотивация, потребности, иерархия, психология, модель.

1. Макс (Карл Эмиль Максимилиан) ВЕБЕР (1864-1920)

Традиционные структуры управления на многих современных предприятиях построены в соответствии с принципами управления, сформулированными еще в начале XX века. Эти принципы были сформулированы немецким ученым Максом Вебером.

Эмиль Максимилиан Вебер оказал сильное влияние на социальные теории, социальные исследования и дисциплину самой социологии. Как правило, наряду с Эмилем Дюркгеймом и Карлом Марксом, Вебера называют одним из трех главных архитекторов современной социальной науки [1; 171].

Подобно К. Марксу, Вебер знал многое о капитализме. Однако для М. Вебера проблема

капитализма была частью более широкой проблемы современного рационального общества. Поэтому в то время, как К. Маркс обращал основное внимание на отчуждение внутри экономической системы, М. Вебер рассматривал отчуждение как более широкий процесс, происходящий во многих других социальных институтах. К. Маркс осуждал капиталистическую эксплуатацию, а М. Вебер анализировал формы усиления гнета в рациональном обществе. К. Маркс был оптимистом, верившим в то, что проблемы отчуждения и эксплуатации могут быть решены за счет разрушения капиталистической экономики, а М. Вебер смотрел на мир пессимистически, считая, что будущее принесет лишь усиление рационализации, в особенности если произойдет уничтожение капитализма [2; 179].

Вебер взял у Тейлора наиболее практическую с точки зрения контроля форму менеджмента и стремился приложить ее к организации в целом. Он исходил из того, что если существует лучший способ выполнять какую-то работу, то должен быть и лучший способ управлять всей организацией.

Вебер сделал вывод, что наиболее эффективной формой организации является механическая. Он назвал идеальную организационную форму «рационально-правовой» и противопоставил ее таким менее надежным формам организации, как «харизматическая» и «традиционная». Действующее и поныне наследие Вебера - это представление об организации как о машине, то есть механическом и бюрократическом институте, управляемом рациональным образом и неумолимодвигающемся вперед - к достижению поставленных целей [3; 10].

Макс Вебер внес огромный вклад в общую социологию, методологию социального познания, политическую социологию, социологию права, социологию религии, экономическую социологию, теорию современного капитализма. Совокупность его трудов составила как оригинальную концепцию социологии, так и своеобразное синтетическое видение сущности и путей развития западной цивилизации. Труды Вебера в значительной мере определили направление развития социологии XIX века.

М. Вебер родился в 1864 г. в Германии в принадлежавшей среднему классу семье, в которой родители имели совершенно разные взгляды на жизнь. Его ценивший жизненные

блага отец был классическим примером бюрократа, сумевшего в конце концов занять достаточно высокую должность. В то же время его мать была искренне религиозным человеком и вела аскетический образ жизни. Позднее жена М. Вебера Марианна отмечала, что родители Макса с детства поставили его перед трудным выбором, над которым он бился в течение многих лет и который оказал глубокое влияние на его личную жизнь и научную деятельность [2; 179].

М. Вебер получил докторскую степень в Берлинском университете в 1892 г. в той же области знаний (юриспруденции), с которой был связан его отец, и вскоре начал преподавать в этом учебном заведении. Однако к тому времени его интерес уже был направлен на три другие дисциплины - экономику, историю и социологию, изучению которых он посвятил всю оставшуюся жизнь.

М. Вебер в 1892-1894 годах приват-доцент, а затем экстраординарный профессор в Берлине, в 1894-1896 годах - профессор национальной экономики во Фрайбургском, с 1896 - в Хайдельбергском (Гейдельбергском), с 1919 года - в Мюнхенском университете. Один из основателей «Немецкого социологического общества». С 1918 года профессор национальной экономики в Вене [1; 171].

Вскоре после назначения в Гейдельберг у М. Вебера произошла тяжелая ссора с отцом, который скончался вскоре после этого конфликта. Сам М. Вебер какое-то время страдал от тяжелого нервного расстройства, от последствий которого он так и не смог полностью излечиться. Однако в 1904-1905 гг. он уже был здоров настолько, что смог опубликовать одну из своих самых известных работ «Протестантская этика и дух капитализма» (Weber, 1904-1905; Lehmann and Roth, 1993). Главная тема этой книги, как следовало из ее названия, отражала влияние, оказанное на М. Вебера религиозностью его матери (исповедовавшей кальвинизм, который был ведущим течением протестантизма в эпоху становления капитализма) и любовью к земным благам его отца. Она демонстрировала также воздействие идеологии его матери на философию его отца, которое затем было проанализировано М. Вебером в серии работ по вопросам социологии и религии (Weber, 1916, 1916-1917, 1921), главным образом посвященных анализу влияния основных мировых вероисповеданий на экономическое поведение человека.

В последние пятнадцать лет своей жизни М. Вебер опубликовал большинство наиболее важных работ. Смерть помешала ему закончить наиболее значительный научный труд «Economy and Society» (Weber 1921), который, хотя и в незавершенном виде, был опубликован посмертно, также как и работа «General Economic History» («Всеобщая экономическая история») (Weber, 1927) [2; 180].

В 1920 г. в возрасте всего 56 лет и на вершине своей научной карьеры он умер.

Всю свою короткую и трудную жизнь Вебер писал на самые разные темы, включая социологию религии, воздействие сборочных линий на рабочих, теорию социальной и экономической организации. Его работы были столь комплексными, что на них заявляли права многие академические дисциплины, такие, как социология, экономика и философия.

Основополагающим можно считать вклад Вебера в развитие социологии власти, создание знаменитой классической теории бюрократии.

Основу веберовской теории власти составляет ответ на вопрос: почему люди выполняют команды, почему они поступают так, как им говорят? Для ответа на этот вопрос Вебер вводит два понятия: власть (силу) – возможность заставить людей подчиняться, несмотря на их сопротивление и авторитет, когда приказы добровольно выполняются теми, кто их получает. Авторитет – это легитимированная власть. В системах власти, основанных на авторитете, подчиненные признают законность (легитимность) директив руководства. Вебер различает типы организаций в соответствии со способом легитимации и осуществления власти [4; 47].

Как считает Вебер, выделяются три «чистых» (идеальных) способа осуществления власти: рациональный (легальный), традиционный и харизматический, каждый из которых выражает определенные механизмы организации [5; 168-169].

Рациональная власть базируется как способностях людей, занимающих высокое положение отдавать распоряжения и требовать подчинения. Генеральные директора, адмиралы в военно-морском флоте и ректоры в университетах имеют рациональную, оправдываемую законом власть.

Традиционная власть в отличие от множества рационально-легальных ее видов основана на священных традициях, устоявшихся

принципах и идеях. Родители имеют власть в семье в силу того, что это освящено традицией. Европейские монархи и папа римский также пользуются традиционной легитимной властью.

И наконец, харизматическая власть основана на признаваемых людьми святости, мужестве или благородном поведении личности. В отличие от других видов харизматическая власть имеет крайне личностный характер и неразрывно связана с конкретным человеком.

Вебер использует греческий термин «харизма» для обозначения любых качеств лидера, за счет которых лидер выделяется из обычных людей и оценивается ими как обладающий сверхчеловеческими или, по крайней мере, исключительными возможностями или качествами. Это позиция пророка, мессии или политического лидера, чья организация состоит из «апостолов», являющихся посредниками между лидерами и массами.

Вебер признавал реальность харизмы. Он считал, что она начинает действовать в том случае, когда отказывают все остальные формы власти, необходимые для достижения требуемого уровня порядка.

Социологический взгляд на власть, предложенный Вебером, полезен для менеджеров, хотя первоначально эти идеи и не предназначались для какого-либо практического применения.

Основной научный вклад М. Вебера заключался в создании им теории рационализации и определения четырех типов рационализма (формального, субстантивного, теоретического и практического) и обосновании тезиса о том, что формальный рационализм был типичным продуктом Западной цивилизации и в конечном итоге занял в ней доминирующее положение [2; 183].

Концепция бюрократической рационализации, разработанная М. Вебером, явилась важной вехой становления классического менеджмента. Он считал, что компании должны управляться на безличной, сугубо рациональной основе, названной им «бюрократической» (не следует путать с современной трактовкой этого термина). «Бюрократия» (по Веберу) – система управления не на основе личных оценок, а в соответствии с точным следованием индивидов определенным правилам и процедурам [6; 292].

«Формальная рационализация», по М. Веберу, подразумевала процесс, в ходе которого выбор действующими лицами средств достижения цели полностью был детерминирован правилами, предписаниями и законами, имеющими универсальное применение. Возникший в начале XX века метод не потерял своего значения и в наши дни. К принципам так называемого "бюрократического" метода управления кадрами (государственными служащими) Вебер относил [6; 293]:

- ◆ Четкую фиксацию формальных должностных обязанностей каждого служащего.

- ◆ Определенность иерархии должностных взаимоотношений, прав и ответственности.

- ◆ Единообразие осуществления формализованных процедур в процессе управления.

- ◆ Объективность в реализации управленческих процедур, достигаемую на основе неукоснительного соблюдения единых регламентов и формальных правил управленческой деятельности.

- ◆ Строгий отбор кандидатов на замещение должностных вакансий по профессиональным и моральным требованиям.

- ◆ Периодическую аттестацию кадров для оценки компетенции служащих, прежде всего для принятия решений об их выдвижении на вышестоящие должности.

Это были, безусловно, прогрессивные базовые положения, характеризовавшие суть менеджмента. М. Вебером формулировались условия реализации предложенной им концепции:

Должности организуются в иерархическую структуру в соответствии с формальными полномочиями, каждая должность находится в подчинении вышестоящей. Объем власти и объем полномочий по мере движения вверх по уровням иерархии возрастает.

В истории управленческих теорий метод бюрократического управления кадрами М. Вебера, который с полным основанием следует отнести к классическим, занимает особое место.

Он предназначался для применения в жестких иерархиях государственных учреждений. Причем, как не раз отмечал сам автор метода, за образец он брал военные организации.

Поэтому функциональные связи и отношения в рамках процедур управления кадрами здесь отличает выраженная линейность, стро-

гая должностная иерархия при должном внимании к функциональному разделению деятельности кадров государственного управления.

Не отрицая ряда недостатков теории М. Вебера, следует отметить, что она является вполне актуальной и сегодня.

Теория рационализации М. Вебера имела многих последователей, в том числе и в наше время, и оказала серьезное влияние не только на немецкую школу менеджмента, но и на многие другие школы развитых стран мира.

Обобщая вышесказанное необходимо заметить, что идеи Вебера продолжают сохранять свое значение для понимания многих современных тенденций развития бизнеса и экономики в целом. Теоретики продолжают изучать и развивать его идеи, а исследователи пытаются применять их к изучению различных социальных проблем.

2. Мэри Паркер Фоллетт (1868-1933)

Мэри Паркер Фоллетт родилась в 1868 г. Она училась в Соединенных Штатах, Англии и Австрии, изучала политологию, в молодости трудилась в Бостоне в качестве социального работника. Позднее работала консультантом во многих крупных корпорациях. Хотя ее наиболее известные работы касаются конфликтного менеджмента, Фоллетт понимала значение единства в организационной структуре и места в ней постановки общих целей. Она утверждала, что критерием качества работы любой компании является ответ на вопрос, насколько скоординирована деятельность всех ее административных единиц [5; 100-101].

М.П. Фоллетт приобрела репутацию оригинального и серьезного историка благодаря своей книге «The Speaker of the House of Representatives» («Председатель палаты представителей»), увидевшей свет в 1896 г. В ней автор подробно рассматривала сложное развитие процесса принятия законов и впервые опробовала параллельный подход, который затем применялся М. П. Фоллетт во всех своих работах: тщательное изучение записей и одновременное интервьюирование вовлеченных в данный процесс людей, с тем чтобы выяснить их взгляды и реакции.

В своей практической работе и исследованиях она наблюдала развитие групповых процессов и оценивала их возможности (как совместно действующие люди могут намечать,

разрабатывать и осуществлять свои собственные планы?). Она видела в локальной группе политическую основу для развития самоуправления. Всегда действуя как настоящий ученый, она записала сделанные наблюдения и, осмыслив их, изложила свои взгляды в книге «The New State-Group Organization: The Solution for Popular Government» («Новая государственно-групповая организация: решение для народного правления») (1918) [2; 868-869].

М.П. Фоллетт изучала социально-психологические отношения в небольших группах. В ее книге «Новое государство», опубликованной в 1920 г. и принесшей ей широкую известность в мире бизнеса и государственного управления, она всячески подчеркивала важность изучения сферы человеческих отношений. Фоллетт выдвинула **идею гармонии труда и капитала, которая могла быть достигнута при правильной мотивации и учете интересов всех заинтересованных сторон.**

Такая идея была новой для своего времени. Советы Фоллетт широко использовали в своей работе бизнесмены, ранее увлеченные идеями Тейлора. Заслугой Фоллетт является также то, что она пыталась совместить в единое целое три школы в менеджменте: научно-го управления, административную и школу человеческих отношений. Именно Фоллетт определила менеджмент как «обеспечение выполнения работы с помощью других лиц». Она считала, что для успешного управления менеджер должен отказаться от формальных взаимодействий с рабочими и быть лидером, признанным ими, а не назначенным вышестоящими органами [1; 189].

В Массачусетсе, М.П. Фоллетт стала выступать представителем населения в третейских судах, комитетах по установлению минимальной зарплаты, общественных судах, в качестве члена которых она получила непосредственный опыт решения проблем в сфере трудовых отношений. Многие из примеров следующей книги ученого «Creative Experience» («Творческий опыт») (1924) были связаны с ее новой деятельностью и участием в рассмотрении конкретных ситуаций.

Выход «Creative Experience» ознаменовал новый этап карьеры М.П. Фоллетт и ее знакомство с новой аудиторией - бизнесменами, многие из которых просили ее помочь в решении проблем управления предприятиями. М.П. Фоллетт исследовала ситуации на фабриках, изучала их организацию и предлагала ва-

рианты исправления сложных ситуаций. Нью-Йоркское Бюро администрирования кадрами, проводившее ежегодные конференции для руководителей фирм и приглашавшее для выступления на них известных специалистов, признало Фоллетт в качестве одного из ведущих теоретиков менеджмента [2; 869-870].

Значительное внимание М.П. Фоллетт уделяла анализу лежащих в основе любых взаимоотношений фундаментальных понятий конфликта, власти, полномочий, руководства.

Фоллетт считала, что менеджер должен управлять в соответствии с ситуацией, а не с тем, что предписано функцией управления. С ее точки зрения, конфликт в трудовых коллективах при некоторых условиях может быть и конструктивным.

Ее наиболее важные идеи о власти содержатся в книге "Координация", представляющей собой цикл лекций, изданных Линделлом Эрвиком.

Хотя Фоллетт и была достаточно осведомлена о природе власти, особенно ее формальной теории, в соответствии с которой власть всегда передается вниз по иерархии, она считала, что вся власть "функциональна". По ее мнению, власть обусловлена занимаемым служебным положением и работой, а когда люди говорят о пределах власти, на деле они имеют в виду границы определения задач. Поскольку Фоллетт полагала, что власть выводится из функции, или рабочего задания, она рассматривала эту власть как нечто, что имеет мало общего с вертикальным измерением, т. е. иерархией организационной структуры. Руководители, считала она, не делегируют власть. Степень и направление делегирования обусловлены самим планом организации. Философия делегирования определяется уже тогда, когда вырабатывается структура самой организации.

Фоллетт, развивая этот подход, сопоставила такие сферы, как делегирование власти и управление по заданию, проиллюстрировала взаимосвязь власти и схемы организационной структуры [5; 169].

В научное наследие М.П. Фоллетт входят также четыре фундаментальных принципа организации [2; 871]:

- ◆ координация как взаимоувязка всех факторов конкретной ситуации;
- ◆ координация посредством прямых контактов всех заинтересованных ответственных лиц;
- ◆ координация на ранних этапах;

◆ координация как непрерывный процесс.

Эти разработанные М.П. Фоллетт принципы могут применяться для повышения эффективности деятельности любых, а не только действующих в сферах коммерции или промышленности организаций.

Помимо деятельности в качестве ученого-политолога и новатора в сфере практической социальной работы Мэри Паркер Фоллетт внесла значительный вклад в развитие нового управленческого мышления. М.П. Фоллетт часто приглашалась для прочтения лекций и консультирования по проблемам управления.

Известный английский бизнесмен и новатор в области менеджмента Сибом Роунтри неоднократно начиная с 1926 г. приглашал ее участвовать в ежегодных конференциях по проблемам управления в Оксфордском Баллиольском колледже. Именно там М.П. Фоллетт встретила Линдала Урвика, который стал горячим приверженцем ее идей и начал активно заниматься их распространением.

В начале 1933 г. М.П. Фоллетт удостоилась высокой чести прочитать цикл лекций при открытии факультета управления бизнесом (позднее факультет трудовых отношений) в Лондонской школе экономики. Позднее Линдал Урвик собрал и опубликовал тексты этих лекций под общим названием «Freedom and Coordination» («Свобода и согласование»), В декабре 1933 г. М.П. Фоллетт отправилась в США для улаживания своих финансовых проблем. В Бостоне она заболела и скончалась 18 декабря 1933г. [2; 870].

Учение М.П. Фоллетт не получило развития после ухода ученого из жизни. В США трудности эпохи Великой депрессии 1930-х гг. и последовавшее за ними обострение отношений между трудом и капиталом привели к тому, что концепция партнерства и участия на рабочем месте вступила в противоречие с идеологией того времени. В конце жизни М. П. Фоллетт заинтересовалась проблемами менеджмента, но «Dynamic Administration» («Динамичное администрирование») - сборник текстов ее лекций по проблемам организации бизнеса, был напечатан только в 1941 г., через несколько лет после ее смерти. Однако ее философия постепенно стала распространяться и завоевала широкое признание в 1990-е гг. Идеи М.П. Фоллетт, основанные на взаимосвязи, координации и интеграции, прекрасно гармонируют с новейшими принципа-

ми мышления в рамках концепции открытых систем.

Научная деятельность М.П. Фоллетт, и прежде всего в сфере менеджмента, во многом имела основополагающее значение для этой науки. Она обратилась к этой теме в то время, когда развитие американской экономики шло невиданными ранее темпами, что оказывало неизбежное влияние на социальную обстановку. Параллельно этому процессу развивались и проблемы управления бизнесом. Если Фредерик Тейлор разработал логическое обоснование менеджмента, то М. П. Фоллетт попыталась создать его философию, хотя результаты ее деятельности в этом направлении нередко подвергались острой критике.

Сила идей М. П. Фоллетт определяется сочетанием трех факторов. Во-первых, это знания и навыки, которые она приобрела в процессе изучения таких социальных наук, как экономикс, психология, юриспруденция; во-вторых, это глубокое сочувствие людям и, в-третьих, ее собственный практический опыт и трезвая оценка путей развития мира. Таким образом, она привнесла новый взгляд как на проблемы промышленности, так и общества в целом. Этот новый взгляд получает все более широкое распространение в теории и практике передового менеджмента.

3. Абрахам Харольд МАСЛОУ (1908-1970)

Школа «организационного гуманизма», проводившая исследования в сороковые — пятидесятые годы XX века акцентировала внимание на социально-психологических факторах. Однако в центре исследований этой школы оказывалось не отношение «рабочий-начальник», а отношение рабочих к работе *самой по себе*, которое расценивалось как главный фактор в поддержке мотиваций и получении удовлетворения от работы.

«Организационный гуманизм» основывается на нескольких предположениях, которые отличаются от принятых как в классической формальной теории организации, так и в школе «человеческих отношений». Первое предположение утверждает, что работе присущ некоторый изначальный интерес, который сам по себе может служить стимулом для рабочего выполнять ее хорошо. Согласно второму предположению, люди работают для того, чтобы удовлетворять потребности и желания, как связанные с работой, так и независимо от

нее. Это, в свою очередь, предполагает, что рабочие ищут удовлетворения *в работе* и что достижение этого удовлетворения является отдельной целью, связанной с самыми фундаментальными причинами, побуждающими заниматься трудовой деятельностью. Третье предположение говорит о том, что работа является основным интересом в жизни рабочего, а не просто тем, чем занимаются по необходимости. Четвертое предположение прямо следует из утверждения о том, что работа и удовлетворение от нее занимает центральное место в жизни человека. Оно свидетельствует о том, что руководителям следует предлагать положительные мотивации, а не исходить из того, что рабочие изначально равнодушны к своей работе и при возможности предпочли бы ее не делать. Последняя точка зрения неявно подразумевалась в классической формальной теории организации, и даже школа «человеческих отношений» разделяла ее до некоторой степени [4; 58-59].

Одно из самых важных исследований в области «организационного гуманизма» выполнил А. Маслоу, который родился в Бруклине, Нью-Йорк. Он был сыном необразованных родителей, из еврейской семьи, эмигрировавшей из России. В юношеские годы Маслоу переехал в Университет Висконсина, где он закончил официальный академический курс по психологии, получив степень бакалавра в 1930 году, магистра гуманитарных наук в 1931 году и степень доктора в 1934 году [7; 436].

Известно, что каждый руководитель хотел бы, чтобы его подчиненные стремились к хорошей работе с полной отдачей сил, чтобы они были вовлечены в дела организации, разделяли ее цели и проявляли высокую активность при решении проблем, мешающих стабильной работе организации. Для достижения этой цели руководство организации должно выполнять весьма важную функцию - создание условий для мотивации работников и осуществление ее на практике.

Что же представляет собой мотивация? Для руководства - это система действий, позволяющая управлять персоналом так, чтобы максимально использовать трудовой потенциал каждого сотрудника. Что касается работника, мотивация для него - достоинства, которые отличают конкретную компанию от всех остальных и вызывают желание трудиться именно в ней. То есть следует говорить о факторах, заставляющих человека трудиться с целью достижения определенного результата для

компании в целом и для себя лично.

Под мотивацией понимают силы, существующие внутри или вне человека, которые возбуждают в нем энтузиазм и упорство в выполнении определенных действий. Мотивация работников влияет на их производительность, и часть работы менеджера как раз и заключается в том, чтобы направить мотивацию на достижение организационных целей. Изучение мотивации позволяет понять, что заставляет людей работать, что влияет на выбор ими способа действия и почему они придерживаются его в течение некоторого времени.

У каждого из нас существуют основные (базовые) потребности, как то: потребность в пище, в достижениях, в доходе, вызывающие внутреннее напряжение, направленное на их удовлетворение. Получаемое в результате удовлетворения потребности вознаграждение подразделяется на внутреннее и внешнее. Внутреннее вознаграждение - это удовлетворение, которое человек получает в процессе выполнения определенного действия. Так выполнение сложного поручения вызывает приятное чувство достижения цели, устранение проблемы, вызывающей сильное беспокойство у других людей, может быть воспринято индивидом как исполнение собственной миссии. Внешнее вознаграждение - это выгоды, предоставляемые индивиду другим человеком. Они включают в себя продвижение по службе, увеличение заработной платы. Такое вознаграждение приходит извне как результат удовлетворения чьих-то потребностей [7; 435-436].

Изучение теории мотивации и практическое применение ее положений позволяет менеджерам добиться повышения степени удовлетворения потребностей работников, побуждать их к более производительному труду. Если уровень мотивации сотрудников к достижению организационных целей недостаточен, менеджерам необходимо пересмотреть систему вознаграждения за труд.

Одним из вариантов содержательного подхода к мотивации стала концепция иерархии потребностей А. Маслоу, сформулированная им в 1940 году. Он сформулировал три фундаментальных допущения относительно человеческой природы, которые составляют основу его теории: 1) люди суть нуждающиеся животные, потребности которых никогда не могут быть удовлетворены; 2) состояние частичного или полного неудовлетворения потребностей побуждает человека к действию (согласно Маслоу, "лучший способ

побудить кого-нибудь к поиску любви - отказать ему в ней"); 3) существует иерархия потребностей, в которой основные потребности более низкого уровня находятся на нижних ступенях, а потребности более высокого уровня - на самом вершине [5; 134].

Психологи говорят, что человек испытывает потребность, когда он ощущает физиологически или психологически недостаток чего-либо. Согласно Маслоу, «выбор деятельности может быть адекватно осуществлен только тогда, когда организм в оптимальной степени активирован и его элементарные потребности удовлетворены». Смертельно голодный человек думает только о том, чтобы найти какую-то, не важно какую, пищу, - и он ее проглотит невзирая ни на что. Таким образом, существует иерархия потребностей от самых примитивных до самых утонченных, причем, высшие потребности не могут проявиться, если более примитивные не удовлетворены.

На основе результатов проведенных им клинических исследований А. Маслоу разработал представление о том, что любые человеческие потребности могут быть классифицированы в рамках следующей пятиуровневой иерархии: физиологические потребности, потребности в безопасности, потребности в любви и социальном общении, потребности в самоуважении и потребности в самореализации, или «самоактуализации» [2; 510]:

1. *Физиологические потребности* включают в себя потребности в еде, питье, сексе (который А. Маслоу не смешивал с любовью или самоуважением) и сне. А. Маслоу считал, что их интенсивность превосходит стремление к насыщению любых других потребностей более высоких уровней, но только при условии их неудовлетворенности.

2. *Потребности в безопасности*. Спектр потребностей в безопасности является более сложным, так как предоставляет широкие возможности для субъективных оценок. Согласно А. Маслоу, дети открыто проявляют стойкую потребность в безопасности и надежности, а у взрослых они носят скрытый характер. Однако невротические индивиды оказываются неспособными сдерживать свой страх перед потенциальной опасностью, даже несмотря на ее отдаленность, и разрабатывают специальные ритуалы и процедуры для снижения неопределенности внешней среды.

3. *Потребности в социальном общении и в любви*. Первоначально А. Маслоу использовал для определения этого уровня потребно-

стей только понятие любви, но позднее расширил его за счет «потребностей в социализации». В своих ранних работах он демонстрировал тесную связь между половым инстинктом и агрессивным поведением приматов и рассматривал любовь как феномен, основанный скорее на обоюдных чувствах, чем как проявление агрессии, аналогичный более широким социальным привязанностям.

4. *Потребность в самоуважении*. Анализ результатов исследования А. Маслоу поведения получивших травмы и утративших уверенность в себе индивидов привел ученого к убеждению в том, что у здоровых людей самоуважение основывалось скорее на их реальных возможностях, чем на принятии желаемого за действительное. Теория А. Маслоу позволяла объяснить, почему среди имевших одинаковую зарплату, одинаковые гарантии занятости и хорошие социальные взаимоотношения работников могли появляться недовольные своим положением индивиды.

5. *Самоактуализация, или потребности в осуществлении*. А. Маслоу верил в то, что возникновение отрицательных эмоций и негативных психологических характеристик обусловлено блокированием или искажением проявления более высоких качеств, которые он рассматривал в качестве основных и универсальных характеристик человеческой природы. А. Маслоу проявлял растущее беспокойство по поводу исследований природы трансцендентных или «пиковых» переживаний и возможности ответа на вопрос о том, обязательно ли самоактуализация является преходящим явлением.

Согласно теории А. Маслоу, первоначально должны быть удовлетворены потребности низших уровней и только после этого активизируются более высокие стремления. Таким образом, удовлетворение нужд человека происходит последовательно: сначала физиологические, потом потребности в безопасности, затем в принадлежности и т.д. Если человек нуждается в физической безопасности, он будет направлять все усилия на то, чтобы создать вокруг себя соответствующую среду, не испытывая при этом потребностей в самоуважении и самоактуализации. После того как актуальная потребность удовлетворяется, она отходит на второй план и активизируется потребность более высокого уровня. Если профсоюз добивается высокой оплаты труда и хороших условий труда для своих членов, тем самым удовлетворяются их

базовые потребности, у сотрудников возникает стремление к принадлежности, желание добиться самореализации.

Маслоу также сделал попытку статистически подтвердить свою теорию. Согласно его цифрам, физиологические потребности среднего человека удовлетворяются на 85%, потребности в самосохранении - на 70%, в любви на 50%, в чувстве собственного достоинства - на 40%, и в самоуважении только на 10% [7; 439].

Потребность становится стимулом, если ее удовлетворение падает ниже приемлемого уровня, и тогда возможность его повышения значительно увеличивает эффективность труда; в то же время удовлетворенная потребность такую функцию утрачивает. При этом нужно иметь в виду, что, хотя в каждый данный момент обычно доминирует одна какая-то потребность, деятельность человека стимулируется не только ею, но и многими другими, которые порой трудно идентифицировать.

Приблизительно в соответствии с пирамидой Маслоу на различных этапах карьеры меняется значение отдельных мотивирующих факторов, причем, как правило, в зависимости от срока пребывания работника в должности. Во время первого года работы главным фактором мотивации является вознаграждение, значимость решаемой задачи, а самостоятельность в этот период интересует работника мало. Между вторым и пятым годами она наоборот - главный фактор мотивации. После пяти лет работы большинство основных факторов мотивации не действуют, в том числе обогащение содержания работы и расширение ее рамок.

Существует негласный закон психологии, основанный на очень простом факте - любой работник хочет получать больше, но он не будет выкладываться на все сто процентов, если ему уже достаточно. Здесь и возникает проблема - как же заставить такого сотрудника работать с максимальной отдачей? Ответ прост: система мотивации должна быть индивидуализирована и должна учитывать интересы и мотивы каждого работника.

В концепции Маслоу имеется ряд слабых мест [7; 439-440]. Она не учитывает индивидуальные особенности людей, влияние, которое оказывают на потребности ситуационные факторы; настаивает на жесткой последовательности при переходе от одного уровня потребностей к другому только в направлении снизу - вверх; считает, что удовлетворение

потребностей верхней группы приводит к ослаблению их воздействия на мотивацию. Практика же показывает, что потребности не имеют хронологической последовательности и могут накладываться друг на друга.

Не только критики, но и последователи Маслоу показали, что очень часто потребность в самоактуализации и уважении являлась доминирующей и определяла поведение человека несмотря на то, что его физиологические потребности не были удовлетворены, а иногда и препятствовали удовлетворению этих потребностей. Например, соблюдение человеком религиозного поста или обета «безбрачия».

Впоследствии и сам Маслоу отказался от столь жесткой иерархии, объединив все потребности в два класса: базовые, которые имеют иерархическую структуру, и «*метапотребности*», т.е. потребности в справедливости, красоте, доброте, порядке, которые не имеют иерархии. «*Метапотребности*» также как и базовые, когда не удовлетворяются, приводят к тому, что человек «заболевает». Эта «*метопатология*» представлялась Маслоу такими состояниями, как *отчужденность, страдание, апатия, депрессия, цинизм и другие* [7; 440].

Теория мотивации Маслоу получила дальнейшее развитие в трудах многих ученых, посвященных разработке моделей мотивации труда, как американских, так и европейских.

Теория потребностей Клейтона Альдерфера – психолога из Йельского университета, возник как реакция на критику иерархической модели Маслоу.

Альдерфер согласен с Маслоу, что индивидуальные потребности можно разместить в виде иерархии. Однако предлагаемая им иерархия включает только три категории потребностей и названа ERG – по начальным буквам этих категорий [8; 135]:

1. *Существование (existence)* - потребности, удовлетворяемые такими факторами как еда, воздух, вода, зарплата и условия работы

2. *Родственность (relatedness)* - потребности, удовлетворяемые значимыми общественными и межличностными отношениями.

3. *Рост (growth)* - потребности, удовлетворяемые личным творческим или производственным вкладом индивида.

Потребности в существовании по Альдерферу соответствуют физиологическим по-

требностям в защите и безопасности по Маслоу, потребности в родственности – потребностям в общественной и личной принадлежности, потребности в росте – потребностям в уважении и самовыражении.

Теория Альдерфера имеет принципиальное отличие от теории Маслоу - движение по иерархии может осуществляться как снизу вверх, так и сверху вниз в том случае, если не удовлетворяется потребность верхнего уровня. От потребности существовать вы можете перейти к потребности общения. Но ваш служебный рост может замедлиться, и вместо стремления к росту по служебной лестнице вас будут интересовать отношения с людьми.

Модель «ERG» и теория А. Маслоу имеют и несколько схожих черт: обе предусматривают иерархическую структуру потребностей, в обеих утверждается, что индивид продвигается по «лестнице» нужд последовательно, шаг за шагом. Как сказано выше, К. Алдерфер сократил число категорий потребностей до трех и предположил, что продвижение между ними является более сложным, а именно подчиняется *принципу «фрустрация-регрессия»*. В соответствии с ним в случае, если удовлетворить потребность высокого уровня не удастся, у индивида может произойти возврат к уже удовлетворенной потребности более низкого уровня. Сотрудник, который не способен в рамках своей трудовой деятельности удовлетворить потребности в личностном и профессиональном росте, может остановиться на том, что будет выполнять свою работу лишь настолько, насколько необходимо, чтобы не потерять место и удовлетворять социальные потребности (потребность в общении), то есть потребности более низкого уровня.

Таким образом, модель «ERG» является не столь жесткой, как иерархия потребностей А. Маслоу: она допускает, что люди могут перемещаться по иерархии не только вверх, но и вниз в зависимости от своей способности удовлетворять потребности.

ЛИТЕРАТУРА

1. История менеджмента: Учебное пособие/ Под редакцией Д.В. Валового. – М.: ИНФРА-М, 1997. – 256 с.
2. Классики менеджмента: Пер. с англ. / Под редакцией М. Уорнера. – СПб.: Питер, 2001. – 1168 с.
3. Крейнер С. Ключевые идеи

менеджмента: Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 347 с.

4. Кезин А.В. Менеджмент: методологическая культура: Учебное пособие. – М.: Гардарики, 2001. – 269 с.

5. Дункан Джек Ч. Основополагающие идеи в менеджменте. Уроки основополагающего менеджмента и управленческой практики: Пер. с англ. – М.: Дело, 1996. – 272 с.

6. Дамитов С.К., Сагадиева Г.К., Дусипов Ш.Е. Международный менеджмент: Учебник. – Алматы: ТОО «EXTRAPRESS Co», 2012. – 500 с.

7. Дамитов С.К. Основы современного менеджмента: Учебник. – Алматы: ТОО «Полиграфкомбинат» Республики Казахстан, 2012. – 536 с.

8. Гибсон Дж. Л., Иванцевич Д.М., Доннелли Д.Х. – мл. Организации: поведение, структура, процессы: Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 662 с.

БҰРЫНДАҒЫ ЖӘНЕ ҚАЗІРГІ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕН ЭКОНОМИКА КЛАССИКТЕРІ

Идеялары бизнес пен менеджментке тікелей қатысты болған Макс Вебердің әлеуметтік салада ірі теоретик ретінде саналғандығы көрсетілген. М. Вебердің бюрократияны терең зерттеуінің арқасында бизнес пен менеджмент саласында барынша белгілі болғандығы айтылған. Вебердің «биік мұратты» бюрократиясының ең биік шыңы ұтымдылық болып табылатындығы және ол заманауи шешім қабылдау ілімінде үйреншікті жағдайға айналғандығы дәлелденген.

Саясатқа, социологияға және басқару мәселелеріне зор қызығушылық танытқан, ойшыл болған Мэри Паркер Фолеттің өмірі мен шығармашылық қызметі баяндалған. Ол менеджерлерден олардың өз тәжірибелеріне сүйеніп оқу қажеттігін сан мәрте қайталап сұрағандығы, оқиганы жүйелі талдап тәжірибе нәтижелерін жалпы жағдаймен салыстыра байланыстыру керектігін дәріптегендігі, сондай-ақ ол менеджерлерді маркетинг, өндіріс, шығындар калькуляциясы секілді салаларда қызмет атқаратын мамандардың жұмыстарын олардың үлестері тиіледі әрі жалпыға пайдалы болуы үшін екшеп жинақтауға жауапты адамдар ретінде қарастырғандығы айтылған.

Барынша көп циталанатын және

нікір таластырылатын талаптандыру теорияларының бірі А. Маслоу ұсынған қажеттіліктер иерархиясы үлгісі болып табылатындығы туралы қорытынды жасалған. Клейтон Альдерфердің қажеттіліктер теориясына сәйкес адамдарды тек қана үш түрлі қажеттілік – тіршілік ету қажеттілігі, басқа адамдармен қатынас жасау және өзінің өсуі мен даму қажеттілігі қызықтыратындығы негізделген. Альдерфер адамның талаптандырушылық – қажеттілік саласының барынша қарапайым құрылымен – қажеттіліктердің бар болғаны үш типін (Маслоудың бес типінің орнына) ұсынғандығы көрсетілген.

Түйін сөздер: әлеуметтану, үлес, харизма, билік, ұтымдылық, бюрократия, үйлесім, менеджмент, адамгершілік, талаптандыру, қажеттіліктер, сатысы, психология, үлгі.

CLASSICS OF MANAGEMENT AND ECONOMICS IN THE PAST AND PRESENT

The article is emphasized that Max Weber was a major social theorist, scientist's ideas were most relevant to the problems of business and management. The article is noted that in the field of business and management Weber was best known for his studies of bureaucracy. It is proved

that the pinnacle of Weber's "ideal" bureaucracy is a rationality that has become familiar in modern decision theory. In this article describes the life and work of Mary Parker Follett, who was a thinker, interested in politics, sociology, and management issues. It is stated that it has repeatedly stressed the need for managers to learn from experience, systematically analyzing it, fixing and tying the results of experiments with the general situation and considered the manager as the person responsible for the integration of the contributions of professionals working in areas such as marketing, production, costing to their contribution to be effective and useful for everyone.

It is concluded that one of the most quoted and debated theories of motivation is the model of the hierarchy of needs proposed by Maslow. The article is proved that the theory needs Clayton Alderfer, people only care about the three requirements - the need to exist, the need to communicate with others and the need for their growth and development. The article is shown that Alderfer proposed a simpler structure motivational need sphere of human, highlighting all three types of needs (instead of five from Maslow).

Keywords: sociology, contribution, charisma, power, streamlining bureaucracy, harmony, management, humanism, motivation, needs, hierarchy, psychology, model.



УДК 330.342

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ВОСПРОИЗВОДСТВЕННОГО КОНТУРА НОВОГО ШЕСТОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО УКЛАДА

Р.С. Каренов,

*доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова
(Казахстан)*

Положительные рецензии даны д.э.н. Исмура-
товой Г.С. и к.э.н. Байкадамовым Н.Т.

В настоящей статье в качестве теоретической основы их анализа используется теория долгосрочного технико-экономического анализа. Доказывается, что этот процесс можно представить в виде последовательного замещения крупных комплексов технологически сопряженных производств - технологических укладов. Анализируется эволюция технологических укладов индустриального технологического способа производства. Описываются проблемы становления нового шестого технологического уклада. Рассматриваются возможности опережающего развития казахстанской экономики в свете перехода к шестому технологическому укладу.

Ключевые слова: анализ, технологический уклад, циклы, инновация, концепция, эволюция, становление, ядро, драйверы роста.

Теория долгосрочного технико-экономического развития

В настоящее время в качестве теоретической основы анализа структурных изменений мировой экономики используется теория долгосрочного технико-экономического развития, представляющая этот процесс в виде последовательного замещения крупных комплексов технологически сопряженных производств - технологических укладов (ТУ).

В середине 1920-х годов, русский экономист Николай Кондратьев (1892-1938 гг.), выдвинул теорию циклов экономической конъюнктуры длительностью 40-60 лет. Н.Д. Кондратьев имел предшественников (Х. Кларк, Б. Джевонс, А. Гельфанд и другие), интуитивно угадавших существование большого цикла в экономике и пытавшихся его объяснить, но

принципиальное продвижение в исследованиях началось только после его основополагающей работы «Большие циклы конъюнктуры» [1; 67].

Концепция больших циклов Н.Д. Кондратьева состоит из следующих основных частей: эмпирическое доказательство "большой модели цикла", некоторые эмпирически установленные закономерности, сопровождающие длительные колебания конъюнктуры, их теоретическое объяснение, или теория больших циклов конъюнктуры.

Для обоснования больших циклов Н. Д. Кондратьев проанализировал обширный фактический материал. Были изучены статистические данные по четырем ведущим капиталистическим странам — Англии, Франции, Германии, США. Была исследована динамика цен, процента на капитал, заработной платы, объема внешней торговли, а также производства основных видов продукции промышленности. Динамика производства угля и чугуна учитывалась Н. Д. Кондратьевым по индексам общемирового производства.

Проведенные исследования выявили наличие циклических волн продолжительностью 48 — 55 лет. Анализ был проведен по данным, охватывавшим период 140 лет.

По оценке Н. Д. Кондратьева, периоды больших циклов с конца XVIII в. оказались следующие [2; 21]:

I 1. Повышательная волна: с конца 80-х - начала 90-х гг. до 1810 - 1817 гг.

цикл 2. Понижательная волна: с 1810 — 1817 гг. до 1844 - 1851 гг.

II 1. Повышательная волна: с 1844 - 1851 гг. до 1870 - 1875 гг.

цикл 2. Понижательная волна: с 1870 - 1875 гг. до 1890 - 1896 гг.

III 1. Повышательная волна: с 1890 - 1896 гг. до 1914 - 1920 гг.

цикл 2. Вероятная понижательная волна: с 1914 - 1920 гг.

В развитии этих циклов Н.Д. Кондратьев установил ряд закономерностей [3; 44-45]:

Во-первых, перед началом повышательной волны каждого большого цикла, а иногда в начале ее наблюдаются значительные изменения в условиях хозяйственной жизни общества — значительные изобретения, ведущие к глубоким изменениям техники производства, изменения техники обмена, условий денежно-

го обращения, усиление роли новых стран в мировой экономике и т. д.

Во-вторых, периоды повышательных волн больших циклов, как правило, значительно богаче крупными социальными потрясениями и переворотами в жизни общества (революции, войны), чем периоды понижающих волн.

В-третьих, понижающие волны этих циклов сопровождаются депрессией сельского хозяйства.

В-четвертых, средние циклы, приходящиеся на понижающий период большого цикла, должны характеризоваться длительностью и глубиной депрессий, краткостью и слабостью подъемов, однако средние циклы, приходящиеся на повышательный период большого цикла, должны характеризоваться обратными чертами.

Кондратьев продолжил изучение больших циклов до ареста в 1930 г. На основании своих наблюдений он сделал долгосрочный прогноз до 2010 г., предсказав, в частности, Великую депрессию тридцатых годов и спад экономики к 2010 г. [4; 3]:

IV цикл – с 1929-1933 гг. до 1973-1975 гг. (поворотная точка приходится на начало 1950-х гг.).

V цикл – с 1973-1975 гг. до 2010-2015 гг. (высшая поворотная точка приходится на середину 1990-х гг.).

Главную роль Н.Д. Кондратьев отводил научно-техническим новациям. Так, в развитии первой повышательной волны (конец XVIII в.) решающую роль сыграли изобретения и сдвиги в текстильной промышленности и производстве чугуна. Рост в период второй волны (середина XIX в.) был обусловлен прежде всего строительством железных дорог, развитием морского транспорта. Третья повышательная волна (конец XIX — начало XX в.) была связана с изобретениями в сфере электроники и массовым внедрением электричества, радио и других новшеств.

Н. Д. Кондратьев показал, что нововведения распределяются по времени неравномерно, появляясь группами, или, говоря современным языком, кластерами. Таким образом, в исследованиях Н. Д. Кондратьева впервые просматриваются основы так называемого кластерного подхода. Рекомендации Н. Д.

Кондратьева были использованы при выработке инновационной стратегии.

Концепция Н.Д. Кондратьева и мировая экономическая мысль

В 1912 г. выдающийся австро-американский ученый Йозеф Алоиз Шумпетер, создал «инновационную теорию предпринимательства», на основе которой уже в 30-е годы развил «кондратьевскую циклическую парадигму» в направлении инновационной концепции «длинных волн», изложенную в фундаментальном двухтомнике «Деловые циклы». Центральную роль в теории Й. Шумпетера сыграла инновация.

Инновации являются основным фактором развития и конкурентоспособности как отдельных предприятий, так и экономики в целом. Сами термины «инновации», «инновационная деятельность» в разных литературных источниках понимаются по-разному. Это определяется различиями в хозяйственных субъектах, использующих инновации, разнообразием самих инноваций, уровнем развития экономики в целом и другими факторами. Поэтому прежде чем рассматривать проблемы управления инновациями, следует определиться с понятием, классификацией и областью применения инновационных идей.

Экономист и социолог Й. Шумпетер (1883-1950) в своей работе «Теория экономического развития (исследование предпринимательской прибыли капитала, кредита, процента и цикла конъюнктуры)» [5; 456] исходил из того, что инновационная деятельность осуществляется с созданием новых комбинаций факторов производства. «Новые комбинации», по мнению Й. Шумпетера, укладываются в пять видов.

1. Изготовление нового, т.е. еще не известного потребителям, блага (продукции) или создание его нового качества.

2. Внедрение нового, т.е. в данной отрасли промышленности еще практически не известного метода (способа, технологии) производства, в основе которого не обязательно лежит новое научное открытие и который может заключаться также в новом способе коммерческого использования товара.

3. Освоение нового рынка сбыта, т.е. такого рынка, на котором до сих пор данная отрасль промышленности этой страны еще не была представлена, независимо от того, существовал ли этот рынок прежде.

4. Получение нового источника сырья или полуфабрикатов независимо от того, существовал этот источник прежде, или просто не принимался во внимание, или считался недоступным, или его еще только предстояло создать.

5. Проведение реорганизации, например обеспечение монопольного положения (посредством создания треста) или подрыв монопольного положения другого предприятия.

Иначе говоря, исходя из пяти видов «новых комбинаций» Й. Шумпетера, инновации могут быть представлены в виде [6; 9]:

- ◆ новой продукции;
- ◆ новой технологии производства;
- ◆ маркетинговой инновации, т.е. нового рынка сбыта;
- ◆ нового материала;
- ◆ организационной инновации, обеспечивающей монопольное положение предприятия.

На основе «учения о длинных волнах» Кондратьева-Шумпетера в 1970-х гг. была разработана концепция «технологической парадигмы», которую создал английский экономист К. Фримэн. Согласно концепции, каждому новому циклу развития мирового хозяйства сопутствует новая «технологическая парадигма», которая определяет приоритетное положение одной из отраслей промышленности в мировой экономике.

Новая технико-экономическая парадигма сопровождается трансформационными процессами в сопряженных сферах. Технологический процесс требует новой формы организации производства на фирме, новых навыков и умений персонала, что изменяет качество рабочей силы и влияет на ее количество и распределение продукта. В этот период возникают новые тенденции и нововведения, формируется новая структура инвестиций [4; 4].

Следующим важным шагом в направлении развития учения «о длинных волнах» стало появление концепции технологических укладов в начале 90-х. Она была впервые предложена в совместной Д.С. Львова и С.Ю. Глазьева публикации [7; 26] и показала свою результативность в ряде последующих работ по измерению технологических изменений современной экономики [8; 310].

Комплекс базисных совокупностей технологически сопряженных производств обра-

зует ядро технологического уклада (ТУ) Технологические нововведения, участвующие в его создании, получили название «ключевой фактор». Отрасли, играющие ведущую роль в распространении нового ТУ, являются его несущими отраслями.

Эволюция технологических укладов

По мнению С.Ю. Глазьева [8; 310], Ю. Яковца [9; 27-36], В. Хана [10; 57-61], начиная с промышленной революции в Англии по настоящее время в мировом технико-экономическом развитии можно выделить жизненные циклы пяти последовательно сменявшихся друг друга технологических укладов, включая доминирующий в структуре современной экономики информационный ТУ. Анализ данных, представленных в табл. 1, позволяет сделать вывод о том, что первая волна (1770-1830 гг.) сформировала технологический уклад, основанный на новых технологиях в текстильной промышленности, использовании энергии воды.

Вторая волна (1831-1880 гг.) связана с развитием железнодорожного транспорта и механического производства во всех отраслях на основе парового двигателя.

Третья волна (1881-1930 гг.) базируется на использовании в промышленном производстве электрической энергии, развитии тяжелого машиностроения и электротехнической промышленности на базе использования стального проката, новых открытий в области химии. Были внедрены радиосвязь, телеграф, автомобили, самолеты, начали применяться цветные металлы, алюминий, пластические массы и т. д. Появились крупные фирмы, картели, тресты. На рынке господствовали монополии и олигополии. Началась концентрация банковского и финансового капитала.

Четвертая волна (1931 -1980 гг.) сформировала уклад, основанный на дальнейшем развитии энергетики с использованием нефти и нефтепродуктов, газа, средств связи, новых синтетических материалов. Это эра массового производства автомобилей, тракторов, самолетов, различных видов вооружения, товаров народного потребления. Появились и широко распространились компьютеры и программные продукты для них, радары. Атом используется в военных и затем в мирных целях.

Организовано массовое производство на основе фордовской конвейерной технологии.

Таблица 1 - Технологические уклады индустриального технологического способа производства

Технологические уклады, период доминирования					
Характеристики технологического уклада	1770-1830 (первая волна)	1831-1880 (вторая волна)	1881-1930 (третья волна)	1931-1980 (четвертая волна)	1981-2030 (пятая волна)
1	2	3	4	5	6
Технологические лидеры	Великобритания, Франция, Бельгия	Великобритания, Франция, Бельгия, Германия, США	Германия, США, Великобритания, Франция, Бельгия, Швейцария, Нидерланды	ЕАСТ, Канада, Австралия, Япония, Швеция, Швейцария	Япония, США, Германия, ЕЭС, Тайвань, Корея, Канада, Австралия
Ядро технологического уклада	Текстильная промышленность, текстильное машиностроение, обработка железа, строительство каналов, водяной двигатель	Паровой двигатель, железнодорожное строительство, транспорт, машиностроение, угольная, станкостроительная промышленность, черная металлургия	Электротехническое, тяжелое машиностроение, линии электропередач, неорганическая химия	Автомобилестроение, цветная металлургия, производство товаров длительного пользования, синтетические материалы, органическая химия, добыча и переработка нефти	Электронная промышленность, вычислительная, оптика - волоконная техника, программное обеспечение, телекоммуникации роботостроение, добыча и переработка газа, информационные услуги
Ключевой фактор	Текстильные машины	Паровой двигатель, сталь	Электродвигатель, сталь	Двигатель внутреннего сгорания, нефтехимия	Микроэлектронные компоненты
Формирующееся ядро нового уклада	Паровые двигатели, машиностроение	Сталь, энергетика, тяжелое машиностроение, неорганическая химия	Автомобилестроение, органическая химия, добыча и переработка нефти, цветная металлургия, строительство автостроения	Радары, строительство трубопроводов, авиационное машиностроение, добыча и переработка газа	Биотехнология, космическая техника, тонкая химия
Преимущество уклада по сравнению с предыдущим	Механизация и централизация производства на фабриках	Рост масштабов и кондентация производства на основе использования парового двигателя	Повышение гибкости производства на основе электродвигателя, стандартизация производства, урбанизация	Массовое и серийное производство	Индустриализация производства и потребления, повышение гибкости производства. Преодоление экологических ограничений на основе АСУ, деурбанизация на основе телекоммуникаций

<p>Режимы экономического регулирования в странах-лидерах</p>	<p>Разрушение феодальных монополий, ограничение профсоюзов</p>	<p>Свобода торговли, ограничение государственного вмешательства, появление отраслевых профсоюзов, формирование социального законодательства</p>	<p>Расширение государственного регулирования, государственная собственность на естественные монополии, основные виды инфраструктуры, в том числе социальной</p>	<p>Развитие государственных институтов социального обеспечения, ВПК. Кейнсианское государственное регулирование экономики</p>	<p>Государственное регулирование стратегических видов информационной и коммуникационной инфраструктуры, изменения в регулировании финансов и рынка при снижении роли государства в экономике; упадок профдвижения</p>
<p>Основные экономические институты</p>	<p>Конкуренция предприятий и мелких фирм, их объединение для кооперации индивидуального капитала</p>	<p>Концентрация производства в крупных организациях, развитие акционерных обществ</p>	<p>Слияние фирм, концентрация производства в картелях и трестах, господство монополий и олигополий; концентрация финансового капитала, отделение управления от собственности</p>	<p>Транснациональные корпорации, олигополии на мировом рынке; вертикальная интеграция производства; доминирование структуры в организациях</p>	<p>Международная интеграция мелких и средних фирм на основе информационных технологий, интеграция производства и сбыта</p>
<p>Организация инновационной деятельности в стране-лидере</p>	<p>Организация научных исследований в академиях, научных и инженерных обществах; индивидуальное инженерное и изобретательское предпринимательство; профессиональное обучение кадров</p>	<p>Формирование НИИ; ускоренное развитие профобразования; формирование национальных и международных систем охраны интеллектуальной собственности</p>	<p>Создание внутрифирменных исследовательских отделов; использование ученых с университетским образованием в производстве; национальные институты и лаборатории; всеобщее начальное образование</p>	<p>Специализированные научно-исследовательские отделы в большинстве фирм, государственное субсидирование военных НИОКР; вовлечение государства в сферу гражданских НИОКР; развитие среднего, высшего и профессионального образования</p>	<p>Горизонтальная интеграция НИОКР, проектирования и обучения; вычислительные сети и совместные исследования; государственная поддержка технологий, академическое сотрудничество и производства</p>
<p>Примечание – данные работы [8; 96]</p>					

На рынке господствует олигопольная конкуренция. Появились транснациональные и межнациональные компании, которые осуществляли прямые инвестиции на рынках различных стран.

Пятая волна (1981-2030 гг.) опирается на достижения в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, генной инженерии, новых видов энергии, материалов, освоения космического пространства, спутниковой связи и т. п. Происходит переход от разрозненных фирм к единой сети крупных и мелких фирм, соединенных электронной сетью на основе Интернет, осуществляющих тесное взаимодействие в области технологии, контроля качества продукции, планирования инноваций, организации поставок по принципу «точно в срок» [11; 269].

Сегодня в промышленно развитых странах, образующих костяк глобальной экономики, практически во всех отраслях производства господствующим является пятый технологический уклад. Первая стадия (фаза) пятого технологического уклада, освоенная промышленно развитыми странами мира в 80-е годы XX столетия, была связана с воспроизведением с помощью компьютеров уже действующих стандартов и норм производственных процессов. Эта стадия реализуется в автоматизированных системах управления технологическими процессами (АСУТП) и автоматизированных системах управления предприятиями (АСУП). Для обеспечения автоматизма технологических процессов активно используются разнообразные автоматические манипуляторы и роботы. На этой стадии пятого технологического уклада происходит массовое высвобождение из производства станочников, а из сферы управления предприятием - работников, осуществлявших различные расчеты с помощью простейших вычислительных машин. На второй стадии (фазе) пятого технологического уклада, промышленное освоение которой активно проходило в индустриально развитых странах в 90-е годы XX века, обеспечивались разработка с помощью компьютеров новых продуктов, их технологической документации и практически безостановочная реализация разработанной технологии в производственном процессе. Эта стадия становится возможной благодаря развитию систем автоматизированного проектирования (САПР) и широкому применению в производстве станков с числовым программным управлением (ЧПУ). На их основе развиваются гибкие про-

изводственные системы (ГПС), обеспечивающие максимально быстрое освоение в производстве продуктов, создаваемых на основе безбумажного проектирования.

Наконец, на третьей стадии пятого технологического уклада, быстрое освоение которой происходит со второй половины 90-х годов XX века и в первое десятилетие XXI столетия, пространственно разделенные технологические процессы, представляющие собой отдельные звенья единого процесса создания конечного продукта, объединяются с помощью Интранета и Интернета в целостную технологическую систему как в рамках отдельного предприятия, так и в масштабе отрасли промышленности или даже группы отраслей, обеспечивающей технологическое единство создания продукта и его составляющих. При производстве современных сложных машин (самолет, автомобиль) такие системы объединяют до нескольких сотен производственных процессов изготовления их компонентов.

Интранет и Интернет обеспечивают на основе включения в производственный цикл различных видов транспорта, сопряжение в пространстве и времени отдельных технологических звеньев в режиме «just in time» (точно в срок), который делает ненужным создание запасов многочисленных комплектующих, значительно сокращает время и затраты на создание конечного продукта.

Пятый технологический уклад активно генерирует создание и непрерывное совершенствование новых машин и оборудования, информационных систем компьютеров, локальных и интегральных вычислительных систем, ЧПУ, роботов, обрабатывающих центров, различного рода автоматов и баз данных, информационных языков и программных средств переработки информации, содержащих описание продуктов и алгоритмов реализации многочисленных технологических процессов и выражающих семантическую (обозначающую) функцию информации.

В период перехода от одного технологического уклада к другому в мировой экономике, для стран находящимся на более низком уровне развития открывается так называемое «окно возможностей», которое может помочь таким странам сделать качественный скачок на более высокий уровень развития.

В целом, обобщая вышесказанное, следует отметить, что каждый из технологических укладов в своем развитии проходит различные стадии, отличающиеся мерой его

влияния на общий экономический рост в стране. Устаревшие уклады, теряя свое решающее влияние на темпы роста, оставляли в составе национального богатства страны созданные производственные, инфраструктурные объекты, культурное наследие, знания и т. п.

Становление нового, шестого технологического уклада

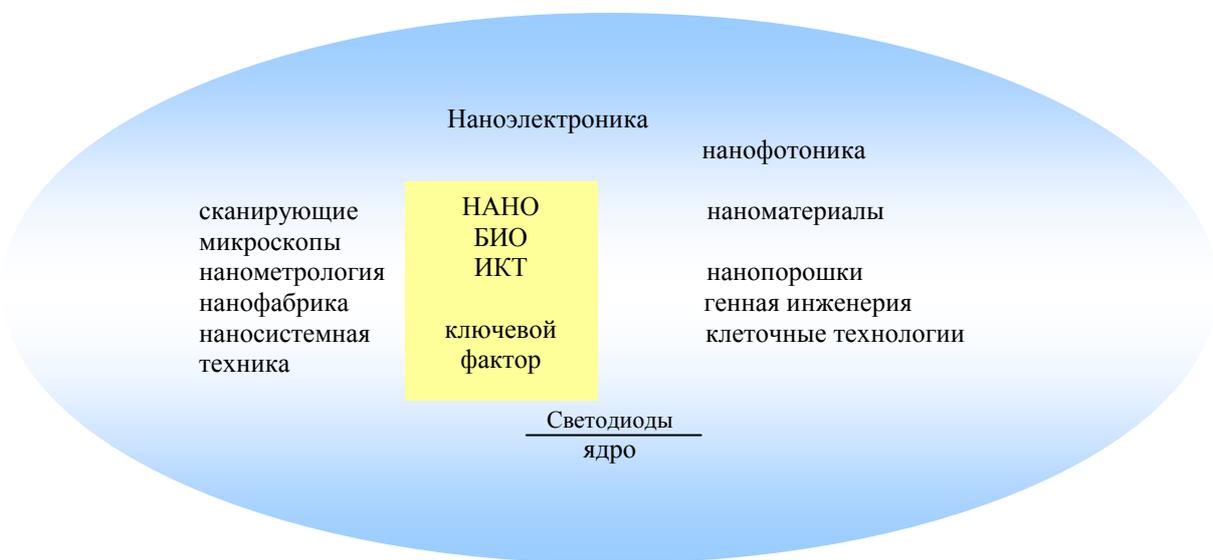
Сегодня пятый технологический уклад близок к пределам своего роста: взлет и падение цен на энергоносители, образование и крах финансовых пузырей можно считать верными признаками завершающей фазы жизненного цикла доминирующего ТУ и начала структурной перестройки экономики на основе следующего — шестого технологического уклада. Его становление и рост будут определять глобальное развитие в ближайшие десятилетия [7; 27].

В настоящее время новый (шестой) технологический уклад выходит из эмбриональной фазы развития, начинается процесс замещения им предыдущего ТУ, достигшего пределов своего роста. Этот процесс проявляется как финансовый и структурный кризис экономик ведущих стран мира, который сопровождается взлетом и последующим падением цен

на энергоносители и другие сырьевые материалы. Для его преодоления недостаточно мер по спасению банковской системы или реанимации финансового рынка. Они должны быть дополнены программами стимулирования развития нового технологического уклада, подъем которого только и может создать новую длинную волну экономического роста.

Между пятым и шестым технологическими укладами существует преемственность. Вместе с тем они различаются глубиной проникновения технологии в структуру материи и масштабами обработки информации. Пятый ТУ основан на применении достижений микроэлектроники в управлении физическими процессами на микронном уровне, а шестой — на использовании нанотехнологии, оперирующих на уровне одной миллиардной метра. На наноуровне появляется возможность менять молекулярную структуру вещества, придавать ему целевым образом принципиально новые свойства, проникать в клеточную структуру живых организмов, видоизменяя их.

Проведенное исследование [7; 33] измерения ядра нового технологического уклада в современной экономике позволило выявить основные составляющие его структуры (рис.1).



авиа-, судо-, автомобиле-, приборо-, станкостроение, солнечная энергетика, электроника, электротехника, атомная промышленность, ядерная энергетика, телекоммуникации, образование, химико-металлургический комплекс, ракетно-космический комплекс, растениеводство, здравоохранение несущие отрасли.

Рисунок 1 – Структура нового (VI) технологического уклада (Данные работы [7; 33])

Ключевой фактор: нанотехнологии, клеточные технологии и методы генной инженерии, опирающиеся на использование электронных растровых и атомно-силовых микроскопов, соответствующих метрологических систем.

Ядро: наноэлектроника, молекулярная и нанофотоника, наноматериалы и наноструктурированные покрытия, оптические наноматериалы, наногетерогенные системы, нанобиотехнологии, наносистемная техника, наноборудование.

Несущие отрасли: электронная, атомная и электротехническая промышленность, информационно-коммуникационный сектор, станко-, судо-, автомобиле- и приборостроение, фармацевтическая промышленность, солнечная энергетика, ракетно-космическая промышленность, авиастроение, клеточная медицина, семеноводство, строительство, химико-металлургический комплекс.

В настоящее время развитие шестого технологического уклада содержится как незначительным масштабом и неотработанностью соответствующих технологий, так и неготовностью социально-экономической среды к их широкому применению. Хотя расходы на освоение новейших технологий и масштаб их применения растут по экспоненте, удельный вес шестого ТУ в структуре современной экономики остается незначительным. Качественный скачок произойдет после завершения структурной перестройки ведущих экономик мира и перехода нового технологического уклада к фазе роста.

Наряду с отраслями ядра нового ТУ подъем охватит его несущие отрасли. В их числе останутся несущие отрасли предшествующего пятого уклада: электротехническая, авиационная, ракетно-космическая, атомная, прибор- и станкостроение, образование, связь. Кроме того, новый технологический уклад распространится на здравоохранение (эффективность которого многократно возрастет с применением клеточных технологий и методов диагностики генетически обусловленных болезней) и сельское хозяйство (на основе применения достижений молекулярной биологии и генной инженерии), а также проявится в со-здании новых материалов с заранее заданными свойствами. Благодаря появлению наноматериалов в число несущих отраслей нового ТУ также войдут химико-металлургический комплекс, строительство, судо- и автомобилестроение.

Возможности опережающего развития казахстанской экономики

Результаты проведенного анализа позволяют обосновать рекомендации по разработке стратегии развития нового технологического уклада в Казахстане и соответствующие меры государственной политики. Именно сейчас, когда его траектория еще не сформировалась и идет конкуренция альтернативных технологий, есть шанс захватить лидерство на перспективных направлениях становления нового ТУ и тем самым попасть в восходящий поток новой длинной волны экономического роста.

В свое время Казахстан создал новую экономику в условиях распада бывшего Советского Союза. Были привлечены инвестиции в разработку нефти и газа, в крупные сырьевые проекты. В результате республика стала одной из наиболее развитых стран постсоветского пространства. Были получены средства, которые сейчас идут на дальнейшее развитие экономики. За счет базы, заложенной в предыдущие десятилетия, Казахстан может перейти на новый этап развития.

Итак, необходимы новые драйверы роста для экономики. Программа индустриализации как раз и строилась с учетом этого видения будущего.

В стране начата масштабная ре-форма. Она затрагивает не только экономику, но и принципы работы государственного аппарата, систему образования, социальные установки граждан, общество в целом. Зарубежные эксперты единодушно признают верность курса, принятого Казахстаном в рамках Плана нации «100 конкретных шагов» Это амбициозная реформа, которая должна создать основу для новой экономики Казахстана.

Индустриализация - часть это-го движения вперед. При этом от нее не нужно ждать немедленного эффекта.

Сейчас в связи с процессами в мировой экономике программа индустриализации корректируется. Но это модификация, которая не затрагивает ее сути. Мы непосредственно ориентируемся на будущие рынки. Так [12; 11]:

- ◆ рост потребления минеральных удобрений в мире увеличится в 1,9 раза к 2050 г.;
- ◆ вырастет спрос на продукты питания, около половины произведенной пищевой продукции придется на азиатский регион;
- ◆ потребность в меди вырастет на 70% к 2030 г., алюминия - на 50%, цинка - на 70%;
- ◆ в новых секторах экономики, таких

как электромобили, ветро- и солнечная энергетика, будут востребованы медь, алюминий, цинк, титан.

Таким образом, наша крупная индустрия будет сконцентрирована на таких секторах, которые в перспективе заменят нефтяные доходы: металлургия, химия, нефтехимия, машиностроение, строительные материалы, пищевая промышленность.

В будущем нужны меры, которые позволят не только сохранить, но и нарастить темпы индустриализации. Это доступ к средствам для предприятий. Это выведение предприятий малого и среднего сектора из тени за счет создания им благоприятных условий, в первую очередь по налогам. И конечно, инвестиции - в те секторы, которые позволят максимально задействовать потенциал отечественного производства.

В результате будет закреплена устойчивость проектов индустриализации и создан задел для диверсифицированной экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения: Избранные труды / Составитель Ю.В. Яковец. – М.: Экономика, 2002. – 67 с.

2. Инновационный менеджмент: Учебник / Под редакцией С.Д. Ильенковой. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997. – 327 с.

3. Каренов Р.С. Инновационный менеджмент. – Алматы: Гылым, 1997. – 184 с.

4. Ковалев А. Предпосылки становления и тенденции развития рынка нанотехнологий // Маркетинг. – 2012. - № 4 (125). – С.3-22

5. Шумпетер Й. Теория экономического развития (Исследование предпринимательской прибыли, капитала, кредита, процента и цикла конъюнктуры): Пер. с нем. – М.: Издательство «Прогресс», 1982. – 456 с.

6. Базилевич А.И. Инновационный менеджмент предприятия: Учебное пособие / Под редакцией В.Я. Горфинкеля. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 231 с.

7. Глазьев С. Мировой экономический кризис как процесс смены технологических укладов // Вопросы экономики. – 2009 - № 3. – С. 26-38.

8. Глазьев С.Ю. Теория долгосрочного технико-экономического развития. – М.: Владар, 1993. – 310 с.

9. Яковец Ю. Перестройка технологиче-

ской структуры производства // Экономист. – 1993. - № 5. – С. 27-36.

10. Хан В. Закономерности экономического роста // Экономист. – 2007. - № 5. – С. 57-61.

11. Каренов Р.С., Каренов А.Р. Менеджмент технологий: Учебное пособие. – Астана: Издательство КазУЭФМТ, 2009. – 363 с.

ҚАЗІРГІ ЖАҢА АЛТЫНШЫ ТЕХНОЛОГИЯЛЫҚ УКЛАДТЫҢ ҰДАЙЫ ӨНДІРІСТІК БЕДЕРІНІҢ ҚАЛЫПТАСУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Мақалада талдаудың ілімдік негізгі ретінде ұзақ мерзімдік техникалық-экономикалық талдау ілімі қолданылған. Бұл үдерісті бір бірімен өз ара тізбекті алмасып отыратын технологиялық байланысқан өндірістік-технологиялық укладтардың ірі кешені ретінде қарастыра болатындығы туралы қорытынды жасалған. Индустриалдық-технологиялық өндіріс тәсілінің технологиялық укладтарының эволюциясы талданған. Жаңа алтыншы технологиялық укладтың қалыптасуының мәселелері баяндалған. Алтыншы технологиялық укладқа көшуіне байланысты Қазақстан экономикасының озық даму мүмкіндігі қарастырылған.

Түйіні сөздер: талдау, технологиялық қалпы, цикл, инновация, концепция, қалыптасу, эволюция, ядро.

PROBLEMS OF FORMATION OF THE REPRODUCTION CONTOUR OF A NEW SIXTH TECHNOLOGICAL STRUCTURE

In this article, as the theoretical basis of their analysis using the theory of long-term technical and economic analysis. The article is proved that this process can be represented as a series of replacement of major technologically complex conjugate of production-technological structures. The evolution of technological structures. The evolution of technological structures of the industrial technological mode of production. It describes the problems of formation of a new sixth technological order. The possibilities of advancing the development of Kazakhstan's economy in the light of the transition to the sixth technological order.

Keywords: analysis, technological way, cycles, innovation, concept, evolution, formation, core, growth drivers.



УДК 330.341.13

СЕКТОРЫ МИРОВОГО РЫНКА НАНОТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Р.С. Каренов¹, А.М. Баймухамедова²,
доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный
университет им. Е.А. Букетова
(Казахстан)¹,
доктор PhD, Башкентский университет
(Турция)²*

Положительные рецензии были даны
д.э.н. Мишулиной О.В. и
к.т.н. Рыспаевым К.С.

Подчеркивается, что в последние годы во многих странах мира стали уделять самое пристальное внимание развитию исследований в области нанотехнологий. Отмечается, что предпосылками начала исследований в области нанотехнологий стало открытие методов, позволяющих работать с отдельными структурными элементами материала, а также более глубокое понимание принципов самоорганизации этих элементов. Доказывается, что нанотехнологии представляют собой сложную междисциплинарную область, расширяющуюся по мере своего развития, а наноиндустрия охватывает различные виды экономической деятельности и типы продукции. Делается вывод, что большими потенциальными возможностями по использованию достижений нанотехнологий обладают многие отрасли промышленности, стройиндустрия и медицина.

Ключевые слова: парадигма, нанотехнологии, НБИК-технологии, предпосылки, тенденции, НИОКР, область применения.

Новая «нанотехнологическая парадигма»

Английский ученый К.Фримэн на основании учения «о длинных волнах» Кондратьева – Шумпетера выдвинул концепцию «технологической парадигмы». Согласно концепции К.Фримэна, в каждом цикле развития мирового хозяйства существует «технологическая парадигма», определяющая приоритетное положение одной из отраслей промышленности в мировой экономике. Эта парадигма переживает фазу становления, расцвета и заката, когда она исчерпывает все тех-

нологические знания, необходимые для развития мирового хозяйства. На роль «технологической парадигмы» новой, шестой волны Кондратьева претендуют нанотехнологии, возможно, в сочетании с биотехнологией [1;3].

В последнее время ни одна «технологическая парадигма» не получала поддержки правительства всех стран так, как сейчас поддерживается новая «нанотехнологическая парадигма» во всех развитых странах. За рубежом работы в области нанотехнологий стремительно развиваются в течение последних 10 лет и в рамках ряда приоритетных программ правительств США, Германии, Франции, Японии и Китая. В этих странах как высший национальный приоритет приняты национальные программы развития нанотехнологий. Ежегодное государственное финансирование исследований и разработок в этой области, по оценкам экспертов, составляет в Европейском союзе около 800 млн. евро, в США - около 800 млн. долларов, в Японии - до 500 млн. долларов, в Китае — 100 млн. долларов [1;4].

В обозримом будущем нанотехнологии способны совершить переворот, превышающий по своим масштабам последствия широкого распространения компьютерной техники. «Нанотехноэкономическая парадигма» призвана осуществить быстрый рост новых отраслей промышленности и сферы услуг, использующих нанотехнологии. Она является потенциалом для перестройки и улучшения процессов производства во многих отраслях промышленности, строительства и др.

Определение термина «нанотехнология»

В литературе встречаются различные трактовки понятия «нанотехнология». Приведем наиболее часто встречающиеся из них:

1. По определению международной нанотехнологической директории, нанотехнологии – это «Разработка и практическое применение устройств, конструкций, структур и механизмов нанометрового масштаба» [2].

2. Значимым признаком нанотехнологий называют атомно-молекулярное конструирование. Согласно определению академика Ю. Третьякова, нанотехнологии – это совокупность методов и приемов, применяемых при изучении, проектировании, производстве и использовании структур, устройств и систем, включающих целенаправленный контроль и

модификацию формы, размера, интеграции и взаимодействия составляющих их наномасштабных элементов (1-100 нанометров) для получения объектов с новыми химическими, физическими, биологическими свойствами [3].

3. Авторы учебного пособия [4;38] полагают, что нанотехнология, основанная на манипуляции отдельными атомами и молекулами для построения сложных структур различных веществ и создания миниатюрных технических устройств. Она находится на стыке квантовой техники, материаловедения и молекулярной технологии и является революцией в промышленности. Приставка «нано», входящая в состав слова, отражающего название данной технологии, означает десять в минус девятой степени, или одну миллиардную. По сути, эта приставка отражает величину параметров сырья, с которым оперирует данная технология.

4. По мнению А.Ковалева [1;3], нанотехнологии – это совокупность методов и приемов манипулирования веществом на атомном и молекулярном уровнях с целью производства конечных продуктов с заранее заданной атомной структурой. Нанотехнологии обеспечивают возможность контролируемым образом создавать и модифицировать объекты с размерами от одной молекулы до ста нанометров. При этом важна не только сама возможность создавать такие объекты, но и то, что эти объекты получают принципиально новое качество – отсюда еще одно определение, в соответствии с которым нанотехнологии – это манипулирование веществом на том уровне, где определяются его свойства.

5. Как считает К. Грасмик [5; 57-65], нанотехнологии представляют собой область знаний, связанную с материалами и системами, структуры и отдельные компоненты которых являются феноменальными явлениями и процессами, обладают абсолютно новыми и существенно улучшенными свойствами, что обусловлено их наноразмерами.

6. В работе [6; 62] указывается, что нанотехнологии – это способы создания наноразмерных структур, которые придают материалам и устройствам полезные, а иногда просто необыкновенные свойства. Нанотехнология позволяет поместить частицу лекарства в нанокapsулу и точно нацелить на пораженную болезнью клетку, не повредив соседние. Фильтр, пронизанный бесчисленными нанометровыми каналами, которые пропускают

воду, но слишком тесны для примесей и микробов, тоже продукт нанотехнологии. В лабораториях нанотехнологов уже испытываются суперматериалы – углеродные волокна, в тысячи раз прочнее стали, покрытия, делающие предмет невидимым.

7. Вообще термин «нанотехнология» с 1974 г. приписывается японскому физику Токійского университета Норио Танигучи. По его версии, этот термин «определял прецизионное изготовление деталей в процессе промышленного производства, с предельно точно выдержанными размерами и ультрамалыми допусками». В статье «Основные концепции нанотехнологии» он писал: «Нанотехнология — это технология производства, которая позволяет добиваться сверхвысокой воспроизводимости и точности...» Это означает, что «при обработке материалов наименьшее количество материала, которое удаляется или наращивается, составляет атом или молекулу». Это самым непосредственным образом влияет на режим экономии, например, сырья и, таким образом, в существенных размерах снижает себестоимость нанотехнологической продукции, поскольку потери учитываются на атомно-молекулярном уровне, и потому они ничтожно малы. Это позволяет экономно расходовать редкие и ценные, в природном отношении, элементы Периодической системы Д.И. Менделеева [7; 42].

8. Идеи Танигучи были развиты американским ученым Э. Дрекслером. В 1986 г. вышла его книга «Машины созидания: наступление эры нанотехнологий». В ней автор изложил идею молекулярных машин, способных к воспроизводству. Он утверждал, что эти машины – нанороботы, - выйдя из-под контроля, смогут настолько быстро размножаться, что из «машин созидания» превратятся в «машины уничтожения» и поглотят всю биомассу Земли. (Такая субстанция из обезумевших наномашин получила название «серая слизь»). Эта книга и последовавшая за ней дискуссия, в которой приняли участие крупнейшие ученые, буквально ошеломила общество. Благодаря этому нанотехнологии оказались в центре всеобщего внимания [8; 60].

Кстати по Дрекслеру [9,10,11], нанотехнологии – это совокупность методов и приемов, обеспечивающих возможность контролируемым образом создавать и модифицировать объекты, включающие в себя компоненты размером менее 100 нм и хотя бы в одном измерении.

Обобщая эти точки зрения, следует заметить, что в отличие от традиционных технологий металлургии, металлообработки и машиностроения, именно нанотехнологии позволят со временем собирать материальный мир с заданными свойствами из атомов практически без отходов, с минимальными затратами энергии. А новые НБИК – технологии, интегрирующие нано-био-инфо-когнитивные решения, создают возможность конструировать биороботы, интеллектуальные системы, новые средства вооружений. На их основе можно изменить геополитическое равновесие в мире.

Почему «нанотехнологии» лучше всех остальных технологий?

Нанотехнология - одна из конвергентных технологий. Так называют 4 взаимосвязанных научно-технических направления, признанных наиболее перспективными: **нанотехнологии, биотехнологии, нейротехнологии и информационные технологии**. Это связано с тем, что новые достижения в каждой из них приводят к новым прорывам во всех остальных.

Когда речь идет о развитии нанотехнологий, имеются в виду, что это технологии, в которых управляющая информация передается нанозондом персонально каждому атому и молекуле «силовым методом». В этом заключено принципиальное отличие нанотехнологий от традиционных технологий.

Нанотехнологический контроль изделий и материалов, буквально на уровне атомов, в некоторых областях промышленности стал обыденным делом.

Реальный пример – DVD диски, производство которых было бы невозможно без нанотехнологического контроля матриц.

Придавая материалам и системам принципиально новые качества, нанотехнологии обеспечивают прогресс практически во всех существующих областях техники и промышленности. Это действительно так, потому что нанотехнологии управляют структурами материи на атомарном уровне, то есть на уровне, общем для всего живого и неживого. Они сегодня являются основой большинства инновационных решений во всех сферах ежедневного способа производства. Идет ли речь о генетике, клонировании, бактериях или микроорганизмах, или о новых материалах для автомобилестроения, о продуктах металлургии - везде и всюду инновационные решения так или иначе связаны с нанотехнологиями. Эта ин-

тегрирующая роль нанотехнологий выдвигает их на одно из первых мест критических технологий, без развития которых сегодня ни одно государство мира не может претендовать на конкурентное технологическое развитие и создание своей интеллектуальной собственности в сфере науки и технологий [12,34].

Сейчас более 50 государств мира, ведут исследования в области нанотехнологий. Однако, в последние годы центр инвестиций начал смещаться к корпорациям и даже частным инвесторам. Интерес со стороны негосударственных инвесторов обусловлен их чрезвычайно высокой доходностью.

Сегодня ученые всего мира признают, что будущее технического и экономического прогресса за нанотехнологиями. Нанотехнологии – это перспективная область знаний, так как ученые работают на стыке физики, химии, биологии, материаловедения, электронной и компьютерной техники и других научных дисциплин. Нанотехнологии - это та сфера, где наша страна имеет шанс добиться конкретных результатов при партнерстве с отечественным и транснациональным бизнесом. Географическое положение позволяет нам развивать высокотехнологичное производство, ориентированное на региональный рынок, где Казахстан в перспективе должен стать сервисно-технологическим центром региона.

Теоретические и методологические основы наноэкономики

Нанотехнология позволяет проникнуть в наноструктуру материи, что имеет квазиэкономический смысл, из чего зарождается и наноэкономика. Экономике нанотехнологии или «наноэкономике» предлагается трактовать, как умение извлекать квазиценность с помощью революционных технологий во всех сферах нашего бытия, используя для этого нетрадиционную энергетику и самую совершенную нанотехнологию [7,46].

Исследования теоретических, научных и технологических предпосылок позволяют показать процесс возникновения и развития «нанонауки». Под нанонаукой в исследовании [13,7] понимают изучение, создание и модифицирование объектов, которые включают компоненты размерами менее 100 нм хотя бы в одном измерении и в результате получают принципиально новые качества. Эта отрасль знаний (как следует из табл.1) насчитывает чуть более столетия.

Таблица 1 - Основные научно-технические и организационно-экономические предпосылки развития нанотехнологий как ядра будущего шестого технологического уклада

<p>Научные, теоретические и технологические предпосылки (нанонаука, нанотехнологии)</p>	<p>Технические предпосылки, способствующие развитию нанонауки и нанотехнологий (развитие приборной базы и лабораторного оборудования)</p>	<p>Организационно-экономические предпосылки становления нанотехнологического уклада</p>
<p>1. В начале всех начал. В 1887 г. Дж. Томпсон открыл с помощью электронно-лучевой трубки (ЭЛТ) наличие отрицательно заряженных электронов, входящих в состав атомов всех химических элементов. Это была попытка разделения атома на его составные части. В 1906 г. Дж. Томпсон получил за это открытие Нобелевскую премию по химии.</p> <p>2. В 1907 г. Э. Резерфорд создал современную концепцию строения атома. В модели атома Э. Резерфорда электроны вращаются вокруг ядра по своим орбитам, повторяя планетарную систему построения вселенной. Таким образом, появилась планетарная модель построения микромира, которую в данном исследовании называют «принцип планетарности строения микромира» или «принцип планетарности строения наномира». В это же время им были открыты протоны и нейтроны как субатомные частицы. В 1908 г. Э. Резерфорд был удостоен Нобелевской премии по физике.</p> <p>3. В начале XX в. получила развитие теория А.М. Бутлерова о последовательности соединения атомов в молекулы на новой основе, так называемой «электронной связи», когда внешние оболочки электронов соединяются с другими электронами атома и получается новая атомарная структура. Появилась возможность конструирования атомарных структур.</p> <p>4. В 1928 г. Американский ученый российского происхождения Г.А. Гамов открыл явление, названное «туннельным явлением» (туннелированием), что позволило объединить многие экспериментально наблюдаемые процессы, а впоследствии стать основой для создания туннельного микроскопа.</p>	<p>1. Создание в 1897 г. Дж. Томпсоном электронно-лучевой трубки (ЭЛТ), с помощью которой были сделаны значительные открытия в физике и химии в области познания наномира.</p> <p>2. В 1931 г. Немецкие физики Макс Кнолл и Эрнст Руска создали электронный микроскоп, который впервые позволил исследовать нанообъекты. С этого времени теоретические основы исследований нанобъектов проходили параллельно с новыми достижениями в области приборостроения.</p> <p>3. В 1905 г. Выдающийся американский инженер-электрик и изобретатель, физик, философ сербского происхождения Никола Тесла выдвинул идею создания специальных приборов, способных проникать в глубины материи до границ наномира и предсказал появление электронного микроскопа.</p> <p>4. 1981 год. Германские физики Герд Бинниг и Генрих Рорер создали микроскоп, способный показывать отдельные атомы.</p>	<p>1. 1986 год. Нанотехнология стала известна широкой публике. Американский футуролог Эрик Дрекслер опубликовал книгу, в которой предсказывал, что нанотехнология в скором времени начнет активно развиваться.</p> <p>2. 2000 год. Администрация США поддержала создание Национальной Инициативы в Области Нанотехнологии (NNI). Нанотехнологические исследования получили государственное финансирование. Тогда из федерального бюджета было выделено 500 млн. \$. Это послужило толчком для создания национальных программ по нанотехнологиям во многих промышленно развитых странах.</p> <p>3. 2001 год. Марк Ратнер, автор книги «Нанотехнологии: Введение в Новую Большую Идею», считает, что нанотехнологии стали частью жизни человечества именно в 2001 году. Тогда и произошли два знаковых события: влиятельный научный журнал Science назвал нанотехнологии - «прорывом года», а влиятельный бизнес-журнал Forbes - «новой многообещающей идеей».</p> <p>4. 2001 год. Принятие Японским правительством национальной программы «Нанотехнологии и будущее общество, n-Plan21».</p> <p>5. 2001 год. Принятие Советом Европы «Европейская Комиссия» «Первой рамочной программы» развития нанотехнологий в странах ЕС.</p>

Таблица 1 - Основные научно-технические и организационно-экономические предпосылки развития нанотехнологий как ядра будущего шестого технологического уклада (продолжение)

<p>Научные, теоретические и технологические предпосылки (нанонаука, нанотехнологии)</p>	<p>Технические предпосылки, способствующие развитию нанонауки и нанотехнологий (развитие приборной базы и лабораторного оборудования)</p>	<p>Организационно-экономические предпосылки становления нанотехнологического уклада экономики</p>
<p>5. В 1959 г. Ричард Фейнман выступил в Американском Физическом обществе с докладом, известным под названием «Гам, внизу, еще много места», который считается стартовой точкой отсчёта в борьбе за покорение наномира. В 1965 г. Р. Фейнману присуждена Нобелевская премия за исследования в сфере квантовой электродинамики – сегодня это одна из областей нанокауки.</p> <p>6. 1968 год. Альфред Чо и Джон Артур, сотрудники научного подразделения американской компании Bell, разработали теоретические основы нанотехнологии при обработке поверхностей.</p> <p>7. 1974 год. Японский физик Норио Танигучи ввел в научный оборот термины «нанотехника и нанотехнология», которым предложил называть механизмы, размером менее 1 микрона, и способы их создания.</p> <p>8. 1985 год. Американские физики Роберт Керл, Хэрольд Крото и Ричард Смолли создали технологию, позволяющую точно измерять предметы, диаметром в один нанометр. Они же открыли существование шарообразной углеродной молекулы - фуллерена.</p> <p>9. 1991 год. Японские исследователи обнаружили углеродные нанотрубки.</p> <p>10. 1999 год. Американские физики Джеймс Тур и Марк Рид определили, что отдельная молекула способна вести себя так же как молекулярные цепочки.</p>	<p>5. 1982 год. Разработан растровый туннельный микроскоп.</p> <p>6. 1986 год. Создан атомный силовой микроскоп, ставший инструментом по сборке нанобъектов.</p> <p>7. 1989 год. Дональд Эйглер, сотрудник компании IBM, выложил название своей фирмы атомами ксенона.</p> <p>8. 1998 год. Голландский физик Сеез Деккер создал транзистор на основе нанотехнологий</p>	<p>6. 2007 год. Принятие «Сельмой рамочной программы» развития нанотехнологий в странах ЕС.</p> <p>7. 2004 год. Принятие концепции развития в Российской Федерации работ в области нанотехнологий на период до 2010 года, Министрством образования и науки РФ, одобрена Правительством РФ от 18 ноября 2004 года, № МФ- П7-6194.</p> <p>8. 2007 год. Президентская инициатива «Стратегия развития нанотехнологии» от 24.04.2007 №Пр-688.</p> <p>9. 2007 год. Принят законопроект «О Российской корпорации нанотехнологий» - стратегически значимый шаг, необходимый для перехода российской экономики на инновационный путь развития.</p> <p>10. 2008 год. Принята Программа развития нанотехнологии в Российской Федерации до 2015г.</p> <p>11. 2010 год. Создан многоотраслевой научно-технологический комплекс по разработке и коммерциализации новых технологий «Инновационный Центр Сколково» (российская «Кремниевая долина»).</p> <p>12. 2011 год. Формирование первых пяти нанокластеров в структуре «Инновационного Центра «Сколково», соответствующих пяти направлениям развития нанотехнологий.</p>
<p>Примечание: данные работы [13; 8-10] с использованием результатов исследований предшественников</p>		

Как видно из табл.1, теоретические и методологические основы нанозкономики заложены в химических и физических трудах ученых многих поколений, которые надо еще научиться экономически оценивать.

В современном виде нанозкономика объяснена разным видам нанотехнологий, которые оперируют с частицами предельно малых размеров, производя с их помощью квазипродукцию, механизмы и аппараты в разных отраслях. Таким образом, нанозкономика с помощью нанотехнологий объединяет отрасли, оценивая их эффективность посредством совокупной себестоимости и квазиенты.

Наноиндустрия и нанопродукты – инновации

В работе [14, 104] подчеркивается, что наноиндустрия (nanoindustry) – это сфера разработки и производства нанопродуктов, т.е. материалов и структур, устройств нанометрового (1-100 нанометров) диапазона. Нанометр – это миллиардная доля метра, или 10^{-9} метра. Особое значение наноиндустрии для развития экономики любой страны обусловлено воз-

можностью создания продуктов с новыми свойствами и возможностями, значительно превосходящими существующие.

В Программе развития наноиндустрии РФ (Российской Федерации), принятой еще в 2008 г., наноиндустрия определяется как интегрированный межотраслевой и междисциплинарный комплекс бизнес-структур, промышленных, научных, образовательных, финансовых и иных предприятий различных форм собственности, обеспечивающих и осуществляющих целенаправленную деятельность по разработке и коммерциализации нанотехнологий.

В контексте задач создания и развития наноиндустрии нанопродукты представляют собой инновации, в значительной мере высокотехнологичные. При этом известно, что каждая инновация имеет свой жизненный цикл [15, 21]. С точки зрения маркетинга и продвижения, этот цикл может быть представлен в составе следующих этапов: «исследования», «разработки», «производство», «использование», «утилизация» (рис.1).

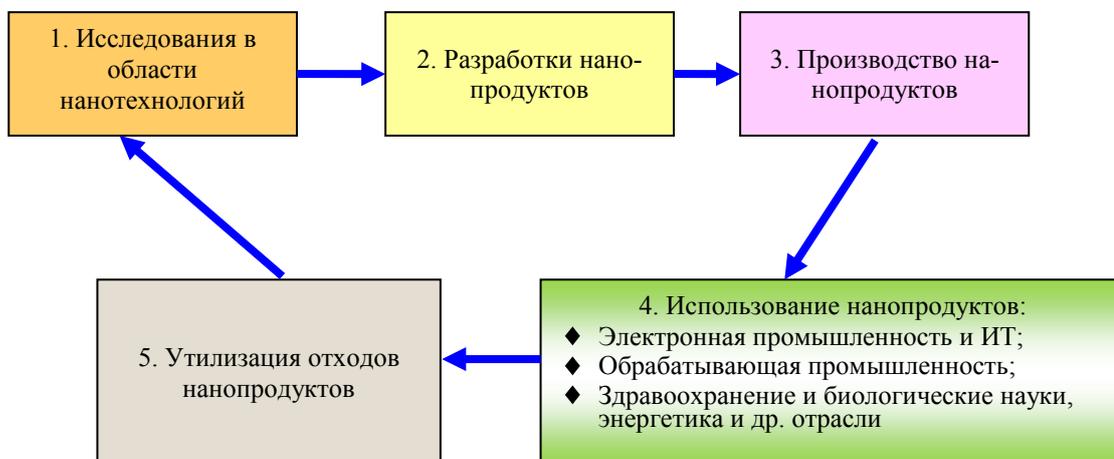


Рисунок 1 – Основные этапы жизненного цикла нанопродуктов-инноваций
(Примечание – данные работы [16; 33])

На каждом из этапов работу по нанопродуктам ведут соответствующие участники. Все этапы жизненного цикла инновации (ЖЦИ) регулируются органами государственного и местного управления и ведутся в соответствии с нормами госрегулирования. Кроме того, все этапы ЖЦИ, а также переходы между ними, подвержены воздействию ряда экономических, технологических, социальных, психологических и других факторов макро- и мик-

росреды.

Задача создания и развития наноиндустрии (и ее инфраструктуры) предполагает активное вовлечение всех участников жизненного цикла инновационного процесса. Маркетинговые решения, продвижение в частности, должны охватывать всех участников ЖЦИ. Каждый из участников ЖЦИ имеет свои интересы в инновационном процессе и может выступать как субъектом, так и объектом марке-

тинга и продвижения.

Развитие нанотехнологий сегодня происходит в ситуации глобального экономического кризиса. Согласно исследованиям известных ученых в области инновационного развития, текущий экономический кризис - проявление эволюционного процесса замещения пятого технологического уклада (ядро которого составляет электронная промышленность) новым, шестым, ядро которого составляют нанотехнологии (вместе с био- и информационно-коммуникационными технологиями).

В условиях глобализации отраслей потребления нанотехнологий – электроники, фармацевтической, авиакосмической, автомобильной и обрабатывающей – мировой рынок нанопродуктов представляет собой глобальную макросреду для nanoиндустрии. Эта макросреда задает правила игры на мировом рынке. Тенденции развития НИОКР в области нанотехнологий

Одной из ведущих тенденций развития мировой индустрии и сектора НИОКР является увеличение числа исследований и публикаций в области нанотехнологий, рост числа патентов наноразработок.

Дело в том, что в развитии нанотехнологии имеется несколько направлений [4; 36]:

- ◆ разработка технологии молекулярного синтеза пространственных структур с заданными свойствами; при такой «сборке» материалов из отдельных атомов и молекул почти не остается отходов, сырья же расходуется значительно меньше;

- ◆ создание многотерабитных (10 бит информации) устройств памяти;

- ◆ увеличение скорости работы компьютеров, эффективности транзисторов и емкости устройств памяти в миллион раз;

- ◆ разработка систем доставки генов и лекарственных препаратов к канцерогенным клеткам, нанотехнологических контрастных агентов для томографии и прицельного воздействия на человеческие органы;

- ◆ удаление мельчайших загрязнений из воды и воздуха и создание чистой среды обитания человека;

- ◆ создание нанотехнологических установок с управляемой рабочей средой для исследовательских и промышленных целей;

- ◆ создание микрореакторов для самосборки и самоорганизации систем;

- ◆ разработка молекулярной технологии

для нанооптики, обеспечивающей создание малогабаритных излучателей с перестраиваемым спектром, высокоэффективных индикаторов, цветowych экранов, динамических голографических устройств, датчиков излучения и другого специального оборудования;

- ◆ создание микро- и нанороботов;

- ◆ разработка молекулярной технологии для нанобиологии, позволяющей выполнять операции на клеточно-мембранном уровне, на отдельных генах, создавать биосенсоры и другие системы;

- ◆ создание молекулярной технологии для построения высокоэффективных топливных элементов, преобразователей солнечной энергии и термопреобразователей.

В этой связи в настоящий момент выделяют следующие направления НИОКР в области нанотехнологий (табл.2).

Бурное развитие научных исследований отражается в огромном потоке публикаций (ежегодно их появляется около 800 тыс.) и росте числа патентов на изобретения.

По общему количеству патентов в области нанотехнологий однозначно лидируют США – на долю американских компаний, университетов и частных лиц приходится около 40 % всех выданных в мире патентов. По официальной статистике, количество наноизобретений здесь превышает 3 тыс. [1; 14].

Распределение полученных патентов среди известных технологий таково [2]:

- ◆ изготовление, обнаружение и обработка наноструктур – 39%;

- ◆ наноструктуры – 31%;

- ◆ способы применения наноструктур – 29%;

- ◆ математические алгоритмы, адаптированные к наноструктурам, - 1%.

Таким образом, наибольшее число патентов, полученных к настоящему времени, соответствует открытиям в области обработки и обнаружения наноструктур, т.е. посвящены некоммерческому сектору (научные разработки).

Эффективность применения нанотехнологий в различных сферах народного хозяйства

Аналитическая компания Lux Research (США) выделяет следующие сегменты рынка нанотехнологий [14; 107]:

- аэрокосмическая промышленность;

Таблица 2 -Основные направления НИОКР в области нанотехнологий

Сектор индустрии	Отрасли сектора	Исследования и разработки
Электроника и IT - технологии	Наноэлектроника и информатика	<ul style="list-style-type: none"> ◆ расширение возможностей радиолокационных систем; ◆ совершенствование обзорно-прицельных систем; ◆ создание мощных экономичных лазеров; ◆ многократное повышение производительности систем передачи, обработки и хранения информации
Энергетика	Энергетика	<ul style="list-style-type: none"> ◆ совершенствование технологии создания топливных элементов; ◆ повышение эффективности существующего оборудования; ◆ развитие альтернативной энергетики
Медицина и биотехнологии	Фармацевтика	создание высокоэффективных нанолекарственных форм и способов доставки лекарственных средств к очагу заболевания
Обрабатывающая промышленность и др. отрасли	Машиностроение	<ul style="list-style-type: none"> ◆ увеличение ресурса режущих и обрабатывающих инструментов с помощью специальных покрытий и эмульсий; ◆ широкое внедрение нанотехнологических разработок в модернизацию парка высокоточных и прецизионных станков
	Автомобильная промышленность	<ul style="list-style-type: none"> ◆ увеличения ресурса работы автотранспорта; ◆ снижение втрое эксплуатационных затрат; ◆ улучшения совокупности технических показателей
	Строительство	создание новых стройматериалов с улучшенными техническими характеристиками
	Сельское хозяйство	<ul style="list-style-type: none"> ◆ увеличение урожайности продовольственных и технических культур; ◆ повышение их устойчивости к неблагоприятным погодным условиям
	Экология	<ul style="list-style-type: none"> ◆ использование фильтров и мембран на основе наноматериалов; ◆ опреснение морской воды; ◆ синтез новых экологически чистых материалов; ◆ создание новых методов утилизации и переработки отходов
Примечание: - данные работы [1;15]		

- автомобильная промышленность;
- строительство;
- электроника;
- энергетика и защита окружающей среды;
- производство;
- медицина и фармацевтика;
- нефте- и газопереработка.

Между тем, как свидетельствует мировая практика, внедрение наноматериалов дает наиболее весомые экономические результаты при производстве продукции авиакосмического, машиностроительного, химического, нефтехимического, медицинского, горнодобывающего, строительного назначения [17; 47-49]:

1. Применение нанотехнологий в машиностроении.

Машиностроение является основным потребителем объемных наноструктурированных материалов (сталь, титан и его сплавы, алюминиевые сплавы, керамика, пластмассы и композиционные материалы), материалов с памятью, порошковых материалов и комплектующих изделий (гидро- и электрооборудование, нанопродукция приборостроения и др.) [18].

Существенный эффект ожидается от внедрения технологических процессов нанесения износостойких покрытий на режущие инструменты, штампы и пресс-формы, а также износ-, коррозионно-, жаростойких и водоотталкивающих покрытий деталей машин.

Использование специальных покрытий и эмульсий, широкое внедрение нанотехнологических разработок в модернизацию парка высокоточных и прецизионных станков позволяет увеличить ресурс режущих и обрабатывающих инструментов.

2. Применение нанотехнологий в химической и нефтехимической промышленности.

Перспективным является использование наноматериалов как в виде реагентов, так и в качестве катализаторов переработки углеводородного сырья [19]. Примером может служить создание наномембранно-каталитических реакторов, являющихся базовым, легко встраиваемым элементом в комплексные технологические процессы нефтегазового комплекса для получения широкого класса высокотехнологичной продукции, например олефинов (этилен, пропилен, бутилены) и ароматических углеводородов (бензол, толуол и др.).

В настоящее время в электрохимических генераторах и агрегатах гидроабразивного резания и при обессоливании промышленных и

природных вод широкое применение находят трубы из наноструктурированной керамики на основе оксида алюминия [17; 47].

Кроме того, одним из перспективных направлений является использование электрохимических устройств с применением твердых электролитов на основе нанодиоксида циркония.

3. Применение нанотехнологий в горно-металлургическом комплексе.

Среди основных направлений развития нанотехнологий в металлургии является компактирование и спекание нанопорошков в порошковой металлургии, обработка заготовок потоком высокоэнергетических частиц, нанесение упрочняющих металлических покрытий, кристаллизация наночастиц из аморфного состояния и внесение наночастиц модификатора в исходный расплав.

В настоящее время одной из актуальных задач горно-металлургического комплекса является переработка труднообогатимого минерального сырья. К такому типу сырья относятся различные упорные золотосодержащие, полиметаллические руды и концентраты, окисленные и техногенные руды, а также отдельные продукты металлургии. Одним из перспективных способов, позволяющих организовать рентабельную переработку упорных руд, является ультратонкое измельчение до крупности менее 1-10 мкм. При измельчении до таких размеров значительная доля материала переходит в область микро- и наночастиц. В результате этого происходит изменение свойств сырья и появляется возможность эффективного извлечения из него ценных компонентов [17; 48].

Перспективными областями применения наноструктурных носителей является использование их при извлечении металлов из сложных по химическому составу растворов при комплексной переработке сырья и утилизации техногенных отходов.

Кроме того, они имеют преимущества перед жидкими экстрагентами, так как пожаробезопасны, универсальны в эксплуатации, удобны при транспортировке, применении и хранении, а также экологически безопасны.

4. Применение нанотехнологий в энергетике.

В энергетике наноматериалы используются для совершенствования технологии создания топливных и конструкционных элементов, повышения эффективности существующего оборудования и развития альтернативной

энергетики (адсорбция и хранение водорода на основе углеродных наноструктур, увеличение в несколько раз эффективности солнечных батарей на основе процессов накопления и энергопереноса в неорганических и органических материалах с нанослоевой и кластерно-фрактальной структурой, разработка электродов с развитой поверхностью для водородной энергетики на основе трековых мембран).

На освещение сейчас расходуется около 20 % потребляемой в мире энергии, и перевод хотя бы половины освещения на высокоэкономичные полупроводниковые источники света на основе наноструктур позволит уменьшить мировые затраты энергии на 10% [20].

Развитие нанотехнологий и разработка новых наноструктурированных материалов с уникальными эксплуатационными характеристиками будет способствовать повышению эффективности существующего энергетического оборудования и развитию альтернативной энергетики: водородной - в результате разработки электродов с развитой поверхностью на основе трековых мембран, абсорбции и хранению водорода в устройствах на основе углеродных наноструктур; солнечной - в результате увеличения в несколько раз эффективности солнечных батарей на основе процессов накопления и энергопереноса в неорганических и органических материалах с нанослоевой и кластерно-фрактальной структурой.

5. Применение нанотехнологий в строительной индустрии.

Применение нанотехнологий в производстве конструкционных строительных материалов (бетонов, пено- и газобетонов) позволяет существенно повысить их прочность и морозостойкость при существенном снижении удельного веса и потребления цемента [21].

В частности, механическая прочность бетона с нанодобавками на 150 % выше обычного, морозостойкость - на 50 %, а вероятность появления трещин уменьшается в 3 раза. Использование фасадных невыцветающих красок с добавлением наночастиц кремния позволяет сохранять цвет окрашенных сооружений до 8-10 лет, что в 1,5 раза больше по сравнению с лучшими существующими аналогами [21].

Кроме того, введение в асфальтовые дорожные покрытия наночастиц корунда позволяет увеличить срок их эксплуатации в 1,5-3 раза. А полимерные составы для разметки дорог, полученные на основе наночастиц металлов, выделяемых при переработке промыш-

ленных стоков, позволяют увеличить срок их эксплуатации в 2 раза [21].

6. Применение нанотехнологий в медицине.

Как утверждают разработчики, в медицине особенности использования наноматериалов заключаются в том, что их размеры соизмеримы с размерами клеток, из которых состоит человеческий организм ($2 \cdot 10^{-5}$: $5 \cdot 10^{-6}$ м). Все протекающие в организме человека процессы проходят на клеточном уровне. Нанолечения будут доставляться непосредственно в клетки, минуя промежуточные этапы, которые снижают направленность и быстроту воздействия [22; 115].

Это неполный перечень использования наноматериалов в отраслях промышленности, в медицине, строительной индустрии.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ковалев А. Концептуальные модели прогноза глобального нанорынка и его структура // Маркетинг – 2010. - №3 (112). – С. 3-18.
2. www.nanovip.com.
3. Материалы лекций «Фундаментальные основы нанотехнологий». – М.: МГУ, 2009, <http://nano.msu.ru/education/courses/basics/materials>.
4. Сейдахметов А.С., Елшибекова К.Ж. Рынок технологий: Учебное пособие. - Алматы: Экономика, 2011. – 262 с.
5. Грасмик К. Интеллектуальная собственность в сфере нанотехнологий в ведущих странах мира и России: состояние и перспективы развития // Промышленная собственность. – 2005. - №4. – С. 57-65.
6. Что такое нанотехнологии? // Менеджмент качества. – 2009. - №1. – С. 62-64.
7. Слащев В., Лохманн Б. Истоки и потребности развития наноэкономики // Мысль. – 2012. - №6. – С. 38-49.
8. Тулекбаев Е. Нанотехнологии: вчера, сегодня, завтра // Менеджмент качества. – 2009. - №2. – С. 60-62.
9. Альтман Ю. Военные нанотехнологии. – М.: Техносфера, 2008. – 424 с.
10. Балабанов В.И. Нанотехнологии. Наука будущего. – М.: Эксмо, 2009. – 256 с.
11. Уильямс Л., Адамс У. Нанотехнологии без тайн: Пер. с англ. – М.: Эксмо, 2009. – 368 с.
12. Аманбаев У.А. Экономика предприятия: Учебное пособие. – Алматы: Издательство «Бастау», 2012. – 432 с.

13. Ковалев А. Предпосылки становления и тенденции развития рынка нанотехнологий // Маркетинг. – 2012. - №4 (125). – С.3-22.

14. Алешина И.В., Алешин Э.Б. Глобализация рынков, наноиндустрия и стратегия интернет – продвижения нанопродуктов РФ // Маркетинг в России и за рубежом. – 2010. - №3 (77). – С. 104-115.

15. Баранчев В.П., Гунин В.Н., Ляпина С.Ю., Онищенко С.И., Устинов В.А. Инновационный менеджмент. – М.: Финстатинформ, 2000. – 127 с.

16. Алешина И.В., Алешин Э.Б. Маркетинг наноинноваций: проблемы и возможности // Маркетинг. – 2010. - №6 (115). – С. 27-40.

17. Анощенко Ю., Дзекунов В., Наурызбаев М. Нанотехнологии: мировые тенденции развития и казахстанский потенциал // Промышленность Казахстана. – 2011. - №4 (67). – С. 44-49.

18. <http://www.research-techart.ru>.

19. Алферов Ж.И., Асеев А.Л., Гапонов С.В., Коптев П.С., Панов В.И., Полторацкий Э.А., Сибельдин Н.Н., Сулис Р.А. Наноматериалы и нанотехнологии // Микросистемная техника. – 2013. - '8. – С. 3-13.

20. <http://www.portalnano.ru>.

21. Ваучский М.Н. Нанобетон: мифы и реальность // СтройПРОФИль. – 2007. - №8 (62). – С. 49-51.

22. Кузнецов Б.Т., Кузнецов А.Б. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 367 с.

ЖАҒАНДАНУ ЖАҒДАЙЫНДАҒЫ НАНОТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫҒЫ ӘЛЕМДІК НАРЫҒЫНЫҒЫ СЕГМЕНТТЕРІ

Соңғы жылдары әлемнің әр түрлі елдерінде нанотехнологиялар саласындағы зерттеулерге көбірек көңіл бөлініп келе жатқандағы айтылған.

Нанотехнологиялар саласындағы зерттеулер басталуының алғы шарттары

материалдың жекелеген құрылымдық әлемекттерінен жұмыс жасауға мүмкіндік беретін тәсілдердің ашылуы, сондай-ақ осы әлемекттердің өздігінен ұйымдастырылу принциптерін терең ұғыну болып табылатындығы айтылған. Нанотехнологиялар дамыған сайын кеңейе түсетін пән аралық сала болып табылатындағы, ал наноиндустрия экономикалық қызметтің алуан түрін және өнімдердің көптеген типтерін қамтитындығы дәлелденген. Өнеркәсіптің құрылыс индустриясының және медицинаның көптеген салалары нанотехнологияның жетістіктерін пайдалану бойынша үлкен әлеуметтік мүмкіндіктерге ие екендігі туралы қорытынды жасалған.

Түйіні сөздер: парадигма, нанотехнологиялар, НБИК-технологиялар, алғышарттар, үрдістер, ФЗТКЖ, қолдану аясы.

THE SEGMENTS OF THE GLOBAL NANOTECHNOLOGY MARKET IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

The article is emphasized that in recent years have been paying attention to the development in the field of nanotechnology research in many countries around the world. It is noted that the prerequisites for the start of research in nanotechnology was the discovery of techniques to work with individual structural elements of the material, as well as a deeper understanding of the principles of self-organization of these elements. The article is proved that nanotechnology is a complex interdisciplinary field, expanding as it develops, but nano-industry covers various economic activities and types of products. The conclusion is that the great potential for the use of nanotechnology advances have many industries, the construction, industry and medicine.

Keywords: paradigm, nanotechnology, NBIK-technology, background, trends, SRAEW, application area.



УДК 316.33

**НЕЗАВИСИМОСТЬ. КОНСТИТУЦИЯ.
ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНАЯ ИДЕЯ
"МӘҢГІЛІК ЕЛ" - ВЕЧНЫЕ КОНСОЛИДИРУЮЩИЕ ЦЕННОСТИ И ОСНОВА СОЗИДАНИЯ И ПРОГРЕССА**

А.Б. Бекмагамбетов,

*председатель научно-экспертной группы
Областной Ассамблеи народа Казахстана,
заместитель директора
Костанайского филиала
Челябинского государственного
университета по науке,
член Оксфордского академического союза,
академик МАИ, кандидат юридических наук
(Казахстан)*

Положительные рецензии даны
д.п.н. Харченко С.В.
и к.ю.н. Ибраевым А.З.

В статье рассматриваются особенности казахстанской модели межэтнического и межконфессионального согласия через призму эволюционирования теоретических взглядов, доктринальных подходов и трактовок ключевых характеристик и закономерностей развития этнополитики, воплощения их в нормах Основного закона страны, а также в соответствующих официальных документов, как-то: Доктрина национального единства, Концепция укрепления и развития единства и идентичности, Концепция развития Ассамблеи народа Казахстана до 2025 года, патриотический акт «Мәңгілік ел».

Подчеркивается, что одним из важнейших факторов поступательного и прогрессивного развития Независимого Казахстана стала консолидация, проживающих в стране более ста этносов в единый народ как отражение принципа «единства в многообразии», а также обретение общенациональной идеи «Мәңгілік ел».

В этой связи, в статье особый акцент сделан на перспективах практической реализации вышеназванной идеи в рамках этнополитики, в том числе посредством научно-экспертного обеспечения.

Автор, обращает внимание на то, что, выполняя поручения Елбасы, Председателя АНК Назарбаева Н.А. сообществом ученых проводится обширная комплексная работа по

изучению актуальных проблем в сфере межэтнических отношений и вносится немалый вклад в совершенствование соответствующих процессов.

Ключевые слова: основной закон страны, "Мәңгілік ел", независимость государства, казахстанская модель толерантности, межэтническое согласие, этнополитика, конституционализм.

С самых первых дней новейшей истории Независимого Казахстана весь официальный курс политико-управленческой деятельности Главы государства, базируется на стратегической, научно-выверенной основе и таланте дальновидного и мудрого правителя.

Релевантно этому мысль о том, что "мы должны разрабатывать модели будущего развития, создавать сценарии развития, осуществлять мониторинг, анализ и оценку, так как когда мы говорим о новых вызовах, мы должны понимать, что в любом поступательном развитии, после фазы стабильного развития возникают новые условия, факторы, которые требуют новых решений"[1,с.6].

Это в равной мере относится к общим закономерностям исторического развития нашей страны, включая жизненно важные вопросы общественно-политической стабильности, межэтнического и межконфессионального согласия, поступательного правового развития, в том числе теоретических и практических аспектов конституционализма. Институционально их реализацией занимается один из уникальных институтов - Ассамблея народа Казахстана.

Как непосредственному участнику XXIV сессии Ассамблеи народа Казахстана "Независимость. Согласие. Нация Единого Будущего" запомнились слова Главы государства о том, что Ассамблея народа Казахстана является одной из великих ценностей нашей Независимости. Символично, что учредить этот новый общественный институт Первый Президент РК предложил в декабре 1992 года - накануне самой первой годовщины Независимости страны. Это решение, принятое в стремлении сохранить стабильность и согласие в обществе, оказалось судьбоносным для молодого государства. Новой республике, как и многим другим, пришлось столкнуться со множеством вызовов и угроз не только экономического, но и социального толка. Но худшие "сценарии", которые пророчили нашей стране, обошли Казахстан стороной. И это, как под-

черкнул Нурсултан Назарбаев, была не случайность, это стало результатом целенаправленных и продуманных действий [2, с.1].

При этом как справедливо пишут отдельные авторы: "16 декабря 2016 года исполнится 25 лет Независимости Республики Казахстан. За годы Независимости в Казахстане создана система межэтнических отношений, сочетающих в себе особенности общегражданского сознания, традиционного казахского менталитета и национального самосознания других народов, хотя в поликультурном обществе достаточно сложно построить модель межэтнической интеграции, в которой все этнические группы имели бы равные возможности для реализации своих прав и не ощущали бы свою отчужденность от общественной жизни"[3, с.410].

Изучение обширного массива специальных публикаций на данную тематику, показывает, что в них "красной нитью" проходит стержневая идея об эволюционном и поступательном развитии отечественной истории в рамках которой сформировалась уникальная казахстанская модель толерантности и общественно-политического согласия, современным автором которой является Елбасы Назарбаев Н.А.

Так, Кадыржанов Р.К. пишет следующее: "В отличие от других постсоветских государств, в Казахстане не произошло серьезных этнических конфликтов, и страна является образцом межэтнической и межконфессиональной стабильности. Несомненная заслуга в этом принадлежит Президенту РК - Лидеру нации Нурсултану Назарбаеву, поставившему межэтническое единство и межконфессиональную стабильность в Казахстане в центр своей политической деятельности. Он является разработчиком получившей широкую известность в современном мире казахстанской модели межэтнической стабильности и единства. Политика государства по поддержке межэтнической стабильности получила высокую оценку международных институтов, в частности ОБСЕ и Верховного комиссара по делам национальных меньшинств Европейского Союза[4, с. 145-146].

В главе 3 "Казахстанская модель межэтнической толерантности и общественного согласия Н.Назарбаева" коллективной тематической монографии отмечено, что История Независимого Казахстана неразрывно связана с именем Лидера нации - Н.А.Назарбаева. С первых дней Независимости государственная

этнополитика направлена на построение казахстанской государственности, реальное воплощение идеи единства и целостности народа Казахстана. Казахстанская модель межэтнического согласия явилась реакцией на кризисы идентичности, порожденные новыми социально-экономическими условиями, инновационными и коммуникационными технологиями[5, с.120].

При этом по справедливому утверждению ученых "ведущую роль в развитии и укреплении казахстанской идентичности и модели общественного согласия и национального единства играет Конституция Республики Казахстан", поскольку "в первой статье Основного Закона одним из основополагающих принципов деятельности провозглашено общественное согласие. Одиннадцать статей Конституции содержат нормы, регулирующие сферу межэтнических и межконфессиональных отношений"[6, с.158]. Более того, как отмечают Рогов И.И. и Малиновский В.А. "Ее идеи, положения и нормы обеспечивают стабильную эволюцию страны в условиях межэтнического и межконфессионального мира, сохранение и упрочение общепринятых и национальных ценностей, обеспечение прав и свобод человека и гражданина, уверенное развитие рыночной экономики, последовательную поэтапную демократизацию, постепенное повышение благосостояния народа, согласование функционирования государственных органов, рост уровня признания страны на международной арене" [7, с.12]

С момента обретения Независимости и по настоящее время архиважным и актуальным вопросом было обретение собственной общенациональной идеи, которая ныне воплотилась в патриотическом акте "Мәңгілік ел".

В этой связи Джунусова Ж.К. пишет: "Нужна ли национальная идея в глобализирующемся мире, способна ли она консолидировать этносы, страну, союз стран на современном этапе? А если нужна, то в чем ее особенность для той или иной страны? Идея национального единства появляется в национальном сознании в переломные эпохи исторического развития, когда народ стоит перед необходимостью защищать и отстаивать свои национальные святыни и ценности, пространство своей идентичности от реальных внешних вызовов и угроз"[8, с.27].

Такой идеей стал недавно принятый документ - патриотический акт "Мәңгілік ел" - составная часть нынешнего этапа модернизации

ции государства и общества и реализации "Казахстанской мечты". Об этом более обширно и развернуто о современных реалиях и горизонтах дальнейшего перспективного развития в своей статье "План нации - путь к казахстанской мечте" написал Назарбаев Н.А.: "Мы вступили в 25-й год независимости с новой казахстанской мечтой, которая тождественна главной цели реализуемой нами Стратегии-2050. К середине XXI века мы планируем добиться вхождения Казахстана в число 30 самых развитых государств мира. Это стало всемирной мечтой, получившей в ходе досрочных президентских выборов, состоявшихся в апреле 2015 года, поддержку абсолютного большинства казахстанцев. По сути, этот всемирный вотум доверия стал историческим актом рождения нашей Нации Единого Будущего. Мы начали движение к своей новой мечте с разработки Плана нации – 100 конкретных шагов по реализации Пяти институциональных реформ.

Этим преобразованиям отводится решающая роль. Они прокладывают магистральный путь к решению комплекса исторических задач, которые изменяют Казахстан, его экономику, государство и общество. Они сформируют новые достойные условия для развития страны, экономического роста и улучшения жизни всех казахстанцев, которые будут соответствовать стандартам Организации экономического сотрудничества и развития, объединяющей самые развитые государства планеты. Наш Казахстан станет динамичнее, достойнее, увереннее и богаче" [9].

Поэтому, с высокой трибуны Государственный секретарь РК Абдыкаликова Г.Н. подчеркнула, что "в данном контексте задачей государственных органов и институтов гражданского общества является обеспечение активного участия этнокультурных объединений, общественности, населения в работе по реализации Плана нации" [10].

На сегодняшний день по мнению Государственного секретаря РК научно-экспертное сопровождение деятельности Ассамблеи народа Казахстана "позволяет выполнять ряд общественно-значимых задач в публичной сфере.

Во-первых, продвигать в массовом сознании базовые принципы казахстанской модели межэтнической толерантности и общественного согласия Н.А. Назарбаева. Экспертное мнение в СМИ позволяет отвечать информа-

ционным потребностям элиты, среднего класса, широких социальных слоев.

Во-вторых, обеспечивать синхронность социально-экономического, политического развития на основе стабильных социальных отношений между различными социальными группами общества. Аналитическое обеспечение выработки целей, задач и механизмов государственной политики позволяет выработать конструктивные подходы к переустройству собственной жизни, моделировать будущее.

В-третьих, обеспечивать широкую научно-информационную поддержку общественных инициатив государства и гражданских институтов, формируя культуру доверия, уважения и толерантности;

В-четвертых, распространять через научные площадки опыт Казахстана по созданию эффективной модели единства народа для мирового сообщества. Это позволяет Казахстану последовательно развивать внешнюю многовекторную политику" [11].

Концептуально и официально в числе перспективных институциональных мер определены следующие:

1) дальнейшее совершенствование организационной структуры и механизмов работы АНК, РГУ «Қоғамдық келісім», их территориальных структур;

2) осуществление системного мониторинга, а также координация деятельности государственных органов по обеспечению укрепления казахстанской идентичности и единства, контроля своевременного и качественного исполнения поручений Президента Республики Казахстан - Председателя АНК;

3) повышение ответственности региональных структур АНК, РГУ «Қоғамдық келісім» за реализацию мероприятий раздела «Идентичность и единство» Плана нации «100 конкретных шагов: современное государство для всех»;

4) повышение эффективности деятельности заместителей Председателя АНК, назначаемых от этнокультурных объединений;

5) усиление роли Совета АНК в укреплении и развитии казахстанской идентичности и единства, реализации общенациональной патриотической идеи «Мәңгілік Ел»;

6) модернизация деятельности научно-экспертного совета АНК и его научно-экспертных групп в регионах, кафедр АНК с учетом задач по формированию Нации единого будущего;

7) усиление экспертного сопровождения реализуемых проектов АНК;

8) дальнейшее развитие статистических баз данных и совершенствование системы мониторинга сферы межэтнических отношений, внедрение новых подходов при подготовке предложений для руководства страны;

9) активизация работы по формированию при АНК структур по медиации и использованию процедур медиации в разрешении вопросов в сфере общественного согласия и единства;

10) усиление роли советов общественно-общественного согласия АНК в сферах общественного контроля и благотворительности, советов матерей АНК в укреплении традиционных семейных ценностей;

11) организация консультативной помощи и методической поддержки домам дружбы, этнопросветительским комплексам и этнокультурным объединениям[12].

При этом в части охвата областей жизнедеятельности в другом документе закреплено, что система укрепления казахстанской идентичности и единства выстраивается на основе взаимодействия государства, институтов гражданского общества и граждан в следующих сферах:

1. Наука и образование;
2. Культура, литература, искусство, спорт, туризм;
3. Средства массовой информации;
4. НПО, политические партии;
5. Бизнес и социальное предпринимательство;
6. Государственная служба.

Вся работа по укреплению и развитию казахстанской идентичности и единства будет выстраиваться под эгидой АНК и вокруг общенациональной патриотической идеи «Мәңгілік Ел» по следующим векторам.

Первое. Идентичность на принципе гражданства.

Второе. Продвижение общенациональной патриотической идеи «Мәңгілік Ел» – системы ценностей, отражающих опыт нации за годы независимости.

Третье. Триединство языков.

Четвертое. Генерация поколения «Мәңгілік Ел».

Реализация Концепции строится на принципах системности, вертикальной и горизонтальной взаимосвязи социальных институтов, органов государственного управления,

неправительственного сектора, бизнес-структур и граждан страны[13].

В этой связи следует отметить, что особую миссию выполняют научно-экспертные консультативно совещательные структуры республиканского и регионального уровней. Как указано в специальной работе "во всех регионах созданы научно-экспертные группы областных, г.Алматы и Астаны Ассамблеи народа Казахстана, научными базами которых являются региональные вузы. Каждый регион имеет свои особенности и задачи НЭГ учитывать их, решая общую задачу поставленную Лидером Нации по консолидации всех этносов, всех социальных групп в единый народ Казахстана"[14,с.180].

Выполняя ключевые приоритеты сессий АНК и соответствующие протокольные поручения, деятельность научно-экспертной группы Костанайской областной Ассамблеи народа Казахстана осуществляется на системной основе и включает ряд взаимосвязанных направлений.

С 2015 года научно-экспертная группа областной Ассамблеи народа Казахстана находится в самом эпицентре общественно-политической жизни региона не в качестве пассивного наблюдателя, но активного участника, вносящего свой вклад в сохранение и укрепление межэтнического и межконфессионального согласия, а значит и в целом стабильности нашего социума. Принятие важных стратегических и судьбоносных решений, концептуальных документов, определяющих дальнейшее перспективное и развитие Родины, знаменательные даты и события не остаются без оперативной творческой реакции членов НЭГ ОАНК.

Члены НЭГ - это, не просто представители ВУЗов, ССУЗов, педагоги и ученые, представители местных исполнительных органов, но прежде всего, уважаемые люди, которые обладают творческими талантами, имеют научные заслуги, являются экспертами при консультативно-совещательных структурах государственных органов и учреждений, признанными лидерами общественного мнения.

Они на достойном уровне осуществляют информационно-разъяснительную и исследовательскую деятельность по теме реализации важнейших стратегических идей, инициатив Главы государства, включая патриотический акт «Мәңгілік ел», Концепцию укрепления и развития казахстанской идентичности и единства, Концепцию развития

АНК до 2025 года и других документов, ежедневно вкладывая в выполнение миссии в душу и сердце.

В целом же, по их инициативе или при непосредственном и заинтересованном участии проведено 25 разноплановых мероприятий научного профильного с охватом более 1000 человек на базе самых различных учреждений. Одним из них, в частности, являются совместные проводимые с Костанайским областным судом мероприятия по укреплению межэтнического согласия, празднования Дней благодарности этносов друг другу, единства народа Казахстана, по дальнейшему развитию медиации.

Все вышеуказанное в наиболее концентрированном виде отражают наиболее ключевые аспекты современной этнополитики государства, которая зиждется, взаимокорреспондирует с теорией и практикой конституционализма, является важной неотъемлемой частью новейшей истории Независимого Казахстана устремленного в будущее с многовековой мечтой, незыблемыми ценностями и амбициозными планами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Масалимова А.Р. О роли исследовательских центров в изучении современных социально-политических процессов// Национальная безопасность Республики Казахстан: политика, экономика, информация: Сборник научных трудов /Под ред. проф. Л.М. Иватовой и проф. Г.О. Насимовой – Алматы, 2016. – 600 с.
2. Магер Ю., Прилепская А., Пархоменко М. Независимость. Согласие. Нация Единого Будущего//Казахстанская правда.-2016.-27 апреля.-14 с.
3. Корганова С.С., Машарипова Г.А. Межэтнические отношения как основа стабильности независимого Казахстана// Национальная безопасность Республики Казахстан: политика, экономика, информация: Сборник научных трудов /Под ред. проф. Л.М. Иватовой и проф. Г.О. Насимовой – Алматы, 2016. – 600 с.
4. Кадыржанов Р.К. Межэтническое единство как фундамент гражданской нации Казахстана // Национальная безопасность Республики Казахстан: политика, экономика, информация: Сборник научных трудов /Под ред. проф. Л.М. Иватовой и проф. Г.О. Насимовой – Алматы, 2016. – 600 с.
5. Ассамблея народа Казахстана: история двух десятилетий. - Алматы: "КАЗакпарат", 2015-326 с.
6. Сейдуманов С.Т. Законодательное обеспечение четвертой институциональной реформы "Идентичность и единство" Плана Нации//Государственное управление и государственная служба-2016-№1-176 с.
7. Конституционный контроль в Казахстане: доктрина и практика утверждения конституционализма: Монография/Под ред.И.И.Рогова, В.А.Малиновского-Алматы: Паритет,2015-384 с.
8. Джунусова Ж.Х. «Мәңгілік ел» как фактор сохранения идентичности и стабильности казахстанского общества// Национальная безопасность Республики Казахстан: политика, экономика, информация: Сборник научных трудов /Под ред. проф. Л.М. Иватовой и проф. Г.О. Насимовой – Алматы, 2016. – 600 с.
9. <http://assembly.kz/ru/press/statya-nazarbaeva-n-plan-nacii-put-k-kazahstanskoy-mechte>.
10. Выступление Государственного секретаря РК Абдыкаликовой Г.Н. на международной научно-практической конференции «Государственное управление и публичная политика в сфере межэтнических отношений Республики Казахстан: выработка технологий управления и гражданского участия в укреплении общественного согласия». 20.11.2015// http://www.akorda.kz/ru/secretary_of_state/secretary_of_state_speeches/vystuplenie-gosudarstvennogo-sekretarya-rk-abdykalikovoi-gn-na-mezhdunarodnoi-nauchno-prakticheskoi-konferencii-gosudarstvennoe-upravlenie-i
11. Выступление Государственного секретаря РК Г.Абдыкаликовой на расширенном заседании Научно-Экспертного Совета Ассамблеи народа Казахстана//http://www.akorda.kz/ru/secretary_of_state/secretary_of_state_speeches/page_220846_vystuplenie-gosudarstvennogo-sekretarya-respubliki-kazahstan-g-abdykalikovoi-na-rasshirennom-zased.
12. Концепция развития Ассамблеи народа Казахстана (до 2025 года), утвержденная Указом Президента РК № 148 от 28.12.2015// <http://assembly.kz/ru/ob-utverzhdanii-konceptii-razvitiya-assamblei-naroda-kazahstana-do-2025-goda>.
13. Концепция укрепления и развития казахстанской идентичности и единства, утвержденная Указом Президента РК № 147 от 28.12.2015// <http://assembly.kz/ru/mngilik-el>.

14. Научный и образовательный компоненты АНК: Научно-экспертный совет; Центр по изучению сферы межэтнических и межконфессиональных отношений в центрально-азиатском регионе; кафедры ЮНЕСКО и АНК//Ассамблея народа Казахстана: история двух десятилетий.- Алматы: "КАЗақпарат", 2015-326 с.

ТӘУЕЛСІЗДІК КОНСТИТУЦИЯ "МӘҢГІЛІК ЕЛ" ЖАЛПЫҰЛТТЫҚ ИДЕЯСЫ - МӘҢГІ БІРЛІКТІРУШІ ҚҰНДЫЛЫҚТАР ЖӘНЕ ЖАСАМПАЗДЫҚ ПЕН ӨРЛЕУ ІРГЕТАСЫ.

Мақалада доктриналды тәсілдер мен талдау теориялық көзқарастардың эволюциясы арқылы, іске асыру, олардың елдің Ата заңының нормаларында, сондай-ақ тиісті ресми құжаттары, мысалы: Ел бірлігі Доктринасы, Бірлік және бірегейлікті нығайту және дамыту тұжырымдамасы Қазақстан халқы Ассамблеясының 2025 жылға дейін дамыту тұжырымдамасы, "Мәңгілік ел" патриоттық актінің Қазақстанның этносаралық және конфессияаралық келісім моделінің ерекшеліктері мен негізгі сипаттамалары мен даму заңдылықтары қарастырылған.

Тәуелсіз Қазақстанның үдемелі дамуының және өрлеуінің маңызды факторларының бірі елімізде тұратын жүзден астам этностардың біртұтас халық болып қалыптасуы және де жалпыұлттық "Мәңгілік ел" идеясына қол жеткізуінің аса маңыздылығына назар аударылады.

Жоғарыда аталған жалпыұлттық идеясының этносаясатты ғылыми-сараптамалық қамтамасыз ету арқылы жүзеге асыру перспективаларына аса назар аударылған.

Осыған байланысты Елбасы Қазақстан Халқы Ассамблея төрағасы

Н.Ә.Назарбаевтың тапсырмасын орындау барысында ғалымдар қауымдастығының келісімаралық мәселелерін зерттеу және де нақты шешімдер ұсынуға арналған кең ауқымды жұмыс атқарылып осы бағыттағы қызметті жетілдіруіне үлкен үлес қосылу туралы айтылады.

Түйін сөздер: Ата заң "Мәңгілік ел" Мемлекеттің тәуелсіздігі Қазақстанның толеранттылық үлгісі Этносаралық келісім Этносаясаты Конституционализм.

INDEPENDENCE, THE CONSTITUTION, NATIONAL IDEA "THE MANGILIK EI" - ETERNAL CONSOLIDATING VALUES AND THE CREATION AND PROGRESS BASIS

In the article the features of the Kazakh model of interethnic and interreligious harmony through the prism of the evolution of theoretical views, doctrinal approaches and interpretations of key characteristics and patterns of development of ethnic politics, transform them into the norms of the Constitution and in the relevant official documents, such as the Doctrine of national unity, the Concept of strengthening and developing unity and identity, Concept development Assembly of people of Kazakhstan until 2025, the Patriotic act "Mangilik El". It is emphasized that one of the most important factors in the gradual and progressive development of Independent Kazakhstan was consolidation of living in the country more than a hundred ethnic groups into one nation as a reflection of the principle of "unity in diversity", as well as the attainment of the national idea "Mangilik El".

Keywords: fundamental law of country, "Mangilik El", independence of the state, the Kazakhstan model of tolerance, the interethnic consent, the ethnopolitician, Constitutionalism.



УДК 34.001.83

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СИСТЕМЫ МЕЖПАРЛАМЕНТСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

*А.Т. Туякбаева,
магистрант,*

*Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации
(Россия)*

Положительные рецензии даны д.ю.н. Мизанбаевым А.Е. и к.ю.н. Узакбаевой А.Б.

Статья посвящена изучению теоретических и правовых основ понятия «межпарламентское сотрудничество». Актуальность исследования в данной сфере определяется необходимостью выработки научно обоснованного подхода к проблеме функционирования институтов парламентской дипломатии. В статье дается определение понятию «межпарламентское сотрудничество» на основании регламентов Государственной Думы и Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации, а также приводятся примеры форм взаимодействия законодательных (представительных) органов между собой.

По мнению автора, межпарламентское сотрудничество имеет ряд преимуществ, благодаря чему его значение на международной арене в дальнейшем будет только усиливаться.

Ключевые слова: *межпарламентское сотрудничество, парламентская дипломатия, законодательный (представительный) орган, внешняя политика, «мягкая сила».*

В соответствии с концепцией глобального управления (Global Governance Concept) в современных условиях национальные правительства не являются больше единственными авторами, принимающими политические решения. Для эффективного урегулирования глобальных вызовов и задач необходимо вовлечение также гражданского общества, чьи интересы выражаются представительными (законодательными) органами власти.

Повышение роли представительных (законодательных) органов в современной ми-

ровой политической системе и ориентация на принцип «мягкой силы» в международных отношениях привели к активизации деятельности институтов межпарламентского сотрудничества, в связи с чем возникает необходимость определения данного понятия.

Согласно статье 200 Регламента Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации от 22 января 1998 года в случае необходимости Государственная Дума может заключать с парламентами других государств и международными парламентскими организациями соглашения о межпарламентском сотрудничестве [4].

Согласно пункту 1 статьи 202 Регламента Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от 30 января 2002 года Совет Федерации осуществляет сотрудничество с парламентами иностранных государств и международными парламентскими организациями в соответствии с планом межпарламентского сотрудничества, который ежегодно утверждается Советом палаты по представлению Председателя Совета Федерации [5].

На основе вышеизложенного можно обобщить, что межпарламентское сотрудничество – это деятельность представительных (законодательных) органов власти, которая осуществляется в рамках конституционных полномочий в соответствии с принципами верховенства закона, равенства и гласности и направлена на поддержание и развитие сотрудничества с зарубежными представительными (законодательными) органами, региональными и международными организациями.

Межпарламентское сотрудничество основывается на взаимодействии членов парламентов различных стран между собой и имеет различные формы, среди них заключение соглашений, проведение встреч, конференций, создание совместных институтов и пр. При этом межпарламентское сотрудничество может быть как двусторонним, так и многосторонним.

Кроме того, необходимо отметить, что в международных и российских нормативных актах помимо термина «межпарламентское сотрудничество» применяется и термин «парламентская дипломатия». К примеру, в Концепции внешней политики Российской Федерации отмечено, что Совет Федерации Федерального Собрания Российской Федерации и Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации способствуют повышению эффективности парламент-

ской дипломатии[1].

В своих трудах член Центральной избирательной комиссии Российской Федерации, депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации шестого созыва, доктор юридических наук, профессор Лихачев В.Н. определяет «парламентскую дипломатию» как политический (внешнеполитический) термин, который охватывает различные аспекты международной деятельности прежде всего высших представительных органов страны. Она связана, например, с реализацией основных принципов международного права и Устава ООН, выполнением международных обязательств государства, заключением и имплементацией международных договоренностей, использованием норм дипломатического протокола, созданием и функционированием межпарламентских организаций и объединений, их сотрудничеством с межгосударственными и межправительственными структурами, продвижением в жизнь внешнеполитических инициатив государств, защитой интересов бизнес-сообщества и т.д.» [6].

Как отметил председатель Постоянной комиссии Палаты представителей Национального собрания Республики Белоруссии Самосейко Н.Л. на III Международном парламентском форуме «Новые измерения парламентского диалога в современный период», проходившем в городе Москве в 2014 году, «... парламентская дипломатия является эффективным инструментом развития и укрепления межправительственных связей: в рамках парламентских структур вырабатываются взаимоприемлемые решения для проведения конструктивного диалога между государствами, расширения договорно-правовой базы, гармонизации национальных законодательств, а также синхронизации процесса ратификации заключаемых договоров» [2].

В отличие от сотрудничества государств на правительственном уровне, межпарламентское сотрудничество по мнению автора обладает рядом преимуществ. Так, в большинстве парламентов стран мира представлен широкий спектр политических партий, которые выражают и защищают интересы различных слоев и категорий населения. При обсуждении проблемных вопросов на межпарламентском уровне депутатами затрагивается больший диапазон вопросов (к примеру, вызывающих в своей стране широкий общественный резонанс), чем профессиональными дипломатами,

которые не связаны с избирателями.

К тому же необходимо отметить тот факт, что при межправительственных переговорах освещается только официальная позиция государства. При межпарламентских переговорах оппозиция также вправе озвучить свое отношение или же предложить свой вариант решения того или иного вопроса. Все вышеуказанные факторы предлагают государству дополнительные возможности для укрепления дипломатических связей и служат прочной основой для конструктивного диалога между странами.

На сегодняшний день межпарламентское сотрудничество способствует решению многих проблем в современном обществе, охватывая различные сферы деятельности, как, например, экономика, торговля, борьба с международным терроризмом, наркотрафиком, транснациональной организованной преступностью, охрана окружающей среды, образование, культура, молодежная политика и т.д. По мнению профессора Лихачева В.Н., «все это свидетельствует о высокой степени прагматизма в признании и действии фактора международного парламентского сотрудничества, о перспективах его расширения в международных отношениях. Они позволяют говорить о начале формирования некоего кодекса поведения национальных парламентов, который складывается из совпадающих внутригосударственных правил (материальных и процессуальных), а также международных форм (договорных и обычных). На этой базе развиваются такие специфические институты, как межпарламентская дипломатия, международные межпарламентские организации, конференции, договоренности (политические и юридические)» [3].

В контексте концепции «жесткой-мягкой силы» парламентские институты и для государств приобретают особое значение, которые рассматриваются ими как дополнительный ресурс в преследовании своих национальных интересов и достижении преследуемых целей во внешней политике. К тому же необходимо отметить тот факт, что парламенты являются широко применяемым средством легитимации внешнеполитических решений (право на ратификацию и денонсацию международных договоров).

В целом, в условиях глобализации с целью реализации задач, стоящих перед современным обществом, необходимо регулировать ключевые проблемы, основываясь на механиз-

мах коллективного решения. И в связи с этим, на международной арене значимость межпарламентского сотрудничества с каждым годом будет только усиливаться.

ЛИТЕРАТУРА

1. Концепция внешней политики Российской Федерации от 12 февраля 2013 г.

(URL: http://archive.mid.ru/bpr_4.nsf/0/6D84DDEDED7DA644257B160051BF7F).

2. Новые измерения парламентского диалога в современный период. Материалы III Международного парламентского форума. – М.: Издание Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации, 2014 - с. 70.

3. Парламентаризм и дипломатия. Россия – Евросоюз: опыт требующий развития/ Российская газета, федеральный выпуск № 3384 (URL: <http://www.rg.ru/2004/01/20/es.html>).

4. Постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации от 22 января 1998 г. № 2134-II ГД «О Регламенте Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации»

(URL: <http://www.duma.gov.ru/about/regulations/>)

5. Постановление Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от 30 января 2002 г. №33-СФ «О Регламенте Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации» (URL: <http://council.gov.ru/about/regulations/>).

6. Россия и международное сообщество / В.Н. Лихачев. – М.: Вече, 2011. - с. 102.

П А Р Л А М Е Н Т А Р А Л Ы Қ Ы Н Т Ы М А Қ Т А С Т Ы Қ ЖҮЙЕСІН ҚАЛЫПТАСТЫРУДЫҢ ТЕОРИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ӘДІСТЕМЕЛІК ТҰРҒЫДАН ҚАРАСТЫРУ

Мақала «парламентаралық ынтымақтастық» ұғымының теориялық және құқықтық негіздерін зерттеуге арналған. Парламенттік дипломатия

институттарының жұмыс істеу мәселесіне ғылыми-дәлелді тұрғыдан қарастыру қажеттілігін жасау көрсетілген саладағы зерттеудің өзектілігі болып табылады. Мақалада Ресей Федерациясының Мемлекеттік Думасы және Федерация кеңесінің Федералдық жиналысы регламентіне негізделген «парламентаралық ынтымақтастық» ұғымына анықтама беріледі, сондай-ақ заң шығарушы (өкілетті) органдардың өзара іс-қимыл түрлерінің мысалдары берілген.

Автордың ойынша, парламентаралық ынтымақтастықтың артықшылық қатары бар және осыған орай халықаралық аренада оны білу әрі қарай күшейтіледі.

Түйін сөздер: парламентаралық ынтымақтастық, парламенттік дипломатия, заң шығарушы (өкілетті) орган, сыртқы саясат, «жұмсақ күш».

THE THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO FORMATION OF SYSTEM OF INTER-PARLIAMENTARY COOPERATION

Article is devoted to studying of theoretical and legal bases of concept «inter-parliamentary cooperation». The research urgency in the given sphere is defined by necessity of development of scientifically proved approach to a problem of functioning of institutes of parliamentary diplomacy. The definition to concept «inter-parliamentary cooperation» on the basis of regulations of the State Duma and the Federation Council of Federal Meeting of the Russian Federation is made in this article, and also examples of forms of interaction of legislative (representative) bodies among themselves are resulted.

According to the author, inter-parliamentary cooperation has a number of advantages thanks to what its value on international scene will only amplify in further.

Keywords: inter-parliamentary cooperation, parliamentary diplomacy, legislative (representative) body, foreign policy, «soft force».



УДК 340.1

КОНСТИТУЦИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН КАК ЯДРО ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ КАЗАХСТАНА**С.К. Укин,***кандидат юридических наук, доцент,
Костанайский государственный университет
им. А. Байтурсынова
(Казахстан)*

Положительные рецензии даны д.ю.н. Мизанбаевым А.Е. и к.ю.н. Узакбаевой А.Б.

В данной статье автором кратко освещается место и роль Конституции Республики Казахстан в правовой системе Казахстана, а также проводится юридический анализ тех или иных норм Конституции Республики. Кроме того, затрагиваются вопросы распространения на основе Конституции Казахстана предела судебной власти в разрешении правовых споров.

Ключевые слова: Конституция Республики Казахстан, правовая система, правовая семья, прямое действие Конституции

Освободившись после развала Советского Союза от семьи социалистического права, правовая система современного Казахстана приобрела большинство черт и признаков, присущие правовым системам стран романо-германской правовой семьи, которая своими конями уходит в право Древнего Рима. При этом сама правовая система конкретной страны, включающая в свое содержание природу источников права и способы их толкования, специфические правовые институты, юридическую практику, своеобразие юридического мышления, роль юридической доктрины и ряд других компонентов (элементов), не является чем-то застывшим феноменом. Принятая на республиканском референдуме 30 августа 1995 года действующая Конституция Республики Казахстан сформировала своеобразный каркас как государственно-правового развития Казахстана, так и каркас его правовой системы в целом.

Поэтому государственно-правовое развитие Казахстана после принятия Конституции 1995 года хотя и менялось быстрыми темпами, однако такое развитие осуществлялось в рамках указанной Конституции, поскольку остаются неизменными такие базовые ценности государства, как президентская форма правления, территориальная целостность и унитарная форма государственного устройства.

Конституция Республики Казахстан 1995 года в статье 1 провозгласила стремление Казахстана утвердиться как правовое государство. При этом В.Н. Хропанюк справедливо отмечает, что «Развитое законодательство еще не свидетельствует о наличии в обществе правовой государственности. Недавний опыт показывает, что в тоталитарных государствах регулярно издавались правовые акты, обеспечивалась их жесткая реализация, но такое правовое регулирование являлось антиподом правового государства»¹.

В то же время в Концепции правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года, утвержденная Указом Президента Республики от 24 августа 2009 года № 858², прямо определяется необходимость дальнейшего совершенствования развития национального права с тем, чтобы и дальше обеспечивать реализацию правовых идей и принципов Конституции Республики Казахстан.

Безусловно, если говорить о конституции, то любая конституция и конституционное законодательство в целом той или иной страны являются отражением определенного исторического периода общественного развития, его продуктом. Поэтому, как правильно отмечается в литературе, «Роль различных компонентов правовой системы при выборе путей ее развития неодинакова. Первое место здесь по праву принадлежит конституции и конституционному законодательству, которые, составляя ядро правового регулирования, берут на себя ориентирующие и направляющие функции по отношению ко всем остальным компонентам. Обычно конституция или некоторые акты конституционного законодательства фик-

¹ Хропанюк В.Н. Теория государства и права: Учебное пособие для высших учебных заведений / Под ред. Профессора В.Г. Стрекозова. – М.: «Дабахов, Ткачев, Димов», 1995. – с.384. С. 80

² Казахстанская правда, 2009, 27 августа

³ Баймаханов М.Т., Аюпова З.К., Ибраев А.С. и др. Становление правового государства и конституционный процесс в Республике Казахстан: Монография. – Алматы: КазГЮА, 2001. – 287 с. С.101

сируют основные вехи правового развития, закрепляют его этапные рубежи»³.

При этом отметим, что от других нормативных правовых актов конституция отличается, во-первых, тем, что она является основным законом государства и общества; во-вторых, ее нормы обладают учредительным характером; в-третьих, конституция обладает высшей юридической силой и прямым действием на всей территории страны; в-четвертых, ее отличает особый порядок принятия и внесения поправок; в-пятых, конституция закрепляет исходные, основополагающие принципы для всех отраслей права и правовой системы страны в целом. Такое ее положение связано прежде всего с тем, что конституционные нормы регламентируют наиболее важные общественные отношения, связаны с осуществлением государственной власти. В них устанавливаются: правовое положение личности, форма правления и государственное устройство, система государственных органов и органов местного самоуправления и порядок их формирования, их взаимоотношения между собой, нормотворческая компетенция того или иного государственного органа. Именно в конституционных нормах закрепляется правовое оформление устройства государства и общества.

Поэтому конституцию нередко называют основным законом общества и государства. Термин «основной закон» означает, что он является исходной базой для правотворческой и правоприменительной деятельности, высшая юридическая сила конституции предполагает, что все остальные законы, иные акты, правоприменительная практика должны соответствовать ей, иначе они недействительны. Кроме того, законы и иные нормативные правовые акты должны приниматься (издаваться) только указанными в конституции государственными органами и должностными лицами либо народом на референдуме в соответствии с установленной процедурой и соответствовать конституции⁴. Особый порядок принятия конституции обычно означает принятие конституции специально созываемым для этого учредительным собранием, другим высшим представительным органом, например, парламентом квалифицированным большинством голо-

сов, референдумом или иными способами, обладающими особой авторитетностью и легитимностью.

В отличие, например, от Конституции Российской Федерации 1993 года, где в статье 4 установлен принцип ее верховенства на всей территории Российской Федерации, в Конституции Республики Казахстан прямо не закреплен данный принцип. Тем не менее, принцип верховенства исходит из духа Конституции Республики Казахстан. Кроме того, пункт 2 статьи 4 Конституции Республики Казахстан устанавливает, что Конституция имеет высшую юридическую силу и прямое действие на всей территории Республики.

Указание в Конституции на то, что она является актом прямого действия, дает основание сделать следующие выводы.

Во-первых, все нормы Конституции должны рассматриваться как нормы прямого действия: не прямое действие той или иной конституционной нормы должно рассматриваться как исключение и быть специально оговорено в самой Конституции. Как это сделано, например, во втором предложении пункта 2 статьи 20 Конституции Республики Казахстан: «Перечень сведений, составляющих государственные секреты Республики Казахстан, определяется законом».

Во-вторых, прямое действие Конституции не означает, что не должны приниматься конкретизирующие ее нормы и процедурные акты, необходимые для эффективной реализации ее норм. Напротив, все это предполагает сама природа Основного Закона. Другое дело, что отсутствие такого рода актов не должно объявляться причиной неприменения конституционных норм.

Конституция Республики Казахстан 1995 года закрепила большинство норм и институтов из конституционного права зарубежных стран. Это и бикамерализм, т.е. двухпалатная структура парламента, и континуитет, т.е. непрерывность законодательного процесса в Парламенте, и институт делегированного законодательства, и институт промюльгации, т.е. подписание и обнародование закона главой государства, и институт контрассигнации, т.е. скрепление акта главы государства подписями

⁴ При этом следует иметь в виду, что несоответствия между решением, принятым референдумом, и Конституцией, конституционными законами, законами и иными нормативными правовыми актами Республики устраняются путем приведения Конституции, конституционных законов, законов и иных нормативных правовых актов в соответствие с решением, принятым референдумом. См. ст. 35 Конституционного закона Республики Казахстан от 2 ноября 1995 года «О республиканском референдуме» // Ведомости Верховного Совета Республики Казахстан, 1995 г., № 22, ст. 131

ответственных лиц, и ряд других конституционно-правовых институтов.

Освещая вопрос о роли и месте Конституции Республики Казахстан в правовой системе страны, следует кратко остановиться и на такой ее характеристике, как широта, охват, пределы общественных отношений, регулируемых правом, которые подпадают под разрешение правовых споров. Пункт 2 статьи 76 Конституции Республики Казахстан устанавливает, что судебная власть распространяется на все дела и споры, возникающие на основе Конституции, законов, иных нормативных правовых актов, международных договоров Республики. Данный конституционный постулат не является абсолютным. Например, в соответствии с Постановлением Конституционного Совета Республики Казахстан от 29 марта 1999 года № 7/2 следует иметь в виду, что не могут быть предметом рассмотрения в суде действия Президента Республики Казахстан. Кроме того, на основе норм Конституции Республики может осуществляться роспуск Парламента или Мажилиса Парламента Президентом Республики, прекращение полномочий Правительства по инициативе Президента Республики, освобождение акимов от должностей по усмотрению Президента Республики и другие правовые отношения, которые не могут быть предметом судебного разбирательства. Например, нельзя обжаловать в суд принятое на основе норм Конституции решение Президента Республики Казахстан в форме указа о роспуске им Парламента или Мажилиса Парламента либо его решение о прекращении полномочий Правительства либо освобождение акимов от должностей.

Поэтому для судебной власти Республики Казахстан не свойственно разрешение споров, конфликтов между ветвями государственной власти. При этом система сдержек и противовесов судебной ветви власти в системе разделения власти может, например, выражаться в даче Верховным Судом заключения об обоснованности обвинения Президента Республики в совершении им государственной измены при исполнении своих обязанностей (п.2 ст.47 Конституции), несмотря на то, что

конституционно-правовой статус Президента Республики не позволяет отнести такой статус ни к одной из ветвей государственной власти.

При этом отметим, что в Конституционном законе Республики Казахстан от 25 декабря 2000 года «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан»⁵ по состоянию на 4 декабря 2015 года не воспроизводится положение пункта 2 статьи 76 Конституции Республики.

Каждая конституция, хотя и является ядром правовой системы страны, в связи с изменениями в общественной жизни, в соотношении политических сил может, а порой и должна быть изменена. В то же время в некоторых конституциях зарубежных стран содержится запрещение вносить изменения, затрагивающие закреплённые в них конституционные принципы. Так, Конституции Греции, Италии, Франции, Алжира включают в себя статьи, которые запрещают отмену республиканской формы правления. Помимо этого Конституция Алжира не допускает пересмотра статей, устанавливающих государственную религию, основные права и свободы, целостность национальной территории. Конституция Греции запрещает также пересмотр статьи, провозглашающей свободу совести⁶. Не исключение и Конституция Республики Казахстан, где пункт 2 статьи 91 Конституции прямо закрепляет, что установленные Конституцией унитарность и территориальная целостность государства, форма правления Республики не могут быть изменены.

Тем не менее, непреложным является тот факт, что отдельные нормы Конституции могут подвергаться эрозии времени, могут перестать соответствовать изменившимся общественным отношениям. Известный казахстанский конституционалист Г.С. Сапаргалиев писал, что «Общественные отношения находятся в постоянном движении, изменении и поэтому обуславливают необходимость изменения конституционных норм»⁷.

Однако при этом следует иметь в виду, что стремление внедрить чуждые правовой системе Казахстана элементы из иных правовых семей могут и не дать ожидаемого эффек-

⁵ См. <http://online.zakon.kz>

⁶ См. Могунова М.А. Конституции зарубежных стран. Конституционное право зарубежных стран. Учебник для вузов. Под общ. Ред. Корр. РАН, проф. М.В. Баглая, доктора юридических наук, проф. Ю.И. Лейбо и доктора юридических наук, проф. Л.М. Энтина. - М.: Издательство НОРМА, 2000. - 832 с. С. 72

⁷ Сапаргалиев Г. Конституционное право Республики Казахстан: Академический курс. - Алматы: Жеті жарғы, 2002. - 528 с. С. 34

та. Например, вряд ли будет возможным внедрение из англо-американского общего права в правовую систему Республики Казахстан прецедентного права, но это тема для отдельного исследования.

В этой связи в заключение можно согласиться с мнением Н.С. Бондаря, который отмечает: «...определяя стратегию конституционного регулирования новых явлений общественной жизни, порожденных демократическими преобразованиями, следует исходить из того, что социальные противоречия, конфликты и различия во взглядах на их разрешение – дело нормальное. Конституция и текущее законодательство должны не нивелировать, а официально, на нормативно-правовом уровне, признав сам факт существования несовпадающих интересов, конфликтов и социальных противоречий, предложить эффективные правовые средства их разрешения»⁸.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ КОНСТИТУЦИЯСЫ – ҚАЗАҚСТАН ҚҰҚЫҚ ЖҮЙЕСІНІҢ ӨЗЕГІ

Бұл мақалада автормен Қазақстан Республикасының құқықтық жүйесінде Конституцияның орны мен ролі қысқаша

жарықтандырылады, сонымен қатар сол немесе басқа Конституцияның нормаларың заңды талдау жүргізіледі. Сонымен қатар, Қазақстан Конституциясы негізінде сот билігінің қолданылатын шегі құқықтық дауларды шешу қатысты мәселелер қаралайды.

Түйін сөздер: Қазақстан Республикасының Конституциясы, құқықтық жүйесі, құқықтық отбасы, Конституцияның тікелей қолданылуы

THE CONSTITUTION OF KAZAKH- STAN REPUBLIC AS A KERNEL OF LEGAL SYSTEM OF KAZAKHSTAN

In this article an author a place and role of Constitution of Republic of Kazakhstan are briefly illuminated in the legal system of Kazakhstan, and also the legal analysis of one or another norms of Constitution of Republic is conducted. In addition, the questions of distribution on the basis of Constitution of Kazakhstan of limit of department judicial are affected in permission of legal spores.

Keywords: Constitution of Republic of Kazakhstan, legal system, legal family, direct action of Constitution



⁸ Бондарь Н.С. Конституция, конституционный контроль и социальные противоречия современного общества // «Журнал российского права», 2003, № 11

УДК 316.6

ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РЕЛИГИОЗНОГО ЭКСТРЕМИЗМА И ТЕРРОРИЗМА**Ю.Я. Бондаренко,***кандидат философских наук, профессор,
Костанайский государственный университет
им. А.Байтурсынова
(Казахстан)*

Положительные рецензии даны д.истор.н. Рубинштейн Е.Б. и к.филос.н. Зекрист Р.И.

Статья посвящена актуальной проблеме геополитических и социально-психологических аспектов религиозного экстремизма и терроризма, рассматриваемой во взаимосвязи с глобальными проблемами человечества и кризисом ценностей так называемого «Западного общества».

Автор обращает внимание на необходимость отхода от трафаретов и более основательного анализа не только самих феноменов, но и таких понятий, как «международный терроризм», «ислаимзм», «экстремизм». Акцентирование внимания на необходимости дальнейшего анализа и уточнения понятий, автор статьи при этом выделяет и центральные проблемы, постановка которых обусловлена самой темой.

Ключевые слова: *проблема ценностей, фанатизм, религиозный экстремизм, современные формы терроризма, «перепроизводство элит».*

Проблема религиозного экстремизма и современных форм терроризма одна из самых актуальных, буквально кровотокающих и в то же время именно она представляется окутанной толстым покровом мифов и общих рассуждений, зачастую не столько ее проясняющих, сколько уводящих от поисков сути.

Может показаться парадоксальным, но, с точки зрения автора этих строк, и международный терроризм и, более того, ислаимзм, о котором мы слышим постоянно, это своего рода мифы рубежа тысячелетий.

Как же так? – Чудовищные теракты и злодеяния совершаются с удручающе-пугающим постоянством, а международный терроризм и питающий его в значительной

мере религиозный экстремизм, ярчайшей и опаснейшей разновидностью которого практически безоговорочно признается ислаимзм, и вдруг мифы?

Что же, попробуем без предвзятости разобраться в том, о какого рода мифах идет речь. И терроризм, и ислаимзм, конечно же, реальность. Однако это вовсе не значит, что она зеркально отражается в СМИ и в тех или иных выступлениях с высоких трибун. Если мы внимательней вдумаемся в существо дела, то увидим, что никакого международного терроризма, как врага, против которого, как, к примеру, против германского национал-социализма, должно выступать «прогрессивное человечество», нет. Точно так же, как нет гористости вообще, а есть многообразие горных массивов, вершин и кражей.

Иными словами, на практике то, что именуется «международным терроризмом» – не некое целое, не скрытый или явный конкретный враг, а многообразие сил, методов и средств, используемых различными геополитическими силами. Цели же неоднозначны. Здесь и собственно устрашение, что вытекает уже из самого слова «террор», и удары по противнику, и переключение внимания масс на то, что может и отвлекать от магистральных или весьма значимых для них проблем...

То же самое, по сути, можно сказать и об ислаимзме. Под ислаимзмом принято понимать использование ислама в политических целях или маскировку геополитических интересов религиозными постулатами и лозунгами. Однако никакого единого ислаимзма, враждебного человечности и человечеству, нет. Есть конкретные страны и конкретные движения, интересы и цели которых далеко не всегда совпадают, а то и прямо противоположны. Так, востоковеды отмечают специфику интересов Саудовской Аравии, Катара, Ирана. Обо всех упомянутых можно сказать, что ислаимзм там имеет место. Точно так же, как и во многих из тех, что не упомянуты. Но данный ислаимзм – не жупел, не красная тряпка для быка мировой демократии, а органичная составляющая социально-политических реалий этих стран и движений. Он, конечно же, может быть агрессивным. Но разве не были агрессивными действия стран НАТО и в первую очередь США, когда бомбили Ирак, Югославию и т.д., и т.п.?

С другой стороны, СМИ с удручающим постоянством сообщают о терактах в собственно мусульманских странах, будь то Ирак,

Йемен и др., когда взрывы звучат не только на рынках и в мечетях и вырисовывается какой-то «странный исламизм», когда мусульмане, не считаясь ни со святостью мест, ни со святостью молитвы, совершают убийства мусульман.

Правда, тут можно вспомнить ИГИЛ, сторонники которого демонстрируют акты потрясающей жестокости уже не только в Ираке, Сирии, но и Ливии. А теперь уже и нигерийская «Боко харам» заявляет о приверженности к этому террористическому движению. В марте же 2015-го террористы совершили нападение на туристов во всемирно известном музее Туниса, в результате которого погибло свыше двадцати человек, включая и одну россиянку. И таких фактов множество. Причем события захватывают все более широкий круг стран. Вплоть до Австралии.

Безусловно, проблема эта очень серьезна (2, сс.46-49). Сотни миллионов людей всего Земного шара могли видеть сожжение заживо пленного иорданского летчика, отрубание голов, включая, совершенную религиозными фанатиками, казнь 21-го египетского христианина-копта в Ливии. Помимо этого «экстремисты заживо сожгли в одной большой клетке 43 полицейских и членов «Движения суннитского спасения» (21 февраля)... взорвали центральную библиотеку в городе Мосул, уничтожив 10 тысяч книг и рукописей» (всего же погибло более 100 тысяч книг) (2, с.56), крушили памятники мировой культуры.

Масштабы же террора несравненно шире этих чудовищных эксцессов. По существу происходит вытеснение и истребление христиан Ирака (было 1,5 млн.) и Сирии (одна десятая населения еще сравнительно недавно была христианской).

Зверства и трагедии сотен тысяч налицо. И творят их религиозные фанатики, которые не только истребляют и изгоняют с мест прежнего обитания живых людей, но и уничтожают памятники культуры мирового значения. Действия таких подчас воспринимаются, как совершенно абсурдные. Так, может показаться совершенно непонятным, для чего представителям ИГИЛ публично казнить иорданского летчика и египетских коптов, если после этого они навлекают на себя авиа удары иорданской и египетской авиации.

Впрочем, еще знаменитый европейский философ Гольбах писал в 18-м веке о том, что фанатик может быть куда опаснее, чем обманщик и «святоша лицемер». Глупость фанатика

«помещает ему предвидеть когда бы то ни было последствия сумасбродств, внушаемых ему набожностью. он часто будет вредить даже своей партии. думая. что он ей оказывает услугу. Обманщик знает. по крайней мере. что ему надо соблюсти какую-то меру. в то время как усердный святоша обычно ставит себе в заслугу, что он закрывает глаза на какие-то ни было соображения. Можно найти мотивы, чтобы удержать обманщика. Но совершенно невозможно найти достаточно сильные аргументы, чтобы сдержать безумца, вообразившего, что его безумства одобрены богом» (1, с.275)

Итак, фанатики – это важнейшая составная часть экстремистских и террористических движений. Но каковы психологические и социокультурные основы фанатизма, и только ли фанатики ядро этих движений?

Такого рода вопросы являются предметом обсуждения и специалистов, и мировой общественности. Так, 19 марта 2015 г. в КГУ им. А.Байтурсынова состоялся «круглый стол «Профилактика религиозного экстремизма и терроризма», на котором наряду с опытными специалистами с содержательными докладами выступали и студенты. Так, выступление Н.Лосенковой было посвящено «Социально-психологическим особенностям личности террориста.». Близким по тематике был и доклад Н. Волобуевой: «Психологические особенности лиц террористической деятельности». Опираясь на результаты современных исследований, они, в частности, обратили внимание на специфику темперамента террористов. По данным исследователей, большая часть террористов (свыше сорока процентов) – холерики. За ними идут сангвиники и остальные. Цифры, вероятно, не бесспорны, поскольку встает вопрос о репрезентативности объектов изучения. Но и они дают пищу для размышления.

Однако проблема шире. Встает вопрос: каким же образом тысячи западноевропейцев и (предположительно 1,5 тысяч россиян и тысячи выходцев только из постсоветской Центральной Азии не только проявляют симпатии к ИГИЛ, но и выказывают готовность сражаться на ее стороне? («Представители Национального антитеррористического комитета России утверждают, что в рядах ИГ воюет почти полторы тысячи россиян. По данным Международной кризисной группы, базирующейся в Бельгии, только за последние месяцы к «Исламскому государству» в Сирии и Ираке присоединилось свыше 4-х тысяч боевиков из стран Центральной Азии». 2, с.49) А ведь

ИГИЛ – это лишь часть айсберга, именуемого терроризмом» и «экстремизмом».

Здесь мы выходим на две масштабные проблемы. Первая проблема ценностей и поисков смыслов, обретающая планетарные масштабы, и вторая – проблема экстремизма и терроризма, как составляющей масштабного геополитического столкновения интересов противоборствующих сторон на международной арене, когда и экстремизм и терроризм выступают не столько, как самостоятельная сила (хотя, подчас, «джинн, выпущенный из бутылки», непредсказуем), а как инструменты в борьбе противоборствующих сторон.

Начнем с первого. С кризиса ценностей и достижимых индивидами целей, переплетенного с серьезнейшими социальными и психологическими проблемами. Последние из которых включают не просто отчаянные поиски опоры в «вере», но и своеобразное стремление к «самооправданию», логическому обоснованию действий, которые со стороны могут восприниматься как безоговорочно преступные. Ситуация, которая, в частности, четко очерчена в одном из романов Акунина: «Мне, - вспоминает главный герой, - довелось общаться с людьми, которые совершали совершенно чудовищные поступки и, казалось, дотоптали в себе «искру добра» до полного угасания. Однако каждый из них, без единого исключения, нуждался в нравственном оправдании своего бесчеловечного поведения. Все эти мерзости совершались под каким-то этическим знаменем: социальной справедливости, светлого будущего, блага определенного класса, определенной нации, либо же просто ради той или иной «правды», которая имеется и у последнего уголовника. Особенно настаивали на этической оправданности своих злодеяний те самые социопаты, которых, по моему предположению, в любом обществе насчитывается один процент населения... Эти люди внутренне осознают свою инвалидность и тем истовее рьятся в тогу нравственности, чтобы не отпугивать нормальных людей. Если же кто-то бравирует аморализмом, изображает демонизм, то это обычно артистические натры, inferнальность которых не следует принимать всерьез (3, с.261). Представляется, что не все так однозначно. Особенно с учетом колоссального разнообразия культур и человеческих типов. Однако подумать есть над чем.

Но, продолжая наше краткое рассмотрение проблемы, уместно обратить внимание на то, что и так называемые фанатики неодно-

родны, и сами они – лишь элементы экстремистских движений, в среде руководителей которых могут быть (и всегда есть) и люди иного психического склада, и с иными установками, включая и достаточно четкую рациональную либо рационализируемую мотивацию своих целей и действий. Кстати, таких целей, которые отнюдь не обязательно будут совпадать с целями и декларируемыми лозунгами, используемыми для манипуляции сознанием и поведением непосредственных исполнителей террористических актов.

В этом плане очень интересными и показательными представляются исследования и размышления всемирно известного социолога Питирима Сорокина, основанные на изучении русского и мирового революционного движения и проблем целого ряда людей с высшим (университетским) образованием. По мысли Сорокина, факторами, подталкивающими к социальным взрывам (и, добавим, к использованию разнообразных форм насилия, включая террор) могут вести, как своеобразное «перепроизводство» элиты, так и ее «недопроизводство».

В силу ограниченности размеров статьи, остановимся лишь на первом. «Перепроизводство», полагает он, может быть вызвано либо слишком мягким отбором, либо слишком высокой плодовитостью элит, особенно в полигамных странах. В итоге «все перепроизведенные члены будущей элиты не могут найти места в высших слоях. Между ними неизбежна острая борьба и соревнование за обладание высокими позициями». В имобильных обществах это ведет к ожесточенным столкновениям. Как следствие – братоубийства... и междоусобные войны. «Несколько отличны по форме, но сходны по сути результаты перепроизводства элиты в мобильных обществах «...неудачники» остаются неудовлетворенными и начинают организовывать свои собственные «возвышающие» организации. Так как эта организация не обладает привилегированным местом при существующем режиме, ей приходится быть критической, оппозиционной, радикальной и революционно настроенной». Поэтому представители этой части потенциальной элиты ищут «выхода в социальном переустройстве или революции». Те же, кто оказался наверху в силу «мягкого отбора» и «попросту оказались «счастливыми», а не более способными, чем «неудачники»... Таким образом, перепроизводство элиты в силу

слишком легкого теста и действия тестирующих и селекционирующих средств, приводят к социальной нестабильности беспорядкам и революциям»(4, с.417)

С отмеченным, по мнению Сорокина, связано и своеобразное «перепроизводство» тех, кто в определенных обстоятельствах получает высшее образование (да и не только его). Отталкиваясь от данных, полученных в США с 1660 по 1920 г., он пишет: «...увеличивая скорость производства выпускников университетов, облегчая процесс окончания университета, воспевая большое значение университетского образования, но, обращая при этом мало внимания на нравственное образование, будучи неспособными обеспечить выпускников подходящими местами, наши университеты готовят из своих выпускников неудовлетворенные социальные элементы (людей, проклинаящих существующий режим, прямо или косвенно способствующих его свержению)... Чтобы остановить возможные последствия «перепроизводства» элиты или, вернее сказать, псевдоэлиты, необходимо найти для нее соответствующее место или сделать требования, необходимые для учебы в колледжах более строгими. или усилить действие любого другого социального «фильтра» (4, с.419)

Процитированные рассуждения и сегодня остаются чрезвычайно актуальными и интересными, однако схема, рисующая «неудачников» перепроизводства элит (равно, как и отчеканенное в романе Акунина) сегодня выглядит упрощенной.

Конечно же, все отмеченное во многом видится верным, но не всеобъемлющим. Отнюдь не обязательно собственно «неудачники» становятся кресалом или хворостом революционных движений или террористических организаций (или и того, и другого одновременно). Так, карьера многих из декабристов складывалась довольно успешно. Заманчивое будущее могло ожидать молодого ученого Александра Ульянова, казненного за подготовку очередного царубийства. Не из прирожденных «неудачников» был и знаменитый российский идеолог анархизма князь Кропоткин.

Здесь, помимо прочего, исследователь соприкасается с многогранной проблемой смыслов. Проблема эта требует отдельного рассмотрения, и к тому же далеко не всякий, кто погружается с головой в собственные поиски смысла (которые нередко превращают его в ведомого) становится экстремистом и

террористом. Но и понять ряд граней экстремизма и терроризма без выхода на эту проблему, пожалуй, невозможно.

Думается, дело в значительной мере в том, что именно «интеллектуалы», какая-то часть представителей «золотой молодежи» и выходцев из «образованных», а то и достаточно высоко поставленных кругов наиболее явно видят слабости и уязвимые места того мира, в котором они живут. При этом (особенно до сравнительно недавнего времени) в силу самого своего положения они имеют относительно больший доступ к тем пластам информации, к тем «мирам», которые контрастируют с миром, официально декларируемым в их собственных странах. Поэтому то они, с одной стороны, наиболее чувствительны «к иному», с другой же – особенно подвержены ломке табу, которая, следуя принципу домино и начиная с малого, может привести и к обесценению человеческой жизни, и т. п.

К сожалению, одна из важнейших **духовных** (если только здесь можно, да и то с большой оговоркой употребить это слово) основ современного экстремизма и терроризма становится духовный вакуум и кризис ценностей современных обществ, без преодоления которого невозможно победить тяготение к экстремизму и терроризму, дающим их адептам иллюзию значимости собственной деятельности, иллюзию самоутверждения. пусть даже ценой собственной жизни и жизней других людей.

Другая же сторона обозначенной нами проблемы – это, уже упомянутое использование экстремизма и терроризма в виде оружия, используемого различными силами в геополитической борьбе; и активнейшая роль в этом использовании у Соединенных Штатов, которые обладают не только мировой валютой и самой мощной армией в мире, но и стоят за множеством локальных социальных потрясений и конфликтов, неизменной черной тенью которых оказываются экстремизм и терроризм. Поэтому полагать, что США или НАТО могут стать союзниками в борьбе с экстремизмом или терроризмом как таковым, было бы, мягко говоря, наивно. Они, как и их многочисленные предшественники на протяжении многовековой истории цивилизаций (да и иные современники), способны бороться лишь с определенными формами экстремизма и терроризма (что, конечно, тоже может быть и благом для реальных и потенциальных

жертв террора), одновременно используя терроризм, причем в самых его разнообразных видах) для достижения собственных геополитических интересов тех или иных групп в правящих элитах. Однако все это не снимает проблемы дальнейшего изучения социально-психологических и мировоззренческих основ наиболее опасных видов современного экстремизма и терроризма.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гольбах П. Галерея святых. – М.: Госполитиздат, 1962.

2. Не случайно помимо многих более и менее известных мер можно было бы отметить проведенный в Вашингтоне в феврале 2015-го года саммит, посвященный проблемам борьбы с экстремизмом, а еще ранее, в сентябре 2014-го года была создана коалиция 60 стран для борьбы с ИГИЛ и конечного уничтожения «этой группировке». В результате уже к 15 февраля 2015 г. коалиция нанесла по позициям ИГИЛ «свыше двух тысяч ракетно-бомбовых ударов... примерно по 10 авианалетов в день. По данным министерства обороны США за шесть с половиной месяцев военных действий было убито около шести тысяч боевиков, уничтожено около тысяч блокпостов и зданий, разрушено 200 нефтяных объектов, находившихся под контролем организации; и отвоевано 700 километров в Ираке...» Но, «несмотря на это «Исламское государство устояло» - Асхат Шукуров. Бой с тенью. – Центр Азии, январь-февраль 2015, №1.

3. Акунин-Чхартишвили. – Аристономия.. – М.: «Захаров», 2012.

ДІНИ ЭКСТРЕМИЗМ ЖӘНЕ
ЛАҢКЕСТІКТИҢ ГЕОСАЯСИ ЖӘНЕ
ӘЛЕУМЕТТІК - ПСИХОЛОГИЯЛЫҚ
АСПЕКТЛЕРІ

Мақалакөкейкесті діни экстремизм және лаңкестіктің геосаяси және

әлеуметтік - психологиялық аспектері мәселесіне, адамзаттың ғаламдық мәселерінің және «батыс қоғамының» құндылықтар дағдарысының өзара байланысы мәселелерін қарастырылуына арналған.

Автор трафареттерден аулақ болудан және феномендердің өздерінің, сондай-ақ «халықаралық лаңкестік», «исламизм», «экстремизм» ұғымдарына мұқият талдау қажеттілігіне назар аударады. Мақаланың авторы ұғымдарды нақтылауға және талдаудың әрі қарай қажеттілігін атап көрсетеді, және де тақырыптың өзінен туындаған ортақ мәселелерді ерекшелейді.

Түйін сөздер: құндылықтар мәселесі, фанатизм, діни экстремизм, лаңкестіктің заманауи түрлері, «элитарлардың қайта жасалуы».

GEOPOLITICAL AND SOCIALLY- PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF RELIGIOUS EXTREMISM AND TERRORISM

Article is devoted to an actual problem of geopolitical and socially-psychological aspects of religious extremism and the terrorism, considered in interrelation with global problems of mankind and crisis of values so-called «the Western society».

The author pays attention to necessity of a withdrawal from cliches and more thorough analysis not only phenomena, but also such concepts, as «the international terrorism», «islamism», «extremism». Accentuation of attention to necessities of the further analysis and specification of concepts, the author of article thus allocates also the central problems which statement is caused by the theme.

Keywords: problem of values, fanaticism, religious extremism, modern forms of terrorism, «overproduction of elite».

