

ПРОБЛЕМЫ ПРАВА И ЭКОНОМИКИ PROBLEMS OF LAW AND ECONOMICS

Выпуск 7, №1, 2015

Международный научный журнал

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
доктор юридических наук
Жалыбин С.М.

**ОТВЕТСТВЕННЫЙ
РЕДАКТОР**
доктор технических наук
Баймухамедов М.Ф.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:
д.ф.-м.н. Джаманбалин К.К. – пред-
седатель
д.э.н. Федоров М.В. – председа-
тель
д.ю.н. Бублик В.А. – сопредседатель
к.и.н. Кокшаров В.А. – сопредседа-
тель
д.б.н. Донник И.М. – сопредседатель

ЧЛЕНЫ СОВЕТА:
профессор Жак Фонтанэль,
профессор Лилиан Бенсаэль,
профессор Альбан Жэлен
(Франция);

д.э.н. Власова Н.Ю.,
д.э.н. Иваницкий В.П.,
д.ю.н. Винницин Д.В.,
д.э.н. Криворотов В.В.,
д.э.н. Магарил Е.Р.,
д.э.н. Капустина Л.М.,
д.ю.н. Архипов С.И.,
д.ю.н. Кодан С.В.,
д.ю.н. Воронин Б.А. (Россия);

д.ю.н. Мизанбаев А.Е.,
д.э.н. Кабдуллина Г.К.,
д.э.н. Каренов Р.С.,
к.э.н. Лучанинова А.А.,
к.э.н. Аймуринов М.С.,
к.э.н. Виноградова Н.П.,
к.ю.н. Назмышев Р.А.,
к.ю.н. Хасенов С.Б. (Казахстан).

ДИЗАЙН И ВЕРСТКА
Волков С.И.

КОРРЕКТОР
Фендиора А.Д.

За достоверность материалов
ответственность несут авторы.
Редакция оставляет за собой
право на отклонение материалов.

При использовании материа-
лов журнала, ссылка на журнал
обязательна.

Издание зарегистрировано
Министерством культуры и ин-
формации РК.

Свидетельство о постановке на
учет № 10837-Ж от 16.03.2010 г.

Подписной индекс: 74369
Адрес редакции: 110010,
г. Костанай, ул. Герцена, 27,
каб. 313.

Тел: +7 (7142) 55-46-44,
+7 (7142) 55-27-88.

Подписано в печать 25.03.2015
Формат А4.

Тираж 500 экз.

Отпечатано:

«MASTER REPRINT»,

г. Костанай, тел./факс: +7(7142)
22-38-79

МАЗМҰНЫ - СОДЕРЖАНИЕ - CONTENTS

Маканов Ж.К.

Шекаралас аймақтардың тұрғындарының Еуразиялық интеграция жобасының қабылдау

Восприятие проекта Евразийской интеграции населением приграничных регио- **6**
нов

The perception of the project of the Eurasian integration of the population of border **6**
regions

ЭКОНОМИКА – ECONOMICS

Аминов Т.М.

Түркістан-Сібір жолы – Қазақстанның экономикасы мен мәдениетінің дамуындағы маңызды кезеңге айналған XX ғасырдың ұлы құрылысы

Турксиб – великая стройка XX века, один из важных этапов в истории развития **12**
экономики и культуры Казахстана

Turkestan-Siberian Railway - the great building of the twentieth century, which has **12**
become an important stage in the history of the development of the economy and cul-
ture of Kazakhstan.

Баймухамедова Г.С.

Темір жол көлігінің басқару процессінің тиімділігін бағалау үшін өзектілігінің әдіснамасы

Обоснование методических подходов к оценке эффективности процессов управ- **17**
ления предприятиями железнодорожного транспорта

Rationale methodologies for assessing management process efficiency of railway trans- **17**
port

Баймухамедова Г.С., Баймухамедова А.М.

Теміржол көлігімен жүкті транзитті қалыптастыру және нарықтық даму теориялық аспектілері

Теоретические аспекты формирования и развития рынка транзитных грузовых **22**
перевозок железнодорожным транспортом

Theoretical aspects of formation and market development transit railroad of freight **22**

Иовлев Г.А., Голдина И.И., Новопашин Л.А.

Ресейде ауыл шаруашылығы техника саласы және ауыл шаруашылығын даму мәселелері

Сельскохозяйственное машиностроение России и проблемы развития сельского **28**
хозяйства

Agricultural engineering in Russia and problems of agricultural development **28**

Иовлев Г.А., Зорков В.С.

Ресейлер аграрлық өндірістері шетел экономикалық санкциялар және жаңғырту Зарубежные экономические санкции и модернизация аграрного производства **38**
России

Foreign economic sanctions and modernization of agricultural production in Russia **38**

Каренов Р.С.

Жел энергиясы – Қазақстан үшін жаңғыратын энергияның нақты көзі

Ветровая энергия – реальный источник возобновляемой энергии для Казахстана **44**
Wind energy – the real source renewable energy for Kazakhstan **44**

Каренов Р.С.

Қазақстанның маңызды әлеуметтік-экономикалық міндеттерін шешуді қамтамасыз ететін болашағы зор энергия тасушы ретіндегі газ рөлінің артуы

Повышение роли газа как перспективного энергоносителя, обеспечивающего решение важных социально-экономических задач в Казахстане

Increase of the role of gas as the perspective energy carrier providing the solution of important social and economic tasks in Kazakhstan

52

Каренов Р.С.

Мұнай қабаттарынан мұнай игеру коэффициентін арттыру – мұнай-газ кешенінің алдағы жылдардағы басты міндеттерінің бірі

Увеличение коэффициента извлечения нефти из нефтяных пластов – одна из главных задач нефтегазового комплекса в ближайшие годы

Increase in coefficient of oil recovery from oil layers – one of the main tasks of the oil and gas complex in the next years

56

Мощенко Н.С.

Сенім нарықтық қатынастар жағдайында спорттық қызмет үшін болашақ экономистер-менеджерлер дайындығын қалыптастыру

Формирование готовности будущих экономистов-менеджеров к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений

Formation of readiness of the future economists-managers for the sports activity in conditions of market relations of trust

60

Нечухина Н.С.

Экономикалық дағдарыс кезінде экономикалық процестерді болжау үшін бухгалтерлік есеп және есептеу өнімнің өзіндік құнын ерекшеліктері

Особенности учета затрат и калькулирования продукции для прогнозирования экономических процессов в условиях экономического кризиса

Features cost accounting and calculation product for forecasting of economic processes in the economic crisis

65

БАСҚАРУ – УПРАВЛЕНИЕ – MANAGEMENT**Аймурзинов М.С.**

Экономикалық басқару тасымалдау тетігін жетілдіру сұрақтары

К вопросу о совершенствовании механизма экономического управления транспортировкой грузов

On improvement of the mechanism of economic management transportation

72

Баймухамедов М.Ф.

Корпоративтік ақпараттық жүйелерді шешім қабылдауда зияткерлік интеграция

Интеллектуальная интеграция принятия решений в корпоративных информационных системах

Intelligent integration of decision-making in corporate information systems

76

Заворохина Н.В., Чугунова О.В.

Алкогольсіз сусындар қатысты тұтынушылық ықыластарын талдауға арналған құралы ретінде когнитивті модельдеу

Когнитивное моделирование как инструмент анализа предпочтений потребителей в отношении без-алкогольных напитков

Cognitive modeling as a tool for the analysis of consumer preferences in relation to non-alcoholic beverages

82

ҚАРЖЫ – ФИНАНСЫ – FINANCE**Дорожко Т.П.**

Қазақстандық корпорациялардың бәсекелестігіне қаржы тәуекелдердің ықпалы

Влияние финансовых рисков на конкурентоспособность казахстанских корпораций

Influence of financial risks on the competitiveness of the kazakhstan corporations

91

Дорожко Т.П., Ажибаева Г.М.

Қостанай облысының инвестициялық қызметінің субъектілері және объектілері

Субъекты и объекты инвестиционной деятельности Костанайской области

Subjects and objects of investment activity at the Kostanay region

96

Шатковская Е.Г.

Банктік логистика: мәні мен мазмұны	100
Банковская логистика: сущность и содержание	
Banking logistics: essence and content	

ИННОВАЦИЯЛАР - ИННОВАЦИИ — INNOVATIONS

Шайбакова Л.Ф., Шарапов Н.А.

Тізгінүзді дамытулар аумақтар өңірдің өнеркәсіптері инновациялық динамикалары инфрақұрылым алаң ретінде	105
Территории опережающего развития как инфраструктурная площадка инновационной динамики промышленности региона	
The territory of advanced development of an infrastructure platform innovation dynamics of the industrial region	

ЗАҢТАНУ - ЮРИСПРУДЕНЦИЯ - JURISPRUDENCE

Гладкова А.Г.

Қазақстандағы жергілікті үкімет ұйымдастырушылық құрылымын құру	113
Формирование организационной структуры местного самоуправления в Республике Казахстан	
Formation of organizational structure of local government in Kazakhstan	

Ибраев А.З., Корнейчук С.В.

Қазақстан Республикасы жаңа әкімшілік кодификациялаған заңы бойынша құқық бұзушының ұстауларының ерекшеліктері	118
Особенности задержания правонарушителя по новому административному кодифицированному законодательству Республики Казахстан	
Features arrest the offender to new administrative codified the laws of the Republic of Kazakhstan	

Турлубеков Б.С., Едресова Г.Ш.

Өмір сүру құқығы: мазмұны мен мәселелері	121
Право на жизнь: понятие и проблемы	
Right to life: notion and problems	

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҚАТЫНАСТАР - МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ - INTERNATIONAL RELATIONS

Зекрист Р.И.

Жаһандану және глобализм: ұлттық мемлекеттік күштің перспективасы	127
Глобализация и глобализм: перспективы национально-государственной власти	
Globalization or globalism: national state and power	

САЯСАТ - ПОЛИТИКА - POLICY

Аканова Г.М.

Терроризм - қазіргі заманның мәселесі	133
Терроризм - глобальная проблема современности	
Terrorism - is a global issue of our time	

СОЦИОЛОГИЯ – SOCIOLOGY

Бондаренко Ю.Я.

Фразеологизмдер, бейнелік және көп мәнділік әлеуметтік контексте	137
Фразеологизмы, образность и многозначность в социальном контексте	
Idiom, imagery and ambiguity in a social context	

Кожухова Б.Р.

XIX ғасырдың нысан көрініс ретінде қазақ ойшылдардың социологиялық білімнің әдістемелік аспектісі	140
Методологический аспект социологических учений казахских мыслителей XIX века как объект аналитического осмысления	
Methodological aspect sociological doctrine kazakh thinker of XIX century as a reflection on object	



МАКАНОВ ЖАНДИЛЬДА КОЖАХМЕТОВИЧ

Руководитель управления внутренней политики акимата Костанайской области

Родился 25 марта 1954 года в селе Коянды-Агаш Аулиекольского района (прежнего Семизерного района) Костанайской области.

Образование высшее - в 1979 году окончил Костанайский педагогический институт им. 50-летия СССР по специальности «Учитель истории и обществоведения», в 1995 году успешно завершил обучение в Российской академии государственной службы при Президенте Российской Федерации по специальности «Советник-эксперт по вопросам социального управления». Имеет ученую степень кандидата социологических наук.

В различные годы занимал руководящие должности на государственной службе: начальник областного управления информации и общественного согласия (1998 - 2001 гг.), заместитель председателя Комитета культуры Министерства культуры, информации и общественного согласия (2001 - 2003 гг.), директор департамента внутренней политики (2003 - 2004 гг.), главный инспектор социально-политического отдела Администрации Президента Республики Казахстан (2004-2005 гг.). В последние годы занимался научно-преподавательской деятельностью в Костанайском государственном университете имени А. Байтурсынова (с 2005 - 2013 гг.).

Награжден медалями «За трудовое отличие» (1986 г.), «Казахстан Республикасының тәуелсіздігіне 10 жыл» (2001 г.), лауреат премии А.Байтурсынова (1996 г.).

Маканов Ж.К является автором проекта - Центр эмпирических социологических исследований, которым в регионе:

- ◆ осуществляется мониторинг общественно-политической ситуации;
- ◆ изучается состояние межэтнических отношений;
- ◆ диагностируется социальное самочувствие населения Костанайской области;
- ◆ исследуются тенденции развития медийного пространства региона.

Результаты исследований являются основой для принятия управленческих решений акиматом области, управлением внутренней политики в рамках реализации Программы регионального социально-экономического развития, Стратегии развития страны до 2050 года.

Маканов Ж.К является автором ряда учебных пособий:

- ♦ Основы религиоведения (в 2 частях для ВУЗов РК). - Костанай, КГУ, 2011;
- ♦ Эмпирия общественных отношений. Социологический практикум. – Костанай, КПД, 2001;

Им выпущены монографии:

- ♦ Новое поколение в условиях социальных преобразований. – Костанай, КПД, 1997;
- ♦ Ислам-Наме. Под знаменем Пророка. – Костанай, КПД, 2000;
- ♦ Ислам-Наме. Моголикий мир ислама. – Костанай, КПД, 2000;

По инициативе Маканова Ж.К. на базе Управления внутренней политики действует практика ведения авторских передач и рубрик в областных средствах массовой информации.

1. «Власть и СМИ: откровенный разговор». В эфире областного телеканала «Казахстан-Костанай» сотрудник управления ведет авторскую передачу с участием одного из руководителей госоргана и журналиста СМИ, специализирующегося по деятельности этого госоргана. По итогам каждой передачи выявляются перспективы взаимодействия госоргана и СМИ.

2. «РТН. Обзор». Сотрудник управления ведет рубрику в рамках новостной передачи телеканала «Алау». В рамках рубрики осуществляется обзор региональных СМИ области.

3. «Библиотека чиновника». Сотрудник управления ведет рубрику в областной газете «Костанай Агро», в рамках которой публикуются материалы по духовно-нравственному воспитанию, повышению интеллектуального потенциала государственных служащих и населения в целом.

4. «Анонс событий». Сотрудник управления ведет еженедельную рубрику в эфире радио «Караван новостей», в рамках которой оповещает население о предстоящих общественно-политических и социально значимых событиях области.

По инициативе Маканова Ж.К. создана диалоговая площадка «Интеллектуальная гостиная Дома дружбы» с участием представителей творческой и научной интеллигенции, лидеров общественного мнения, неправительственных организаций, областных филиалов политических партий, представителей СМИ. Открытый диалог организован с целью обсуждения актуальных проблем современного казахстанского общества, выработки предложений по реализации приоритетов государственной внутренней политики.



УДК 316

ВОСПРИЯТИЕ ПРОЕКТА ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЕМ ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ

Ж.К. Маканов,

*кандидат социологических наук, доцент,
руководитель Управления внутренней политики
акимата Костанайской области
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны
д. полит. соц. н. Харченко С.В.
и к. филолос. н. Зекрист Р.И.*

Автор статьи исследует общественное мнение населения Костанайской области по вопросу перспективности и состоятельности проекта евразийской интеграции, опираясь на анализ социологических данных. В том числе, интересен анализ формирования отношения населения к проекту евразийской интеграции на приграничных территориях России и Казахстана. В заключение, приходит к выводу о том, что ключевым условием успешности дальнейшего воплощения проекта является наличие социальной платформы, признания общественностью необходимости углубления интеграционных процессов.

Ключевые слова: *евразийская интеграция, евразийский проект, опрос общественного мнения, Таможенный союз, ЕАЭС, приграничные отношения Казахстана и России.*

Озвученная в 1994 году Президентом РК Н.А. Назарбаевым идея по воплощению Евразийского интеграционного проекта стала реальностью для населения трех государств, входящих в состав Таможенного союза и Единого экономического пространства. Ключевым условием успешности дальнейшего воплощения проекта является наличие социальной платформы, признания общественностью необходимости углубления интеграционных процессов.

Состояние и перспективы развития евразийской интеграции невозможно оценивать в отрыве от их общественного восприятия. Смена поколений населения стран, вовлеченных в эти процессы, а также снижение международной поддержки евразийской интеграции, ставит вопрос привлекательности и понимания этих процессов для широкой об-

щественности зачастую в один ряд с оценкой их экономической целесообразности.

В своей статье «Евразийский Союз: от идеи к истории будущего» Президент страны отмечает: «Создание Евразийского Союза возможно только на основе широкой общественной поддержки. Вполне закономерно, что уже сейчас в наших странах есть и свои «евразеооптимисты» и «евразеоскептики». Полемика между ними только помогает видеть и последовательно устранять издержки интеграционного процесса». Поэтому и важно обсуждение проблемы восприятия процессов интеграции государств региона Евразии в экономической, политической и социокультурной (гуманитарной) сферах со стороны не только бизнеса и политических элит, а самых широких слоев населения.

Центральным элементом дискуссии мог бы стать пример поддержки и понимания населением приграничных территорий России и Казахстана интеграционных процессов в целом, и в контексте Таможенного союза (ТС), Единого экономического пространства (ЕЭП) и формируемого Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Это пример, которому можно и нужно доверять, поскольку население приграничных территорий двух стран permanently существует в режиме взаимодействия и сотрудничества, а вопросы преимуществ, проблем и перспектив евразийской интеграции трактует не мифологически, а реально на основе собственного жизненного опыта. Поэтому общественное мнение населения приграничных территорий может служить надежным индикатором перспективности и состоятельности проекта евразийской интеграции.

Так более 96% населения Костанайской области поддерживает внешнюю и внутреннюю политику Президента; разделяет его стратегические Программы и установки по формированию будущего Казахстана. Такие данные были получены в этом году в результате 4-хэтапного мониторинга общественно-политической ситуации в Костанайской области на основе репрезентативного опроса общественного мнения населения, проведенного по заказу Управления внутренней политики акимата области Центром эмпирических социологических исследований ТОО «РГ «Қостанай таңы»».

При этом основные черты, характеризующие будущий Казахстан, по мнению населения области лежат в пространстве межгосударственной (и особенно евразийской) инте-

грации, и обеспечивают стране:

- ♦ узнаваемость и высокий авторитет в мире - 85%;
- ♦ достойное место в числе 30 развитых стран – 89,1%;
- ♦ взаимовыгодные связи в ВТО – 80,2%;
- ♦ паритетное партнерство в Таможенном Союзе – 77,1%.

Однако интеграционные процессы имеют не только экономическое или военно-политическое измерение. Интеграция «сверху» в виде создания различных политических союзов и подписания межправительственных соглашений не может быть сколь угодно эффективна, если не будет опираться на соответствующее отношение «снизу» – на интеграционные ориентации (предпочтения) населения и его оценку процессов, происходящие в «высших сферах». Более того, отдельные аспекты интеграции вообще не поддаются формализации и институционализации, поскольку находятся в сферах межкультурного взаимодействия и могут быть выражены только в интеграционных предпочтениях населения, а также в оценках гуманитарной «интегрированности» этого пространства, объединяющей внешнеполитические, внешнеэкономические и социокультурные ориентации населения и в особенности приграничных территорий.

На формирование отношения населения к проекту евразийской интеграции на приграничных территориях России и Казахстана влияет большое количество объективных факторов: историко-географических, этнокультурных, экономических, политических.

Так историко-географический фактор, отражающий сопряженный многовековой генезис контактных народов, проживавших на данных территориях или переселившихся сюда, обуславливает:

- ♦ традиционализм социальных и экономических связей нынешних приграничных районов;
- ♦ восприятие их населением интеграционных процессов современной истории как естественных, закономерных, поступательных, правомочных, позитивных;
- ♦ поддержку их населением государственной политики по углублению отношений с соседними государствами в рамках евразийской интеграции.

Ведь Россия и Казахстан имеют самую большую протяжённость сухопутных границ в

мире (почти 7000 км). Из них в Костанайской области сопредельными с Российской федерацией является около 40% территорий с протяжённостью границ - 1250 км. С российской стороны в 12 приграничных с Казахстаном регионах проживают порядка 26 млн человек, ¼ часть из них проживает в приграничных с Костанайской областью регионах (в Челябинской, Курганской и Оренбургской областях). С казахстанской стороны в 7 областях, граничащих с Россией, проживает 5,8 млн человек, 1/6 часть из которых составляет население Костанайской области, при этом в 8 приграничных районах области проживает около четверти миллиона человек.

Эти данные позволяют осознать насколько мощным является потенциал взаимосвязи и взаимовлияния на экономическом и гуманитарном уровне приграничных территорий; насколько велика доля заинтересованных в укреплении связей между нашими странами людей.

В современных международных политических условиях сила этой заинтересованности приводит к превращению интеграционных процессов в институционализированные формы (по большей части, в сфере экономики и международной безопасности), к ним относятся Евразийское экономическое сообщество, Таможенный союз, Единое экономическое пространство, зона свободной торговли СНГ, Организация Договора о коллективной безопасности и другие.

Регионы по обе стороны российско-казахстанской границы имеют большой промышленный потенциал и именно на них приходились основные показатели отечественного товарооборота – до 70%. Создание Таможенного Союза и ЕЭП изменило ситуацию: доля приграничной торговли в общем товарообороте наших стран снизилась. Но это не является признаком ослабления приграничного сотрудничества, а высоким показателем интенсификации общих экономических связей между двумя странами, в соотношении с которыми, также возросший потенциал приграничного товарооборота, уже не доминирует.

Территориальная близость стимулирует и активизирует работу многих предприятий, при этом Костанайская область уже не один десяток лет сотрудничает с российскими предприятиями в горнорудной области, в машиностроении и других сферах.

По данным Департамента статистики Костанайской области Комитета по статистике

Министерства национальной экономики Республики Казахстан в январе-сентябре 2014г. взаимная торговля со странами Таможенного союза составила 1082,1 млн. долларов США, в том числе экспорт – 678,6 млн. долларов США, импорт – 403,5 млн. долларов США.

Вступление в Таможенный союз, а затем и создание ЕАЭС дало новый стимул развитию экономике региона, увеличило товарооборот между нашими странами в целом, и Костанайской областью с ближайшим зарубежьем, в частности. Поэтому население области уверено, что в будущем, благодаря ЕАЭС, у экономики Костанайской области еще большие перспективы, и пропорции указанных, пользующихся спросом товаров будут только расти, а границы для товарооборота еще больше раздвинутся.

Интеграционные связи на сопредельных территориях развиваются не только по торгово-экономическим, но и научно-техническим, гуманитарным и правоохранным вопросам. Поэтому в восприятии населения приграничных территорий проекта евразийской интеграции доминируют позитивные результаты для России и Казахстана.

Положительную роль в этом сыграло Соглашение о правовом статусе трудящихся-мигрантов и членов их семей, позволившее значительно упростить порядок пребывания и трудовой деятельности мигрантов на территории ЕЭП и условия для ведения бизнеса. Способствовало этому также Соглашение между казахстанским фондом «Даму» и Сбербанком России о вливании 10 млрд. тенге на развитие частного предпринимательства в приграничных регионах Казахстана. Этой возможностью уже воспользовались казахстанские и российские бизнесмены в каждой из приграничных областей страны.

В опросе населения области трудовая миграция, обусловленная поиском более высокооплачиваемой работы на сопредельных территориях, заняла приоритетное место в числе причин, которые могут побудить человека к переезду (42,1%). Хотя число запланировавших сменить место жительства в этом году составляет 2,4% опрошенных трудового возраста, 26,7% из них решились на этот шаг только благодаря перспективе иметь более высокий заработок. Поэтому грамотное привлечение инвестиций в экономику области и страны, прежде всего, в развитие перерабатывающей отрасли, создание предприятий машиностроения и внедрение инновационных технологий металлообработки 75,5% костанайцев

считают условием будущего благополучия страны и ее населения.

Население приграничных территорий осознает недостатки нынешней ситуации в евразийской интеграции, односторонность структуры взаимной торговли. Поскольку значительная доля в приграничном сотрудничестве приходится на сырьевой сектор. Так основу экспорта Костанайской области составляют железорудная продукция (71,2%), зерно (8,8%), мука (5,4%), золото необработанное (5,3%), асбест (2,4%). А определяющими статьями экспорта республики является минеральные продукты - 75%, металлы и изделия из них - 13%.

Поэтому каждый сегодня понимает необходимость развития высокотехнологичных проектов и привлечение в них российских инвестиций. И Костанайская область ориентируется на обмен готовыми изделиями (в частности организуются поставки автомобилей местной сборки в РФ); а также на создание агропромышленного кластера на базе предприятий по производству и реализации зерна Костанайской области и предприятий сельского машиностроения приграничных областей России.

Перспективными областями сотрудничества в восприятии населения Костанайской области выступают: торговля несельскохозяйственными товарами с высокой добавленной стоимостью, сельское хозяйство, в том числе переработка сельхозпродукции, технологический обмен и внедрение инноваций в рамках контактов в сфере науки и образования.

Опыт изучения общественного мнения населения приграничных территорий свидетельствует, что чем чаще граждане в своих повседневных практиках (потребительское поведение, занятость, образование, туризм, культура) ориентируются на государства этого же пространства, а не на страны «дальнего зарубежья», тем более позитивную динамику и перспективы имеет интеграция на гуманитарном уровне. И наоборот – предпочтение населением в реальных и/или гипотетических ситуациях других стран отражает ориентацию на другие геополитические центры притяжения и повышение общественной поддержки иных векторов интеграции.

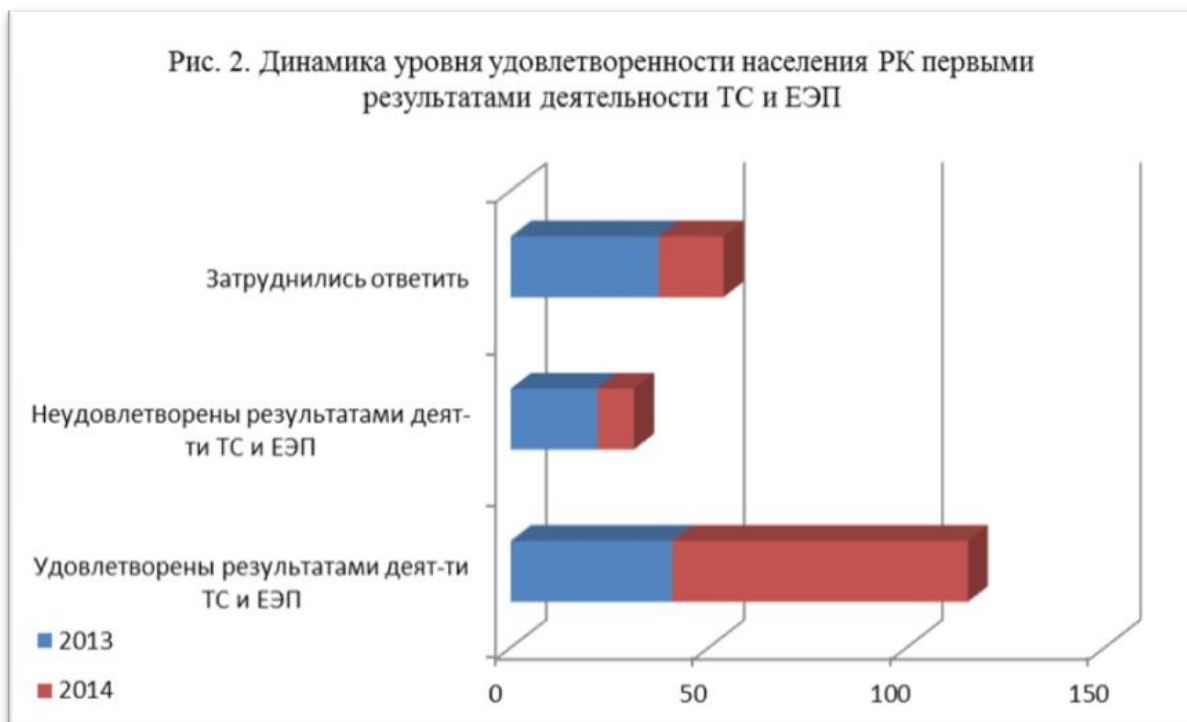
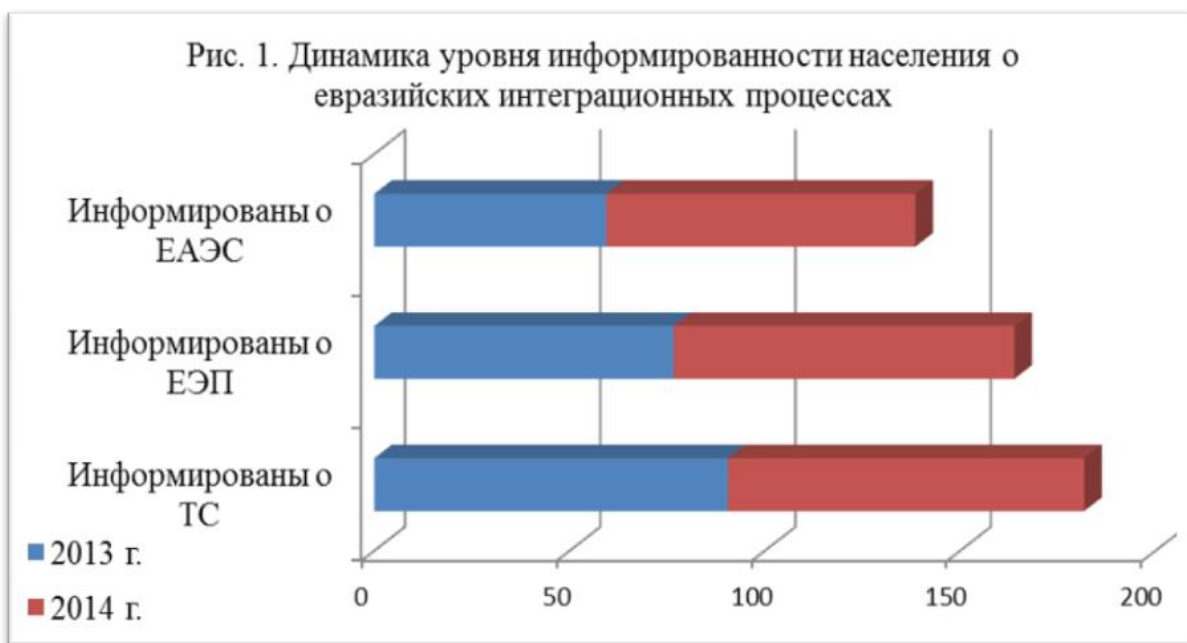
Сегодня Евразийский интеграционный проект для большинства казахстанцев перемещается из сферы политической и научной риторики в поле реальной практики и опыта сотрудничества, в сферы общественного обсуж-

дения, что позволяет ему обретать массовую социальную поддержку.

Результаты опросов показывают, что с нарастанием информационного резонанса о происходящих процессах евразийской интеграции, особенно в связи с будущим функционированием Евразийского экономического союза (ЕАЭС), в общественном мнении казахстанцев начинают формироваться устойчивые тренды по восприятию интеграционных процессов и 90% казахстанцев позитивно оцени-

вают интеграционные тенденции внешней политики страны и сохраняют предпочтительный вектор межстранового сотрудничества Казахстана, Беларуси и России.

Сегодня уже можно наблюдать достаточно высокий уровень осведомленности населения о ключевых этапах Евразийского интеграционного проекта (рисунок 1-2. По данным Института Евразийской интеграции 2013 и 2014 гг).



Позитивный потенциал оценок евразийского проекта населением приграничных территорий в условиях экономического кризиса, дестабилизации ситуации в мире, с учетом украинских событий, санкций Запада в отношении России возрастает. Аргументом в пользу евразийской интеграции в такой ситуации для простых людей становятся привычные истины: «Старый друг лучше новых двух», «Друг неиспытанный, как орех нерасколотый».

Но в этих условиях возрастает значимость социальных и субъективных факторов, способных затормозить потенциал развития интеграции:

1. Информированность населения о проблемах и трудностях, о целях и приоритетах, о принципах и идеологии, об успешном опыте и реальных достижениях. Такая осведомленность населения важна, поскольку множество негативных образов и клише довольно легко прирастают к евразийскому интеграционному проекту и успешно используются многочисленными силами, препятствующими евразийской интеграции.

2. Удовлетворенность результатами евразийской интеграции, выражающимися в категориях социальных измерений и реальной ощутимой каждым гражданином субъективной пользе этого процесса. Это касается вопросов образования и взаимного признания его документов. Это связано с возможностями создания единого рынка труда без ограничений в области трудовой миграции, а также актуальность создания единого пенсионного пространства и системы мобильности пенсий в рамках формируемого Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

В краткосрочном плане особую значимость имеет информационное позиционирование евразийской интеграции, системная профилактика «евразоскептицизма» в форме серьезного и взвешенного диалога с обществом и бизнесом. В долгосрочном плане интеграция будет успешной, если будет работать на благо граждан. Это требует проведения последовательной политики, нацеленной на подтягивание не только доходов, но и производительности, и нахождение для членов Союза перспективных ниш в международном разделении труда.

Авторы «Интеграционного барометра 2014» – Центр интеграционных исследований Евразийского банка развития (ЦИИ ЕАБР) указывают, что:

1. Идет дальнейшее оформление и кристаллизация «интеграционного ядра» Евразийского экономического союза (ЕАЭС) – отношений в «тройке» стран, от гармоничности которых будет зависеть в конечном итоге стабильность всего союза.

2. За год поддержка участия в Таможенном союзе (ТС) и Едином экономическом пространстве (ЕЭП) со стороны населения Казахстана и России показала рост более 11%, составив 84% и 79% соответственно. В Белоруссии участие в ТС одобряют 68% населения.

3. Наряду с преимущественно высокой оценкой Таможенного союза внутри него и ростом скептического восприятия ТС со стороны соседних стран, зафиксированы тревожные тенденции в области восприятия привлекательности инвестиций, научно-технического сотрудничества и образования, где общая доминанта предпочтений населения (особенно молодого возраста) смещается в пользу «остального мира» за пределами ЕвразЭС.

4. Важнейшим фактором, определяющим те или иные интеграционные ориентации, все более становится уже имеющаяся у респондента практика взаимодействия с разными странами в социокультурном плане, в том числе наличие связей с родственниками, коллегами, друзьями в этих странах. Мониторинг показывает, что пока сохраняются интенсивные личные коммуникации между гражданами разных стран, тогда сохраняются и существенным образом определяются векторы евразийского интеграционного притяжения для многих респондентов.

Это особенно важно учесть, поскольку в активную экономическую деятельность и управление странами включаются люди, чья социализация проходила в состоянии независимости. Они свободны от социальных связей советского периода, самостоятельное развитие их государств является для них более естественным и привычным, нежели союзное, целесообразность которого для них еще надо доказывать и аргументировать. Напротив, у старшего поколения уже не осталось никаких иллюзий относительно восстановления СССР, и ко многим последствиям разрыва они уже адаптировались. И этот факт смены поколений вкупе с возрастной дифференциацией векторов геополитических симпатий задает вполне определенные тренды развития интеграционных процессов, которые основываются уже скорее на новых интересах и взглядах, чем на восстановлении старых.

Позитивный сдвиг в восприятии целого интеграционного объединения возможен лишь через мощную долговременную и системную работу всей информационной инфраструктуры евразийского экономического пространства. Интеграционный PR евразийского проекта необходим для повышения его привлекательности как внутри, так и вовне и призван противостоять разрушающему воздействию негативных образов и клише, насаждаемых в сознание молодежи наших стран и опирающихся на негативные черты человеческой психики:

1. Жадность – «Они слабее нас экономически и интеграция с ними поставит нас в необходимость делиться своими благами».

2. Трусость – «Вместе с созданием ЕврАзЭС, нас затронут и проблемы стран – партнеров: международная изоляция, экономические санкции, межэтнические и межконфессиональные конфликты».

3. Косность – «В основе евразийской интеграции лежит идея воссоздания СССР, что приведет к утрате Казахстаном своего суверенитета» и т.п.

Основное население страны должно понимать, как понимают и принимают идеологию евразийской интеграции жители приграничных территорий Казахстана и России:

1. Создание Евразийского экономического союза – это тот путь, который позволит его участникам занять достойное место во всеболее усложняющемся, высококонкурентном мире XXI века.

2. Эта инициатива объективно назрела и обусловлена целым рядом факторов. Наши страны издавна соединены многослойными и тесными связями в экономической, культурной, цивилизационной сферах. На протяжении многих лет их экономики развивались как общий хозяйственный комплекс, что обеспечило относительную однородность технологического пространства, заложило основы производственной кооперации.

3. В этой работе, осуществляемой тремя соседними государствами, не следует искать того, чего в ней нет, и не может быть – ни «имперских» устремлений, ни попыток воссоздания СССР, ни стремления к реализации каких-то других геополитических схем, коренящихся в логике минувших веков. Участники «тройки» не собираются расставаться с суверенитетом и независимостью – к этому они

склонны не больше, чем, скажем, Германия или Франция.

4. Евразийская интеграция – абсолютно современное начинание, отвечающее реалиям и духу XXI века, тенденциям укрепления регионального уровня глобального управления, развитие которых призвано заложить основы устойчивой саморегулирующейся международной системы.

ШЕКАРАЛАС АЙМАҚТАРДЫҢ ТҮРҒЫНДАРЫНЫҢ ЕУРАЗИЯЛЫҚ ИНТЕГРАЦИЯ ЖОБАСЫНЫҢ ҚАБЫЛДАУ

Автор социологиялық деректерді талдау негізінде еуразиялық интеграцияның жобаның өміршеңдігі мен төлем қабілеттілігі туралы Қостанай облысы халқының қоғамдық пікірді зерттейді. Қазақстан мен Ресейдің шекаралас аудандарда Еуразиялық интеграция жобасының халықтың қалыптастыру коэффициенті қызықты талдауды қоса алғанда. Соңында, жобаны одан әрі іске асыру табысқа жетудің кілті әлеуметтік платформаға болуы, интеграция процесін тереңдету қажеттілігін мойындау болып табылады деген қорытындыға келеді.

Түйін сөздер: еуразиялық интеграция, еуразиялық жоба, қоғамдық пікірді сұрау, Кеден одағы, ЕурАзЭҚ, Қазақстан мен Ресей арасындағы шекаралық қарым-қатынастар.

THE PERCEPTION OF THE PROJECT OF THE EURASIAN INTEGRATION OF THE POPULATION OF BORDER REGIONS

The author explores the public opinion of the population of Kostanai region on the viability and solvency of the project of Eurasian integration, based on the analysis of sociological data. Including interesting analysis of the formation ratio of the population in the project of Eurasian integration in the border areas of Russia and Kazakhstan. Finally, comes to the conclusion that the key to the success of the further implementation of the project is the availability of social platform, the recognition of the need to deepen the integration process.

Keywords: eurasian integration, the eurasian project, a public opinion poll, the Customs Union, EAEC, cross-border relations between Kazakhstan and Russia.



УДК 94 (574) (075.8)

**ТУРКСИБ – ВЕЛИКАЯ СТРОЙКА XX
ВЕКА, ОДИН ИЗ ВАЖНЫХ ЭТАПОВ В
ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И
КУЛЬТУРЫ КАЗАХСТАНА**

Т.М. Аминов,

*кандидат исторических наук, профессор,
Медицинский университет
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны д.и.н. Аман-
жол Кузембайұлы и к.э.н. Байкадамовым Н.Т.*

В данной статье говорится о строительстве Туркестано-Сибирской магистрали, ставшей важной вехой в развитии экономики и культуры нашей республики в 30-ые годы прошлого столетия.

Строительство Турксиба сыграло выдающуюся роль в формировании современной экономики Казахстана и развитие всего железнодорожного транспорта республики.

Ключевые слова: Турксиб, стальная магистраль, железная дорога, линия, участок, железнодорожник, экономика, культура, Президент, Послание, Компартия, Совнарком, Казкрайком, народное хозяйство, реконструкция, Казахстан, РСФСР.

В истории стальных магистралей Казахстана, заложивших основу для развития экономики и культуры края, длительное время входившего в состав великой России, много славных страниц посвящены легендарному Турксибу, который был введен в строй 83 года назад. У истоков рождения Туркестано-Сибирской магистрали стоял выдающийся представитель казахского народа Турар Рыскулов, занимавший в те годы должность заместителя Председателя Совнаркома РСФСР. Именно ему было поручено возглавить Комитет содействия постройке Туркестано-Сибирской железной дороги при Совнаркоме Российской Федерации.

В тридцатые годы прошлого столетия железные дороги Казахстана в основном проходили по его западным и северным окраинам и не проникали в глубинные районы республики, где предполагалось наиболее крупное промышленное строительство. Проблемы развития и

реконструкции народного хозяйства Казахстана в целом, его восточных и юго-восточных районов в особенности требовали широкого железнодорожного строительства и в первую очередь – Туркестано-Сибирской магистрали. В этой связи Т. Рыскулов в 1929 году писал: «Постройка Туркестано-Сибирской железной дороги по своему значению для народного хозяйства СССР стоит наравне с такими крупнейшими строительствами, как Днепрострой и Волго-Дон. Основной целью постройки дороги является обеспечение снабжения Средней Азии дешевым хлебом из ближайших районов (Сибирь, Казахстан и Киргизия) и, на основе этого, форсирование развития хлопководства, удовлетворение советским хлопковым волокном текстильной промышленности» [1].

В 1925-1926 годах в Средней Азии из всех посевов поливной площади на хлопок приходилось только 19, 6 %, а 66, 4 % - на пшеницу и рис [2]. Такое соотношение в значительной степени объяснялось недостаточным количеством ввозимого хлеба. Основными поставщиками хлеба в Среднюю Азию были Северный Кавказ и Украина. Огромные расстояния, на которые перебрасывался хлеб, значительно повышали его цену, сокращали хлебный экспорт, загружали железнодорожный транспорт и практически часто не давали возможности осуществлять другие перевозки.

Между тем, в условиях наметившегося хлебного дефицита Средней Азии, большие запасы товарного хлеба находились в Западной Сибири. Ввоз этого хлеба должен был стабилизировать цены на среднеазиатском рынке и освободить большие площади, занятые зерновыми культурами, под хлопок.

Но Западная Сибирь не была соединена железной дорогой со Средней Азией. Алтайская железная дорога доходила только до Семипалатинска, а Семиреченская – до Пишпека. Между ними был разрыв в полторы тысячи километров.

Проанализировав создавшееся положение, союзное правительство уже в 1925 году вплотную занялось вопросами строительства Туркестано-Сибирской магистрали и ровно через год было принято решение о строительстве Турксиба, что означало формирование Южной Трансказахстанской железной дороги [3].

На полторы тысячи километров протянулась стальная магистраль Турксиба – одной из легендарных строек первой пятилетки, сооружение которой наряду с Днепрогэсом ЦК ВКП (б) 25 ноября 1926 года признал первоочередным из всех работ общесоюзного значения [4]. Для осуществления руководства строительством магистрали Народным Комиссариатом путей сообщения (НКПС) в феврале 1927 года было создано специальное управление. Начальником управления стал Владимир Сергеевич Шатов, который не был железнодорожником по специальности, но имел большой опыт организаторской работы. Он принимал активное участие в установлении Советской власти, был членом Реввоенсовета армии, затем – командиром стрелковой дивизии. В 1920-1921 годах В.С. Шатов входил в состав правительства Дальневосточной Республики в качестве министра путей сообщения и военного министра.

Строительство Турксиба было решено начать с двух сторон: 15 июля 1927 года пролегли первые рельсы с севера, от города Семипалатинска, и 2 ноября 1927 года началась укладка рельсов с юга – от станции Луговая. На строительстве дороги трудилось около 50 тысяч человек.

Вся страна оказывала Турксибу помощь в строительстве. Из Москвы, Ленинграда, Харькова и других промышленных центров СССР на стройку ехали квалифицированные рабочие: бетонщики, арматурщики, связисты, укладчики. По линии НКПС сюда была направлена большая группа опытных инженеров и техников.

В то же время основная масса строителей формировалась из местного, в основном казахского, русского и украинского населения. Руководство республики позаботилось о комплектовании кадров строителей в сжатые сроки, что позволило сократить утвержденный срок ввода магистрали в эксплуатацию более чем на год. При этом возникало немало трудностей, так как прибывающие на стройку крестьяне, скотоводы и другие не имели никакой квалификации и в большинстве своем были неграмотны. Поэтому параллельно велась активная подготовка национальных кадров рабочего класса – на Турксибе трудилось более десяти тысяч казахов. Кроме строителей предстояло готовить и будущих

эксплуатационников. И в этих целях только за 1930-1933 годы для эксплуатации дороги было подготовлено 8,2 тысячи человек, из них 4,5 тысячи казахов.

Для усиления партийного влияния на Турксибе Казкрайком организовал в конце 1928 года два производственных райкома партии – на Северном и Южном участках строительства. В ведение этих райкомов передавалось руководство всей партийной, профсоюзной деятельностью стройки. Создание самостоятельной парторганизации на Турксибе имело большое значение в деле усиления политико-массовой и воспитательной работы среди рабочих.

Строительство железнодорожной магистрали началось весной 1927 года, 15 июля того же года уложили первые рельсы на севере – в Семипалатинске, а 2 ноября были уложены первые километры пути на юге – от станции Луговая. Одновременно велось строительство Иртышского моста, который являлся одним из крупнейших сооружений на Турксибе. В районе Семипалатинска к ноябрю 1927 года были закончены постройки жилищ для рабочих станции, зданий амбулатории и столовой.

21 ноября 1927 года на станции Луговая состоялось официальное открытие великой стройки и на митинге, посвященном этому событию, выступили Т. Рыскулов, В. Шатов, руководители республики [1].

Как было уже сказано, строительство Турксиба было связано с преодолением климатических, технических и организационных трудностей. Трасса проходила по пустынной и полупустынной местности с резко континентальным климатом. Летом жара превышала $+60^{\circ}\text{C}$, зимой – длительные бураны и морозы более -40°C . Особые трудности у строителей возникали из-за несвоевременной доставки материалов. Гужевого транспорт был очень дорог, лошадей и верблюдов не хватало. А для перевозки одного бревна требовалась пароконная подвода. Погода также не радовала турксибовцев – больше полугода не выпало ни одного дождя.

Несмотря на то, что численность рабочих на Турксибе быстро росла, достигнув к началу 1930 года 45-50 тысяч человек, рабочих рук еще не хватало. Необходимо было на стройку дополнительно привлечь местное население. Неоценимую помощь в этом оказали комсомольцы и молодежь. Они

развернули большую организационную работу. В аулы и села, прилегающие к трассе, направились десятки комсомольских агитаторов. Они рассказывали о стройке, тех добрых переменах, которые она принесет.

В результате добровольцы шли буквально потоком. На стройке создали настоящий учебный комбинат, называвшийся в то время «стройуч». Занятия в школе рабочих-строителей нередко начинались с букваря. Турксиб был не только школой для новых поколений строителей, но и школой в самом обычном смысле. На каждом участке имелись пункты ликбеза. В обязательствах молодых рабочих были типичными такие обещания: научиться правильно прочесть статью или рассказ, освоить чтение рукописного текста, научиться пересказывать прочитанное.

В свое время в московском Музее Революции хранились ведомости на выдачу зарплаты рабочим одного из участков дороги. Любопытным человеческим документом предстают бухгалтерские ведомости, если внимательно присмотреться к ним, Вместо росписи многие там ставили крестики [5].

Ставил крестики в ведомости по началу и молодой рабочий Мухтар Каптагаев. Бывший байский батрак на первых порах таскал мешки с землей: тачек не хватало. Работал он добросовестно и скоро парня заметили. После мешка тачка показалась ему диковинной машиной. Одновременно учился читать и писать. Здесь на стройке подружился он с Михаилом Павловым, машинистом укладочного поезда, этого своеобразного сооружения на колесах, которое продвигалось вперед по мере укладки рельсов. Заметив интерес парня к машине, М. Павлов предложил ему перейти на паровоз кочегаром. Потом М. Каптагаев стал помощником машиниста, машинистом. Водил по Турксибу поезда, выступил одним из инициаторов движения пятисотников, заключавшегося в вождении тяжеловесных поездов на больших скоростях, избирался депутатом Верховного Совета СССР, стал Лауреатом Государственной премии СССР.

«Итоги строительства Турксиба – это не только миллионы кубометров перемещенной земли, десятки тысяч кубов каменной кладки, мосты, железнодорожные станции и поселки. И все это можно выразить точными цифрами, все это поддается учету. Но в чем выразить те изменения, которые произошли в сознании

молодых людей, освоивших на стройке грамоту, получивших трудовые профессии? 1930 год можно с полным правом назвать началом шефства комсомола Казахстана над новостройками республики – преддверием создания ударных комсомольских строек, этого своеобразного массового, трудового, патриотического и нравственного университета молодежи. И первые уроки этого университета начались на Турксибе, легендарной стройке первой пятилетки, явившейся началом преобразования богатого края», - отмечал в своей статье «Традициям турксибовцев верны» в 1986 году, накануне полувекового юбилея магистрали, С. Абдрахманов – первый секретарь ЦК ЛКСМ Казахстана в тот период, известный сейчас в республике общественный деятель [5].

28 апреля 1930 года на станции Айнаулак сомкнулись северный и южный участки Туркестано-Сибирской железной дороги, и 1 мая 1930 года она вошла во временную эксплуатацию, а 1 января 1931 года – в постоянную. И с того момента Турксиб стал функционировать в составе единой железнодорожной сети бывшего СССР со следующей технической характеристикой: эксплуатационная длина главных путей составила 2046, 78 км., станционных путей – 375, 708 км. Границы дороги на север определялись входным светофором станции Семипалатинск, на юге – до станции Арысь (не доезжая 4 км.). Дорога имела в своем составе три эксплуатационных района – Семипалатинск – Уш-Тобе с центром в Аягузе; Уш-Тобе – Шу (исключительно) с центром в Алматы; Шу – Арысь (исключительно) с центром в Аулие-Ате [6].

С открытием Туркестано-Сибирской магистрали (Турксиба) Постановлением ВЦИК и Совнаркома РСФСР весь строительный коллектив был награжден орденом Трудового Красного Знамени, отмечена значительная работа, проделанная Комитетом Содействия строительства Турксиба при правительстве РСФСР «под руководством заместителя председателя Совета Народных Комиссаров РСФСР товарища Рыскулова Т.Р. и работа органов Рабоче-крестьянской инспекции, оказавших при активном содействии рабочих и инженерно-технических сил Турксиба, значительную помощь строительству, как в проведении рационализаторских мероприятий, так и в деле сокращения

стоимости всего строительства [7]».

У истоков рождения Турксиба стояла целая плеяда талантливых организаторов и руководителей железнодорожного транспорта, таких как заместитель председателя совнаркома РСФСР Т. Рыскулов (как нами было уже отмечено), инженер путей сообщения М. Тынышпаев, начальники дорог Туркестано-Сибирской магистрали: П. И. Иванов (1931 г.), И.Е. Розенцвейг (1933 г.), В.В. Корчагин (1934 г.), И.С. Четвергов (1934-1936 гг.), К. И. Филиппов (1937-1938 гг.), М. Брехунец (1938-1946 гг.), первый казах – начальник легендарного Турксиба Д. О. Омаров (1946-1949 гг.), В.М. Мезинов (1949-1952 гг.), В. С. Кулак (1952-1958 гг.), И. А. Задорожный (1958-1969), Г.В. Виноградов и др. [7].

Под их руководством вырос крупный отряд высококвалифицированных рабочих, специалистов и инженерно-технических работников. Многие из активных строителей дороги стали Героями Социалистического Труда. Это бывшие начальники Шымкентского отделения дороги С. Байжанов, А. Салыкбаев, слесарь локомотивного депо Жамбыл Т. Аппаев, путевой обходчик Айна-Булакской дистанции пути М. Жарбулов, составитель поездов станции Жамбыл Ж. Сыздыков, дорожный мастер Алматинской дистанции пути А. Култанов, составитель поездов станции Арысь А. Балгымбеков, управляющий трестом «Казахтрансстрой» М. Казыбеков. Лауреатами Государственной премии стали машинист локомотивного депо Матай М. Каптагаев, монтер Капчагайской дистанции пути А. Маженов и др. [6].

Казахи назвали Турксиб «дорогой новой жизни». Он оправдал это название, оказав огромное влияние на жизнь обширного края: вырос и по праву стал административным и культурным центром республики некогда захолустный уездный город Алматы, родились новые города и рабочие поселки Жанасемей, Чарск, Жангызтобе, Актогай, Лепсы, Матай, Сарыюзек, Шу, Аягуз, Отар и многие другие. Как уже говорилось, Турксиб явился кузницей национальных кадров. Ведь только за годы его строительства десять тысяч бывших кочевников овладели железнодорожным делом, стали кадровыми рабочими, родоначальниками невиданных дотоле в Казахстане транспортных династий. Имена и дела героев труда и по сей день пользуются

уважением и признанием. Они работали в разное время, занимали различные посты, но каждый из них оставил глубокий след в становлении и развитии Турксиба.

Среди турксибовцев десять Героев Советского Союза, одиннадцать Героев Социалистического Труда, три полных кавалера орденов Славы, тысячи награжденных орденами и медалями Советского союза.

Самое отрадное заключается в том, что у пультов управления дороги, отделений, станций и депо стояли казахи-землекопы, дети и внуки вчерашних кочевников. Среди них бывшие начальники дорог разных лет: Жумагали Омаров, Ербай Буранбаев, Кудайберген Кобжасаров, Рымбек Турганбеков, Ныгметжан Исингарин и возглавлявший Алматинскую железную дорогу в последние годы ее функционирования Амангельды Омаров.

В первоначальный период протяженность Турксиба в границах участка Семипалатинск - Луговая составляла 1445 км. На 1 января 1931 года, после завершения строительства, Туркестано-Сибирская железная дорога имела протяженность около 2000 км в границах станций Семипалатинск - Арысь. Для обслуживания железнодорожной линии было организовано 17 дистанций пути.

Стальные пути, проложенные в годы первых пятилеток на территории Казахстана, стали основой развития его экономики. В этом отношении весьма важную роль сыграло строительство Трансказахстанской линии Боровое-Акмолинск-Караганда-Балхаш и Нельды (Жарык)-Джезказган. Тем самым была обеспечена производственная связь Карагиндинского угольного бассейна с Коунрадским и Джезказганским меднорудными месторождениями.

Огромное значение для развития Карагиндинского угольного бассейна имело строительство участков Южно-Сибирской магистрали, которая на участке Карталы-Акмолинск прошла через индустриальные и аграрные районы Казахстана. Постройка линии Карталы-Акмолинск дала возможность направить карагиндинский уголь кратчайшим путем на Южный Урал и Западный Казахстан.

В соответствии с принятым в октябре 1940 года постановлением ЦК ВКП(б) и Совнаркома СССР, а также приказом по Наркомату путей сообщения № 267/Ц от 20 октября 1940 года из состава Омской

железной дороги была выделена самостоятельная Карагандинская железная дорога с включением в нее строящейся магистрали Карталы-Акмолинск.

В состав дороги вошли Боровское, Акмолинское, Карагандинское, Агадырское, Атбасарское, Кушмурунское и Джебгазганское отделения движения. Общая численность работников дороги составила около 20 тысяч человек.

Карагандинская железная дорога, проходившая через Северо-Казахстанскую, Кустанайскую, Кокчетавскую, Акмолинскую и Карагандинскую области общей площадью около 850 тысяч кв. километров, заняла важное место в народном хозяйстве не только Казахстана, но и Союза – в целом.

В транспортно-экономическом отношении магистраль условно делилась на три участка [1].

В период Великой Отечественной войны в основном строились стратегически важные железные дороги, связывающие среднеазиатский и казахстанский тылы с фронтами и районами, обеспечивающими оборонные заводы необходимым стратегическим сырьем и продовольствием.

Значительным событием послевоенных лет стало завершение в 1953 году строительства участка Моинты - Чу (440 км) [1]. Линия Моинты - Чу ликвидировала оторванность районов северного и центрального Казахстана от юга и столицы республики, сократила путь для грузов и пассажиров между индустриальным Уралом и республиками Средней Азии.

За 50-е годы плотность железнодорожной сети Казахстана увеличилась вдвое. К 1958 году эксплуатационная длина железных дорог Казахстана составляла уже 10,3 тысячи километров. Выполняя основную часть перевозок грузов и пассажиров, железная дорога стала главной транспортной системой страны.

В апреле 1977 года на базе Казахской железной дороги были образованы три дороги: Целинная, Алма-Атинская и Западно-Казахстанская. В 1997 году была образована Национальная компания АО «Қазақстан темір жолы». Ныне стальные магистрали страны обеспечивают занятость более 140 тысяч человек, которые продолжают глубокую реформу данной отрасли в свете

современных требований, выдвинутых в Стратегии «Казахстан – 2050» [8].

Таким образом, строительство Турксиба в тридцатые годы прошлого века и развитие на этой основе всего железнодорожного транспорта республики сыграло выдающуюся роль в формировании современной экономики Казахстана. При огромной территории государства, грузоемкости многих отраслей реального производства этот вид транспорта остается, по сути, становым хребтом нашей государственности, объединяющей в единое целое производительные силы страны. При особом значении железнодорожного транспорта важным является знание его социально-экономической роли, а главное – истории зарождения, становления и развития стальных магистралей. Ведь их протяженность сейчас превысила 16 тысяч километров, и, что отрадно, строительство продолжается и по сей день. Оно продолжится и впредь в соответствии с новыми задачами, выдвинутыми Главой нашего государства Н.А. Назарбаевым в его нынешнем Послании «Нұрлы жол – путь в будущее» [9].

ЛИТЕРАТУРА

1. Исингарин Н.К. «Железные дороги Казахстана. Становление», Алматы, ТОО «Экономтранс консалтинг», 2004. - С.416.
2. Шормаков Б. «Стальная магистраль республики (очерк истории)», Алматы, ТОО «МТИА», 2003. - С.142.
3. Омаров А.Д. «История железных дорог Казахстана», Алматы: Баур и К°, 1997. - С.287.
4. Решения партии и правительства по хозяйственным вопросам (1917-1967 гг.), М., т. 1. - С. 561.
5. «Турксиб – магистраль социализма», Алма-Ата, Казахстан, 1986. - С.224.
6. Омаров А.Д., «Дорога дружбы», Алматы: Транспорт, 1995. - С.49.
7. Исингарин Н.К., «Известные железнодорожники Казахстана», Алматы, ТОО «Экономтранс консалтинг», 2005. - С.844.
8. Назарбаев Н.Ә. «Қазақстан жолы - 2050: Бір мақсат, бір мүдде, бір болашақ» ҚР Президентінің Қазақстан халқына Жолдауы. Астана, 2014.
9. Назарбаев Н.А. «Нұрлы жол – путь в будущее», Послание народу Казахстана. Астана, 11 ноября 2014 года.

ТҮРКІСТАН-СІБІР ЖОЛЫ – ҚАЗАҚСТАННЫҢ ЭКОНОМИКАСЫ МЕН

МӘДЕНИЕТІНІҢ ДАМУЫНДАҒЫ МАҢЫЗДЫ КЕЗЕҢГЕ АЙНАЛҒАН ХХ ҒАСЫРДЫҢ ҰЛЫ ҚҰРЫЛЫСЫ

Бұл мақала Түркістан-Сібір темір жолының құрылысына өткен ғасырдың 30-шы жылдарында біздің еліміздің экономика және мәдениет дамуындағы маңызды кезең болды жатады.

Құрылыс Түркісіб Қазақстан қазіргі заманғы экономиканы қалыптастырудың және бүкіл темір жол көлігі республиканың дамуына көрнекті рөл атқарды.

Түйін сөздер: Түркісіб, болат тас жолы, темір жол, желі, вокзал, теміржолшы, экономика, мәдениет, Президент Жолдауының жүзеге асырылуы, Коммунистік партия, Халық Комиссарлары, экономика, қайта құру, Қазақстан, Ресей Федерациясы.

TURKESTAN-SIBERIAN RAILWAY - THE GREAT BUILDING OF THE TWENTI-

ETH CENTURY, WHICH HAS BECOME AN IMPORTANT STAGE IN THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY AND CULTURE OF KAZAKHSTAN

This article refers to the construction of the Turkestan-Siberian Railway, which became a milestone in the development of the economy and culture of our country in the 30s of the last century.

Construction Turksib played a prominent role in the formation of the modern economy of Kazakhstan and development of the entire rail transport republic.

Keywords: Turksib, steel highway, railway, line, station, railway worker, economy, culture, the President, the Epistle, the Communist Party, the People's Commissars, the economy, reconstruction, Kazakhstan, the Russian Federation.

УДК 338.47

ОБОСНОВАНИЕ МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

Г.С. Баймухамедова,
кандидат экономических наук, доцент,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)

Положительные рецензии даны
д.э.н. Мишулиной О.В.
и к.э.н. Байкадамовым Н.Т.

Рассмотрены методические подходы к оценке эффективности процессов управления предприятиями железнодорожного транспорта.

Наряду с оценкой эффективности управления в общем аспекте следует определить эффективность основных компонентов управления - функций, организационных структур, технологий. Для определения факторов роста эффективности управления предлагается использовать

комплексную методику анализа систем управления. Приводится суммарная экономическая эффективность принятия управленческих решений для предприятий железнодорожного транспорта.

Ключевые слова: методические подходы, оценка эффективности, эффективность управления, железнодорожный транспорт, показатели эффективности, управленческие функции.

Методологический подход к исследованию какого-либо экономического явления или категории базируется на принципах, правилах конструирования, присущих данной категории. Так, в общем случае, для конкретизации понятия эффективность управленческих решений рекомендуется три концептуальных подхода к определению эффективности: по виду (аспекту), объекту и цели исследования [1,2].

По виду (аспекту) обычно различаются целевая (функциональная), технологическая (ресурсная) и экономическая эффективность. Под целевой эффективностью понимается степень соответствия функционирования фирмы ее целевому назначению. При этом следует учитывать, что эффективность зависит не только от степени достижения целей экономи-

ческой политики фирмы как генеральных целей, но и целей функциональных политик: инновационно-инвестиционной, товарно-ассортиментной, снабженческо-сбытовой, организационно-поведенческой, но и от качества самих целей, поскольку поставленные цели могут быть изначально недостижимыми, не соответствовать рыночным реалиям экономики и др.

Определение экономической эффективности управления предприятием представляет собой весьма сложную и серьезную научную проблему, трудности, в решении которой диктуются самой сущностью процессов управления, происходящих в рамках любой системы.

Эффективность функционирования управления предприятием, как совокупности управляемой и управляющей системы зависит от оптимальности принятых решений, качества результатов ее деятельности, скорости принятия решений и обмена информацией, скорости реализации управленческих решений и рекомендаций [3].

Эффективность управления предприятием – один из главных резервов увеличения ВВП страны. От того, насколько рационально организован процесс управления, зависит и минимизация затрат предприятия, и максимизация выручки, а в масштабе всей страны – наибольший прирост добавленной стоимости, обеспечиваемый за счет организационного фактора [4].

К основным понятиям эффективности управления можно отнести: эффективность труда работников аппарата управления; эффективность процесса управления (функций, коммуникаций, выработки и реализации управленческого решения); эффективность системы управления (с учетом иерархии управления); эффективность механизма управления.

Оценка эффективности управления может осуществляться за различные календарные отрезки времени (месяц, квартал, год). Динамика этих показателей, а также сопоставление с аналогичными данными однородных организаций, работающих в подобных природно-географических и экономических условиях, позволяют сделать вывод об эффективности работы аппарата управления.

Главная задача любой системы управления состоит в обеспечении активного воздействия на управляемый объект с целью улучшения его показателей. Различные свойства и параметры деятельности субъекта и объекта управления часто не согласуются между со-

бой, находятся в диалектическом противоречии, в связи с чем существует проблема определения обобщающего показателя, который явился бы измерителем эффективности управления. Однако характеристики систем управления и условия, в которых они работают, настолько различны, что целесообразно применение разных критериев эффективности для различных систем.

Показатели, их характеризующие, могут иметь количественное и качественное содержание, которое в свою очередь имеет предметно-производственную, экономическую, статистическую и математическую интерпретации.

Исходя из основных положений общего менеджмента и его функциональных подсистем, содержащихся в них теорий, законов и правил, в качестве методологических подходов при оценке эффективности можно принять следующие пять направлений [5]:

- логико-управленческое, ориентированное на рационализацию, целесообразность и оптимальность действий;

- статистическо-математическое - поиск и подтверждение закономерностей на основе разнообразных расчетов и углубленного анализа;

- финансово-экономическое – экономическое и финансовое обоснование затрат и показателей деятельности;

- социально-психологическое - создание и учет социально-психологических условий труда, личностно-коллективных признаков и факторов труда, взаимоотношений и социально-психологического климата;

- специфико-производственное - отражает производственно-целевые особенности деятельности управляемой системы.

Наряду с оценкой эффективности управления в общем аспекте следует определить эффективность основных компонентов управления - функций, организационных структур, технологий. Это относится к внутренним факторам самого управления, которые проявляются в то же время как критерии его эффективности. Например, рационально организованная, имеющая минимальное число уровней и минимальный административно-управленческий персонал управленческая деятельность, как правило, улучшает соотношение между результатами и расходами, т.е. обеспечивает рост эффективности системы управления.

Таким образом, правомочной является оценка эффективности выполнения отдельных управленческих функций: планирования, организации, мотивации, контроля (работа отдель-

ных подразделений аппарата управления). Для этого используется также комплекс показателей, отражающих специфику деятельности по каждой управленческой функции.

Для определения факторов роста эффективности управления предлагается использовать комплексную методику анализа систем управления, которые включают анализ:

- организационно-производственных структур (уровень специализации, концентрации, кооперирования, централизации производства);
- организационных структур управления (функции, управленческие процессы, состав управленческих звеньев и их взаимодействие);
- интеграции предприятия (факторы, объекты);
- хозяйственной самостоятельности организации;
- обеспечивающих подсистем управления (информационное, кадровое и техническое обеспечение).

В каждом случае вся система не охватывается. В зависимости от целей анализа отдельные показатели и даже блоки могут рассматриваться как вспомогательные или совсем исключаться из рассмотрения.

Оценка эффективности и обоснованности мероприятий по развитию системы и структуры управления должна производиться по следующим показателям:

- коэффициент рациональности структуры определяется

$$K_{p.c.} = 1 - A_{\phi} / A_n \text{ или } K_{p.c.} = 1 - \text{Ч}_{\phi} / \text{Ч}_n, \quad (1)$$

где A_{ϕ} и A_n – количество подразделений в аппарате управления фактически и по типовой структуре;

Ч_{ϕ} и Ч_n – численность работников системы управления (СУ) фактически и по типовой структуре;

- уровень управляемости

$$K_y = U_{\phi} / U_n, \quad (2)$$

где U_n – норма управляемости;

U_{ϕ} – фактический уровень сферы контроля;

- уровень механизации и автоматизации труда работников

$$K_{m.a.} = T_{m.a.} / \text{АУП}, \quad (3)$$

где $T_{m.a.}$ – количество управленческой техники и оргтехники (в стоимостном выражении);

АУП – общее число работников в организационной структуре управления;

- коэффициент дублирования функций управления

$$K_d = K_{o3} / K_n, \quad (4)$$

где K_{o3} – количество работ, закрепленных за несколькими подразделениями;

K_n – количество работ по утвержденным положениям;

- коэффициент надежности системы управления

$$K_{над} = 1 - K_n / K_{общ}, \quad (5)$$

где K_n – количество нереализованных решений;

$K_{общ}$ – общее количество решений, принятых в подразделении.

Расчет и анализ динамики указанных выше показателей не только позволяет оценить результативность функционирования предприятия, но и выявить те стороны, которые являются «слабым местом» организации, направив усилия на решение ее первоочередных проблем.

Современные тенденции глобализации на основе информатизации и инфотехнологий способствуют интенсификации конкурентной среды и необходимости формирования стратегических конкурентных преимуществ на основе маркетинговой концепции управления предприятием. Поэтому под эффективностью системы управления предприятием в современных условиях "нестационарной" рыночной экономики понимается рост потенциала предприятия, рост добавленной стоимости, рост стоимости предприятия, увеличение доли рынка, увеличение объема продаж, снижение издержек и т.д. Конкретное содержание этой категории зависит от особенностей предприятия, где оценивается эффективность управления, его целей и технологий достижения [6].

Предприятие является многофункциональным объектом, следовательно, оно является объектом ожиданий со стороны многих субъектов (собственников, инвесторов, менеджеров, работников, потребителей, поставщиков и др.), поэтому понятие целевой функции

декомпозируется в соответствии с разнообразием социально-экономических субъектов и их точек зрения, и исследование целевой эффективности может носить субъективный характер.

Следующий методологический подход к определению экономической эффективности управленческих решений основывается на понятии эффективности с точки зрения возможных объектов исследования. К объектам эффективности относятся:

- самостоятельные организации (фирмы, предприятия и т.д.);

- сетевые структуры и организации; рынки (как совокупность потенциальных и реальных производителей и потребителей товаров и услуг и пр.;

- проекты (планируемые мероприятия, осуществляемые предприятием;

- процессы (понимается как последовательная смена состояний системы).

При любом выборе объекта анализ эффективности опирается на ту же схему, что и в случае целевой эффективности: «затраты - результаты - цели» (предприятия). Методологический подход к оценке эффективности объектов, проектов и процессов называется транзакционным. Транзакция - это акт приобретения некоторого блага (результата) в обмен на деньги (затраты) в дискретном времени.

И, наконец, подход к оценке экономической эффективности управленческих решений основывается на целях исследования эффективности управленческих решений предприятия и имеет отличительную особенность от ранее рассмотренных, т.е. сравнительный характер. При этом возможны следующие варианты сравнений:

- целью исследования эффективности является сравнение двух ситуаций (ситуационный, сценарный подходы);

- целью исследования эффективности является состояние одного и того же объекта в разные периоды времени;

- целью исследования является состояние двух разных объектов.

К результатам управленческих решений относятся: качество решения, обеспеченность, степень разнообразия, степень соответствия целям критериям требованиям заказчика, а также устойчивость, точность, внутренняя непротиворечивость (согласованность), возможность развития, степень усовершенствования процедуры принятия решения.

Анализ эффективности затрат представляет собой метод осуществления выбора из нескольких альтернатив для определения предпочтительного варианта в тех случаях, когда цели далеко не столь конкретны, как те, которые выражены определенными количественными показателями такими, как сбыт, издержки или прибыль.

Основными особенностями анализа эффективности затрат являются: сосредоточение внимания на результатах программы или системы, сопоставление вклада каждой альтернативы с эффективностью в отношении достижения желаемой цели и сравнение стоимости каждой из этих альтернатив на основе ее эффективности.

Анализ эффективности затрат включает в себя те же этапы, что и всякое решение, главными его отличительными чертами являются: цели, ориентированные на выпуск продукции или на конечные результаты и, как правило, не поддаются точному определению; альтернативы обычно представляют собой целые системы, программы или стратегии, рассчитанные на достижение целей; критерии эффективности должны соответствовать целям и быть сформулированы как можно более точно; оценка издержек производства, как правило, является обычной и традиционной, но сюда могут входить как нестоимостные, так и стоимостные издержки, несмотря на то, что первые можно элиминировать, выразив их в виде отрицательных факторов эффективности. Критерии решений обычно не столь конкретны, как стоимость или прибыль и могут включать в себя достижение какой-либо цели с наименьшими затратами, с наличными ресурсами или обеспечивать снижение издержек по отношению к эффективности, в особенности с учетом потребности в первых для достижения других целей.

Анализ эффективности затрат заключается в том, что он побуждает того, кто принимает решение, рассмотреть различные альтернативы с учетом их эффективности по отношению к затратам. Этот метод нашел широкое применение при принятии инновационных решений.

В научной литературе [7, 8] существует два подхода к обоснованию критерия эффективности управленческих решений: первый подход основан на том, что основным результатом управленческой деятельности является отражение его в синтетическом показателе (например, объем продаж, добавленная стоимость, прибыль). Однако, с освоением прин-

ципов рыночной экономики становится все более явным, что критерием эффективности управления может быть максимальное соответствие целей экономической политики предприятия действительным и конкретным потребностям рынка.

Общий критерий эффективности управленческих решений должен отражать двойственный характер формирования экономической политики предприятия по общим целям и функциональным показателям подразделений.

На наш взгляд, суммарную экономическую эффективность принятия управленческих решений для предприятий железнодорожного транспорта можно представить в виде следующей формулы:

$$Э_{ЭП} = Э_{ИИ} + Э_{ТА} + Э_{КС} + Э_{ОП} - I, \quad (6),$$

где:

Э_{ЭП} - экономическая эффективность управленческих решений (У_р);

Э_{ИИ} - экономическая эффективность по формированию инновационно-инвестиционной политики предприятия;

Э_{ТА} - экономическая эффективность по формированию товарно-ассортиментной политики предприятия;

Э_{КС} - экономическая эффективность по формированию коммуникационно-сбытовой политики предприятия;

Э_{ОП} - экономическая эффективность по формированию организационно-поведенческой политики предприятия;

I - инвестиции на осуществление принятых решений.

При обосновании и выборе показателей экономической эффективности управленческих решений необходимо учитывать следующие принципы:

- отражение в обобщенном виде управленческих ресурсов;
- использование системы на соответствующем целям уровне;
- непротиворечивости по соответствующим функциональным политикам;
- при исчислении выгод предвидеть возникающие риски.

Методы измерения эффективности должны соответствовать целям экономической политики предприятия и его принципам, а также технологиям их осуществления. В настоящее время можно выделить следующие

шесть основных методов измерения эффективности управленческих решений:

- ♦ метод сравнения фактических затрат/результата с нормативными;
- ♦ индексный метод;
- ♦ методы оценки инвестиций;
- ♦ методы учета рисков;
- ♦ метод оценки стратегичности (метод паутины);
- ♦ метод учета конкурентоустойчивости.

Оценка эффективности управленческих решений предполагает необходимость и целесообразность построения системы показателей, состоящих из стратегических показателей эффективности (Strategic Performance Indicator - SPI) и показателей эффективности на оперативном уровне управления предприятием:

- ♦ экономическая политика фирмы;
- ♦ товарно-ассортиментная политика;
- ♦ инновационно-инвестиционная политика;
- ♦ организационно-поведенческая политика;
- ♦ коммуникативно-сбытовая политика;
- ♦ потенциал (возможности) бизнес-среды;
- ♦ финансовый потенциал;
- ♦ организационный потенциал;
- ♦ маркетинговый потенциал;
- ♦ производственный потенциал;
- ♦ стратегический потенциал фирмы.

Основная цель стратегических решений состоит в изменении (увеличении) потенциала предприятия, ее конкурентоустойчивости. Отдельные элементы потенциала фирмы рассматриваются как ее стратегические потенциалы, относящиеся ко всей совокупности продуктов и услуг и нуждающиеся в особом подходе с точки зрения управления, т.к. эти компетенции усиливают конкурентоустойчивость организации.

Оценка эффективности решений на оперативном уровне определяется системой известных показателей: эффективности (рентабельность продукции - РР, производительности труда - РТ, фондоотдача - ФО, оборачиваемость оборотных средств - ООС) и финансового состояния (коэффициентов автономии, маневренности, обеспеченность собственными оборотными средствами и текущей ликвидности).

Источником оперативной информации служит мониторинг, обеспечивающий как перспективное, так и оперативное исследование внешней и внутренней среды для решения

основных задач эффективности управления предприятиями: выявления новых возможностей приращения стратегического потенциала, рыночной стоимости и сокращение степени неопределенности среды бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Колемаев В.А. Математическая экономика. - М.: Экономика, 2005. - С.305.
2. Громов Н.Н., Персианов В.А. Управление на транспорте. - М.: Транспорт, 1990. - С.336.
3. Уткин Э.А. Управление компанией. - М.: Издательство ЭКМОС, 1999. - С.248.
4. Алпысбаев С.А., Сатова Р.К., Мухамбетов Д.Г. Проблемы формирования транспортной составляющей ВВП в условиях повышения конкурентоспособности экономики Казахстана. - Алматы, 2006. - С.120.
5. Мельник М.В. Анализ и оценка систем управления на предприятиях. - М.: Финансы и статистика, 1990. - С.133.
6. Гончаров В.В. Важнейшие понятия и концепции в современном управлении. - М.: ВНИИПУ, 1998. - С.275.
7. Позамантир Э.И. Методы оценки эффективности перспективных прогнозов и программ развития транспорта // Моделирование систем и процессов управления на транспорте. - М., 1999. - С. 32-34.
8. Абрамов А.П. Контроллинг: применение принципов и методов на транспорте // Железнодорожный транспорт. - 1994. - №5. - С.56-59.

ТЕМІР ЖОЛ КӨЛІГІНІҢ БАСҚАРУ ПРОЦЕССИНІҢ ТИІМДІЛІГІН БАҒАЛАУ ҮШІН ӨЗЕКТІЛІГІНІҢ ӘДІСНАМАСЫ

Басқару тиімділігін бағалау үшін әдістемелік тәсілдер теміржол көлігі кәсіпорындары қарастырылған.

Функциялары, ұйымдастыру құрылымын, және технологиялар - жалпы аспектіде басқарудың тиімділігін бағалау сонымен қатар, бақылаудың негізгі компоненттерінің тиімділігін анықтау керек. Факторлардың өсу бақылаудың тиімділігін анықтау үшін басқару жүйесін талдау үшін жан-жақты әдістемені пайдалану көзделіп отыр. Темір жол компанияларының басқару шешімдерді қабылдау жалпы экономикалық тиімділігін ескере отырып.

Түйін сөздер: әдіснамалық тәсілдері, бағалау, басқару тиімділігін, темір жол көлігі, көрсеткіштері, басқару функциялары.

RATIONALE METHODOLOGIES FOR ASSESSING MANAGEMENT PROCESS EFFICIENCY OF RAILWAY TRANSPORT

Methodical approaches to estimation of efficiency of managerial processes by the railway transportation enterprises are considered.

With a management efficiency estimation in the general aspect it is necessary to define efficiency of the basic components of management - functions, organizational structures, technologies. For definition of factors of growth of a management efficiency it is offered to use a complex technique of the analysis of control systems. Total economic efficiency of acceptance of administrative decisions for the railway transportation enterprises is resulted.

Keywords: methodical approaches, efficiency estimation, a management efficiency, railway transportation, efficiency indicators, administrative functions.

УДК 338.47

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРАНЗИТНЫХ ГРУЗОВЫХ ПЕРЕВОЗОК ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ

Г.С. Баймухамедова¹, Баймухамедова А.М.², кандидат экономических наук, доцент, Костанайский социально-технический университет им. академика З.Алдамжар¹,

докторант PhD, Казахстанский институт менеджмента, экономики и прогнозирования² (Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Мишулиной О.В. и к.э.н. Байкадамовым Н.Т.

В статье рассмотрены теоретические аспекты формирования и развития рынка

транзитных грузовых перевозок железнодорожным транспортом.

Отмечается, что современный транзит – сложное комплексное явление, он требует постоянного анализа составляющих его элементов, прогнозирования его количественных и качественных характеристик с учетом развития мировой экономики. Проблематику транзита следует рассматривать на международном, государственном и региональном уровнях, так как транзит имеет различное содержание, форму и значение.

Ключевые слова: Грузовые перевозки, транзит, железнодорожный транспорт, рынок транспортных услуг, мировая экономика.

В большинстве случаев под транзитом понимают общественную практику, которая предлагает перевозку ценностей через третьи страны. Понятие «транзит» может иметь и иные смысловые нагрузки. Транзит может быть объектом научных изысканий и практических исследований, областью проектирования логистики, а может являться целью или средством, предпосылкой или показателем экономического развития страны.

Говоря о транзите, прежде всего, мы имеем в виду его экономический аспект, влияющий на себестоимость транзитных товаров, частью которого являются транспортные издержки, а также стоимость складирования, переработки и хранения. Развитие транзита, зависит от системы взаимосвязанных факторов, которые представляют собой функциональные и дисфункциональные связи. При совершенствовании транзита необходимо учитывать все благоприятствующие и сдерживающие факторы.

Тот факт, что транспорт рассматривается в качестве стратегического ресурса в повышении конкурентоспособности казахстанской экономики и обеспечении национальной безопасности, развитие современной транспортно-коммуникационной инфраструктуры выступает как отдельный аспект задачи по формированию основы для качественного прорыва в экономическом развитии страны [1]. Это является вполне закономерным, поскольку для республики транспорт играет исключительно важную роль в мобилизации огромных ресурсов. Его хозяйственное значение обусловлено следующими основными факторами:

- территориальная протяженность республики, простирающаяся с запада на восток на 3000 км, а с севера на юг - почти на 1700

км;

- дальность перевозок грузов, которая в Казахстане почти равна среднему показателю по СНГ;

- производимая продукция, которая требует перемещения на большие расстояния: уголь, железная руда, нефтепродукты, продукция металлургической промышленности и сельского хозяйства (зерно, шерсть, мясо и т.д.);

- транспортно-географическое положение Казахстана, через территорию которого идут мощные потоки транзитных грузов.

Рассматривать проблематику транзита конкретно можно только тогда, когда задан уровень общественной регуляции. Так, на международном, государственном и региональном уровнях, а также на уровне общественных институтов, организаций и предприятий, транзит имеет различное содержание, форму и значение [2].

Отправным пунктом транзита является отношение нужд и возможностей их удовлетворения. Объектом транзита могут быть люди, товары, информация, деньги и иные эквиваленты, энергия, инновационные проекты, программы и др. Субъектом транзита являются все те же люди и коллективы, у которых есть право и возможность принимать решения, влияющие на ход транзита в целом.

В средствах перевозки можно различать железнодорожный, автомобильный, воздушный, трубопроводный, внутренний водный и морской транспорт, а также сети телекоммуникаций. При использовании различных транспортных средств можно вести речь о мультимодальном транспорте, что очень важно при перевозке грузов по схеме «от двери до двери» [3].

Инфраструктуру транзита составляют учреждения и хозяйствующие субъекты, которые тем или иным образом прямо или косвенно связаны с транзитом и его развитием, включая всю инфраструктуру транзитной перевозки. Современные транзитные грузопотоки уже не ограничиваются рамками одного континента, они все более глобализируются.

Развитие международных связей и межгосударственных договоров, совершенствование процесса доставки грузов в соответствии с требованиями международных конвенций оказывают непосредственное положительное влияние на рост объемов международных перевозок, нередко становясь основополагающим фактором развития транзита.

Транспортно-транзитный потенциал государства является так же своеобразным рычагом политического воздействия основных игроков на евразийском континенте - Европейского Союза, США, Китая и России, где Казахстан, также имеет свою позицию по данному, бесспорно, стратегическому вопросу. Кроме того, транзитные проекты - это не только поле для конкуренции, но и «базовая составляющая перехода от региональной кооперации к интеграции на евразийском континенте».

Транзитная политика - как фактор развития транспортной отрасли в целом, определяет ее стратегию в поиске таких ресурсных резервов, при которых она может быть источником бюджетных доходов. Каждое государство может распорядиться своей частью собственности в отрасли - транспортной сетью - таким образом, чтобы ее эксплуатация приносила свой вклад в бюджет.

Одним из направлений построения стратегии является организующая роль государства в развитии отрасли. Его структурные подразделения должны осуществлять координирующую роль нормативно-целевых ограничений процессов самоорганизации рынка транспортных услуг.

Другое стратегическое направление - использование результатов современных научных достижений в применении методов и средств информационного моделирования сложных систем при выработке и принятии наиболее обоснованных и эффективных решений.

Транспортные связи не могут возникнуть, пока не организовались, не структурировались политические, финансово-кредитные, торгово-экономические и другие важные отношения между государствами, регионами, крупными и мелкими хозяйственными комплексами, предприятиями, общественными организациями и, наконец, личностями - политиками, торговыми и хозяйственными предпринимателями.

На структурную организацию отношений между объектами и субъектами, участвующими в транспортных связях, существенное влияние оказывает выгодность их пространственного расположения, долговременность их взаимоотношений. Из этого вытекает очень важный вывод: тот, кому принадлежит данное пространство (государство, регион, территориальные органы управления), через которое проходят транзитные транспортные потоки, тот и является контролирующим субъ-

ектом, обладающим правом принятия решения в области транзита.

Современный транзит - сложное комплексное явление. Он требует постоянного анализа составляющих его элементов, прогнозирования его количественных и качественных характеристик с учетом развития мировой экономики и их резких «поворотов», иногда, даже и «разворотов».

Транспортная отрасль, в отличие от других более однородных отраслей, включает в себя разные виды транспорта. Каждый из них имеет свою специфику, физико-техническую основу, уровень конкурентоспособности и ряд других особенностей. Но, взаимодействуя в едином транспортном процессе, нуждается в таком стратегическом центре, который бы формировал государственную транспортную политику, направленную на максимальное использование транспортных ресурсов и транзитных возможностей [4].

Транзитный потенциал республики можно рассматривать в двух аспектах - региональном и трансконтинентальном, каждый из которых имеет свои специфические особенности, обусловленные географическим расположением Казахстана в отношении внешних рынков, торгово-экономических связей и товарных потоков.

В региональном аспекте (в рамках стран СНГ) транзитный потенциал Казахстана чрезвычайно высок, так как торговый грузопоток большинства центральноазиатских республик с Российской Федерацией проходит по территории Казахстана, а экономические связи сопредельных государств исторически можно считать сформированными.

В свою очередь, региональный транзит можно разделить на два направления: с Севера на Юг и с Востока на Запад. Если направление *Север - Юг* является достаточно традиционным и отработанным, то направление *Восток-Запад* является развивающимся. Традиционное направление регионального транзита в Казахстане - меридиональное (Север - Юг), достаточно хорошо обеспечено транспортной инфраструктурой. Это направление связывает центральноазиатские государства - бывшие союзные республики с основными регионами России и новыми государствами в европейской части бывшего Советского Союза. Данное транзитное направление имеет дополнительные объемы привлечения грузов из Ирана, Турции и Афганистана, для чего необходимо развивать всевозможные формы сотрудничества с ними.

Второе направление регионального транзита Восток – Запад обеспечивает пропуск грузопотоков между странами Азиатско-Тихоокеанского Региона и Китаем в Центрально-Азиатские государства, Россию и другие. При условии сохранения положительных тенденций в развитии экономик этих государств и усиления торговых связей между ними в обоих направлениях объем регионального транзита к 2015 году может достигнуть 3–5 млн. тонн. Однако сейчас прогнозировать данные цифры крайне сложно, учитывая непростое положение государств, связанных с мировым финансово-экономическим кризисом.

Трансконтинентальный транзит, так же, как и региональный, осуществляется в двух направлениях: *Север-Юг* – это обеспечение потребности в перевозках между странами СНГ на европейской части и странами Ближнего Востока, а также *Восток-Запад* – между государствами Европы, Китая с Юго-Восточной Азией.

Стратегически Казахстан ориентирован на второе направление – *Восток – Запад*. Очевидно, что развитие трансконтинентального транзита будет способствовать развитию регионального транзита в том же направлении. На фоне мирового финансового кризиса происходит снижение доли традиционных транзитных грузов стран Содружества через Казахстан. Снижает казахстанский транзит и обусловленная государственной поддержкой в России переориентация экспортных грузопотоков на свои морские порты по схеме *порт – железная дорога – порт*, а грузов, следующих в Китай, – на пограничные переходы Наушки, Забайкальск и Гродеково.

Для изучения данной проблемы в работе сделана попытка проанализировать транспортные коридоры, проходящие через территорию Казахстана с пересечением станции Достык.

В международном товарообмене транспорт занимает особое место. С одной стороны, он является необходимым условием осуществления международного разделения труда; с другой стороны — выступает на международных рынках в качестве экспортера своей продукции, которая представляет специфический товар — транспортные услуги. Таким образом, формируются два различных подхода к роли транспорта в системе внешнеэкономических связей.

Рассмотрим более детально первый из них. Во-первых, транспорт следует рассматривать как необходимую, важную, обеспечиваю-

щую отрасль мирового хозяйства в международных экономических отношениях. Результатом определения этой роли стало широкое распространение понятия «транспортное обеспечение внешнеэкономических связей» [5].

Транспортное обеспечение следует рассматривать как систему, состоящую из совокупности технических, технологических элементов; экономических, правовых, организационных воздействий; форм и методов управления транспортными процессами и операциями. В рамках транспортного обеспечения находится транспортное обслуживание, которое проявляется как конечный результат деятельности транспортных фирм по выполнению договора перевозки, представляя собой совокупность средств, форм и методов, обеспечивающих производство транспортной продукции надлежащего качества.

Рассмотрим особенности международных транспортных связей. Первой особенностью транспортного обеспечения в международных экономических связях является то, что продукция транспорта выступает на международных рынках как объект купли-продажи, и поэтому она подвержена воздействию всех факторов, характеризующих развитие мировой экономики в целом. Транспортная продукция реализуется через международные рынки транспортных услуг.

Основное содержание процесса доставки товара от места его изготовления до места потребления включает выполнение широкого спектра операций в рамках системы товародвижения, которая определяется как «технические средства, коммуникации и обустройство всех видов транспорта; складское хозяйство промышленных фирм, их филиалов, торгово-посреднических и других компаний; материально-техническая база стивидорных, брокерских и агентских фирм; обустройство транспортно-экспедиторских компаний для осуществления операций по группировке, комплектации отправок и т.п.; материально-техническая база лизинговых компаний, сдающих в аренду контейнеры; технические средства информационно-управленческих систем». Наряду с этим информационно-управленческая система «охватывает совокупность технологических, организационных, правовых, социальных и иных отношений, возникающих в ходе транспортного, информационного и иного обеспечения хозяйственных связей». Система товародвижения, выходящая за рамки какой-либо одной страны, может быть определена

как международная система. «Всемирную систему товародвижения можно определить как совокупность различных национальных систем, связанных международным разделением труда» [6]. В то же время в отечественной экономической литературе часто используется понятие «Транспортное обеспечение», которое по своей сути почти идентично понятию «Товародвижение». Под транспортным обеспечением понимается совокупность элементов, находящихся в тесном взаимодействии и составляющих единую транспортную систему, объединяющую операции, связанные с распределением и обращением продукции.

Оба этих понятия (товародвижение и транспортное обеспечение) весьма широко и полно охватывают весь комплекс технико-эксплуатационных и экономико-организационных мер, без которых невозможно осуществление хозяйственных связей: внутренних и международных.

Система транспортного обеспечения (товародвижения) довольно широко описана в западной экономической литературе [7,8]. В частности, ей может соответствовать система товарораспределения (distribution system) или физического распределения (physical distribution system), которая реализуется через каналы распределения (channel/s distribution), включающая непосредственно транспортировку в совокупности связанных с большим количеством операций.

Современный уровень организации и осуществления доставки товаров предполагает максимально полное удовлетворение потребностей грузовладельцев в организации скоростной, дешевой и сохранной транспортировки, высокую эффективность всех сопутствующих ей операций, новые подходы, способы и методы обеспечения их интересов.

Процесс доставки товаров, будь то внутренние хозяйственные или международные связи, часто сопряжен с потерями: ухудшением качества товаров и их полной или частичной утратой; растянутыми сроками транспортировки или складирования, плохо организованными погрузочно-разгрузочными работами; излишними непроизводительными затратами.

Операции производственного характера (складирование, погрузка, разгрузка, процесс транспортировки и связанные с ним перегрузка, хранение, комплектация, фумигация (опрыскивание ядохимикатами растительной продукции), сепарация и т.д.) не могут улуч-

шить потребительские свойства товара. Наоборот, именно в процессе доставки могут ухудшиться заданные свойства товара и его качество; здесь имеют место риск утраты, порчи, хищения товара, полная или частичная его потеря. Всем этим определяется одна из основных задач железнодорожного транспорта - доставить товар в срок и без потерь.

Международный товарообмен и международный транспорт в процессе обращения воздействуют друг на друга, находясь в тесной органической взаимосвязи. Развитие международной торговли способствует развитию транспорта и совершенствованию его технических средств; в свою очередь, научно-технический прогресс на транспорте способствует развитию международного товарообмена, вовлекая в его сферу все новые рынки сбыта.

Невозможно представить ни одну внешнеторговую сделку без участия в ней транспорта — в любом случае товар необходимо доставить от продавца к покупателю. Поэтому уровень транспортного обеспечения внешнеэкономических связей оказывает существенное влияние на эффективность внешней торговли, проявляясь в цене товара и качестве транспортной составляющей. Качество транспортной услуги (скорость, регулярность, сохранность, надежность) прямо или косвенно воздействует на формирование самой цены товара, увеличивая ее при высоком транспортном сервисе или уменьшая при низком уровне транспортного обслуживания. В конечном итоге влияние транспортных издержек на международную торговлю аналогично влиянию возрастающих издержек производства, а именно:

- ♦ приводит к снижению объемов торговли (как экспорта, так и импорта), уровня специализации стран и, следовательно, размеров выигрыша от торговли;
- ♦ препятствует полному выравниванию стоимости факторов производства между торгующими странами в соответствии с теоремой Хекшера-Олина-Самуэльсона;
- ♦ обуславливает сдвиги в территориальном разделении труда – в размещении предприятий и отраслей;
- ♦ обеспечивает распределение транспортных издержек между торгующими странами, зависящими от эластичности спроса и предложения товара по ценам: чем ниже эластичность спроса в импортирующей стране, тем большую долю транспортных издержек платит она; чем меньше эластичность предло-

жения товара в экспортирующей стране, тем большая доля транспортных издержек приходится на неё.

Транспортные издержки на современном этапе неуклонно снижаются, что связано с быстрым развитием и удешевлением предоставляемых услуг, внедрением контейнерных перевозок, более интенсивным использованием трубопроводов, новыми подходами к организации перевозок и т.п.

Железнодорожный транспорт остается системной, базовой для государства отраслью экономики, обеспечивающей безопасность и независимость страны. В этих условиях для повышения эффективности транзитного потенциала республики важно:

- ♦ совершенствование тарифной политики, сборов и оплаты за услуги на железнодорожном транспорте, повышение эффективности и качества железнодорожных перевозок, сбалансированности их стоимости для товаропроизводителей, снижение транспортной составляющей в конечной цене продукции;

- ♦ адаптация железнодорожного транспорта к условиям рынка;

- ♦ повышение эффективности его использования, развитие конкуренции в перевозочной деятельности среди владельцев подвижного состава с предоставлением равных прав доступа к магистральной железнодорожной сети всем перевозчикам;

- ♦ эффективное использование ремонтно-заводской базы, вовлечение частной инициативы и инвестиций в обеспечивающую деятельность, создание новых импортозамещающих производств;

- ♦ совершенствование существующей и создание новой законодательно-правовой и нормативной базы, четко фиксирующей взаимоотношения различных структур на железнодорожном транспорте.

Сложившиеся тенденции торгово-экономических взаимоотношений между странами Европы, Персидского залива и Азиатско-Тихоокеанского региона, свидетельствуют о потенциальной возможности увеличения объема транзитных перевозок по территории Республики Казахстан. Предпосылкой этому является целый ряд факторов, и в первую очередь то, что нагрузка на Суэцкий канал и пролив Босфор, а также загруженность портов на Юго-востоке континента (таких, как Гонконг и Сингапур), начинают сдерживать развитие морских перевозок. Кроме того, в последнее время возрос интерес к богатым сырьевым ресурсам в глубине континента, а также к

весьма привлекательным рынкам внутриконтинентальных государств.

Главное преимущество, которым обладают транзитные коридоры, проходящие через территорию Казахстана, заключается в существенном сокращении расстояний. При осуществлении сообщения между Европой и Китаем через Казахстан расстояние перевозок уменьшается в два раза по сравнению с морским путем и до нескольких тысяч километров по сравнению с транзитом по территории России.

К настоящему времени Организацией сотрудничества железных дорог (ОСЖД) определены тринадцать главных железнодорожных коридоров, пять из которых проходят по территории Казахстана. На Западе железнодорожные маршруты увязаны с маршрутами панъевропейских транспортных коридоров, а на востоке рассредоточены в регионах с высокой экономической активностью (Корейский полуостров, восточный и юго-восточный Китай, страны Центральной Азии и Персидского залива). Основная часть транзита по железным дорогам республики приходится на направления: Россия - Центральная Азия (41% от общего объема транзита), Китай - Центральная Азия (7% от общего объема транзита).

Сегодня для Казахстана основной точкой транзита является международный пограничный переход Достык - Алашанькоу на казахстано-китайской границе [9].

Из вышеизложенного, можно сделать вывод, что активное участие Республики Казахстан в предоставлении транспортных услуг имеет ряд позитивных последствий для социально-экономического развития государства. Транзитные перевозки приносят огромную прибыль всему транспортно-коммуникационному комплексу. Значит, для комплексного развития транспортной отрасли и дальнейшей модернизации экономики необходимо обеспечить опережающее развитие инфраструктуры, логистики, обновление основных фондов и подвижного состава, совершенствование тарифной политики. Производимая в Казахстане продукция характеризуется грузоемкостью, а это значит, что в себестоимости отечественной продукции значительная доля приходится на транспортные расходы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Назарбаев Н.А. Казахстан на пороге нового рывка вперед в своем развитии. Стратегия вхождения Казахстана в число пятидесяти наиболее конкурентоспособных стран ми-

ра. Послание народу Казахстана от 2 марта 2006 г.

2. Кенжегузин М., Баильдинов Е. Развитие экспортно-транзитного потенциала – необходимое условие экономического роста в Казахстане // Транзитная экономика. – 1998. – №3. – С.115–123.

3. Шобанов А.В., Нгуен Т.Х. Показатели эффективности мультимодальных перевозок // Мир транспорта. – 2005. – №3. – С.90-98.

4. Указ Президента Республики Казахстан от 17 мая 2003 года, № 1096 «О Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 годы».

5. Булатова А.С. Экономика внешних связей России. – М.: Издательство БЕК, 1995. – С.346.

6. Мищенко А. Эффективность товарно-го обращения и транснациональные издержки // Экономист. – 2000. – № 9. – С.75-80.

7. Самуэльсон П. Экономика. Т1. – М.: АЛГОН, 1992. – С.15–196.

8. Бьюконен Дж., Таллок Г. Расчет согласия. Серия «Лауреаты Нобелевской премии по экономике». – М., 1977. – С.75

9. Постановление Правительства РК №870 от 26.08.2003 «О мерах по дальнейшему развитию международного пограничного перехода Достык-Алашанькоу, железнодорожного участка Актогай-Достык и международного автомобильного пункта пропуска Коргас на 2004-2005 годы»

ТЕМІРЖОЛ КӨЛІГІМЕН ЖҮКТІ
ТРАНЗИТТІ ҚАЛЫПТАСТЫРУ ЖӘНЕ
НАРЫҚТЫҚ ДАМУ ТЕОРИЯЛЫҚ
АСПЕКТІЛЕРІ

Мақалада теміржолмен транзиттік жүк тасымалдау нарығының қалыптасуы мен дамуының теориялық аспектілері айналысады.

Кешен құбылыс, ол әлемдік экономиканың дамуымен, оның сандық және сапалық сипаттамаларын болжау, оның құрамдас элементтері үнемі талдау қажет - бұл қазіргі транзиттік деп атап өтті. Транзит мәселелері, халықаралық, ұлттық және өңірлік деңгейлерде қарастырылуы тиіс, сондай-ақ транзиттік түрлі мазмұны, нысаны мен мәні бар.

Түйін сөздер: Жүк көлік, транзит, темір жол, көлік қызметі нарығында, әлемдік экономика.

THEORETICAL ASPECTS OF FORMATION AND MARKET DEVELOPMENT TRANSIT RAILROAD OF FREIGHT

Theoretical aspects of formation and development of the market of transit freight traffic by railway transportation are considered in this article.

It is noticed that modern transit - the difficult complex phenomenon, he demands the constant analysis of elements making it, forecasting of its quantitative and qualitative characteristics taking into account of economic development. It is necessary to consider transit problematics at the international, state and regional levels as transit has the various form value and maintenance.

Keywords: Freight traffic, transit, railway transportation, the market of transport services, economic.

УДК 621:631.3

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ МАШИНО-
СТРОЕНИЕ РОССИИ И ПРОБЛЕМЫ
РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Г.А. Иовлев¹, И.И. Голдина²,
Л.А. Новопаши³,

кандидат экономических наук, доцент¹,
старший преподаватель²,
кандидат технических наук, доцент³

Уральский государственный
аграрный университет
(Россия)

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.э.н. Байкадамовым Н.Т.

В статье рассмотрены проблемы современного сельскохозяйственного машино-

строения, обеспеченности сельскохозяйственных организаций высокопроизводительной техникой и предложена стратегия устойчивого развития отрасли. Отмечается, что до настоящего времени не выработана внятная и целостная стратегия развития сельскохозяйственного машиностроения, а вступление России в ВТО требует незамедлительного решения этой проблемы. В современной рыночной экономике, в том числе и в развитии отрасли сельскохозяйственного машиностроения возможно применение различных стратегий развития. Но не к каждой стратегии мы готовы. Если в течение 12-15 лет подготовить отрасль на основе маркетинговой, инновационной стратегии и даже элементов наступательной стратегии к производству высокопроизводительной, высокотехнологичной сельскохозяйственной техники, то в перспективе можно использовать все направления наступательной стратегии развития. Разработанная стратегия позволит сгладить возможные риски и выстроить пути их исключения или хотя бы уменьшения. Автор указывает на целый ряд факторов, среди которых: снижение спроса на продукцию в результате насыщения рынка западной техникой, особенно бывшей в эксплуатации (риск этот можно исключить, производя более надёжную и производительную технику, по стоимости ниже даже бывшей в эксплуатации западной техники); снижение спроса на продукцию в результате субсидирования сельскохозяйственной техники зарубежного производства, в результате увеличения импорта (в условиях работы в ВТО необходимо предусмотреть механизм приоритетного и более благоприятного субсидирования отечественной техники); опасность сценария развития отрасли на старых технологических укладах и в результате полная потеря экспорта и даже внутреннего рынка (стратегия развития отрасли должна предусматривать только 5 и 6 технологические уклады); существующая налоговая система и налоговая политика не даст выйти отрасли на намечаемые рубежи.

Ключевые слова: транспортно-технологический комплекс, стратегический план, стратегическое управление, сельскохозяйственная техника, обеспеченность тракторами и комбайнами, наступательная стратегия развития.

Стратегическое планирование развития сельскохозяйственного машиностроения – это

процесс определения того, какой собирается стать отрасль в будущем, т.е. в ближайшие 15-20 лет. Правильный подход к процессу стратегического планирования позволит разработать такой стратегический план, который станет понимаемым и объективно необходимым для развития отрасли.

Стратегический план – это прогнозный документ, объединяющий цели и задачи развития, определяющий ресурсы для достижения этих целей и решения поставленных задач, определяющий направления развития и основные организационные действия, направленные на достижение поставленных целей.

Стратегический план развития отрасли позволяет добиться намеченных целей на основе комплексного использования кадровых, технологических, финансовых, организационных и др. факторов.

В стратегическом планировании реализуется современная концепция планирования, направленная на создание плановой модели, сочетающей организационно-технологические и интеллектуально-социальные процессы. Это позволяет использовать при планировании методы прогнозирования, программирования социально-экономических процессов, ввести инструменты госрегулирования и господдержки, особенно в современных условиях, условиях вступления в ВТО и первых шагов жизни в этой организации, при разработке и принятии управленческих решений.

При разработке стратегического плана развития отрасли необходимо основываться на единых методических подходах составления, как самой стратегии, так и его отдельных разделов [1].

Стратегическое управление выросло из стратегического планирования. Принятие гибких решений, характерных для стратегического управления, не заменяет планирования, которое служит основой роста сбыта и прибылей.

Стратегическое управление - процесс разработки, принятия и реализации стратегических решений, центральным звеном которого является стратегический выбор, основанный на сопоставлении собственного ресурсного потенциала с возможностями и угрозами внешнего окружения.

Стратегическое управление - это управление отраслью, которое опирается на производственные предприятия как основу отрасли, ориентирует производственную деятельность этих предприятий на запросы потребителей,

осуществляет гибкое регулирование и своевременные изменения в отрасли, адекватные воздействию окружающей среды и позволяющие добиваться конкурентных преимуществ, что, в конечном счете, позволяет отрасли выживать в долгосрочной перспективе, достигая при этом своих целей.

Стержнем стратегического управления выступает система стратегий, включающая ряд взаимосвязанных конкретных предпринимательских, организационных и трудовых стратегий. Стратегия - это заранее спланированная реакция отрасли на изменение внешней среды, линия ее поведения, выбранная для достижения желаемого результата.

В современной рыночной экономике используют следующие виды стратегий: *наступательные, оборонительные, маркетинговые, инновационные, модернизационные* и др.

Наступательная стратегия (стратегия прорыва) заключается в занятии лидирующего положения на рынке. Она связана с ролью первопроходца и основана на собственных творческих возможностях. Необходимым и важным условием реализации этой стратегии становится внедрение инновации раньше конкурентов.

Для ее осуществления необходимы: эффективная инновационная деятельность; руководство фирмы, склонное к новым идеям; хорошее знание рынка; эффективный маркетинг; сотрудники творческого склада; возможность распределения риска.

Наступательная стратегия может быть реализована через следующие направления:

1. Приобретение компаний – стратегия, предполагающая поглощение фирм, имеющих значительные нематериальные активы (разработки и технологии, методы и модели ведения бизнеса, инженерно-технические работники, имидж на рынке и т. д.).

2. Разбойничья стратегия – стратегия, сущность которой заключается в том, что на основе новой технологии выпускается на рынок известный продукт, имеющий значительно улучшенные характеристики, что уменьшает общий размер рынка.

3. Стратегия непрерывного совершенствования («кайзен») – стратегия, заключающаяся в совершенствовании производственных технологий и качества благодаря высокообразованному и профессионально подготовленному персоналу, которому придается ключевое значение.

4. Стратегия сравнительных преимуществ – стратегия, основанная на производстве продукта, сочетающего в себе свойства нескольких товаров, без ухудшения характеристик базового изделия (например, производство комбинированных сельскохозяйственных машин).

6. Лицензионная, или имитационная, стратегия – стратегия, при которой новая технология или продукт приобретаются в других отраслях, например, путем закупки лицензии. Зачастую для фирм лицензия стоит намного дешевле, приобретается скорее и действует надежнее, чем проведение собственных НИ-ОКР.

7. Создание нового рынка – достаточно редкая стратегия, когда на основе новой идеи производится уникальный продукт, не имеющих аналогов.

Оборонительная стратегия (стратегия выживания) предполагает сознательное замедление с выходом нового продукта на рынок до тех пор, пока этого не сделает лидер. При этом фирма отказывается от возможного высокого уровня первоначального дохода в обмен на безопасность позднего выхода на рынок, что обеспечивается знанием результатов продажи продукта.

Маркетинговая стратегия предполагает построение системы управления, направленной на удовлетворение потребностей потребителя. Эта стратегия предполагает продвижение товаров и услуг на рынок и предлагает реализацию целей маркетинга в рамках реализации общей стратегии.

Инновационная стратегия представляет собой приобретение конкурентных преимуществ, с помощью создания принципиально новых товаров или технологических процессов, имеющих новые потребительские функции. Данная стратегия, позволяет сформировать конкурентное преимущество за счет осуществления радикальных инноваций, при этом возникает возможность получения сверхприбыли за счет скачка рентабельности продаж.

Модернизационная стратегия предполагает использование собственных или приравненных к ним капиталов предпринимателей, трансформируя их в инвестиции сектора производства сельскохозяйственных машин и оказания услуг, выполняет функцию эффективного вовлечения сбережений в инвестиционный процесс. Основными ключевыми составляемыми современной модернизационной

стратегии являются предпринимательство, технологии и финансовые ресурсы.

Решение о выборе наиболее целесообразной стратегии принимается после проведенного анализа и оценки. Затем выбранная стратегия реализуется с учетом требований рынка.

Отрасль может одновременно осуществлять не одну, а несколько стратегий. Так, для одного вида товара могут разработать стратегию глубокого проникновения на рынок (завоевание лучших позиций на данном рынке), для другого выбрать стратегию развития рынка (выход на освоенный рынок с новым продуктом) и т. д. Задача отрасли заключается в том, чтобы при выборе стратегии всесторонне учесть конкретные условия и цели бизнеса.

Стратегии развития отрасли за последние 10-15 лет тоже претерпевали изменения. Но беда всех стратегий конца 20^{-го} века, в том, что они опирались на идеологию механизации и автоматизации сельского хозяйства на технологиях четвертого технологического уклада [2].

Отечественное сельскохозяйственное машиностроение и динамика его развития, за последние 10-15 лет, представлены в табл. 1. и рис. 1[3,4].

Для сравнения с советским периодом возьмём 1990 год. Было произведено тракторов 214 тыс. шт., зерноуборочных комбайнов – 65,7 тыс. шт., кормоуборочных – 10,1 тыс. шт.

Таблица 1. Динамика развития отечественное сельскохозяйственное машиностроения

Годы	Производство, тыс. шт.		
	Тракторов	Зерноуборочных комбайнов	Кормоуборочных комбайнов
1990	214	65,7	10,1
2000	22	4,5	0,35
2002	7	4,7	0,65
2003	5,5	5,1	0,46
2005	9,1	7,5	0,59
2010	6,9	5,2	0,55
2011	16,8	6,4	0,87
2012	14,6	5,9	0,92
2013	8,5	6,3	0,75

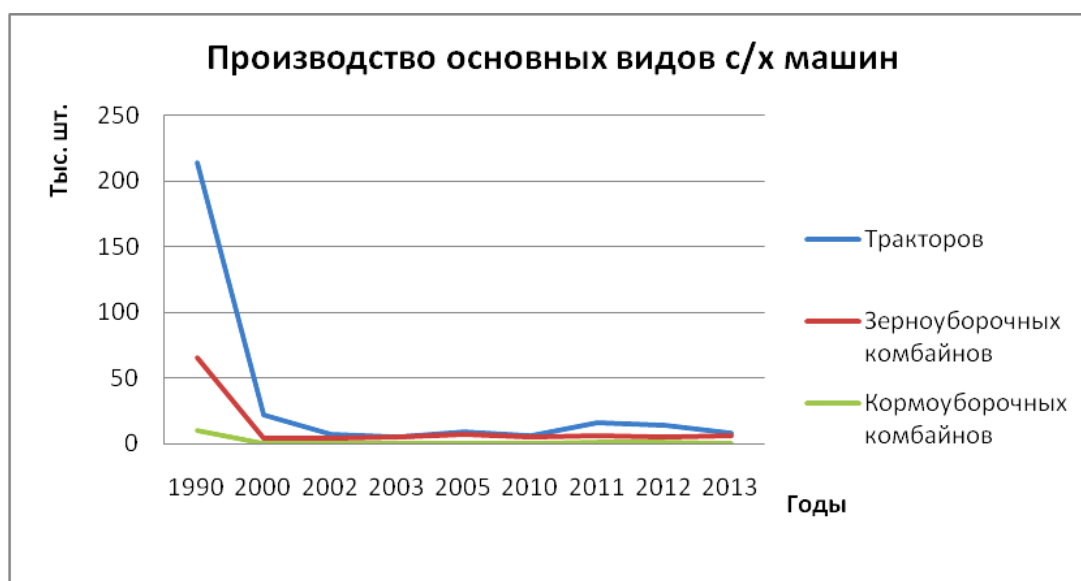


Рис. 1. Производство основных видов сельскохозяйственных машин 1990-2013 гг.

Для объективной оценки развития отечественного машиностроения необходимо привести также данные о состоянии парка машин в указанные периоды, методы расчётов при формировании парков машин, обрабатываемые посевные площади.

Наличие тракторов, зерно- и кормоуборочных комбайнов, посевных площадей в сельхозпредприятиях представлены в табл. 2. и рис. 2,3.[5

В 1927 году общая посевная площадь составила 112,4 млн. га.

Таблица 2. Посевные площади, наличие тракторов, зерно- и кормоуборочных комбайнов в сельхозпредприятиях РФ

Годы	Посевные площади, млн. га	Наличие тракторов, зерно- и кормоуборочных комбайнов в сельхозпредприятиях, тыс. шт.		
		Тракторов	Зерноуборочных комбайнов	Кормоуборочных комбайнов
1990	114,9	1531,2	402,2	118,6
2000	77,2	812	201,5	60,8
2002	77,1	644,6	173,4	49,7
2003	76,7	600	159	44,5
2005	77,2	670,2	154,8	34,1
2010	75,2	310,3	80,7	20
2011	76,7	292,6	76,7	18,9
2012	76,1	292,6	76,6	16,9
2013	78,1	274,1	71,9	17,4

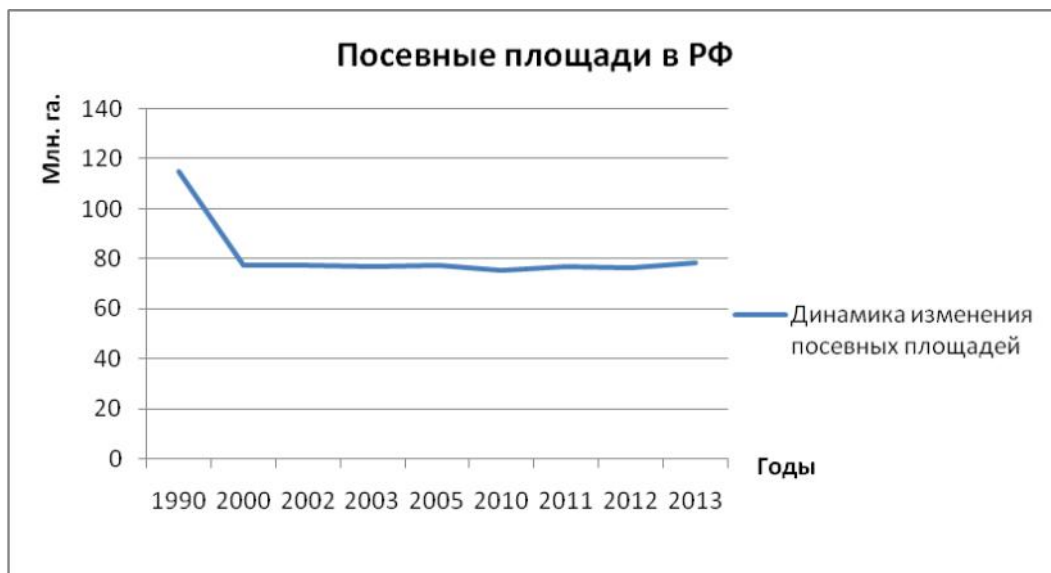


Рис. 2. Наличие посевных площадей в РФ в 1990-2013 гг.

Так вот планирование и комплектование парков машин для предприятий АПК осуществляется различными способами, методами.

Различные научно-исследовательские учреждения, станции, лаборатории, учёные и группы учёных предлагали свои методики

расчёта и обоснования парка техники на предприятиях АПК.

Даже партийные органы «рекомендовали» свои нормы, правда, не увязывая их ни с финансовым состоянием хозяйства, региона и государства в целом.

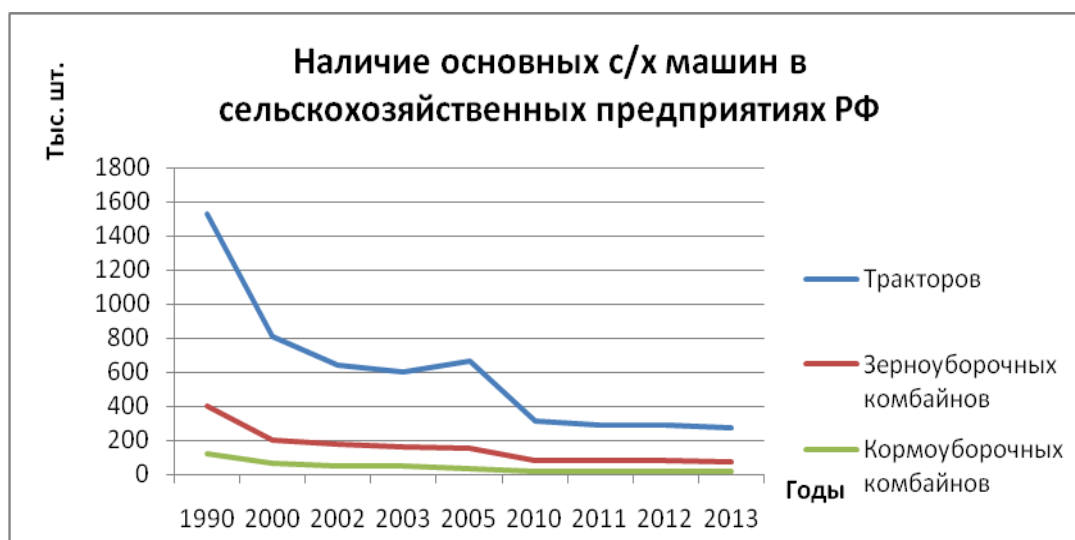


Рис. 3. Наличие основных сельскохозяйственных машин в сельскохозяйственных предприятиях

Нормативы потребностей в тракторах, зерно- и кормоуборочных комбайнах, автомобилях для комплектования тракторного парка предприятий АПК в конце 20^{-го} столетия, т.е. в эпоху социализма, следующие: тракторы в эталонном исчислении – 21,8 шт./1000 га; зерноуборочные комбайны – 12; кормоуборочные – 6; грузовые автомобили – 14,87. По мере развития отрасли, совершенствования машин и оборудования нормативы корректировались, уточнялись.

В 2004 году Министерством сельского хозяйства РФ были утверждены следующие нормативы: тракторы – 14,3 шт./1000 га; зерноуборочные комбайны – 7,6; кормоуборочные – 5,8.

Если сделать анализ выше приведённых данных, то из табл. 3 и рис. 4-7, видно следующее:

Таблица 3. Нормативная потребность, фактическое наличие, обеспеченность основными видами сельскохозяйственной техники предприятий сельского хозяйства, производство на 1000 га пашни

Годы	Наличие основных видов сельскохозяйственной техники на предприятиях сельского хозяйства, тыс. шт.											
	Тракторов				Зерноуборочных комбайнов				Кормоуборочных комбайнов			
	Нормативная потребность	Фактическое наличие	Обеспеченность, %	Производство на 1000 га, шт.	Нормативная потребность	Фактическое наличие	Обеспеченность, %	Производство на 1000 га, шт.	Нормативная потребность	Фактическое наличие	Обеспеченность, %	Производство на 1000 га, шт.
1990	2504,8	1531,2	61	1,86	785,9	402,2	51	1	196,5	118,6	60	0,31
2000	1683	812	48,2	0,28	528	201,5	38,2	0,1	132	60,8	46,1	0,02
2005	1104	670,2	60,7	0,12	334,4	154,8	46,3	0,17	127,6	34,1	26,7	0,03
2010	1075,4	310,3	28,8	0,09	325,8	80,7	24,8	0,12	124,3	20	16,1	0,03
2013	1116,8	274,1	24,5	0,11	338,3	71,9	21,2	0,14	129,1	17,4	13,5	0,03

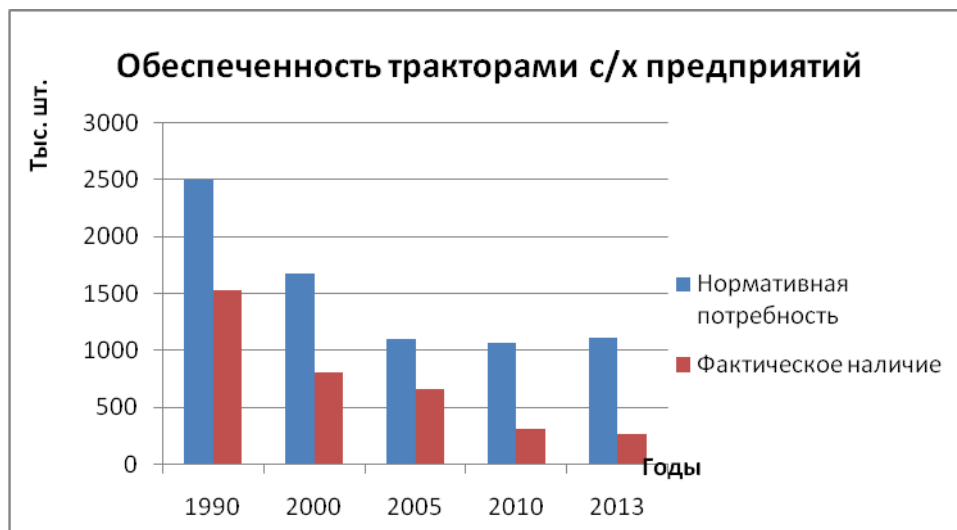


Рис. 4. Обеспеченность тракторами сельскохозяйственных предприятий

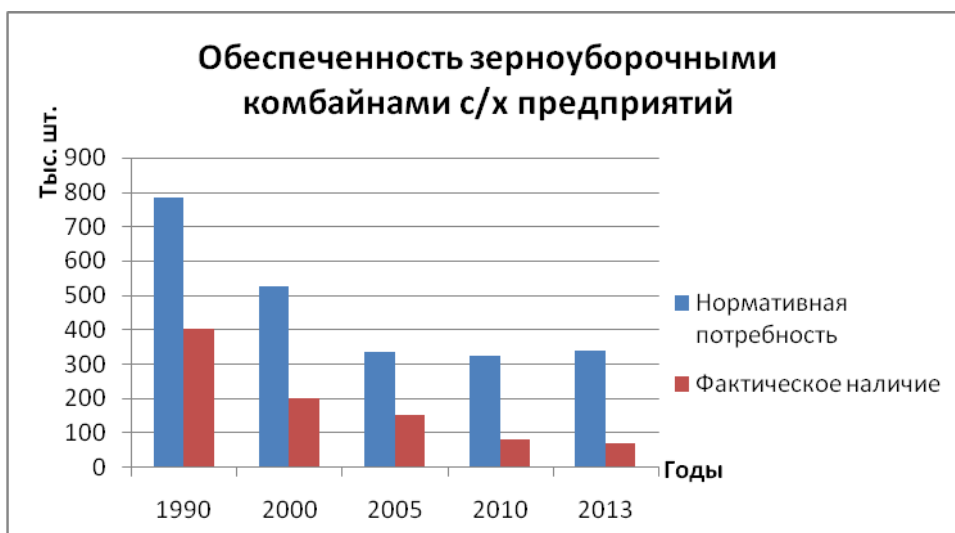


Рис.5. Обеспеченность зерноуборочными комбайнами сельскохозяйственных предприятий



Рис. 6. Обеспеченность кормоуборочными комбайнами сельскохозяйственных предприятий



Рис. 7. Производство основных видов сельскохозяйственных машин в расчёте на 1000 га пашни.

Для полного анализа необходимо также рассмотреть обеспеченность с/х предприятий основными видами сельскохозяйственной техники в расчёте на 1000 га пашни (табл.4 и рис.8).

Таблица 4. Обеспеченность сельскохозяйственных предприятий основными видами с/х машин в расчёте на 1000 га пашни

Годы	Обеспеченность основными видами с/х машин, шт/1000 га		
	Тракторов	Зерноуборочных комбайнов	Кормоуборочных комбайнов
1990	13,3	6,1	3,6
2000	10,5	4,6	2,8
2005	8,7	3,5	1,5
2009	4,3	2,2	0,8
2010	4,1	1,9	0,9
2012	4,3	2,2	1
2013	3,5	1,6	0,8
2015	4,4	2,3	1
2018	4,8	2,3	1
2020	5,3	2,3	1

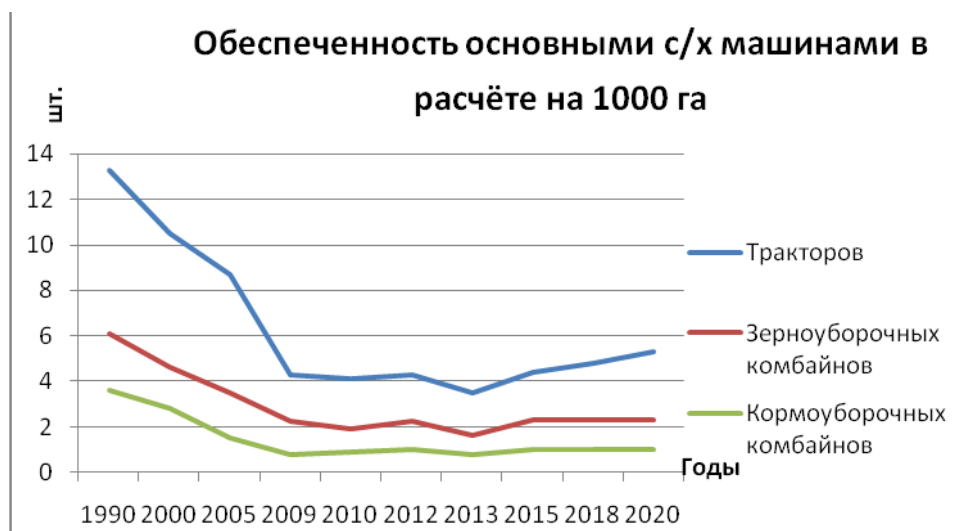


Рис. 8. - Фактическая и предполагаемая обеспеченность основными сельскохозяйственными машинами с/х предприятий в 1990-2013 гг., и на перспективу до 2020 года.

Проанализировав данные о производстве, обеспеченности сельскохозяйственных предприятий, нагрузке на одну сельскохозяйственную машину, необходимо также дать анализ обновления парка. Коэффициент обновления парка сельскохозяйственных машин можно представить в следующем виде:

$$K_{об} = \frac{H}{\Pi} = \frac{H}{S-A+H} \quad (1)$$

где H – в условиях государства это производство отечественного машиностроения плюс импорт ($H = OPr + И$), в условиях конкретного хозяйства – это вновь приобретённые сельскохозяйственные машины в текущем году, Π – фактический парк машин, S – списочный состав парка машин на начало года, A – выбытие машин в течение года согласно норм амортизации или фактическое списание.

Согласно формуле (1) коэффициент обновления парка сельскохозяйственных машин составляет: 2000 год – 2,7%; 2010 год – 2,2%; 2013 год – 3,1%, прогноз на 2015 год – 4,1%; 2018 год – 6,8%; 2020 год – 10,3%. Для сравнения 1990 год – 14%.

Ситуация на рынке сельскохозяйственной техники, стратегические направления по улучшению ситуации на рынке материально-технических средств для АПК автором довольно подробно рассмотрена в статье «Развитие отечественного рынка материально-технических ресурсов и сельскохозяйственной техники» [5]. Более подробно хотелось бы остановиться на рисках, связанных с функционированием и развитием отрасли, особенно связанных с вступлением России в ВТО.

Возможные риски и пути их исключения или хотя бы уменьшения:

1. Снижение спроса на продукцию в результате насыщения рынка западной техникой, особенно бывшей в эксплуатации. Риск этот можно исключить, производя более надёжную и производительную технику, по стоимости ниже даже бывшей в эксплуатации западной техники.

2. Снижение спроса на продукцию в результате субсидирования сельскохозяйственной техники зарубежного производства, в результате увеличения импорта. В условиях работы в ВТО необходимо предусмотреть меха-

низм приоритетного и более благоприятного субсидирования отечественной техники.

3. Опасность сценария развития отрасли на старых технологических укладах и в результате полная потеря экспорта и даже внутреннего рынка. Стратегия развития отрасли должна предусматривать только 5 и 6 технологические уклады.

4. Существующая налоговая система и налоговая политика не даст выйти отрасли на намечаемые рубежи.

Для развития и эффективного существования отрасли, на наш взгляд, необходима маркетинговая стратегия с плавным преобразованием её в инновационную. Возможно также рассматривать развитие отрасли по наступательной стратегии, направлению непрерывного совершенствования «кайзен» – стратегии и применять элементы лицензионной, или имитационной стратегии.

Для примера можно привести производство серии тракторов TerrionATM(7360, 5280, 4200) в ЗАО «Агротехмаш» г. Тамбов. Трактор вообрал в себя передовые технологии: система кондиционирования фирмы Konvekta (Германия), гидравлика Bosch (Германия), двигатель Deutz, КПП фирмы ZF/бесступенчатая), передний мост DANA [6].

А так же возможность применения альтернативных видов топлив на основе рапса в новых транспортно-технологических машинах без конструктивных изменений [7].

Необходимо отметить, что до настоящего времени не выработана внятная и целостная стратегия развития сельскохозяйственного машиностроения, а вступление России в ВТО требует незамедлительного решения этой проблемы.

Выводы. В современной рыночной экономике, в т.ч. и в развитии отрасли сельскохозяйственного машиностроения возможно применение различных стратегий развития. Но не к каждой стратегии мы готовы. Если в течение 12-15 лет подготовить отрасль на основе маркетинговой, инновационной стратегии и даже элементов наступательной стратегии к производству высокопроизводительной, высокотехнологичной сельскохозяйственной техники, то в перспективе можно использовать все направления наступательной стратегии развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сёмин А.Н., Гуляев А.С., Мальцев Н.В. и др. Стратегическое планирование в учебно-опытных хозяйствах: вопросы теории и практики. Екатеринбург: изд-во Урал. ГСХА, 2009. - С.467.

2. Иовлев Г.А. К вопросу о повышении конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной техники// Агропродовольственная политика России. 2013. - №12. - С. 70-73.

3. Мазлоев В.З., Кормаков Л.Ф., Тускаев Т.Р. Формирование и использование технического потенциала сельскохозяйственного производства. СПб.: Издательство «Лань», 2005. - С. 240.

4. Лимарев В.Я., Ерохин М.Н., Пучин Е.А. и др. Материально-техническое обеспечение агропромышленного комплекса. М.: Известия, 2004. - С. 624.

5. Иовлев Г.А., Голдина И.И. Развитие отечественного рынка материально-технических ресурсов и сельскохозяйственной техники// Агропродовольственная политика России. 2014. - №4. - С.56-60.

6. Многофункциональные трактора Tergion: высокорентабельная технология// Нивы Зауралья. 2014. - №3. - С. 54.

7. Денежко Л.В., Новопашин Л.А. влияние спирто-рапсовых смесей на показатели работы тракторного дизеля. Аграрный вестник Урала. 2014. № 5 (123). - С. 49-51.

РЕСЕЙДЕ АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫҚ ТЕХНИКА САЛАСЫ ЖӘНЕ АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫН ДАМУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Мақалада жоғары өнімді техникамен ауылшаруашылық ұйымдардың қазіргі ауылшаруашылық машина жасаулар, қамтамасыздықтар мәселелер қарастырылған және салалар орнықты дамытулары стратегия ұсынған. Атап өтіп жатыр, не ауылшаруашылық машина жасаулар дамытулар анық және бүтіндік стратегияы осы уақытқа дейін істеп шығарған емес, ал Ресейде кіруге бұл мәселелерге кідіріссіз шешімдерге БСҰ талап етіп жатыр. Дамытуларға әр түрлі стратегияларға мүмкін қолдануға ауылшаруашылық машина жасауларға салада қазіргі нарықтық үнемдеулерде, сол санда және дамытуда. Бірақ әрбір стратегияға емеспіз біз әзірміз. Егер 12-15 жыл дайындау ағымға жоғары өнімді, жоғары технологиялы ауылшаруашылық техникаға өндіріске

шабуылдық стратегияда маркетинг, инновациялық стратегияға элементтерге негізде сала, біресе перспективада дамытулар шабуылдық стратегиялар барлық бағыттар қолдануға болады. Игерілген стратегия ықтимал тәуекелдер тегістеу мүмкіндік береді және олардың ерекшеліктері жолдар салу керек немесе кішірейтуды.

Түйін сөздер: тракторлармен және комбайндармен көлік-технологиялық кешені, стратегиялық жоспар, стратегиялық басқару, ауылшаруашылық техника, қамтамасыздық, дамытулар шабуылдық стратегия.

AGRICULTURAL ENGINEERING IN RUSSIA AND PROBLEMS OF AGRICULTURAL DEVELOPMENT

The article deals with the problems of modern agricultural engineering, agricultural organizations and high technology proposed strategy for sustainable development of agriculture. It is noted that a distinct and integrated strategy for the development of agricultural engineering, and Russia's WTO accession requires an immediate solution to this problem. In a modern market economy, including the development of the agricultural machinery industry may use different strategies. But not to each strategy, we are ready. If, within 12-15 years, develop industry-based marketing, innovation strategy, and even elements of offensive strategy to produce high-performance, high-tech agricultural machinery, in the long term you can use all directions of offensive strategy. The strategy helps to mitigate risks and build their way to exclude or at least reduce it. The author points to a number of factors, including: a decrease in demand for products as a result of market saturation in Western technology, especially in the former operation (this risk can be eliminated, producing a more reliable and productive equipment, at a cost lower than even the former to use Western technology); decline in demand for products as a result of subsidizing foreign production of agricultural machinery, as a result of the increase in imports (in terms of work in the WTO should include a mechanism priority and more favorable subsidizing domestic appliances); the risk scenario of the industry on the old technological order and as a result the total loss of exports and even domestic market (industry development strategy should include only 5 and 6 of technological orders); the existing tax system and tax

policy will not come out on the envisaged industry boundaries.

Keywords: transport and technological complex, strategic plan, strategic management,

agricultural machinery, provision of tractors and combines, offensive strategy development.



УДК 332.37

ЗАРУБЕЖНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ И МОДЕРНИЗАЦИЯ АГРАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА РОССИИ

Г.А. Иовлев¹, В.С. Зорков²,
кандидат экономических наук, доцент¹,
доцент²,
Уральский государственный
аграрный университет
(Россия)

Положительные рецензии даны д.э.н. Лучаниновой А.А. и к.э.н. Дорожко Т.П.

Цель исследования: выработка механизмов и инструментов, направленных на решение проблем модернизации отечественного аграрного производства в условиях зарубежных экономических санкций.

Исследователь приводит факторы негативного функционирования действующего в агропромышленном комплексе организационно-экономического механизма. Отмечает, что в настоящее время в российской науке ведется широкая дискуссия о модели развития и главном источнике роста производительности труда на ближайшие десятилетия. С одной стороны, предлагается строить инновационную экономику, используя современный западный опыт и институты, а также создавать собственные российские инновации, которые и должны стать главным драйвером роста российской экономики.

Предложено механизм модернизации аграрного производства строить по пяти основным блокам. Организационно-управленческий блок необходим для формирования, мониторинга и корректировки стратегии воспроизводства и развития технического потенциала. Финансово-экономический – для

определения и внедрения мер государственной поддержки стратегии воспроизводства и развития аграрного сектора экономики. Техно-технологический – для привлечения субсидий на проектирование, испытание, производство новой сельскохозяйственной техники в условиях ВТО. Его меры связаны с оценкой технического потенциала и разработкой стратегической программы технического переоснащения предприятий АПК; использованием преимуществ ВТО для привлечения инвесторов; выработкой основных направлений обновления технического потенциала за счёт различных источников финансирования; разработкой технико-экономических норм и нормативов для новой сельскохозяйственной техники. Мотивационный – внедрение мер государственной поддержки, направленной на: формирование государственных фондов поддержки воспроизводства и развития технического потенциала, научно-технических разработок, выставок и конкурсов; организация государственной системы подготовки инженерных кадров. Правовой – для обеспечения правовых основ взаимоотношений субъектов технического переоснащения сельхозтоваропроизводителя и поставщиков техники; создания системы нормативно-правовых документов регионального статуса, регулирующих взаимоотношения участников в соответствии с федеральным законодательством.

Ключевые слова: модернизация, аграрное производство, международные санкции, экономический механизм, направления модернизации.

В середине марта 2014 года против России был введён в действие пакет санкций со стороны США и Евросоюза, Австралии, Новой Зеландии, Канады и Норвегии. Было также предпринято сворачивание контактов и сотрудничества с Россией и российскими организациями в различных сферах.

Хотя санкции направлены против клю-

чевых (то есть конкурентоспособных) отраслей экономики РФ: нефтяной, газовой, атомной и военной промышленности РФ, а также против российского банковского капитала, действие санкций скажется на всей российской экономике. Так как бюджет страны формируется в основном за счёт этих отраслей, т.е. за счёт поставок на экспорт сырья, металла, энергоресурсов, леса и т.д.

В ответ на экономические санкции Указом Президента России «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» (август 2014 г.) был запрещён ввоз на территорию РФ «отдельных видов» сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Под действие эмбарго попали вышеперечисленные страны. В список входят мясные и молочные продукты, рыба, овощи, фрукты и орехи.

В доктрине продовольственной безопасности, принятой в 2010 году, гласит, что Россия должна обеспечивать себя мясом и мясными продуктами на 85%, молоком и молочной продукцией – на 90%, рыбной продукцией – на 80%, а картофелем – на 95%. Исходя из этой доктрины отечественное аграрное производство, развиваясь на инновационной основе, должно обеспечить данный объём производства сельскохозяйственной продукции. В результате объявленного эмбарго появляется необходимость в импортозамещении, а это порядка 9,5-10,5 млрд. долл. США.

Прирост объёмов производства сельскохозяйственной продукции возможен при кардинальном увеличении производительности труда.

В настоящее время в российской науке ведется широкая дискуссия о модели развития и главном источнике роста производительности труда на ближайшие десятилетия. С одной стороны, предлагается строить инновационную экономику, используя современный западный опыт и институты, а также создавать собственные российские инновации, которые и должны стать главным драйвером роста российской экономики.

С другой стороны, предлагается использовать модель, доказавшую свою эффективность в Китае, Японии, Франции, Южной Корее и других странах, которые в разные годы успешно решили задачу модернизации и «догоняющего» развития. В ней основой экономического роста ближайших десятилетий должно стать широкомасштабное заимствова-

ние западных технологий. Только после этапа заимствования и достижения мировой технологической границы предполагается делать ставку на собственные инновации.

Применение данных идей возможно также и на региональном уровне и, скорее всего, должно начинаться именно с него.

Данный вопрос рассматривался авторами коллегами в ряде статей [1,2,3], где предложено решение следующих вопросов:

1. «Стратегию развития сельскохозяйственного машиностроения до 2020 года» необходимо обновить и скорректировать с учётом требований ВТО;

2. Необходимо срочно подготовить и утвердить план проведения конкурса перспективных НИР и ОКР по созданию современных машин и оборудования для АПК России;

3. Для создания новой техники и технологий необходимо стимулировать развитие следующих направлений: разработка энерготехнологических комплексов на базе тракторов с двигателями мощностью 120-500 л.с.; создание новых комплексов комбинированных блочно-модульных почвообрабатывающих и почвообрабатывающих - посевных машин для ресурсосберегающих технологий; разработка новых технологических операций и рабочих органов для зерно- и кормоуборочных комбайнов повышенной производительности с двигателями мощностью 170-450 л.с.

4. Выпуск сельхозтехники с необходимыми техническими и технологическими требованиями возможен при решении задач стабилизации и увеличения уровня производства сельскохозяйственной техники на предприятиях России; внедрения программ локализации производства техники, узлов и агрегатов; увеличения производства техники, начала модернизации производства техники; внедрения новых технических регламентов по технике; расширения программы НИОКР по разработке и внедрению новых образцов и моделей техники в АПК России; расширения производства техники, отвечающей рекомендованным требованиям; увеличения инвестиций в производство техники, дальнейшее расширение производства и внедрение техники, отвечающей рекомендованным требованиям; расширения внедрения техники, отвечающей рекомендованным требованиям.

Считаем, что через 10-15 лет в России возможно производство конкурентоспособной сельскохозяйственной техники, как для внутреннего рынка, так и для экспорта. Поэтому

мы за реализацию стратегии модернизации и «догоняющего» развития.

Отставание же по производительности труда от ведущих стран мира остаётся довольно ощутимым. Производительность труда в целом по экономике в России составляет 36% от производительности труда в США, в сельском хозяйстве 24,4%[4]. Интересна динамика изменения производительности труда в сельском хозяйстве России. В период с 2003 по 2010 год ежегодное увеличение производительности труда было 1,4%, 2011, 2012 гг. – 9%. Но уровень производительности труда 2013 года составляет всего 90% от 1985 года.

Для повышения производительности труда необходима ускоренная модернизация сельскохозяйственного производства. Она возможна, как минимум, по двум путям: первый – использование высокопроизводительных, ресурсосберегающих технологий, как в растениеводстве, так и животноводстве; второй – модернизация существующих тракторов и сельскохозяйственных машин и создание новых тракторов и энергонасыщенных мобильных средств на принципиально новых технологических решениях, позволяющих повысить производительность труда, увеличить загруженность машин в течение года и тем самым снизить удельные издержки на единицу произведённой продукции.

На первых порах нашим заводам сельхозмашиностроения можно оснащать свои машины отдельными узлами, агрегатами и системами, используемыми зарубежными фирмами-изготовителями. Например: внедрение электронной системы управления впрыском топлива под высоким давлением Common Rail; применение турбокомпрессоров с изменяемой геометрией направляющего аппарата турбины; применение в КПП механического и гидравлического потоков типа Quadrishift, Twinshift, Quadractiv, Full-Powershift, Automatic Powershift; совершенствовать классическую схему молотилки в направлении увеличения диаметра молотильных барабанов, активизации работы подбарабана и отбойного бitera, создания двухбарабанных молотильных аппаратов.

Совершенствовать аксиально-роторные молотильные аппараты в трех направлениях: модернизация заходной части - импеллера (увеличение числа заходов, изменение конструкции лопастей и подбарабана), совершенствование конструкции ротора (форма, бичей, их расположение, увеличение длины ротора

до 3560 мм), модернизация подбарабана всего ротора (увеличение угла обхвата до 142°, введение секционной деки с различным расположением планок на каждой секции).

Развитие комбинированных молотильно-сепарирующих схем.

А для того, чтобы российские инновации создавались и внедрялись необходимо адекватное финансирование, как НИОКР, так и производителей техники. А на сегодня общий объем инвестиций крупнейших российских компаний («Ростсельмаш» и КТЗ) в 60 раз ниже, чем у компании John Deere [5]. Инвестиции в расширение и модернизацию компании Claas, развитие логистической деятельности составили в 2012 году 304 млн. евро или 7,8% от продаж[3]. В России же в целом по сельхозмашиностроению эта цифра составила 757 млн. евро или примерно 1,2% от продаж.

Отрасли сельскохозяйственного машиностроения, автомобилестроения наиболее чувствительны к изменению таможенных ставок. Таможенно-тарифная политика должна решать задачи модернизации и повышения эффективности отраслей промышленности и сельскохозяйственного производства. Определяющее влияние на уровень ставок ввозных таможенных пошлин будет оказывать выполнение обязательств России в ВТО. До 2016 года средний уровень пошлин снизится с 8,5 до 6% по промышленным товарам в т.ч. оборудование и механические устройства; их части с 8,7 до 4,9%, автомобильный транспорт, части и принадлежности с 20 до 14,2%.

Таможенно-тарифная политика государства должна и призвана защищать отечественного производителя через установление ввозных (на импорт) и вывозных (на экспорт) пошлин. Но эта «защита» серьёзно ослаблена требованиями ВТО. В условиях экономических санкций необходимо добиваться повышения ввозных пошлин на ввоз техники, бывшей в эксплуатации, а также техники, равной по своим технико-экономическим показателям отечественной.

Модернизация аграрного производства предусматривает также изменение качественных характеристик рабочей силы, будет повышен спрос на рабочую силу более высокой квалификации. Но и здесь есть проблемы. Первая – механизаторы в возрасте не могут, а часто и не желают работать на современной технике из-за её сложности. Допустим проще крутить «баранку» у Беларус 82.1, чем

управлять энергонасыщенным трактором Challenger 755С через центр управления. Это мы выяснили при анкетировании механизаторов на предприятиях АПК Свердловской области. Вторая – образовательные учреждения начального профессионального образования, реализуя федеральный государственный образовательный стандарт начального профессионального образования, по профессии 110800.02 Тракторист-машинист сельскохозяйственного производства, в своих учебных планах и рабочих учебных программах не реализуют дисциплины, связанные с изучением конструкции, правил эксплуатации и технического обслуживания зарубежных тракторов, зерно- и кормоуборочных комбайнов, прицепных сельскохозяйственных машин.

В системе высшего образования мы даем знания по особенностям конструкции зарубежной техники. Например, в Уральском ГАУ для направления подготовки 23.03.03 «Эксплуатация транспортно-технологических машин и комплексов» (сельское хозяйство) реализуется дисциплина «Транспортные и технологические машины зарубежного производства». Кроме того, при изучении дисциплины «Технологии и оборудование в АПК», используется класс виртуальных тренажеров, где студенты приобретают навыки по управлению импортной техникой и выполнению практически всего передела работ по производству сельскохозяйственной продукции, начиная со вспашки и заканчивая обмолотом зерновых. При изучении этих дисциплин используются учебно-методические разработки кафедры «Сервис транспортных и технологических машин и оборудования в АПК» УрГАУ [6].

Негативное влияние на модернизацию аграрного производства также имеет отсутствие в АПК России гармонично сформированного организационно-экономического механизма воспроизводства и развития технического потенциала отрасли сельского хозяйства. Выбытие сельскохозяйственной техники всё ещё опережает её ввод в 3-3,5 раза.

В такой механизм должны входить следующие блоки:

1. Организационно-управленческий – для формирования, мониторинга и корректировки стратегии воспроизводства и развития технического потенциала.

2. Финансово-экономический – для определения и внедрения мер государственной поддержки стратегии воспроизводства и развития технического потенциала. Это: субсиди-

рование процентных ставок по кредитам на приобретение сельскохозяйственной техники; субсидирование части материально-технических затрат, связанных с эксплуатацией техники; финансирование затрат по организации регионального сельхозмашиностроения (не противоречит нормам и правилам ВТО); поддержка программ закрепления кадров на селе; льготное налогообложение; льготные сроки возврата инвестиционных кредитов; создание условий для притока инвестиций в сферу воспроизводства и развития технического потенциала.

3. Техничко-технологический – для привлечения субсидий на проектирование, испытание, производство новой сельскохозяйственной техники в условиях ВТО. Это: оценка технического потенциала и разработка стратегической программы технического перевооружения предприятий АПК; использование преимуществ ВТО для привлечения инвесторов; выработка основных направлений обновления технического потенциала за счёт различных источников финансирования; разработка технико-экономических норм и нормативов для новой сельскохозяйственной техники.

4. Мотивационный – внедрение мер государственной поддержки, направленной на: формирование государственных фондов поддержки воспроизводства и развития технического потенциала, научно-технических разработок, выставок и конкурсов; организация государственной системы подготовки инженерных кадров.

5. Правовой – для обеспечения правовых основ взаимоотношений субъектов технического перевооружения сельхозтоваропроизводителя и поставщиков техники; создания системы нормативно-правовых документов регионального статуса, регулирующих взаимоотношения участников в соответствии с федеральным законодательством.

Правовой блок организационно-экономического механизма воспроизводства и развития технического потенциала отрасли сельского хозяйства тесно связан с законодательной базой, направленной на восстановление сельскохозяйственного машиностроения. Но база, как таковая, сегодня отсутствует. Дальше провозглашения отдельных Концепций дело пока не идёт. Есть и стратегии и стратегические планы, но всё это очень слабо подкреплено правовыми актами и финансовыми механизмами. Неплохо бы ввести Федеральный закон о нормативных сроках службы

и введения в эксплуатацию новой сельскохозяйственной техники на основе нормативов потребности или нагрузки на 1000 га пашни и что бы государство выступило гарантом воспроизводства технического потенциала отрасли.

Законодательство России противоречиво и непоследовательно, подвержено непредсказуемым изменениям. Это существенно препятствует нормальному развитию экономической деятельности, привлечению капиталовложений. Совершенствование законодательства на основе принципов ВТО приведет к росту инвестиционных потоков, снижению административного давления на предпринимателей на внутреннем рынке.

Отраслевые союзы, предназначением которых является налаживание управленческих связей между предприятиями АПК, министерствами, как на федеральном уровне, так и на региональном, предприятиями других отраслей народного хозяйства слабо лоббируют интересы аграриев в части обновления машинотракторного парка АПК страны. Они решают в основном проблемы сбыта продукции и получения субсидий для крупных сельскохозяйственных товаропроизводителей. Эта практика тоже неверная. Необходимо поддерживать всех сельхозтоваропроизводителей, особенно в вопросах обновления машинотракторного парка.

В этом плане положительно можно отметить Программу обновления парка сельскохозяйственной техники на период 2012-2014 годы ОАО «Росагролизинг»[7]. По этой программе предусматривалось заменить всю сельскохозяйственную технику старше 2001 года. Но это всё равно лизинг, пусть на льготных условиях (отсутствие аванса и дополнительного гарантийного обеспечения, срок договора до 10 лет, отсрочка оплаты первого лизингового платежа – 6 месяцев). Обновлением парка государству необходимо заниматься напрямую через свои региональные органы власти, используя для этого технические субсидии, субсидирование процентных ставок по банковским кредитам и т.д.

Таким образом, зарубежные экономические санкции подтолкнули руководство страны к более пристальному вниманию к проблемам сельского хозяйства России. Заговорили о продовольственной безопасности, о состоянии дел на предприятиях АПК, об использовании земель сельскохозяйственного назначения, допустили отечественного производителя до

«прилавка», о государственной поддержке аграрного сектора, ряд сюжетов прошел по ЦТ.

Расценивать это как благо? Вряд ли. Сельское хозяйство страны должно развиваться цивилизованно. Должны использоваться передовые высокопроизводительные технологии, для этого необходимы современные энергонасыщенные энергетические средства с минимальным расходом топлива, посевные и почвообрабатывающие агрегаты. А самое главное должна быть адекватная, на уровне экономически развитых стран, государственная поддержка аграрного сектора и притом, не только экономически сильных хозяйств, но и всего аграрного сектора. Если есть вопросы по экономической состоятельности отдельных сельхозпредприятий, то необходимо провести реорганизацию предприятий путём создания холдингов, агропромышленных комбинатов, присоединения слабых к более сильным и т.д., но каждый гектар сельхозугодий должен работать, давать продукцию, а каждый гектар должен быть «закрит» высокопроизводительной, высокоэффективной сельскохозяйственной техникой.

А высокопроизводительная, высокоэффективная сельскохозяйственная техника, это пока западная техника. Применение этой техники даёт возможность увеличить производительность труда в 2,5-3 раза и снизить издержки производства до 60%. Пример. ОАО «Каменское» Каменского района Свердловской области (ген. директор Бахтерев А.П.): использование агрегатов МТЗ-82 + 2СЗП-3,6 и GD-9320 + GD-730 на посеве зерновых даёт вышеприведённые результаты. Остаётся проблема с подготовкой механизаторских кадров для эксплуатации зарубежной техники. Со слов Бахтерева А.П. подготовку кадров ведут прямо на предприятии. Сначала, после приобретения техники, обучение в течение одной недели ведут специалисты или заводоизготовителя, или дилерского центра. Затем механизаторы передают опыт эксплуатации зарубежной техники друг другу.

С учетом проведенных исследований и личных наблюдений, считаем, что сельское хозяйство России должно развиваться не оторвано от западного мира, а вместе с ним, целенаправленно впитывая наилучший положительный опыт, как в технологиях растениеводства и животноводства, так и в технологиях, применяемых в сельхозмашиностроении при производстве энергонасыщенных, высокопроизводительных и экономичных тракторов, зер-

но- и кормоуборочных комбайнов. А экологически безопасная и чистая продукция российских аграриев будет очень востребована западным потребителем. Санкции – это негатив, который не нужен ни Западу, ни России. Необходимо поднимать доходность отрасли сельского хозяйства, повышать престижность аграрного труда, работать над улучшением инфраструктуры сельских территорий, всего этого можно достичь через модернизацию сельскохозяйственного производства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Иовлев Г.А. Особенности развития технического потенциала отечественного сектора аграрной экономики в условиях политики проводимой ВТО// Агропродовольственная политика России, 2013. - №8. - С. 74-78.

2. Иовлев Г.А. Организационно-экономический механизм восстановления технического потенциала АПК: базовые элементы и компоненты// Агропродовольственная политика России, 2013. - №11. - С. 79-83.

3. Иовлев Г.А., Голдина И.И. Развитие отечественного рынка материально-технических ресурсов и сельскохозяйственных товаров// Агропродовольственная политика России, 2014. - №4. - С. 56-60.

4. Зайцев А. Региональная диагностика и отраслевой анализ производительности труда. URL: <http://kapital-rus.ru/articles/article/219434>.

5. Иовлев Г.А. К вопросу о повышении конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной техники// Агропродовольственная политика России, 2013. - №12. - С. 70-73.

6. Иовлев Г.А., Зорков В.С., Несговоров А.Г., Голдина И.И. Лабораторный практикум с использованием компьютерных виртуальных тренажеров по дисциплине «Технологии и оборудование в АПК». Екатеринбург: издательство УрГАУ, 2012. - С.84.

7. Программа обновления парка сельскохозяйственной техники на период 2012-2014 г./ Совет директоров ОАО «Росагролизинг». URL: <http://www.soyuzagromash.info/news/id107>.

РЕСЕЙЛЕР АГРАРЛЫҚ ӨНДІРІСТЕРІ ШЕТЕЛ ЭКОНОМИКАЛЫҚ САНКЦИЯЛАР ЖӘНЕ ЖАҢҒЫРТУ

Мақалада ұйымдастыру-экономикалық жағдаят тетікке агроөнеркәсіптік кешенде жұмыс істейтін келеңсіз жұмыс жасаулар

факторлар тура келіп жатыр. Атап өтіп жатыр, не ресейлік ғылымда осы уақытқа дамыту үлгі туралы кең пікірталас хабар алып жатыр және ең жақын он жылдықтарға еңбектің өнімділіктері өсулері негізгі көзге. Бір тараптан, инновациялық үнемдеулерді тұрғызу ұсынып жатыр, қазіргі батыс тәжірибе және институттар қолданып құру және меншікті инновация ресейлік ресейлік үнемдеулердің өсулер негізгі драйвермен бола бастауға тиісті.

Бес негізгі блоктар бойынша салу ауыл шаруашылығы өндірісін жаңғырту механизмі ұсынылған. Ұйымдастыру-әкімшілік бірлік өсімін молайту және технологиялық мүмкіндіктерін дамыту стратегиясын мониторинг және реттеу, қалыптастыру үшін қажет. Қаржы-экономикалық - ауыл шаруашылығы секторының өсімін молайту және даму стратегиясын мемлекеттік қолдау шараларын айқындау және жүзеге асыру. Техникалық және технологиялық - ДСҰ жаңа ауыл шаруашылығы техникасын жобалау, тестілеу үшін субсидия тарту, өндірістік. Техникалық әлеуетін және ауыл шаруашылығы кәсіпорындарының техникалық қайта жарақтандыру стратегиялық бағдарламасын әзірлеу бағалауға байланысты оның іс-әрекеттері; Инвесторларды тарту мақсатында ДСҰ пайдалана отырып; негізгі бағыттарын әзірлеу түрлі қаржыландыру көздері есебінен техникалық әлеуетін арттыруға; техникалық және экономикалық нормалар мен жаңа ауыл шаруашылығы техникасын стандарттарын әзірлеу. Мотивация - бағытталған мемлекеттік қолдау шараларын енгізу: зерттеу және дамыту, көрмелер мен конкурстардың техникалық әлеуетін молықтыру мен дамытуды қолдауға мемлекеттік қорларын қалыптастыру; инженер кадрларын даярлау мемлекеттік жүйесін ұйымдастыру. Құқықтық - ауыл шаруашылығы тауар өндірушілерінің мен жабдықтарды жеткізушілермен техникалық қайта жарақтандыру субъектілері арасындағы қарым-қатынастардың құқықтық негіздері; федералдық заңға сәйкес қатысушылардың қарым-қатынасын реттейтін құқықтық құжаттар облыстық маңызы бар жүйесін құру.

Түйін сөздер: жаңғырту, ауыл шаруашылығы өндірісі, халықаралық санкциялар, экономикалық механизмі, жаңғырту бағыты.

FOREIGN ECONOMIC SANCTIONS AND MODERNIZATION OF AGRICULTURAL PRODUCTION IN RUSSIA

Researcher leads the functioning of the existing negative factors in the agro-industrial complex organizational and economic mechanism. Notes that at the present time in the Russian science is conducted wide-ranging discussion about the development model and the main source of productivity grow thin the coming decades. On the one hand, it is proposed to build an innovative economy, using modern Western experience and institutions, as well as create their own Russian innovation, which should be the main driver of growth in the Russian economy.

A mechanism is proposed to build the modernization of agricultural production in five major blocks. Organizational-administrative unit is required for the formation, monitoring and adjusting strategies of reproduction and the development of technological capabilities. Financial and economic-to identify and implement measures of state support for the strategy of reproduction and development of the agricultural sector. Technical and technological-to attract subsidies for the de-

sign, testing, production of new agricultural machinery in the WTO. His actions related to the evaluation of technical capacity and the development of strategic program of technical-equipment of agricultural enterprises; taking advantage of the WTO in order to attractive stores; elaboration of the basic directions upgrade the technical capacity at the expense of various sources of funding; development of technical and economic norms and standards for new agricultural machinery. Motivation- the introduction of state support measures aimed at: the formation of state funds to support the reproduction and development of technical capacity of research and development, exhibitions and competitions; organization of the state system of training engineers. Legal-the legal basis for relations between the subjects of the technical-equipment of agricultural producers and suppliers of equipment; establishing a system of legal documents regional status governing the relationship of participants in accordance with federal law.

Keywords: *modernization, agricultural production, international sanctions, economic mechanism, the direction of modernization.*



УДК 621. 311 (574)

ВЕТРОВАЯ ЭНЕРГИЯ – РЕАЛЬНЫЙ ИСТОЧНИК ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГИИ ДЛЯ КАЗАХСТАНА

Р.С. Каренов,

доктор экономических наук, академик, Карагандинский государственный университет им. Е. А. Букетова (Казахстан)

Положительные рецензии даны
д.э.н. Исмуратовой Г.Б.
и к.э.н. Дорожко Т.П.

Отмечается, что в современных условиях наиболее перспективно использование дарового потенциала ветра, являющегося одним из видов национальных богатств, которыми природа щедро наделила

Казахстан. Подчеркивается, что, наряду с экономией органического сырья, ветроэнергетика практически исключает все формы и виды загрязнения окружающей среды. Делается вывод, что в данной области не следует повторять пройденные передовыми странами мира этапы поиска продуктивных идей, а нужно заимствовать передовые, наиболее эффективные научно-исследовательские и теоретические наработки, а также рациональные проектно-конструкторские решения и производственные технологии. Обосновывается необходимость сосредоточить усилия на поиске, исследовании перспективных площадок для ветровых электрических станций и разработке соответствующих технико-экономических обоснований.

Ключевые слова: *потенциал, ветровая энергия, аспекты, факторы, атлас, регионы, проекты, строительство, освоение, научно-*

техническая политика, комплексная энергетическая система, синергетическая эффект.

Позитивные и негативные аспекты использования энергии ветра

В условиях повсеместного загрязнения природной среды продуктами антропогенной деятельности вовлечение в энергобаланс экологически чистых источников энергии стало одним из базисов государственной научно-технической политики.

В современном мире особенно огромен потенциал ветровой энергии. Не зря она уже играет важную роль в энергетическом балансе более 70 стран мира, сделавших ее использование одним из главных приоритетов национальной энергетической политики.

По оценкам специалистов, ветер – возобновляемый и практически неисчерпаемый источник энергии. Крупные ветряные турбины не производят угарного газа и углекислоты. Они малозатратны при обслуживании, снижают зависимость потребителей от природного топлива, гидроресурсов и атомных реакторов. Объекты ветроэнергетики можно использовать как дополнение к традиционным тепло- и гидроэлектростанциям, АЭС. Это диверсифицирует систему электроснабжения страны.

Ветрогенераторы можно устанавливать повсюду: как на земле, так и в водоемах. Даже самые большие ветроэлектростанции занимают настолько мало места, что в зоне их работы можно развернуть любую производственную деятельность, к примеру, заниматься сельским хозяйством. Ветряки абсолютно безвредны для окружающей среды, срок их службы рассчитан на 20 лет. Как показывает мировая практика, по истечении этого времени несложно будет заменить старое оборудование на новое, а значит, продлить жизнь ветроэлектростанции [1; 8].

Данный источник энергии наравне с энергией солнца принадлежит всему человечеству и не имеет конфликтного потенциала, коим обладают нефть и газ.

Хотя энергия ветра имеет множество преимуществ (она доступна и с точки зрения технологического развития, и в смысле наличия ветряных ресурсов), она имеет также ряд недостатков. Слабым местом использования энергии ветра, как и при использовании солнечной энергии, является недостаточная «энергетическая плотность»

этого природного ресурса (для производства необходимого количества тепла или электричества необходимо значительное число генераторов). Ветровые турбины не могут быть размещены повсеместно, поскольку не везде достаточно ветрено; а в тех местах, где ветра много, строительство и эксплуатация ветровых ферм могут оказаться неоправданно дорогостоящими ввиду удаленности от потребителя.

Однако это не мешает многим передовым государствам мира интенсивно заниматься развитием ветровой энергетики. Дело в том, что в настоящее время ситуация меняется коренным образом. Во-первых, в мире уменьшаются запасы углеводородов, что ведет к постоянному повышению их стоимости. Во-вторых, ухудшается экологическая ситуация, в частности загрязнение атмосферы продуктами сгорания, потеплением климата.

К тому же по данным Глобального совета по ветроэнергетике, запасы энергии ветра более чем в 100 раз превышают запасы гидроэнергии всех рек планеты. Это самый быстро растущий источник энергии, на который приходится 13,5% мировых поставок. А в будущем популярность ветроэнергоресурсов будет лишь увеличиваться благодаря снижению их стоимости и росту цен на нефть. Современные ветроэлектростанции обладают большой степенью надежности, выдерживают пиковые нагрузки, участвуют в системном регулировании. Ветряные генераторы практически не потребляют ископаемого топлива. И, к примеру, работа ветрогенератора мощностью 1 МВт за 20 лет эксплуатации позволяет сэкономить около 29 тыс. т угля или 92 тыс. баррелей нефти [2; 5].

Эти причины, без сомнения, способствуют широкому применению ветровой энергетики в таких передовых странах мира, как Дания, Нидерланды, США, Великобритания, Япония, Германия. Крупномасштабные программы реализуются сейчас в Аргентине, Чили, Испании, Китае.

Так, для примера, около 30 % электроэнергии, получаемой в таких высокоразвитых странах Европы, как Дания и Нидерланды, вырабатывается на ветроустановках [3; 16]. Кстати Дания планирует к 2030 г. довести долю ветряной энергии до 50 %. Особый интерес к ветру в США. По подсчетам специалистов Стэнфордского университета, инвестиции в размере 338 миллиардов долларов позволят построить в США 225 тысяч ветровых турбин, что помо-

жет избавиться от примерно 60 % теплоэлектростанций. Это, в свою очередь, резко уменьшит уровень выбросов углекислоты и других газов, вызывающих парниковый эффект.

Большое внимание возобновляемым источникам энергии (в том числе и ветровой энергетике) уделяется и в Великобритании. Дело в том, что в районе Уэльса почти всегда дует сильный ветер. Поэтому датская фирма Westers совместно с британской компанией Mayflower решили построить в 7 километрах от северного побережья целый парк ветряных турбин North Oil. Они смогут обеспечить энергией свыше 50 тысяч семей. И это не единственный проект такого масштаба в Уэльсе [4; 24].

Старается не отставать от мировых тенденций в развитии ветроэнергетики и Казахстан. Отечественные ученые утверждают, что с помощью ветра можно полностью обеспечить теплом и электричеством даже такой большой город, как Алматы. Вместе с тем нельзя отрицать того, что ветроэлектростанции (ВЭС) все-таки весьма капиталоемкие энергетические сооружения, требующие больших единовременных капитальных вложений. Как всякое техническое нововведение, на первоначальном этапе они нуждаются в серьезной финансово-правовой поддержке. Именно государственная заинтересованность и поддержка позволили сделать рывок в этом направлении в США, Дании, Германии, Швеции и других странах. Ветроэнергетика у них развивается при помощи дотаций из бюджета. В частности, потребителям оплачивают разницу между себестоимостью электроэнергии, производимой на ВЭС, и средневзвешенным тарифом на рынке электроэнергии.

По мнению казахстанских специалистов, мы не должны повторять пройденные этими странами этапы поиска продуктивных идей, а в общепринятом порядке заимствовать передовые, наиболее эффективные научно-исследовательские и теоретические разработки, а также рациональные проектно-конструкторские решения и производственные технологии. Представляется уместным сосредоточить свои усилия на поиске, исследовании перспективных площадок для ВЭС и разработке соответствующих технико-экономических обоснований, а также на поддержке отечественных конструкторов-энтузиастов, предлагающих принципиально новые технические решения.

Факторы развития ветроэнергетики в Казахстане

Казахстанскими учеными разработан «Ветровой атлас Казахстан» - интерактивная карта, позволяющая получить информацию о среднегодовой скорости ветра в любой точке страны и определить перспективность использования энергии ветра для строительства ветроэлектростанции. Такие ветровые атласы с успехом используются уже в 70 странах мира.

Помимо того, что информация имеет большое прикладное значение для ученых, исследователей и энергетиков, Атлас способен привлечь внимание потенциальных инвесторов для строительства в стране экологически чистых электростанций.

Исследование 15 площадок в нескольких регионах Казахстана показало, что у ветроэнергетики наличествует большой потенциал [5; 6]. В среднем по республике в зависимости от ветрового климата ветровые электростанции целесообразно ставить в местах, где скорость ветра превышает 5 метров в секунду. Между тем на 80-90 % территории страны скорость ветра превышает 6 метров в секунду. Имеются регионы, где ветры дуют круглогодично и круглосуточно: в южной зоне – в Алматинской, Жамбылской, Южно-Казахстанской областях; в западной – богаты ветрами Атырауская и Мангыстауская; в северной – Акмолинская; в центральной – Карагандинская области. По оценкам экспертов, ветроэнергетический потенциал страны оценивается в 1820 млрд. кВт/ч электроэнергии в год [2; 5].

Особо хотелось бы отметить то, что Республика Казахстан (РК) по своему географическому положению находится в ветровом поясе северного полушария. Это значит, что на значительной части территории страны наблюдаются достаточно сильные воздушные течения. В ряде регионов среднегодовая скорость ветра составляет порядка восьми-десяти метров в секунду. И таких районов не менее десяти. Для сравнения: европейские ветростанции работают при средней скорости ветра четыре-пять метров в секунду.

По данным казахстанского НИИ «Казсельэнергопроект», Казахстан занимает первое место в мире по количеству ветроэнергетических ресурсов на душу населения. Поэтому в настоящее время наша республика рассматривается мировым сообществом как одна из наиболее подходящих для развития ветроэнергетики [6; 11].

Специалисты [7; 30] выделяют следующие основные факторы развития ветроэнергетики в РК:

- ♦ свыше 2/3 территории с низкой плотностью населения не охвачено централизованным электроснабжением. Эти территории обеспечиваются электроэнергией с помощью дизельных генераторов. Себестоимость производства электроэнергии в таких районах достигает 100 тенге за 1 кВтч;

- ♦ увеличение цен на электроэнергию и энергоносители, когда в последнее десятилетие наблюдается беспрецедентный для всего мира рост цен на электроэнергию, и в ближайшие 5-7 лет цены на электроэнергию значительно возрастут;

- ♦ наиболее перспективными направлениями развития ветроэнергетики РК сегодня являются: автономные энергетические системы малой и средней мощности; автономные энергетические системы большой мощности на территориях с особо высоким потенциалом ветра.

В соответствии с правилами устройства электроустановок автономными являются объекты, не имеющие связи с централизованной энергетической системой или присоединенные слабой сетью к дефицитной энергосистеме в условиях возможности частых внезапных и длительных перерывов в получении электроэнергии. В соответствии со статьей 7 Закона РК «О поддержке использования возобновляемых источников энергии» от 4 июля 2009 года они должны обеспечиваться энергией с использованием местных энергетических ресурсов.

Перспективные районы возможного размещения ветроэнергетических агрегатов в республике

На сегодняшний день в Казахстане при участии ООН по Программе «Казахстан – инициатива развития рынка ветроэнергии» определены следующие перспективные районы размещения ветроэнергетических агрегатов (табл. 1).

Из анализа данных табл. 1 вытекает следующее:

1. Крупным проектом стало строительство на площадке Ерейментау в Акмолинской области крупной ветровой электрической станции (ВЭС) мощностью 45 МВт и выработкой свыше 172 млн. кВт/ч электроэнергии в год. Для этого ТОО «Первая ветровая электрическая станция», 100 % «дочка» ТОО Samruk-Sreen Energe (входит в состав АО «Самрук-Энерго»), привлекло кредитную линию на сумму 14,2 млрд. тенге у Евразийского банка развития. Общая же стоимость этой ВЭС, которую планируется ввести в строй в 2017 г., составит 23,22 млрд.тенге [8; 6].

2. ВЭС мощностью от 60 МВт до 300 МВт и общей стоимостью 103,6 млрд. тенге будет построена в Шелекском коридоре Енбекшиказахского района Алматинской области в 2014-2018 гг. ВЭС будет построена в три этапа: первый этап предполагает возведение ветровой электростанции мощностью 60 МВт; второй (до 2016 г.) – увеличение ее мощности до 120 МВт; а третий (до 2018 г.) – до 300 МВт.

Таблица 1. Проекты ВЭС в Казахстане

1	ВЭС вблизи г. Ерейментау Акмолинской области – 45 МВт
2	ВЭС вблизи г. Ерейментау Акмолинской области – 30-50 МВт
3	ВЭС в Каргалинском р-не Актюбинской области – 300 МВт
4	ВЭС в Енбекшиказахском р-не Алматинской области – 51 МВт
5	ВЭС в Енбекшиказахском р-не Алматинской области – 60 МВт
6	ВЭС в Джунгарских воротах Алматинской области – 72 МВт
7	ВЭС в Уланском районе ВКО – 24 МВт
8	ВЭС в Кордайском р-не Жамбылской области – 21 МВт
9	ВЭС в Сарысуском р-не Жамбылской области – 10 МВт
10	ВЭС в Каркаралинском р-не Карагандинской области – 15 МВт
11	ВЭС вблизи г. Аркалыка Костанайской области – 48 МВт
12	ВЭС в г. Форт-Шевченко Мангыстауской области – 19,5 МВт
13	ВЭС в Кызылжарском районе СКО – 1,5 МВт
Итого по ВЭС – 793 МВт	
Примечание – данные работы [8; 6]	

Как отмечают в АО «Самрук-Энерго», которое реализует данный проект, Шелекский коридор выбран местом строительства ВЭС не случайно. Среднегодовая скорость ветра здесь на высоте 50 метров составляет 7,8 метра в секунду, плотность потока – 310 Вт/м², что позволяет ВЭС работать 3100 часов в год полной нагрузкой [9; 6].

Ожидается, что строительство новых генерирующих объектов, в том числе ветровых электрических станций, на территории Алматинской области в значительной степени уменьшит существующий энергодефицит в регионе.

3. На Кордайском перевале Жамбылской области 21 октября 2013 г. начался монтаж четырех агрегатов первого этапа строительства в Казахстане промышленной Кордайской ветроэлектростанции (ВЭС) мощностью 21 МВт.

Заказчиком строительства ВЭС является ТОО VistaInternational. ТЭО было разработано ТОО Институт «Казсельэнергопроект» в 2010 г. В 2013 г. заказчик решил строить ВЭС в три этапа. На первом этапе устанавливаются 4 ветроагрегата, на втором – 17 агрегатов, а на 3-м этапе завершаются остальные работы – благоустройство, вспомогательные ремонтные площадки и пр.

К установке на площадке ВЭС приняты агрегаты фирмы Nordex (Германия) единичной мощностью 1 МВт.

Строительно-монтажные и пусконаладочные работы выполняются местными фирмами с привлечением европейских фирм.

Строительство ПС 110/10 кВ, с врезкой в существующую ВЛ 110 кВ, осуществляется силами Жамбылской РЭК.

С вводом в эксплуатацию ВЭС ежегодный объем выработки электроэнергии составит 64,3 млн. кВт/ч [10; 50].

4. В республике особо перспективным считается небольшой по площади, но имеющий значительный ветровой потенциал, район Джунгарских ворот в Алакольском районе Алматинской области. Джунгарские ворота – межгорная долина длиной 50 километров и шириной 10 километров между Джунгарским Алатау и хребтом Борлык, соединяющая Балхаш-Алакольскую и Джунгарскую долины, или западный и восточный степные районы ЕвроАзии. В Джунгарских воротах число ветреных дней до 300 в год. Ветры достигают ураганной силы до 70 м/с, меняя направление в зависимости от сезонов года. Ветроэнергети-

ческий потенциал Джунгарских ворот оценивается в 1 триллион кВт·ч в год [11; 48].

Национальной программой развития ветроэнергетики в этом районе планируется строительство серии ВЭУ (ветровой электрической установки) на мощность 72 МВт. Дело в том, что наличие большого ветрового потенциала в Джунгарских воротах в Алакольском районе Алматинской области может служить основой развития в нем электротехнологического комплекса с получением удобрений для сельского хозяйства, взрывчатых веществ для горнодобывающей промышленности, моторного топлива нового вида, карбида кальция и перспективного ракетного топлива. Отсутствие электрической связи района с единой энергетической системой Казахстана не является ограничивающим фактором, так как район по электроэнергии может быть обеспечен за счет развития ветроэнергетики, а также имеет хорошие связи по железной и автомобильной дорогам, и в этом районе развивается жилая и социальная инфраструктура на основе поселка Достык и пограничной станции системы «Казахстан Темир Жолы». Наличие природных энергетических и сырьевых ресурсов делает этот район «казахстанским Клондайком», отдаленным районом с суровым климатом, в котором могут быть получены большие прибыли, если вложить в развитие этого района соответствующие инвестиции.

5. В Восточно-Казахстанской области казахстанско-испанское предприятие Spain Consulting построит ветростанцию мощностью 24 МВт в Уланском районе.

6. Проект по строительству ветряной электростанции вблизи города Аркалыка реализует ТОО «Synergy Астана», которое специализируется на управлении комплексными проектами в сфере услуг энергетического сектора РК.

Станция будет представлять собой несколько мачт высотой 80 метров с винтами радиусом вращения 50-60 метров. Мощность ветропарка составит 48 МВт. Вентиляторы будут делать не более пяти оборотов в минуту. Ни значительного шума, ни дыма, либо других выбросов в атмосферу эти установки производить не будут. Срок службы ветроустановок рассчитан на 20 лет, далее старое оборудование можно будет заменить на новое. Годовая выработка электроэнергии по проекту – 131 миллион киловатт в час. Ожидаемый результат от проекта – внедрение новых экологических «зеленых» технологий, снижение дефицита

между выработкой и потреблением электроэнергии, повышение надежности электроснабжения предприятий региона. Реализация данного проекта делает возможным использование энергии ветра для производства электрической энергии. Ветроэлектростанция может обеспечить дополнительную электрическую энергию. Возможен вариант использования электроэнергии от ветростанции для нужд электроотопления. Строительство станции и замещение поставок электроэнергии от традиционных угольных электростанций внесет также вклад в выполнение международных обязательств по сокращению выбросов парниковых газов в соответствии с Рамочной Конвенцией ООН по изменению климата [12; 9].

Таким образом, обобщая представленные выше данные, можно отметить, что в настоящее время имеются проекты строительства ВЭС во многих регионах Казахстана, где наблюдается хороший ветровой потенциал.

Необходимость формирования основ государственной научно-технической политики в области освоения ветроэнергетического потенциала республики

Перспективы внедрения в республике ВЭС целиком и полностью зависят от стоимости оборудования, обеспечивающего преобразование энергии ветра в электрическую. Вследствие непрерывного развития на Западе ветроэнергетических технологий, при одновременном увеличении объемов производства ВЭУ, наблюдается постоянное снижение их стоимости. Например, в Финляндии разработан проект ВЭС принципиально нового типа, обеспечивающий повышенный КПД при более низких затратах.

Принимая во внимание перспективы интенсивного освоения ветроэнергетического потенциала республики, можно сделать вывод о необходимости формирования основ государственной научно-технической политики в этой области. Предстоят оптимизация конструктивного исполнения, параметров, компоновок и типорядов ВЭС, унификация основного оборудования, отработка технологических схем совместной работы различных энергоисточников, а также унификация строительных конструкций и элементов производственных и вспомогательных зданий и сооружений.

Как известно, энергия ветра пропорциональна его скорости в третьей степени, но воз-

можность ее эффективного использования ветроэнергетическими агрегатами зависит от направления и особенно от непрерывных частых изменений скорости и направления.

Для пропеллерных ветроагрегатов плоскость вращения ветроколеса должна быть в любой момент перпендикулярна вектору скорости ветра, а угол установки лопастей должен быть согласован с мгновенной скоростью ветра, что технически неосуществимо. Это является препятствием для продуктивной работы их в условиях турбулентных воздушных течений.

Особенностью ветра на всей территории Казахстана, как и любой материковой зоны Земли, является высокая турбулентность, частая и глубокая смена направлений и скорости. Они имеют высокий градиент скорости и разные направления по высоте над поверхностью земли и для выбора ветродвигателя необходимо знать динамику направлений.

Для эффективного использования энергии порывистых, часто меняющих направление и скорость, ветров Казахстана разработана и применяется принципиально новая ветровая роторная турбина Болотова (ВРТБ). Это уникальная разработка казахстанского ученого А. Болотова. ВРТБ (Виндротор Болотова) является казахстанским ноу-хау и не имеет аналогов в мире. В его основе использована вертикально-осевая роторная турбина с двумя вращающимися в противоположных направлениях модулями. Такая конструкция может давать ток даже при низких скоростях ветра, при которых пропеллерные станции не работают. Данная электростанция обладает очень высоким коэффициентом установленной мощности – до 43%. На сегодня бесперебойно и эффективно работают более 50 подобных станций в отдаленных районах Казахстана, Астане и ближнем зарубежье [13; 10].

Практикой (ВРТБ прошли тестирование и ветрами Джунгарских ворот, и морозами Арктики, и жарой казахстанской пустыни, и корейскими морскими ветрами) доказаны важнейшие характеристики виндротора Болотова: экологичность, экономичность, надежность, бесперебойность работы. Специалисты отмечают еще ряд характеристик, очень важных с точки зрения развития экологического машиностроения и в целом новой отрасли. В первую очередь легкая адаптивность систем к природно-климатическим условиям и параметрам, заданным потенциальными потребителями. Это очень важно в условиях Казахстана, поскольку, согласно международной клас-

сификации, наши ветра отнесены к высшим категориям сложности – 3-й и 4-й.

Принципиальные характеристики винд-ротора Болотова: работа турбин не зависит от направления ветра, они могут преобразовывать энергии малых и высоких скоростей ветра, порывов и пульсаций любого направления. Например, средняя скорость ветра на объекте «Чумыш» около 5-6 метров в секунду. А в районе Джунгарских ворот она доходит до 50 метров в секунду. При этом многие параметры установки изменяемы: диаметр, высота и количество модулей турбины подбираются в соответствии со свойствами ветра в месте ее размещения. Экспертами признано, что установка Болотова визуально спокойна и безопасна: здесь нет наружных вращающихся частей, шума, раздражающего зрительного воздействия, помех средствам связи. Она может плотно размещаться на территории в любом пространственном положении. Может быть как локальной, рассчитанной на определенный объект, поселок, группу зданий, так и интегрированной в единую электрическую сеть [14; 24-25].

Одна из лучших иллюстраций эффективности ВРТБ – недавняя установка системы на удаленном объекте «Ханбекгуль» в Мангыстауской области. Станцию приобрело хозяйство, в котором ранее не было электричества совсем. Данные по этой ВРТБ, поставляемые на центральный диспетчерский пункт в Алматы, так же как и по другим станциям, показывают, что выработка энергии начинается при скорости ветра около 1,6 м/с и возрастает с увеличением его скорости. Такие режимы вообще недоступны ветроагрегатам других типов. Станция показывает устойчивую работу при сильном порывистом ветре. К примеру, сегодня средняя скорость ветра здесь составляет около 9 м/с. Скорость в порывах доходит до 14-17 м/с, а диапазон изменения скорости составляет 7-17 м/с. При этом направление ветра, усложняющее работу пропеллерных ветростанций, на эффективность ВРТБ не влияет. Благодаря совершенной аэродинамике и оригинальной системе автоматизации и складирования энергии виндроторы вырабатывают электроэнергию в 3-4 раза большем объеме, чем агрегаты других типов одинаковой мощности в равных условиях.

ВРТБ выдают энергию потребителям по графикам их нагрузки при слабом ветре, когда другие ВЭС еще не работают. И при сильных ветрах, ураганах, когда другие ВЭС уже не работают или снижают выработку, пропуская

мимо наиболее мощные ветровые потоки [15; 5].

В настоящее время по официальным данным, в Казахстане немало сельских регионов, не имеющих доступа к электрическим сетям, в их числе более 1 203 фермерских хозяйств и отгонных пастбищ. В этих условиях альтернативные источники энергии могут стать большим подспорьем в обеспечении потребителей, отрезанных от общей энергосистемы страны [16; 8].

Общеизвестно, что для фермерского товарного производства, использующего электрифицированную технику, прерывистая работа энергоисточника неприемлема. Например, отключение электроэнергии на 2 часа во время дойки приводит к потере продукции не только в день отключения, но и в последующие 10-12 дней. Вопросы компенсации ущерба, получаемого сельчанами, не только не решены, но и принципиально не проработаны. По оценкам среднесрочных экономических потерь в сельском хозяйстве, ущерб от недоотпуска электроэнергии в 25-30 раз превышает стоимость недопоставленного количества энергии.

Очень важен и социальный аспект электрификации аула (села). Только устойчивое обеспечение жителей малонаселенных пунктов электроэнергией может создать приемлемый жизненный комфорт и способствовать приостановлению массового оттока населения из сельских районов. Закрепление населения на местах будет препятствовать происходящей интенсивной деградации сельскохозяйственных угодий и опустыниванию земель сельскохозяйственного назначения, а также способствовать росту производства продукции животноводства. Будут созданы предпосылки для восстановления и сохранения бесценного земельного ресурса страны [17; 65].

Сегодня одним из важных направлений развития экономики села является возрождение традиционного отгонного животноводства – овцеводства и коневодства. Но проблема заключается в отсутствии необходимой инфраструктуры, важная часть которой – энерго-снабжение и водоснабжение. При наличии электричества можно было бы решить и проблему автономного водоснабжения.

Одним словом, в современных условиях обеспечение работоспособности важнейшего элемента социально-производственной инфраструктуры села – системы электроснабжения следует рассматривать как важную государственную проблему. Для ее реализации в будущем источники электроэнергии,

работающие с использованием энергии ветра, должны иметь аккумуляторы или/и работать в комплексе с другими источниками энергии, например солнечной энергией.

Использование энергии Солнца в сочетании с использованием энергии ветра образует синергетический эффект, когда ветрогенераторы и фотоэлектрические преобразователи, работающие на шины постоянного тока с аккумуляторной батареей, обеспечивают стабильную выработку и поставку энергии потребителям в переменных погодных условиях.

Среднесуточные суммы солнечной радиации имеют ярко выраженный максимум в летнее время, тогда как средняя суточная скорость ветра имеет в летние месяцы снижение и повышается в зимние и весенне-осенние периоды. Сложение двух энергий обеспечивает постоянство среднесуточной и среднегодовой выработки энергии.

С учетом этих факторов ТОО «Экоэнергомаш» и АО «НАК «Казатомпром» разрабатывают новую концепцию комплексных энергетических систем (КЭС ВРТБ) электроснабжения автономных объектов как первой очереди реализации стратегии развития возобновляемой энергетики.

Комплексная энергетическая система ВРТБ (КЭС ВРТБ) характеризуется следующими основными показателями [7; 32]:

– реализует синергетический эффект «ветер + солнце», имеет высокий уровень современной автоматизации при выработке энергии стандартного качества и распределении энергии потребителям, а также защиты в экстремальных условиях;

– обеспечивает унифицированный ряд параметров оборудования для получения необходимой мощности в конкретных условиях по среднегодовым значениям скорости ветра и солнечного сияния;

– может дополняться другими источниками энергии (гидроэлектростанциями, работающими по водотоку, дизельными агрегатами, работать параллельно с энергосистемой).

Выявлено, что за счет синергетического эффекта обеспечивается повышение коэффициента использования установленной мощности по ВРТБ и солнечным преобразователям, экономное использование топлива и моторесурса в случае использования ДЭС, электроэнергии, покупаемой в энергосистеме, КЭС ВРТБ могут обеспечивать энергией многие важные и стратегические объекты с большим разнообразием конструктивных решений и

комплектации в широком диапазоне установленной мощности.

С учетом этого дальнейшее развитие работ предполагает создание в Республике Казахстан серийного производства ветровых турбин, солнечных преобразователей и всего сопутствующего электротехнического оборудования; строительство комплексных энергетических систем ВРТБ мощностью 2-5, 10, 50, 100, 250, 500 кВт и более для использования их энергии в автономных и централизованных энергетических системах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Калымов А. Неисчерпаемый источник энергии // «Казахстанская правда», 31 мая 2012 года, С.8.
2. Энергия ветра нуждается в импульсе // «Казахстанская правда», 22 мая 2010 года, С.5.
3. Аскарров Е. Малая ветроэнергетика – перспективы возрождения // Промышленность Казахстана. – 2006. – №4 (37). – С. 16-18.
4. Давлетов Т. Немецкий «энергококтейль»: ставка на ветер // Промышленность Казахстана. – 2005. – № 1. – С. 22-25.
5. Дуйсебаев Ж. Энергетика: потенциал и как его использовать // «Казахстанская правда», 5 ноября 2011 года, С. 6.
6. Султанов Е. Ветер, ветер, ты могуч! // «Казахстанская правда» 15 января 2010 года, С. 11.
7. Болотов А., Школьник В., Болотов С. Программа развития возобновляемой энергетики // Промышленность Казахстана. – 2011. – № 3 (66). – С.28-33.
8. Бутырина Е. Казахстан создает условия для дальнейшего формирования рынка ВИЭ // «Панорама», № 24, 27 июня 2014 года, С. 6.
9. Бутырина Е. Ветровая электростанция мощностью до 300 МВт будет построена в Алматинской области в 2014-2018 годах // «Панорама», № 21, 1 июня 2012 года, С. 6.
10. Госсен Э., Трофимов А. Навстречу Выставке «Экспо-2017» // Мысль. – 2013. – № 12. – С. 48-50.
11. Некрасов В. Казахстанский клондайк // Промышленность Казахстана. – 2013. – №1 (76). – С.46-49.
12. Бутырина Е. Энергия ветра // «Деловой Казахстан», № 46-47 (443-444), 12 декабря 2014 года, С. 9.

13. Турежанова М. Энергия ветра, солнца и тепла // «Казахстанская правда», 8 марта 2013 года, С. 10.

14. Донских А. Бренд на перепутье или о том, почему казахстанский виндротор Болотова все еще не производят в Казахстане // «Казахстанская правда», 24 июня 2011 года, С. 24-25.

15. Донских А. Миллионы «зеленых» киловатт // «Казахстанская правда», 7 января 2015 года, С. 5.

16. Нурғалиев Д. Потенциал «зеленого роста» // «Казахстанская правда», 4 июля 2014 года, С. 8.

17. Барсуков Ю. Ветроэнергетика – отрасль будущего // Мысль. – 2005. – № 11. – С. 61-67.

ЖЕЛ ЭНЕРГИЯСЫ – ҚАЗАҚСТАН ҰШІН ЖАҢҒЫРАТЫН ЭНЕРГИЯНЫҢ НАҚТЫ КӨЗІ

Қазіргі таңдағы Қазақстанға табиғат аямай сыйлаған ұлттық байлықтарының бірі және тегін пайдалануға болатын жел энергиясының әлеуетін қолданудың болашағы зор екендігі айтылған. Жел энергетикасы органикалық шикізатты үнемдеумен қоса сыртқы ортаны ластаудың барлық түрлерін іс жүзінде болдырмайтындығы көрсетілген. Бұл салада әлемнің озық елдері жүріп өткен үздік идеяларды іздестіру кезеңдері қайта қайталап өтпей-ақ, барынша озық, барынша тиімді ғылыми зерттеу және ілімдік әзірлемелерді, сондай-ақ ұтымды жобалық-конструкторлық шешімдер мен өндірістік технологияларды қолға алу қажеттігі

туралы қорытынды жасалған. Барлық күш-жігерді жел электр станциялары үшін болашағы бар аяңдарын зерттеуге және тиісті техникалық-экономикалық негіздемелер жасауға жұмсау қажеттігі дәлелденген.

Түйін сөздер әлеует, жел энергиясы, тұрғылар, факторлар, атлас, аймақтар, жобалар, құрылыс, игеру, ғылыми-техникалық саясат, кешенді энергетикалық жүйе, синергетикалық тиімділік.

WIND ENERGY – THE REAL SOURCE RENEWABLE ENERGY FOR KAZAKHSTAN

It is noted that in modern conditions use of gratuitous potential of the wind which is one of types of national wealth with which the nature generously allocated Kazakhstan is most perspective. It is emphasized that, along with economy of organic raw materials, wind power practically excludes all forms and types of environmental pollution. The conclusion is drawn that in the field it isn't necessary to repeat the search stages passed by the advanced countries of the world the produktovnykh of ideas, and it is necessary to borrow front lines, the most effective research and theoretical practices, and also rational design decisions and production technologies. Need to concentrate efforts on search, research of prospective sites for wind power plants and development of the corresponding feasibility studies locates.

Keywords: potential, wind energy, aspects, factors, atlas, regions, projects, construction, development, scientific and technical policy, complex power system, synergetic effect.

УДК 338.45: 622. 324 (574)

университет им. Е. А. Букетова
(Казахстан)

ПОВЫШЕНИЕ РОЛИ ГАЗА КАК ПЕРСПЕКТИВНОГО ЭНЕРГОНОСИТЕЛЯ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩЕГО РЕШЕНИЕ ВАЖНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ В КАЗАХСТАНЕ

Положительные рецензии даны д.э.н. Исмура-
товой Г.Б. и к.э.н. Дорожко Т.П.

Р.С. Каренов,
доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный

Отмечается, что природный газ играет, и будет играть в будущем, важную роль в удовлетворении растущего спроса на экологически чистую электроэнергию. Подчеркивается, что на долю Казахстана приходится около 1 % мировых запасов газа.

Делается вывод, что для республики стратегически важной задачей является эффективное использование попутных нефтяных газов. Уделяется особое внимание Генеральной схеме газификации страны до 2030 года. Анализируются данные, связанные с повышением уровня газификации населения в регионах республики и увеличением объема инвестиций для реализации Генеральной схемы газификации Республики Казахстан.

Ключевые слова: природный газ, спрос, запасы, месторождения, попутный газ, структура, утилизация, переработка, способы, газификация, Генеральная схема.

В развитых странах мира природный газ играет, и будет играть в будущем, важную роль в удовлетворении растущего спроса на экологически чистую электроэнергию. Современные газовые электростанции имеют значительно меньше вредных выбросов в атмосферу, чем угольные в пересчете на киловатт-час произведенной электроэнергии. В странах, отказавшихся от строительства новых атомных станций или ограничивающих их использование, газ в силу изобилия запасов и экономической рентабельности рассматривается не как переходный вид топлива, но даже как основной.

Республика Казахстан по объему разведанных запасов газа и газового конденсата занимает на сегодняшний день 15-е место в мире [1; 23-24]. На долю республики приходится около 1 % мировых запасов газа.

В Казахстане разведанные запасы природного газа оцениваются в 2-2,5 трлн. кубометров, потенциальные запасы могут составить 10 трлн. кубометров [2; 15-20]. В 2009 г. Государственным балансом РК были учтены 216 нефтяных, 191 газовое и 55 конденсатных месторождений [3; 63-67]. Суммарный объем всех утвержденных соответствующим Комитетом запасов газа категории ABC1 составляет 5 трлн. кубометров. Из них в Госбаланс включено 3,7 трлн. кубометров свободного и 2,4 трлн. кубометров попутного растворенного газа.

Предварительно-оценочные запасы газа (категория C2) по 16 морским проектам Казахского сектора Каспия оценены в 617 млрд. кубометров. Из них более 70 % содержится в двух структурах – «Хвалынской» и «Аташской». Перспективные и прогнозные морские ресурсы (категории C3 и D1-2) могут содержать еще 8 трлн. кубометров газа.

В настоящее время по всем категориям зарегистрировано около 130 месторождений с разрабатываемыми и предварительно оцененными запасами газа, из них: газовые (Г) – 21 %; газоконденсатные (ГК) – 9; нефтегазоконденсатные (НГК) – 23; нефтегазовые (НГ) и прочие с малым содержанием газа – 31. В разработке находятся 44 месторождения, содержащие более 80 % извлекаемых запасов углеводородных газов [4].

По величине запасов газа месторождения разделены на группы, млрд. м³: гигантские – более 300; крупнейшие – 100,1-300; крупные – 30,1-100; средние – 10,1-30; малые – 3,1-10; мелкие – 1-3; очень мелкие – меньше 1.

Перечень месторождений с указанием их групповой принадлежности, категории (Г, ГК, Н, НГК, НГ) и запасов газа может быть представлен следующим образом, млрд. м³ [5; 93]:

- ♦ гигантские: «Карачаганак» (НГК) – 1370; «Тенгиз» (Н) – 569; «Кашаган» (Н) – 227;
- ♦ крупнейшие: «Жанажол» (НГК) – 133; «Имашевское» (ГК) – 129;
- ♦ крупные: «Жетыбай» (НГК) – 99; «Тенге» (НГК) – 45; «Узень» (НГ) – 43; «Урихтау» (НГК) – 40;
- ♦ средние: «Прорва» (НГК) – 28; «Каламкас» (НГ) – 27; «Амангельды» (Г) – 25; «Тепловско-Токаревское» (НГ) – 25; «Жетыбай Южный» (НГК) – 23; «Шагырлы-Шомышты» (Г) – 20; «Чинаревское» (НГК) – 17; «Королевское» (Н) – 16; «Тасбулат» (НГК) – 13;
- ♦ малые – 17;
- ♦ мелкие – 25;
- ♦ очень мелкие – 71.

Наличие попутного газа в нефтяном месторождении характеризуется так называемым газовым фактором, который представляет собой количество кубометров газа, извлекаемого вместе с тонной нефти. Газовый фактор имеет достаточно широкий диапазон значений – от 25 до 800. Состав попутного нефтяного газа зависит от месторождения и содержит, %: метан – 58-80; этан – 5-15; пропан – 6-12; бутан – 2-6; пентан – 1-2; углекислый газ – 0,26; азот – 0,62, а также жидкие и твердые примеси. Именно эта неоднородность и наличие примесей не позволяют транспортировать (по причине быстрого выхода из строя газопровода) и использовать попутный газ в качестве готового топлива (снижение КПД и срока эксплуатации установок).

По прогнозу МЭМР, к 2025 г. Казахстан будет добывать до 100 млрд. кубометров

сырого газа, в том числе и попутного. Однако до 70 % этих объемов не планируется для коммерческой реализации, а будет закачиваться обратно в нефтяные пласты для повышения уровня нефтедобычи [6; 78-80].

В структуре общей добычи газа доля попутных нефтяных газов составляет около 50 %. Эффективное использование такого газа является стратегически важной задачей для Казахстана, поскольку в общих разведанных запасах газа, оцениваемых в 3,7 трлн. кубометров, попутный газ составляет 75 %.

С момента полного запрета в 2011 г. сжигания попутных нефтяных газов недропользователями в Казахстане сделано немало.

В последние 5 лет наблюдается позитивная динамика уменьшения объемов сжигания газа. В настоящее время достигнута следующая степень утилизации попутного нефтяного газа: 17 недропользователей перерабатывают его полностью, 6 – более 90 % и 17 – более 70 % [5; 94].

На ближайшие годы ключевые задачи предприятий нефтегазового комплекса определены необходимостью переработки попутного нефтяного газа. В зависимости от цели дальнейшего применения его переработка производится несколькими способами [7; 806]:

- ♦–разделение на компоненты с получением сухого отбензиненного газа – аналога природного газа для дальнейшей транспортировки по газопроводам и широкой фракции легких углеводородов для переработки на предприятиях нефтехимической отрасли;

- ♦–закачка обратно в пласт для повышения внутрипластового давления при падающей добыче нефти (сайклинг-процесс);

- ♦–использование газа на нефтепромыслах в качестве источника тепло- и электроэнергии (сжигание в энергетических установках – газопоршневых и газотурбинных электростанциях);

- ♦–получение сжиженного газа, пользующегося устойчивым спросом на мировом рынке и являющегося более дешевым топливом в сравнении с бензинами;

- ♦–переработка по методу Фишера-Тропша (GTL–технология) с получением синтетической нефти, а из нее – авиационного и автомобильного топлива с высоким октановым числом, а также разнообразных полимерных материалов.

Сочетание всех перечисленных способов позволяет утилизировать до 95 % попутного газа. Каждый из способов имеет свою

эффективную область применения и его выбор во многом зависит от конкретных условий нефтяного месторождения. В качестве сырья попутный газ может использоваться в различных отраслях промышленности и прежде всего в нефтехимии. В результате его переработки возможно получение целого ряда ценных продуктов: сухого отбензиненного газа, этана (для производства этилена), смеси пропана и бутанов, стабильного газового бензина, широкой фракции легких углеводородов, являющейся сырьем для пиролиза и дальнейшего производства различных мономеров.

Относительно экспорта своего газа Казахстан пока не строит больших планов, поскольку в последнее время приоритетной стала задача газификации населенных пунктов. Дело в том, что в настоящее время в республике газифицировано девять областей из четырнадцати, причем, не только за счет отечественного газа, но он импортировался из соседних стран по схемам замещения. После введения с 9 января 2012 г. Закона РК «О газе и газоснабжении» была поставлена задача обеспечения бесперебойных поставок товарного газа на внутренний рынок и комплексное развитие газотранспортных сетей республики. Законом также предусматривалась разработка Генеральной схемы газификации территории Республики Казахстан и стимулирование развития рынка сжиженного природного газа.

Тогда же в числе приоритетных были обозначены проекты строительства нитки «С» первого участка магистрального газопровода Казахстан-Китай, строительства магистрального газопровода Бейнеу-Бозой-Шымкент и строительства 2-й и 3-й очередей Жанажольского ГПЗ. С 1 августа 2012 г. были начаты строительные-монтажные работы по второму участку газопровода Казахстан-Китай по маршруту Бейнеу-Бозой-Шымкент. Прорабатывался также проект строительства газопровода Тобол-Кокшетау-Астана для газификации Астаны и северных регионов страны на основе природного газа российского происхождения, поставляемого по СВОП – операции с месторождений Западного Казахстана. Рассматривалась и возможность поставок газа с планируемого Карачаганакского газоперерабатывающего завода. Газификация Восточно-Казахстанской области предполагалась через строительство газопровода Сарыбулак-Зимунай, который должен был проложен согласно соглашению между РК и КНР 10 декабря 2012 г. Таким образом, обсуждавшиеся ра-

нее четыре проекта: магистральных газопроводов «Бейнеу-Бозой-Шымкент, Казахстан-Китай, Сарыбулак-Зимунай» Тобол-Кокшетау-Астана должны решить вопросы обеспечения трубопроводным газом казахстанских населенных пунктов, использующих пока уголь или сжиженный газ [8; 43].

На сегодня уровень региональной газификации остается не равнозначным: от 6 % в Алматинской области до 98 % в Мангистауской области. Поэтому Президентом РК было поручено Правительству доработать Генеральную схему газификации страны до 2030 г. Согласно разработанному документу, начиная с 2015 г., в Казахстане планируется газифицировать свыше 1600 населенных пунктов в 13 областях с ожидаемым охватом населения порядка 12 млн. человек. Согласно разрабатываемому плану, уровень газификации населения в 13 областях Казахстана будет увеличен с текущих 32 до 56 % к 2030 г. Такую задачу Глава Государства назвал чрезвычайно актуальной. Пока эти регионы используют другие виды топлива. Как правило, это уголь, сжиженный газ и электричество, которое также вырабатывается на угольных станциях.

По данным отраслевого ведомства, потребление газа в разрезе регионов вырастет с текущих 10,9 млрд. до 18 млрд. кубометров к 2030 г. В рамках Генеральной схемы планируется строительство новых газопроводов и доведение их суммарной протяженности с 28,5 до 57,5 тыс. километров. По предварительным оценкам, объем инвестиций для реализации Генеральной схемы газификации Республики Казахстан до 2030 г. составит 656 млрд. тенге [8; 44].

Обобщая вышесказанное следует отметить, что Казахстан пересматривает роль добываемого природного и попутного газа, как приоритетного социального фактора и диапазон его использования в различных сферах экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бабак В. Нефтегазовый сектор Казахстана // СА & СС Press RAB Издательский дом (Швеция). – 2006. – № 4 (46). – С. 23-24.
2. Аванян Э. А. Газовый потенциал Центрально-Азиатских государств // Нефть, газ и бизнес. – 2011. – № 1. – С. 15-20.
3. Виноградова О. Газ Казахстана – 2010 // Нефтегазовая вертикаль. – 2010. – № 19. – С. 63-67.

4. Программа развития газовой отрасли Республики Казахстан на 2004-2010 годы: Утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 18. 06. 04. № 669.

5. Тасекеев М., Васильянова Л. Утилизация нефтяного газа // Промышленность Казахстана. – 2014. – № 1 (82). – С. 93-95.

6. Лукин О. Попутный отбор // Нефтегазовая вертикаль. – 2010. – № 19. – С. 78-80.

7. Фейгин В. И., Брагинский О. Б., Заболотский С. А. и др. Исследование состояния и перспектив направлений переработки нефти и газа, нефте- и газохимии РФ. – М.: Экон-информ, 2011. – 806 с.

8. Масштаб и значимость: в поисках оптимального сценария // Промышленность Казахстана. – 2014. – № 5 (86) – С. 40-45.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ МАҢЫЗДЫ
ӘЛЕУМЕТТІК-ЭКОНОМИКАЛЫҚ
МІНДЕТТЕРІН ШЕШУДІ ҚАМТАМАСЫЗ
ЕТЕТІН БОЛАШАҒЫ ЗОР ЭНЕРГИЯ
ТАСУШЫ РЕТІНДЕГІ ГАЗ РӨЛІНІҢ АРТУЫ

Табиғи газ экологиялық таза электр энергиясына өскелең сұранымды қанағаттандыруда қазір де болашақта да маңызды рөл атқаратындығы айтылған. Әлемдегі газ қорының 1 % -ы Қазақстан үлесіне тиесілі екендігі көрсетілген. Республика үшін мұнайдың серіктес газдарын тиімді пайдалану маңызды стратегиялық міндет екендігі туралы қорытынды жасалған. Елді 2030 жылға дейін газбен қамтамасыз етудің Бас сызбасына айрықша көңіл бөлінген. Қазақстан Республикасын газбен қамтамасыз етудің Бас сызбасын жүзеге асыру үшін инвестиция көлемінің артуымен және ел аймақтары халқын газдандырумен байланысты деректер талданған.

Түйін сөздер: табиғи газ, сұраным, қорлар, кен орындары, серіктес газ, құрылым, кәдеге жарату, өңдеу, тәсілдер, газбен жабдықтау, Бас сызба.

INCREASE OF THE ROLE OF GAS AS
THE PERSPECTIVE ENERGY CARRIER
PROVIDING THE SOLUTION OF IMPOR-
TANT SOCIAL AND ECONOMIC TASKS IN
KAZAKHSTAN

It is noted that natural gas plays, and will play in the future, an important role in satisfac-

tion of a growing demand for the environmentally friendly electric power. It is emphasized that about 1% of world gas reserves falls to the share of Kazakhstan. The conclusion is drawn that for the republic strategically important task is effective use of associated oil gases. The special attention to the General scheme of gasification of the country till 2030 is paid. The data connected with

increase of level of gasification of the population in regions of the republic and increase in the volume of investment for implementation of the General scheme of gasification of the Republic of Kazakhstan are analyzed.

Keywords: natural gas, demand, stocks, fields, associated gas, structure, utilization, processing, ways, gasification, General scheme.



УДК 338.45: 622. 276 (574)

УВЕЛИЧЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ИЗВЛЕЧЕНИЯ НЕФТИ ИЗ НЕФТЯНЫХ ПЛАСТОВ – ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ЗАДАЧ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ

Р.С. Каренов,

доктор экономических наук, академик,
Карагандинский государственный
университет им. Е. А. Букетова
(Казakhstan)

Положительные рецензии даны д.э.н. Исмура-
товой Г.Б. и к.э.н. Дорожко Т.П.

Отмечается, что в настоящее время подавляющая часть (около 70 %) нефти на действующих месторождениях остается в недрах. Подчеркивается, что значительная часть отечественного углеводородного сырья представлена высоковязкими и парафинистыми видами нефти с повышенным содержанием серы. Особое внимание уделяется применению эффективных технологий, позволяющих решить проблемы добычи тяжелой нефти из коллекторов. Делается вывод о том, что в республике следует расширять перечень высокоэффективных технологий извлечения запасов нефти как за счет привлечения международного передового опыта, так и за счет собственных разработок.

Ключевые слова: нефтеотдача, тяжелая нефть, добыча, запасы, термические методы, нагнетание, нетермические методы, использование, нефтяные пласты, затраты.

В последние годы ведется поэтапная работа по повышению эффективности разработки и нефтеотдачи месторождений действующего фонда. При этом повышение коэффициента извлечения нефти из нефтяных пластов станет одной из главных задач казахстанского нефтегазового комплекса на ближайшие 10-15 лет.

Сейчас около 70 % нефти на действующих месторождениях остается в недрах. Конечно, есть объективные причины, связанные со спецификой месторождений. Вместе с тем, например, в Норвегии этот показатель достигает 50 %.

Прежде всего необходимо отметить, что добываемая в Казахстане нефть по группе основных качественных характеристик относится к различным типам. Определенное влияние оказывают: глубина залегания продуктивных пластов, возраст геологических структур, местоположение скоплений углеводородов [1; 75-82]. Однако большая часть отечественного углеводородного сырья представлена высоковязкими и парафинистыми видами нефти с повышенным содержанием серы [2; 85-92]. По запасам тяжелой парафинистой нефти (22 %) Казахстан занимает второе место среди стран СНГ после России (61,1 %) [3; 59-70].

Казахстанские тяжелые нефти по своим реологическим характеристикам отличаются повышенными значениями вязкости и содержания парафинов, но меньшим содержанием дизельных фракций. Добыча таких видов нефти ставит перед нефтяниками ряд сложных технических проблем.

Тяжелая нефть очень вязкая и может находиться в полутвердом или даже в твердом состоянии, что значительно увеличивает трудности ее добычи по сравнению со стандартной

нефтью. В связи с этим первичная добыча нефти из таких коллекторов отличается очень низким коэффициентом нефтеотдачи (5-10%) [4; 38].

На сегодняшний день основной системой разработки нефтяных месторождений в Казахстане традиционно является заводнение. Однако являясь наиболее предпочтительным вариантом как в силу своей невысокой стоимости, так и в силу повсеместного распространения рабочего агента для вытеснения нефти (пресной воды), заводнение не позволяет получить высоких значений коэффициента извлечения нефти (КИН) [5; 52].

Обычно нагнетание воды для улучшения извлечения тяжелой нефти повышает пластовое давление и помогает вытеснить тяжелую нефть из коллектора. Однако при этом возникают проблемы низкой эффективности охвата пласта-коллектора вытесняющей водой и большого содержания воды в добываемой нефти. Главной причиной недостаточной эффективности процесса вытеснения тяжелой нефти является низкий коэффициент подвижности нефти из-за ее высокой вязкости.

Поскольку до сих пор большая часть запасов нефти остается в пласте, а условия дальнейшего ее доизвлечения заметно осложняются, для борьбы с этим негативным явлением многие ученые мира рекомендуют нефтедобывающим предприятиям использовать различные термические методы, например, нагнетание пара, циклическое возбуждение с помощью нагнетания пара, парогравитационный дренаж пласта. Однако во многих пластах-коллекторах тяжелой нефти, особенно в глубокозалегающих или в пластах с продуктивным интервалом небольшой мощности, нагнетание пара может быть неэкономичным и неэффективным. Кроме того, термические методы также требуют больших затрат энергии. В связи с этим необходимы альтернативные нетермические методы добычи, менее затратные и энергоемкие, модернизацией производства непосредственно на месторождении. На наш взгляд, в будущем применение следующих методов позволит решить проблемы добычи тяжелой нефти из коллекторов:

1. Метод нагнетания CO_2 в пласт. Данный способ достаточно исследованный и широко применяемый для повышения добычи легкой нефти [6; 16-23]. Основным преимуществом использования CO_2 является его способность в условиях стандартных кол-

лекторов становиться сверх критической жидкостью, обладающей высокой растворяющей способностью, обеспечивающей экстрагирование углеводородов и смешиваемость с нефтью. Помимо этого, из-за высокой плотности такой сверхкритической жидкости, она полностью совместима с нефтью, что облегчает гравитационное расслоение.

2. Метод щелочного заводнения нефтяных пластов. Этот способ основан на взаимодействии щелочей с пластовой нефтью и породой, в результате которого происходит изменение межфазных характеристик системы нефть-водная фаза-порода и, следовательно, условия вытеснения нефти водой.

Наиболее важными механизмами повышения нефтеотдачи являются снижение межфазного натяжения, изменение смачиваемости породы и эмульгирование нефти, в основе которых лежит реакция нейтрализации кислотных компонентов нефти с образованием солей щелочных металлов, являющихся поверхностно-активными веществами (ПАВ). Образование ПАВ сопровождается адсорбционно-десорбционными процессами на границе раздела фаз и массопереносом продуктов взаимодействия в водную и нефтяную фазы [4; 38].

3. Метод закачки полимерных композиций в нефтяные пласты. Полимерное заводнение рассматривается как способ уменьшения соотношения вязкостей вытесняющего агента (воды) и нефти, а также как эффективный метод выравнивания неоднородности фильтрационно-емкостных свойств пористой среды. Механизм повышения нефтеотдачи при полимерном заводнении включает три составляющие: снижение фазовой проницаемости по воде; уменьшение отношения подвижностей воды/нефти за счет роста вязкости вытесняющего агента; отклонение нагнетаемой воды из обводненных зон при увеличении в них фильтрационного сопротивления. Основными предпосылками для внедрения метода полимерного заводнения являются повышенная вязкость пластовой нефти (более 5 мПа·с) и/или проницаемостная неоднородность продуктивного пласта. Невозможно использовать полимер для глубокозалегающих пластов, сложенных малопроницаемыми коллекторами (менее 20 мД) и/или имеющих высокую температуру (более 90°C).

В последнее время по заказу АО «Мангистаумунайгаз» (ММГ), институтами АО «КазНИПИМунайгаз» успешно выполнены

лабораторные исследования на кернах с целью выбора реагентов для полимерного заводнения. Подобраны опытные участки на месторождении Каламкас.

Выявлено, что после тестового применения метода полимерного заводнения на месторождении Каламкас добыча выросла с 22 до 44 %.

Результаты геолого-гидродинамического моделирования показывают, что применение полимерного заводнения позволит увеличить КИН на 12 %. Сегодняшний уровень остаточных извлекаемых запасов нефти по Мангыстауской области составляет 662 млн. т, а с учетом роста КИН есть возможность увеличить уровень запасов на «старых» месторождениях на 79 млн. т, что сравнимо с открытием нового месторождения, такого к примеру, как Кумколь [7; 8].

Такое увеличение КИН окупит все затраты на создание производств необходимых полимеров и других химреагентов.

4. Метод щелочно-полимерного заводнения. Известно, что применение растворов щелочей и полимеров (Alkali-Surfactant-Polymer) приводит к синергетическому эффекту. При взаимодействии щелочи с кислотными компонентами в нефти образуются водорастворимые соли, обладающие свойствами ПАВ, которые, в свою очередь, адсорбируются на границе раздела фаз нефть-вода и тем самым снижают межфазное натяжение. Кроме того, увеличивается смачиваемость породы, то есть происходит гидрофилизация системы. Добавка щелочи улучшает фильтрационные свойства полимера. С повышением pH раствора адсорбция полимера резко уменьшается, что способствует увеличению охвата пласта заводнением. Таким образом, нетепловые методы разработки залежей высоковязких нефтей, связанные с использованием активных добавок к закачиваемой воде (щелочь, полимер, щелочь + полимер), характеризуются высоким потенциалом по приросту вовлекаемых в разработку запасов. Изучение теоретических основ этих методов и их промышленное внедрение особенно актуально в условиях ограничивающих применение тепловых способов добычи нефти [4; 39].

5. При разработке высоковязких нефтяных залежей в пластовых условиях применяются новые технологии, которые в значительной степени устраняют негативные явления, характерные для эксплуатации залежей

высоковязких нефтей при водонапорном режиме [8; 62-66].

В первую очередь, это бурение горизонтальных скважин и боковых наклонно-направленных стволов из существующих добывающих скважин. Горизонтальные технологии позволяют существенно увеличить дебиты добывающих скважин и тем самым сделать более эффективным извлечение нефти. О высокой эффективности горизонтальных технологий свидетельствует тот факт, что в Канаде почти половина всех горизонтальных скважин пробурена на месторождениях тяжелой нефти. К новейшим методам горизонтальных технологий относится метод радиального бурения глубоко-проникающих дренажных каналов.

Весьма эффективным методом разработки нефтяных залежей, содержащих высоковязкую нефть при водонапорном режиме, является организация вытеснения нефти водой в вертикальном направлении, поперек напластования, когда фронт вытеснения будет понижаться снизу вверх.

6. Для значительного увеличения коэффициента извлечения высоковязких нефтей в сочетании с описанными технологиями необходимо применение ряда других эффективных технологий.

Наиболее перспективной представляется технология чередующейся закачки воды и небольшой части добытой и дегазированной высоковязкой нефти [9; 552].

Количество закачанной обратно в пласт нефти должно составлять около 10 % от общего объема закачки. Закачка высоковязкой нефти приводит к значительному повышению вязкости вытесняющего агента, что резко уменьшает соотношение вязкостей нефти и вытесняющего агента – главную причину быстрого обводнения добывающих скважин и низкого значения коэффициента извлечения. Необходимо отметить, что вся закачанная в пласт нефть в конечном итоге будет извлечена из недр вместе с нефтью, содержащейся в залежи.

Указанная технология позволяет резко улучшить состояние разработки нефтяной залежи с высоковязкой нефтью, значительно поднять уровни добычи нефти, продлить рентабельную эксплуатацию залежи и существенно повысить коэффициент извлечения. Хорошие перспективы имеют потокоотклоняющие технологии. За последние десятилетия созданы десятки технологий воздействия на пласт, позволяющих селективно снижать гидропро-

водность обводнившихся пропластков, по которым прорывается вода, и тем самым в значительной степени устранять негативные последствия вязкостной неустойчивости фронта вытеснения при разработке залежи при водонапорном режиме. Это осуществляется путем закачки в нагнетательные или добывающие скважины различных гелевых систем, эмульсий, осадкообразующих композиций, вязкоупругих составов. Увеличение фильтрационных сопротивлений в обводненной части пласта приводит к перераспределению потоков в пласте и интенсификации притоков из нефтенасыщенной части пласта. В результате резко улучшается динамика обводнения добывающих скважин, значительно увеличивается нефтеотдача пласта.

Таким образом, в настоящее время имеется значительное количество технологий, позволяющих резко улучшить эффективность разработки залежей высоковязких нефтей при водонапорном режиме. Эффективность этих технологий особенно велика, когда нефть высокой вязкости залегает в пласте с высокопроницаемым коллектором.

Вообще общей тенденцией мировой нефтяной отрасли является уменьшение запасов легкой нефти, практически весь прирост запасов происходит за счет тяжелой вязкой сернистой нефти. Потенциал качественного сырья реализован почти на 80 %, сохраняя лишь перспективы небольших открытий. В связи с этим разработка недорогих и эффективных процессов добычи тяжелой нефти является актуальной проблемой для всей мировой нефтедобывающей промышленности. Внедрение указанных технологий позволяет резко улучшить состояние разработки нефтяной залежи с высоковязкой нефтью, значительно поднять уровни добычи нефти, продлить рентабельную эксплуатацию залежи и существенно повысить извлечение углеводородного сырья.

В Казахстане, по подсчетам экспертов, внедрение новых методов нефтеотдачи позволило бы нарастить извлекаемые запасы нефти как минимум на 15-20 % [10; 12]. Это означает, что в республике перечень таких технологий необходимо расширять как за счет привлечения международного передового опыта, так и за счет собственных разработок. В связи с этим Министерством энергетики РК ведется работа по формированию современной научно-исследовательской базы. В частности, поддерживается инициатива по созданию специализированного центра по раз-

витию углеводородного комплекса, где будут проводиться как фундаментальные, так и прикладные исследования по углеводородам, в том числе в части повышения коэффициента извлечения нефти.

ЛИТЕРАТУРА

1. Жумагулов Р. Б. Качество нефти – важный фактор развития перерабатывающей отрасли // Нефть и газ. – 2006. – № 2. – С. 75-82.
2. Васильянова Л. С. Некоторые особенности нефтей Казахстана // Нефть и газ. – 2006. – № 2. – С. 85-92.
3. Ященко И. Г. Полищук Ю. М. Особенности физико-химических и реологических свойств парафинистых нефтей // Нефть и газ. – 2011. – № 5. – С. 59-70.
4. Тасекеев М., Васильянова Л. Промышленность Казахстана. – 2012. – № 6 (75). – С. 37-40.
5. Карим М., Ермекова М., Умбетов К. Технологические способы воздействия на нефтяные пласты с применением закачки углеводородного газа // Промышленность Казахстана. – 2011. – № 1 (64). – С. 52-54.
6. Sohrabi M., Emadi U. A. Методы добычи сверхтяжелой нефти с помощью нагнетания гравитационно-устойчивого CO₂ // Нефтегазовые технологии. – 2012. – № 4. – С. 16-23.
7. Золотых О. Нефтесервис – звено особое // «Казахстанская правда», 11 июля 2014 года, С. 8.
8. Сазонов Б. Ф., Пономарев А. Г., Соложенкина Е. К. Разработка залежей высоковязких нефтей, обладающих активным водонапорным режимом // Нефть. Газ. Новации. – 2011. – № 3. – С. 62-66.
9. Лысенко В.Д. Разработка нефтяных месторождений. Эффективные методы. – М.: Недра, 2009. – 552 с.
10. Караалин У. Инновации в сфере углеводородов // «Казахстанская правда» 19 декабря 2014 года, С. 12.

МҰНАЙ ҚАБАТТАРЫНАН МҰНАЙ ИГЕРУ КОЭФФИЦИЕНТІН АРТТЫРУ – МҰНАЙ-ГАЗ КЕШЕНІНІҢ АЛДАҒЫ ЖЫЛДАРДАҒЫ БАСТЫ МІНДЕТТЕРІНІҢ БІРІ

Қазіргі кезде мұнай кен орындарындағы мұнайдың басым бөлігі (70 %) жер қойнауында қалып қоятындығы айтылған.

Отандық көмірсутегі шикізатының едәуір бөлігінің негізгі түрлері құрамындағы күкірті жоғары тұтқыр және парафинді болып келетіндігі көрсетілген. Ауыр мұнай түрлерін коллекторлардан өндіру мәселесін шешуге мүмкіндік беретін технологияларды қолдануға айрықша көңіл бөлінген. Республикада мұнай игерудің тиімділігі жоғары технологиялар тізімін халықаралық озық тәжірибені қолдану және өз әзірлемелері есебінен кеңейту қажеттігі туралы қорытынды жасалған.

Түйін сөздер: мұнай қайтарымы, ауыр мұнай, өндіру, қорлар, термиялық тәсілдер, қысып толтыру, термиялық емес тәсілдер, қолдану, мұнай қабаттары, шығындар.

INCREASE IN COEFFICIENT OF OIL RECOVERY FROM OIL LAYERS – ONE OF

THE MAIN TASKS OF THE OIL AND GAS COMPLEX IN THE NEXT YEARS

It is noted that now the suppressing part (about 70 %) of oil on the operating fields remains in a subsoil. It is emphasized that the considerable part of domestic hydrocarbonic raw materials is presented by high-viscosity and paraffinic types of oil with the raised content of sulfur. The special attention is paid to application of the effective technologies allowing to solve problems of production of heavy oil from collectors. The conclusion that in the republic it is necessary to expand the list of highly effective technologies of extraction of reserves of oil both due to attraction of the international best practices, and due to own development is drawn.

Keywords: oil recovery, heavy oil, production, stocks, thermal methods, forcing, not thermal methods, use, oil layers, expenses.



УДК 159

ФОРМИРОВАНИЕ ГОТОВНОСТИ БУДУЩИХ ЭКОНОМИСТОВ-МЕНЕДЖЕРОВ К ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ДОВЕРИТЕЛЬНОСТИ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Н.С. Мощенко,
старший преподаватель,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар,
(Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.э.н. Аймурзиновым М.С.

Аннотация: Представлена разработанная в процессе исследования модель формирования готовности будущего экономиста-менеджера к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений. Изложены теоретико-

методологические и методико-практические аспекты подготовки данных специалистов. Рассмотрены сущность и содержание готовности, обосновано ее педагогическое формирование, методика и оценочно-критериальный инструментарий диагностики.

Ключевые слова: формирование, компонент, готовность, деятельность, рынок, противоречие, доверительность отношений, гипотеза, исследование, подготовка.

Проблема повышения эффективности процесса профессиональной подготовки будущих экономистов менеджеров (ЭМ) - специалистов в настоящее время является одной из наиболее актуальных. В качестве аргументов, обосновывающих это, можно привести следующие положения.

Сегодня мир переживает глобализацию, которая фундаментальным образом модифицирует все сферы жизнедеятельности человека и сопровождается быстрым количественным и качественным ростом информационно-технологического пространства, что объективно приводит к переходу от индустриального общества к рыночно-доверительному (РД). Такой переход определяется необходимостью

все большего соблюдения формализованных правил и неформальных норм, что – в свою очередь – определяет суть «глобальной экономики доверия». Особую роль при этом играет высокая скорость накопления информационных ресурсов и необходимость их быстрой и качественной обработки, что вызывает потребность в использовании РД-технологий, основанных на организационном культуростроении во всех сферах физкультурно-спортивной деятельности.

Эти изменения вызвали спрос на РД-специалистах, способных эффективно обрабатывать возрастающие потоки информации и управлять ими в условиях ограниченных (временных) ресурсах и возможного (девиантного) поведения субъектов рыночных отношений. Иначе говоря, зафиксирована социальная потребность в подготовке экономистов-менеджеров по РД-технологиям, готовых и способных решать профессиональные задачи методами научного исследования доверительности рыночных отношений.

Разрабатываемая проблема находится на стыке таких наук, как философия, психология, педагогика, социология, экономика. Ее гносеологические основы логики и методологии нашли отражение в работах И.А. Липского, И.Б. Михайлова, А.И. Ракитова, Г.И. Рузавина, В.Ф. Шаповалова, Г.П. Щедровицкого; вопросы методики и организации исследования – в работах Н.И. Болдырева, М.А. Данилова, В.И. Журавлева, В.И. Загвязинского; измерения, анализа и оценки результатов научно-педагогических исследований - в работах В.С. Грибова, Т.Е. Климовой, В.М. Полонского, В.С. Черепанова.

Несмотря на достаточно широкое освещение в научной литературе проблемы подготовки будущих ЭМ-специалистов, анализ показал, что она недостаточно хорошо разработана в области РД-технологий. Не получили отражения в научной литературе такие вопросы, как содержание, уровни и критерии готовности будущего специалиста по РД-технологиям, а также формы, методы и условия данной готовности.

Вышеизложенное позволяет говорить о наличии противоречий между:

- потребностью общества в специалистах-исследователях по РД-технологиям, социальным заказом на таких специалистов и фактическим уровнем данной готовности выпускников вузов физической культуры;
- потребностью практики в теоретиче-

ском обосновании и методическом обеспечении процесса формирования готовности будущих специалистов по РД-технологиям и недостаточной разработанностью данного вопроса в педагогической науке (педагогике ФКиС).

Обозначенная актуальность и необходимость разрешения указанных противоречий определили выбор проблемы исследования: формирование готовности будущих ЭМ-специалистов к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений.

Цель исследования – выделить, теоретически обосновать и экспериментально проверить комплекс педагогических условий, обеспечивающих эффективное формирование РД-специалистов.

Гипотеза исследования: формирование готовности будущих специалистов по РД-технологиям будет протекать более эффективно при выполнении следующего комплекса педагогических условий:

- обеспечение непрерывности процесса формирования готовности будущих ЭМ-специалистов к РД-технологиям;
- формирование у будущих специалистов по РД-технологиям образа «Я - исследователь доверительности рыночных отношений в физкультурно-спортивной деятельности»;
- целенаправленное включение будущих специалистов по РД-технологиям в исследование доверительности рыночных отношений в сфере ФКиС.

В соответствии с поставленной целью и выдвинутой гипотезой определены следующие задачи исследования:

- 1) выявить состояние разработанности проблемы в педагогической теории и практике, уточнить понятийный аппарат исследований;
- 2) выявить и экспериментально проверить комплекс педагогических условий эффективного формирования готовности будущих ЭМ-специалистов к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений;
- 3) разработать модель формирования готовности будущих ЭМ-специалистов по РД-технологиям к физкультурно-спортивной деятельности, удовлетворяющую данному комплексу педагогических условий;
- 4) разработать методическое обеспечение процесса формирования готовности буду-

щих ЭМ-специалистов по РД-технологиям к физкультурно-спортивной деятельности.

В содержательном виде данное исследование включает в свой состав два раздела.

1. Теоретические основы формирования готовности будущих ЭМ-специалистов к физкультурно-спортивной деятельности (ФСД) в условиях доверительности рыночных отношений: формирование готовности как предмет педагогического исследования; педагогические условия формирования готовности; моделирование процесса формирования готовности.

2. Опытнo-экспериментальное исследование формирования готовности будущих менеджеров к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений (ДРО): общая характеристика опытнo-экспертного исследования; методика формирования готовности будущих ЭМ-специалистов; анализ и оценка результатов экспериментальной работы.

Теоретико-методологическую основу исследования составили: теория профессионального образования спортивной личности; личностно-деятельностный подход; концепция глобальной инфраструктуры ФКиС; работы, отражающие междисциплинарность и особенности РД-технологий в физкультурно-спортивной деятельности.

В современном представлении РД-технологии представляют собой самостоятельную, обширную, имеющую фундаментальный характер научную дисциплину, важнейший институциональный сектор экономики, во многом определяющий темпы инновационного развития России, а также актуальнейшее, динамично развивающееся самостоятельное образовательное направление в сфере подготовки экономистов-менеджеров. Долгосрочные прогнозы экспертов сферы ФКиС, социальных исследований подтверждают тенденцию роста потребности спортивной индустрии и бизнеса в ЭМ-специалистах, обеспечивающих эффективность РД-технологий в физкультурно-спортивной деятельности.

В связи с этим на первый план выдвигается проблема формирования таких специалистов для сферы ФКиС. Рассмотрение данной проблемы в рамках настоящей работы подчинено следующей логике: доверительность рыночных отношений – физкультурно-спортивная деятельность в условиях доверительности рыночных отношений – готовность будущих экономистов-менеджеров к физкуль-

турно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений – формирование данной готовности.

Речь также идет о структурных компонентах готовности к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений: когнитивный, деятельностный, мотивационный, иницирующий у будущих РД-специалистов потребности в осуществлении эффективной физкультурно-спортивной деятельности, и критическом отношении к применяемым методам ее осуществления.

На Рис.1 представлена разработанная в процессе исследования модель формирования готовности будущего ЭМ-специалиста к физкультурно-спортивной деятельности, состоящая из ряда блоков. Один из них – блок условий. В данном исследовании под необходимыми и достаточными условиями нами понимается:

а) обеспечение непрерывности процесса формирования готовности будущих специалистов по РД-технологиям к физкультурно-спортивной деятельности;

б) формирование у будущих выпускников вуза физической культуры по технологиям образа «Я – ЭМ-специалист»;

в) целенаправленное включение будущих ЭМ-специалистов в исследовательскую деятельность в сфере РД-технологий.

Все эти условия находятся в неразрывном единстве и представляют собой комплекс, удовлетворяющий следующим параметрам успешности их видения [3]:

♦ - четкости определения конечной цели или результата, который должен быть достигнут (в данном случае ожидаемый результат – готовность будущего ЭМ-специалиста к эффективной физкультурно-спортивной деятельности);

♦ - понимания того, что совершенствование педагогического процесса достигается за счет организационной взаимосвязи условий;

♦ - на определенных этапах педагогические условия могут выступать и как результат, достигнутый в процессе их реализации. Блок условий в рассматриваемой модели называют ядром рассматриваемой (методической) системы формирования будущих ЭМ-специалистов к физкультурно-спортивной деятельности. Ему предшествует другой - теоретико-методологический блок, представленный компонентами нормативным, целевым и научного обеспечения.



Рис.1. Модель формирования готовности будущего ЭМ-специалиста к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений

Нормативный компонент отражает современное состояние и перспективы развития системы высшего профессионального образования (его составляют нормативно-правовые акты, регулирующие социально-значимые аспекты жизни общества в рамках ФСД). **Целевой компонент**, выступающий по отношению к остальным в качестве управляющей инстанции, служит определяющим фактором содержательной разработки составляющих элементов модели, определения связей развития и порождения, четкого понимания результата. Эти два компонента предопределяют общую стратегию формирования готовности будущих ЭМ-специалистов к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений.

Следствием настоящего исследования выступает процессуальный блок, включающий в себя организационный, содержательный и методический компоненты. В совокуп-

ности они формируют целостную, самодостаточную и работоспособную – рассматриваемую нами (проектируемую) – модель. Одним из основных компонентов процессуального блока является **содержательный компонент**. В модели с целевой ориентацией на формирование готовности к физкультурно-спортивной деятельности в области ЭМ данный компонент выступает в виде учебно-программных материалов ряда дисциплин. Ядром их является система исследовательских общих и специальных знаний, которыми должен овладеть студент. Подчеркивается также, что разработка содержательного компонента связана с реализацией первого педагогического условия.

Средства, методы и формы обучения образуют **методический компонент**. В структуре системы формирования готовности к физкультурно-спортивной деятельности (как и в структуре любой педагогической системы) просматриваются два исходных понятия: ди-

дактическая задача и технология ее решения. Каждая задача разрешима с помощью адекватной технологии, которая отражает процессуальную сторону рассматриваемой системы [1]. Целостность технологии обеспечивается взаимосвязанной разработкой и использованием трех ее компонентов: организационных форм, методов и средств включения в рассматриваемую нами научно-исследовательскую деятельность.

Под средствами включения в нее в данной работе понимаются орудия деятельности преподавателя и студента, которые представляют собой материальные и идеальные объекты, вовлеченные в образовательный процесс в качестве носителей информации и инструмента деятельности. Все применяемые средства были разделены на информационные средства, диагностические и обучающие (задания и задачи, алгоритмические предписания). В качестве одного из основных средств формирования готовности выступали задачи. Данный выбор был обусловлен тем, что:

а) дидактический статус задачи характеризует диалектическое единство цели и средства ее достижения: с одной стороны, задача – это форма предъявления содержания, с другой – способ активизации управления и самоуправления, организации и самоорганизации, диагностику и самодиагностики и т.д. (В.А. Беликов, Т.Е. Климова, Н.Ю. Посталюк).

б) задача выступает ядром, цементирующим началом различных типов деятельности студентов, она дает преподавателю возможности прогнозирования исследовательской деятельности студентов и, следовательно, эффективного управления процессом формирования готовности будущих РД-специалистов к исследовательской деятельности (Е.Ю. Никитина, В.А. Ляудис, П.И. Пидкасистый).

При определении этапов формирования готовности будущих РД-специалистов к исследовательской деятельности в качестве ориентиров учитывались конкретная и перспективная цели проектируемой модели, а также содержание познавательной деятельности ЭМ-специалистов; это позволило выделить три этапа: подготовительно-мотивационный, поисково-творческий и самореализации. Следует отметить, что переход на следующий этап формирования готовности возможен только после осмысления будущими ЭМ-специалистами полученных результатов познавательной деятельности (реализация третьего педагогического условия). Этапы со-

ставляют **организационный компонент** разработанной модели.

Результативный блок составляют количественные и качественные критерии и показатели, выделенные с учетом структуры готовности будущего ЭМ-специалиста к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений и определяемые с их помощью уровни готовности, выступающие качественной характеристикой каждого этапа изучаемого процесса. Нами в процессе исследования выделен низкий, средний и высокий уровни готовности будущих ЭМ-специалистов к исследовательской деятельности в условиях доверительности рыночных отношений.

Низкий уровень – это уровень, для которого характерно стихийное проявление у будущего ЭМ-специалиста отдельных компонентов готовности. Средний уровень характеризуется активным развитием у студентов компонентов формируемой готовности. Высокий уровень характеризуется не только интенсивностью развития у студентов всех компонентов готовности, но и полной сформированностью и активным проявлением необходимых ЭМ-специалисту качеств спортивной личности. В целом деятельность студентов носит творческий характер.

Таким образом, модель формирования готовности будущего ЭМ-специалиста к физкультурно-спортивной деятельности в условиях доверительности рыночных отношений представлена четырьмя взаимосвязанными блоками: теоретико-методологическим, блоком условий, процессуальным и результативным.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беспалько В. П. Слагаемые педагогической технологии / В. П. Беспалько. – М.: Педагогика, 1989. – С.192.
2. Попова И. В. Исследовательская подготовка будущих специалистов по информационным технологиям в университете / И. В. Попова. - Магнитогорск : МаГУ, 2008. – С.144.
3. Яковлева Н. М. Теория и практика подготовки будущего учителя к творческому решению воспитательных задач : дисс... д. пед. наук / Н. М. Яковлева. – Челябинск, 1992. – С.403.

СЕНІМ НАРЫҚТЫҚ ҚАТЫНАСТАР
ЖАҒДАЙЫНДА СПОРТТЫҚ ҚЫЗМЕТ
ҮШІН БОЛАШАҚ ЭКОНОМИСТЕР-

МЕНЕДЖЕРЛЕР ДАЙЫНДЫҒЫН ҚАЛЫПТАСТЫРУ

Көрсеткен нарықтық қатынастарға сенімділікте шарттарда дене тәрбиесі-спорт қызметке экономист-менеджерге келешекте дайындықта құрастыруларға үлгіге зерттеулерге процессте игерілген. Осы мамандардың әзірлеулер теоретико-әдістемелік және методико-жаттығу тұрғылары айтқан. Диагностикалар оның педагогикалық құрастыру, әдістеме және бағалау-бағалау құрал-сайман қисынды дайындықтар мәні және мазмұны қарастырылған.

Түйін сөздер: қатынастардың құрастыруы, компоненті, дайындығы, қызметі, нарығы, қайшылығы, сенімділігі, болжам, зерттеу, әзірлеу.

FORMATION OF READINESS OF THE FUTURE ECONOMISTS-MANAGERS FOR THE SPORTS ACTIVITY IN CONDITIONS OF MARKET RELATIONS OF TRUST

Is given the developed during the study model of readiness of the future economist manager for sports activity in conditions of market relations of trust. Set out the theoretical and methodological, methodical and practical aspects of data preparation specialists. Are considered the essence and content of availability, justified its pedagogical formation, methods and evaluation-criteria diagnostic tool.

Keywords: building, component availability, activities, market, contradiction, trusting of relationships, hypothesis, research, training.



УДК 657

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ ПРОДУКЦИИ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Н.С. Нечеухина,

доктор экономических наук, профессор,
Уральский государственный
экономический университет,
(Россия)

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.э.н. Аймурзиновым М.С.

В существующих экономических условиях возрастает потребность в создании надежной информационной базы для прогнозирования экономических процессов в условиях рыночных отношений, экономического анализа и оценки эффективности происходящих изменений. Основой такой информационной базы является автоматизация учета, на стадии которого формируется примерно две трети экономических показателей, используемых в управлении.

Данная статья позволяет сориентироваться в современных компьютерных программах по автоматизации учета и анализа на сельскохозяйственных предприятиях, и применить полученные знания не только в научно-исследовательских работах, но и на практике.

Ключевые слова: конкуренция, информационное обеспечение, прогнозирование, экономический анализ, оценка эффективности, автоматизация учета, международные стандарты.

В современных условиях неопределенности в развитии экономики, действия санкций западных стран и требований ВТО, а также существования жесткой конкуренции на рынке, возрастает потребность в создании надежной информационной базы для прогнозирования экономических процессов в условиях рыночных отношений, экономического анализа и оценки эффективности происходящих изменений. Основой такой информационной базы является автоматизация учета, на стадии которого формируется примерно две трети экономических показателей, используемых в управлении.

В этих условиях проблемы информационного обеспечения управления агропромыш-

ленным комплексом приобретают особое значение. Программные продукты "Бухгалтерский учет на предприятиях сельского хозяйства" предназначены для автоматизации бухгалтерского учета в организациях, занимающихся растениеводством и животноводством. Программные продукты помогут пользователям оптимизировать не только затраты при производстве сельскохозяйственной продукции, но и расходы, связанные с обслуживанием и управлением этим производством.

В сельскохозяйственной отрасли в настоящее время происходят коренные изменения. К примеру, в Свердловской области действует губернаторская программа «Уральская деревня», и главная её цель — коренное переустройство уральского села: на основе экономических преобразований, изменения социальной инфраструктуры деревни, психологии её жителя.

Цель и методика исследований

Технологический процесс, производство, организация и т.д. существуют настолько, насколько позволяет это система управления. Много зависит от качества управления на уровне предприятия, включая непосредственное управление технологическими процессами. Без современных технологий, ориентированных на ресурсосбережение, производство при любой форме собственности не будет конкурентоспособным. Без повышения производительности труда в АПК не обойтись, а как показывает опыт развитых стран, для каждого процента прироста производительности труда необходим двухпроцентный рост количества информации, циркулирующей в системе управления, и трехпроцентный прирост объема ее переработки, более того информация должна быть достоверной и своевременной.

Рынок информационных технологий заполнен предложениями систем автоматизации бухгалтерского учета. Зачастую они похожи, да и автоматизируют нередко одни и те же учетные работы. Здесь сыграло свою роль то, что бухгалтерский учет включает ряд функций, типичных для подавляющего числа предприятий и организаций. Например, обработка показателей синтетического учета и ряда показателей аналитического учета, большая часть бухгалтерской отчетности и т.п.— все это типовые учетные работы. Бухгалтерский учет в сельскохозяйственных предприятиях имеет ряд особенностей, связанных со спецификой производства. Прежде всего, это стандартные и произвольные отчеты, обеспечивающие ве-

дение аналитического и синтетического учета, формирование отчетности. Эти функции типовые, пригодные (полностью или частично) для предприятий и организаций независимо от их вида деятельности. Они позволяют вести синтетический учет и, частично, аналитический учет. Выбрана достаточно простая схема автоматизации аналитического учета. Она обеспечивает формирование сводов оборотов и сальдо по объектам аналитического учета (субконто) и, что весьма существенно, форма регистров унифицирована. Это позволяет каждую форму использовать для ведения аналитического учета по любым счетам. Аналитический учет ведется по количеству, сумме, валюте, используя схему -начальное сальдо, обороты, конечное сальдо.

Конечно, по такой простой схеме затруднительно учитывать, например, движение животных (в измерении - головы, масса, сумма) для сельскохозяйственных предприятий и многое другое, то есть учесть разницу между типовыми учетными работами и специализированными (отраслевыми).

В решении этой проблемы наибольших успехов добилась фирма 1С, которая вместе с универсальной системой обработки предоставляет мощные средства адаптации ее к любым видам деятельности и отраслевым особенностям предприятий и организаций. Начисление заработной платы работникам включает следующие виды расчетов: начисление заработной платы трактористам; начисление заработной платы водителям; начисление заработной платы по документации об индивидуальной и коллективной (бригадной) выработке работникам растениеводства, животноводства, строительства. Кроме того, присутствуют типовые виды расчетов, характерные для предприятий и организаций независимо от их вида деятельности (расчет по данным табельного учета, пособий по временной нетрудоспособности и т.п.). Также разработан ряд программ по обработке специальных первичных документов (учетный лист тракториста-машиниста, учетный лист расчета заработной платы работников животноводства и т.п.).

Программные продукты позволили произвести расчет не только заработной платы, но и эксплуатационных показателей (машин), а также сформировать проводки по отнесению показателей услуг вспомогательных производств на объекты учета. Одним из участков учета, характерным для сельскохозяйственного производства, является учет животных и

птицы. На участке формируется информация о наличии и движении животных и птицы в номенклатурном разрезе в количественно-стоимостном выражении (голова, масса, сумма) по материально-ответственным лицам и местам содержания. Для учета животных в системе 1С: Бухгалтерия разработаны программы ввода с первичных документов и формирования выходной информации - оборотная ведомость по движению животных, ведомость учета движения животных по операциям движения.

Наиболее сложным участком учета является учет производства. Учет затрат в предприятиях ведется по видам производств в разрезе объектов учета (культура, группа культур, вид животных и т.д.) и статей затрат по производственным подразделениям и в целом по хозяйству за отчетный период и нарастающим итогом с начала года. Аналогично учитывается выход продукции. При этом отражается выход нескольких видов продукции по одному объекту учета, например, от крупного рогатого скота поступают молоко, приплод, шерсть, линька, навоз. В системе 1С указанные задачи реализованы дополнительными программами. В сельскохозяйственных предприятиях хозяйственные операции учитываются в течение года на соответствующих счетах бухгалтерского учета. В конце года осуществляется закрытие аналитических и синтетических счетов, после чего составляется заключительный баланс и другие формы отчетности. Ряд счетов бухгалтерского учета целесообразно закрывать ежемесячно, а не один раз в конце года. К таким счетам можно отнести "Электроснабжение", "Водоснабжение", "Ремонтно-механическая мастерская", "Автотранспорт", "Транспортный парк". Ежемесячное закрытие счетов позволяет относить фактически учтенные прямые затраты по потребителям, отказавшись от плановой себестоимости единицы работ и услуг.

В системе 1С: Бухгалтерия разработаны программы, обеспечивающие закрытие счетов "Водоснабжение", "Электроснабжение" и "Ремонтно-механическая мастерская". Калькуляционной единицей водоснабжения является кубометр потребляемой воды, полученной со стороны. За месяц исчисляется фактическая себестоимость израсходованной воды по подразделениям. Кроме того, на подразделения и объекты учета списываются фактические расходы по обслуживанию сетей водоснабжения, пропорционально себестоимости израсходо-

ванной воды. По аналогичной схеме производится закрытие счета "Электроснабжение", но калькуляционной единицей в этом случае является киловатт-час. Несколько сложнее производится закрытие счета "Ремонтно-механическая мастерская". В течение месяца большая часть затрат напрямую списывается на подразделения и объекты учета, транзитом отражаясь на счете.

Таким образом, списывается большая часть заработной платы и запчастей. Затраты, которые невозможно отнести на потребителя прямым образом, собираются на аналитическом счете общепроизводственных (цеховых) расходов или на аналитических счетах по видам ремонта. В конце месяца цеховые расходы относятся на ремонтируемые объекты и группы объектов пропорционально прямой заработной плате в основных затратах. Затраты, собранные на аналитических счетах по видам ремонта, списываются на подразделения и объекты ремонта пропорционально прямой заработной плате, отнесенной транзитом со счета "Ремонтно-механическая мастерская". Возможности системы 1С: "Бухгалтерия" позволяют доработать ее, реализовав достаточно сложные алгоритмы обработки информации сельскохозяйственного предприятия.

Конечной целью автоматизации бухгалтерского учета на предприятии является охват всех участков бухгалтерской работы начиная от выписки первичных документов (счетов, накладных и т.п.) и оканчивая формированием баланса и различных форм отчетности. Исходя из этого и надо подходить к выбору бухгалтерской программы. Есть ряд отдельных программ позволяющих автоматизировать тот или иной участок работ, но такой подход не эффективен т.к. рано или поздно возникнет проблема перевода других участков учета на технологии использующие компьютер. Поэтому в данных условиях представляется необходимым использовать в работе бухгалтерский комплекс, состоящий из отдельных модулей, которые могут эксплуатироваться как отдельные независимые задачи так и в составе комплекса. Особое значение приобретает возможность организации многоуровневого аналитического учета. Например, по счету 20/1 "Растениеводство" важно иметь информацию по группам культур (озимые зерновые, яровые, зернобобовые, овощи и т.п.) - первый уровень, в разрезе производственных подразделений (отделения, бригады, звенья) - второй уровень, и конкретно по видам сельскохозяй-

ственных культур (рожь, пшеница, горох и т.п.) - третий уровень. По счету 90 "Продажи" возможны следующие уровни аналитического учета: наименование товара - первый уровень, направление реализации (государству, на рынке, прочая продажа) - второй уровень, кто реализовал (производственное подразделение) - третий уровень, кому реализовано - четвертый уровень.

Немаловажно также чтобы была предоставлена возможность внесения информации по экономическому содержанию каждой хозяйственной операции, а также возможность ведения наряду с суммовым учетом и количественного. В повседневной работе бухгалтера наряду со стандартными, типовыми видами бухгалтерских отчетов возникает необходимость в подготовке данных для составления отчетов произвольной формы, поэтому в программе должна быть предусмотрена возможность для построения таких отчетов и всевозможных справок. Много рабочего времени у работников бухгалтерии как известно занимают расчеты налогов следовательно бухгалтерская программа должна предоставлять возможность для автоматизации этих расчетов.

Также возникают сложности с начислением оплаты труда коллективу насчитывающему более тысячи работников (с этой целью во многих программных продуктах справочник сотрудников, с учетом пенсионеров, школьников и работников привлекаемых со стороны насчитывает более 2500 человек), причем программные продукты дают возможность расчета натуральных выдач, начислений всевозможных видов доплат и премий носящих как постоянный так и периодический характер, надбавки за выслугу лет и т.п., а модуль "Наряды" позволяет производить расчет животноводческих нарядов, учетных листов тракториста-машиниста, вести анализ расхода ГСМ и еще многое другое. При расчете животноводческих нарядов (например в молочном животноводстве) по сотрудникам вводятся только натуральные показатели; по молоку - физический вес надоенного молока, % жира, и процентное соотношение по сортам (высший, первый, второй, несортное), количество обслуживаемого поголовья по видам (коровы, нетели), а для сотрудника указывается является он основным или подменным работником и в каком звене состоит и сколько дней им отработано в данном периоде. Дальнейшую работу по начислению заработной платы берет на себя программа. На заключительном этапе со-

ставляется отчетность в соответствии с действующим законодательством.

Программные продукты "Бухгалтерский учет на предприятиях сельского хозяйства" предназначены для автоматизации бухгалтерского учета также в организациях, занимающихся растениеводством и животноводством. Настройка поможет пользователям оптимизировать не только затраты при производстве сельскохозяйственной продукции, но и расходы, связанные с обслуживанием и управлением этим производством.

В конфигурациях реализована методология бухгалтерского учета для организаций, занимающихся производством сельскохозяйственной продукции в соответствии с текущим законодательством. Для решения этой задачи настройки содержат: план счетов, дополненный для ведения учета в сельском хозяйстве; справочники, содержащие информацию, специфичную для животноводства и растениеводства; набор документов, отражающий документооборот на предприятиях сельского хозяйства; отчеты, показывающие сводную информацию о поголовье и движении животных, затраты по предприятию в разрезе видов деятельности, движение основных средств и др. механизмы распределения вспомогательных, общепроизводственных и общехозяйственных затрат на основные виды деятельности, согласно указанному пользователем критерию. В настройках реализованы возможности для ведения учета продуктивного, рабочего скота и животных на выращивании и откорме в трех единицах: головах, живом весе и денежном выражении, а также для учета кормо-дней и кормо-единиц. В пределах конфигураций организован учет в разрезе фирм (разделитель учета). Это позволяет вести в одной информационной базе учет по нескольким предприятиям с аналогичным планом счетов.

Программные продукты реализуют следующие функции:

а) учета труда и заработной платы:

Работа от первичного документа;

Ведение лицевых счетов и расчет заработной платы;

Распределение заработной платы с отчислениями по статьям производственных затрат и по видам продукции;

Распределение по видам расходов с использованием налогового плана счетов;

Автоматизированный расчет больничных листов и отпусков;

Подготовка данных для передачи в налоговую инспекцию и Пенсионный фонд на магнитных носителях;

Получение многочисленных отчетов за текущий период и с начала года, а также различных ведомостей на выплату;

Возможность разработки пользователем собственных методов расчета отдельных начислений и удержаний с использованием мастера формул,

б) по учету товарно-материальных ценностей и услуг:

Учет наличия и движения материалов, товаров, готовой продукции и услуг;

Выписка и обработка первичных документов по движению товарно-материальных ценностей;

На основании накладной формируются счета, счета-фактуры. Используется произвольный набор печатных форм (накладные, качественные удостоверения, пропуск на выезд, акт);

Настройка видов накладных;

Учет товарно-материальных ценностей в нескольких единицах измерения и перерасчет в основную единицу, учет вложений в тару;

Настройка атрибутов номенклатуры (сертификат, срок годности и т.д.);

Работа по прайс-листам. Допускается ведение нескольких прайс-листов с возможностью выбора в документе отгрузки и указанием в справочнике контрагентов;

Списание товарно-материальных ценностей по себестоимости каждой единицы и по фактической себестоимости (средним ценам);

Расчет себестоимости в разрезе каждого склада с использованием механизма объектов учета;

Механизм доведения цены оприходованной продукции до фактической себестоимости;

Формирование сводных счетов на основании накладных за период;

Получение любой отчетности по движению товаров и расчетам с контрагентами за любой период,

в) по учету автотранспорта и тракторного парка:

Обработка путевых (учетных) листов;

Возможность выписки путевых листов;

Начисление заработной платы по путевым листам;

Учет горючего по нормам с учетом раз-

личных коэффициентов;

Распределение услуг автотранспорта (тракторного парка);

Получение большого количества стандартных отчетов по эксплуатационным показателям автопарка, тракторного парка, водительского состава,

г) по учету животных:

Учет наличия и движения животных и продукции животноводства "от первичного документа" (11 счет);

Ведение учета в нескольких единицах измерения (голова, вес); Привязка единиц измерения и цен к видам документов ; Настраиваемые виды движения, виды документов и печатные формы документов; Специфические виды движения: перевод из группы в группу, реализация с приемкой по категориям упитанности; Получение любой отчетности по движению животных.

д) по учету сырья:

Учет поступления, наличия и расхода молока (сырья);

Приемка сырья по качественным характеристикам с определением сортности;

Автоматизация расчетов за сырье с выпиской сводных приемных квитанций;

Настраиваемые виды накладных и формы печати документов;

Получение любой отчетности по движению сырья и т. д.

На заключительном этапе составления отчетности:

Ведение журнала счетов-фактур, отправленных покупателю;

Ведение журнала счетов-фактур, полученных от поставщиков;

Формирование книги продаж по оплате или по отгрузке;

Формирование книги покупок;

Формирование проводок по оплаченному НДС;

Диагностика документов оплаты.

В современных условиях огромное значение приобретают программные продукты, позволяющие проводить анализ финансового состояния сельскохозяйственного предприятия. Современный финансовый анализ имеет определенные отличия от традиционного анализа финансово-хозяйственной деятельности. Прежде всего, это связано с растущим влиянием внешней среды на работу сельскохозяйст-

венных предприятий. В частности, усилилась зависимость финансового состояния хозяйствующих субъектов от инфляционных процессов, надежности контрагентов (поставщиков и покупателей), усложняющихся организационно-правовых форм функционирования.

В результате инструментарий современного финансового анализа расширяется за счет новых приемов и способов, позволяющих учитывать эти явления. Стремясь решить конкретные вопросы и получить квалифицированную оценку финансового положения, руководители сельскохозяйственных предприятий все чаще начинают прибегать к помощи финансового анализа. При этом они, как правило, уже не довольствуются констатацией величины показателей отчетности, а рассчитывают получить конкретное заключение о достаточности платежных средств, нормальных соотношений собственного и заемного капитала, скорости оборота капитала и причинах ее изменения, типах финансирования тех или иных видов деятельности. Поэтому цифры, характеризующие объем реализации, чистую прибыль, становятся нагляднее в сравнении с размером затраченного капитала, а величина затрат, безусловно, важная сама по себе, – в сопоставлении с полученной прибылью или объемом продаж.

Очевидно, что этот анализ должен осуществляться на регулярной основе. Такая аналитическая работа требует системных подходов, оперативности и, безусловно, ответственности за полученный результат. Как известно, ситуация в бизнесе быстро меняется, и цифры, актуальные еще «на вчера», сегодня уже никому не нужны, и принимать управленческие решения, «отталкиваясь» от этих итогов, не только бессмысленно, но и опасно для «судьбы» предприятия.

Поэтому оперативный и качественный анализ состояния финансового положения сельскохозяйственного предприятия подразумевает использование специальных программных продуктов, автоматизирующих процессы учета хозяйственной деятельности и располагающих средствами изучения накопленных данных в ракурсах, наиболее актуальных для данного хозяйства.

Рынок программного обеспечения предлагает широкий ассортимент программ, предназначенных для финансового анализа и финансового менеджмента. Как и в случае с бухгалтерскими программами, перед пользователем встает проблема выбора нужной про-

граммы. В разных программах к решению вопросов финансового анализа подходят по-разному. При выборе конкретного продукта пользователю требуется сопоставить множество далеко не равнозначных характеристик этих программ и предоставляемых ими возможностей. Поэтому создание и использование формализованных методик сопоставления программ финансового анализа, позволяющих уменьшить субъективный фактор в оценке их возможностей применительно к интересам конкретных пользователей, исключительно важно.

Существующие программные продукты обеспечивают автоматическое преобразование данных российской бухгалтерской отчетности предприятия за разные годы в аналитические таблицы, соответствующие международным стандартам бухгалтерского учета; позволяют выполнять автоматический расчет финансовых показателей, характеризующих различные стороны деятельности предприятия, отображение их динамики и степени отклонений от оптимальных значений; осуществляют прогнозирование значений показателей на будущие периоды. С их помощью можно определить время достижения тем или иным показателем некоторого критического уровня, что позволит предпринять упреждающие меры; обеспечивают выполнение предварительного этапа переоценки активов и пассивов отдельно за каждый из временных отрезков, входящих в анализируемый период; формируют текстовое экспертное заключение. Все аналитические программы обеспечивают одновременную работу нескольких пользователей в локальной сети.

Программы обеспечивают анализ эффективности деятельности предприятия по показателям рентабельности и оборачиваемости, платежеспособности и ликвидности, позволяют оценивать уровень финансовой устойчивости, структуру баланса предприятия, определяют класс кредитоспособности предприятия, рассчитывают его балансовую и рыночную стоимость.

Выводы. Рекомендации.

Таким образом, развитие и широкое применение информационных технологий является главной тенденцией экономического развития общества. Рыночные отношения предъявляют повышенные требования к своевременности, достоверности, полноте информации, без которой немыслима эффективная экономи-

ческая деятельность.

Возможности систем автоматизации позволяют реализовать достаточно сложные алгоритмы обработки информации сельскохозяйственного предприятия. Этому будут также способствовать современные технологии, ориентированные на ресурсосбережение, повышение производительности труда в агропромышленном комплексе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Давыдов В.Н. Компьютеризация бухгалтерского учета :Опыт, поиски, решения.- М.:Финансы и статистика, 2014.
2. Информационные системы в экономике: Учебник под ред. проф. В.В.Дика.-М.: Финансы и статистика, 2014.
3. Карминский А.М.,Черников Б.В. Информационные системы в экономике.- М.:Финансы и статистика, 2015.-336 с.
4. Нечеухина Н.С. Моделирование учетных событий в системе контроллинга – Екатеринбург: Институт экономики, 2009. – 250 с.
5. Чистов Д.В. Хозяйственные операции в компьютерной бухгалтерии «1С:Бухгалтерия 8.2» .- М.: АОЗТ «1С», 2014.-644 с.
6. Бухгалтер, применяющий информационные технологии, добивается большего успеха // <http://www.consulting.ru/main/soft/texts/m3>.
7. Дракер П. Следующая информационная революция // <http://www.consulting.ru/main/soft/texts/m2>.
8. Колесников С. Как организовать проект внедрения // <http://www.consulting.ru/main/soft/texts/m6>.

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАҒДАРЫС КЕЗІНДЕ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ПРОЦЕСТЕРДІ БОЛЖАУ ҮШІН БУХГАЛТЕРЛІК ЕСЕП ЖӘНЕ ЕСЕПТЕУ ӨНІМНІҢ ӨЗІНДІК ҚҰНЫН ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Ағымдағы экономикалық жағдайдың өзгеруіне тиімділігін нарық жағдайларында

экономикалық үрдістерді болжау үшін сенімді ақпараттық базасы, экономикалық талдау және бағалауды құру қажеттілігі. мұндай ақпараттық базасын негізі басқару пайдаланатын экономикалық көрсеткіштердің шамамен екі-үштен сатысында қалыптасады бухгалтерлік есеп автоматтандыру болып табылады.

Бұл мақалада ауыл шаруашылық кәсіпорындар бухгалтерлік есеп және талдау автоматтандыру қазіргі заманғы компьютерлік бағдарламаларды шарлау үшін, ғылыми-зерттеу жобаларына, сондай-ақ іс жүзінде ғана емес, осы білімді қолдануға мүмкіндік береді.

Түйін сөздер: бәсекелестік, ақпараттық технологиялар, болжау, экономикалық талдау, бағалау, есепке алу автоматтандыру, халықаралық стандарттар.

FEATURES COST ACCOUNTING AND CALCULATION PRODUCT FOR FORECASTING OF ECONOMIC PROCESSES IN THE ECONOMIC CRISIS

In the current economic conditions the need to establish a reliable information base for forecasting economic processes in market conditions, economic analysis and evaluation of the effectiveness of the changes. The basis for such an information base is the automation of accounting, which is formed at the stage of about two-thirds of economic indicators used in the management. This article allows you to navigate the modern computer programs to automate accounting and analysis of agricultural enterprises, and to apply this knowledge not only in research projects, but also in practice.

Keywords: competition, information technology, forecasting, economic analysis, performance evaluation, automation of accounting, international standards.



УДК 338.47

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МЕХАНИЗМА ЭКОНОМИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ТРАНСПОРТИРОВКОЙ ГРУЗОВ

М.С. Аймурзинов,

*кандидат экономических наук, доцент,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны д.э.н. Мишу-
линой О.В. и к.э.н. Баймухамедовой Г.С..*

Рассмотрены механизмы управления транспортировкой грузов. Отмечается, что одним из механизмов экономического управления является методика расчета фактической себестоимости. На основании метода расходных ставок разработана параметрическая модель определения себестоимости перевозок грузов. Реализация предлагаемых методов совершенствования механизма экономического управления позволит повысить экономическую устойчивость компании участников рынка железнодорожных контейнерных перевозок и обеспечит рост их прибыли.

Ключевые слова: механизмы управления, транспортировка грузов, себестоимость, метод расчета, объем перевозок.

Понятие «управление», как и ряд других понятий в экономической теории, появилось не сразу, а формировалось в течение многих лет с участием многих авторов, а поэтому имеет различные интерпретации [1,2].

Объектом воздействия процессов управления в данном случае, является перевозочная деятельность, а основным средством управления – ориентация деятельности на достижение целевых значений индикаторов расхода ресурсов, загрузки средств труда, результатов деятельности и их отношений в натуральном, стоимостном и безразмерном выражении.

Механизмы управления транспортировки грузов реализуют приемы придания количественной меры отношениям в обществе в процессах управления ими. Различают два типа механизма управления:

– стихийный, формируемый интуитивно, на инициативной основе деятельности множества субъектов хозяйствования;

– организованный, формируемый на логически доказательной основе, отражающей эмпирическое знание множества субъектов хозяйствования [3].

Одним из механизмов экономического управления, который позволяет оценить себестоимость железнодорожных грузоперевозок, в том числе контейнерных, является методика расчета фактической себестоимости.

Чаще всего, для определения изменения себестоимости от показателей использования подвижного состава применяется метод коэффициентов. Рекомендуемый метод основан на установлении непосредственной зависимости между эксплуатационными расходами (себестоимостью перевозок) и влияющими на них факторами. Основным преимуществом этого метода является простота результативных расчетов, но при этом приходится предварительно продельвать довольно трудоемкие расчеты самих коэффициентов влияния.

В конкретных условиях наиболее полные и точные результаты расчета себестоимости перевозок получают при использовании метода расчета по отдельным статьям номенклатуры расходов (метода непосредственного расчета) и метода расходных ставок [4].

Исходными данными при использовании метода непосредственного расчета являются среднесетевые расходы по статьям номенклатуры, среднесетевые величины измерителей работы подвижного состава, конкретные показатели и расходные нормы для рассматриваемых условий перевозок.

Расчет себестоимости перевозок по отдельным статьям номенклатуры расходов положен в основу – разработки метода расходных ставок, при использовании которого расходы предварительно распределяют на две группы: зависящие от объема перевозок и условно-постоянные.

Зависящие расходы по отдельным статьям объединяют в группы, определяемых помощью одного и того же измерителя и изменяющиеся при одинаковых условиях перевозок пропорционально этому измерителю. Затем делением расходов каждой группы на величину соответствующего измерителя для среднесетевых условий перевозок рассчитывают расходные ставки на единицу измерителя.

Далее расчет себестоимости перевозок ведется в той же последовательности, как и в

методе расчета по отдельным статьям расходов. Условно-постоянные расходы рассчитываются особо: либо в процентах от зависящих расходов, либо по величине их, приходящейся на 1 т-км, и суммируются с зависящими от объема перевозок расходами.

В модели существовавшей до реформы железнодорожной отрасли все функции по перевозке железнодорожным транспортом грузов, в том числе в контейнерах были сосредоточены у одного субъекта. В связи, с чем себестоимость перевозки грузов являлась обобщающим показателем, характеризующим экономическую сторону деятельности предприятия. В ней отражалось качество всей работы - состояние технической оснащенности, степень использования основных средств, повышение производительности труда, внедрение новых прогрессивных технологий, уровень применяемых нормативов затрат всех видов ресурсов, кадровая политика, качество управленческого труда и многие другие характеристики и показатели работы предприятия. Измерялась основная продукция железнодорожного транспорта – перевозка тонно-километрами (т-км), а в среднем - приведенными тонно-километрами (т-км). Основными и главнейшими факторами, определяющими величину себестоимости перевозок, являлись: объем выполненных перевозок, удельные веса тяг: электрической и тепловозной, техническое оснащение, степень его использования и уровень качественных показателей работы.

В настоящее время на основании метода расходных ставок разработана параметрическая модель определения себестоимости перевозок грузов. Основные параметры модели определяются в виде укрупненных расходных ставок на погруженный и выгруженный вагон (по начально-конечным операциям), вагоно-километры и тонно-километры брутто (по движеническим операциям). При этом в состав издержек относимых на начально-конечные операции не входят расходы на подачу и уборку вагонов, хранение грузов, взвешивание и др.

Напрямую выделить эти расходы, не представляется возможным. Их доля должна определяться расчетным путем на основе проведения специальных обследований. При отсутствии материалов таких обследований доля операций по подаче и уборке вагонов на подъездные пути в общем объеме маневровой работы условно принимается в размере 35 % по соответствующим статьям но-

менклатуры расходов. Также из суммы распределяемых расходов при определении базовых величин укрупненных расходных ставок исключаются статьи затрат, которые связаны только с отдельными видами перевозок.

После расчетов расходных ставок формируется модель себестоимости в зависимости от расстояния перевозки с учетом данных о расходах и измерителях работы дорог (проследования).

Модель себестоимости перевозки конкретной повагонной отправки представляется в следующем виде:

$$C = A_n + A_k + K_L^{\text{ад}} \cdot \sum_{j=n}^{j=k} B_j^{\text{ад}} \cdot L_j^y \cdot K_j^y + \hat{E}_\delta^{\text{ад}} \cdot \sum_{j=0}^{j=i} \hat{A}_j^{\text{ад}} \cdot L_j^{\text{ад}} \cdot \hat{E}_j^y \text{ тн./вагон,} \quad (1)$$

где:

A_n – ставка за начальную операцию, тн./вагон;

A_k – ставка за конечную операцию, тн./вагон;

$B_{гр}$ – ставка за движенические операции в грузом рейсе тн./вагоно-км;

$L_j^{\text{пр}}$ – расстояние проследования по j -й дороге, км;

K_j^y – коэффициент разрыва между эксплуатационными и тарифными тонно-километрами на j -й дороге;

Индекс $j = 0$ имеет дорога выгрузки, предшествующая погрузке на дороге с индексом $j = n$.

Аналогом российской модели определения себестоимости грузовых перевозок в РК является методика расчета себестоимости грузовых железнодорожных перевозок, которая представляется следующими этапами: [5].

- ♦ разделение расходов на грузовые перевозки (основных и накладных), на зависящие от объема перевозок расходы и на условно-постоянные расходы;

- ♦ отнесение расходов на расходные измерители грузовых перевозок;

- ♦ расчет расходных ставок;

- ♦ факторно-балансовый метод (ФБМ) расчета себестоимости.

Наибольший интерес представляет факторно-балансовый метод расчета себестоимости, в котором каждый расходный измеритель характеризует (измеряет) работу только одного участника перевозочного процесса и каждая операция перевозочного процесса состоит из совокупности работ участников перевозочного

процесса, что позволяет проводить расчет себестоимости грузовых железнодорожных перевозок с учетом множества различных факторов, характеризующих условия работы железных дорог, условия перевозки грузов, технологию организации перевозок и т.д.

В этом состоит существенная разница факторно-балансового метода расчета себестоимости грузовых железнодорожных перевозок от общепринятых методов.

Таким образом, можно сделать вывод о достаточно большом наборе методов и моделей, как отечественных, так и зарубежных, расчета себестоимости перевозок грузов, в том числе в контейнерах. Но в тоже время необходимо отметить, что данные модели разработаны для случая единой железнодорожной компании, осуществляющей перевозки грузов, владеющей локомотивами, вагонами и всей необходимой инфраструктурой.

Для того чтобы ответить на вопрос применимости методов и моделей к современным условиям функционирования субъектов на железнодорожном транспорте, необходимо провести анализ современного состояния железнодорожной отрасли Республики Казахстан и, в частности, контейнерного парка.

Единственным инструментом экономического управления, который позволяет оценить себестоимость железнодорожных перевозок грузов, в том числе контейнерных является методика расчета фактической себестоимости грузовых железнодорожных перевозок, состоящая из алгоритмов по разделению расходов на грузовые перевозки на зависящие от объема перевозок расходы и на условно-постоянные расходы, отнесение расходов на расходные измерители грузовых перевозок, расчет расходных ставок и факторно-балансовый метод (ФБМ) расчета себестоимости.

Следует отметить, что вследствие структурных преобразований железнодорожной отрасли данная методика не удовлетворяет современным требованиям, поскольку в ней:

во-первых, номенклатура расходов не удовлетворяет алгоритмам расчета;

во-вторых, нет соответствия результатов методики механизму тарифообразования.

Результатом расчета по существующей методике является единая себестоимость перевозки грузов в тенге на 10 тонно-км в зависимости от различных факторов. Действующая система тарифов (Временный прейскурант)

разделена на четыре составляющие: за пользование магистральной сетью, пользование локомотивной тягой, грузовыми вагонами и контейнерами, грузовая и коммерческая работа. В свою очередь, национальной компании оказывают услуги по предоставлению тяги АО «Локомотив», по предоставлению вагонов АО «Казтемиртранс», по предоставлению контейнеров АО «Казтранссервис», но по рассматриваемой методике их вклад в себестоимость услуги оценить невозможно.

Временный прейскурант был образован разделением Прейскуранта 10-01 на четыре составляющие и добавлением платы за пользование контейнерами и вагонами, взимаемых ранее системой штрафов. Четыре части Временного прейскуранта: плата за грузовую и коммерческую работу, плата за предоставление тяги, плата за предоставление грузовых вагонов и контейнеров для перевозки грузов, плата за допуск к МЖС - представляют платы за услуги обслуживания грузовых перевозок и совершенно идентичны по структуре. Это - те же самые схемы для описания условий перевозки груза, различающие род груза, род подвижного состава, вес-нетто и тарифные расстояния.

Применение на практике Временного прейскуранта привело к ошибкам при распределении доходов магистральной железнодорожной сети, операторов тяги, вагонов и контейнеров: в прейскуранте используется один коэффициент, определяющий долю участника в тарифе, на деле же перевозчик оплачивает по факту потребления совершенно другую сумму [6,7].

Основная причина возможных перекосов при распределении доходов от перевозок между участниками перевозочного процесса заключается в самом Временном прейскуранте, применяемом для расчета стоимости перевозки грузов;

в-третьих, неприменимость методики различными участниками рынка;

Создание новых структурных единиц (юридических лиц) на железнодорожном транспорте обусловило возникновение новых взаимоотношений между ними и как следствие появление новых услуг, со своими измерителями. Например, услуги локомотивной тяги оказывают три независимых юридических лица: АО «Локомотив», АО «Кедентранссервис», АО «Локомотив 2030». Измерителем услуги является «локомотиво-час» и считается он с момента выхода локомотива с КП до момента

возврата на КП.

Услуги по предоставлению грузовых вагонов в аренду оказывают АО «Казтемиртранс» и АО «Казтранссервис», измерителем услуги являются вагоно-сутки.

Отсюда возникает проблема расчета себестоимости данных услуг, а рассматриваемая методика не позволяет этого сделать. Методика лишь позволяет экспертно оценить вклад участников в себестоимость перевозки грузов, но применить ее для конкретного расчета невозможно;

и, в-четвертых, несоответствие современным требованиям законодательства.

Необходимо отметить, что данная методика расчета тарифов на услуги МЖС не внедрена в практику деятельности. Одной из основных причин этого является отсутствие подобных инструментов у других участников процесса перевозки грузов, в том числе в контейнерах.

Таким образом, можно сделать вывод о несовершенстве существующих инструментов экономического управления, не позволяющих адекватно оценивать эффективность контейнерных перевозок.

Анализ показал, что существующие методы и модели расчета себестоимости в формировании доходов от грузоперевозок в контейнерах разработаны для единой железнодорожной компании. Вследствие структурных преобразований железнодорожной отрасли, применяемая методика расчета себестоимости не удовлетворяет современным требованиям, поскольку не позволяет адекватно оценить эффективность контейнерных перевозок.

В целях совершенствования механизма управления контейнерными перевозками предлагается пересмотреть существующую тарифную политику, в частности, выделение в отдельную плату за пользование контейнерами при перевозке грузов железнодорожным транспортом. Эта временная мера связана с тем, что действующие тарифы за пользование контейнерами при перевозке грузов железнодорожным транспортом не покрывают издержек, а это значит, что разделение перевозочного тарифа на составляющие не пропорционально.

Реализация предлагаемых методов и подходов позволит повысить экономическую устойчивость компании участников рынка железнодорожных контейнерных перевозок и обеспечит рост их прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Львов Ю.А., Русинов В.М., Саулин А.Д., Страхова О.А. Управление акционерным обществом в России. - М., 2000. – С.162.
2. Храброва И.А. Корпоративное управление: вопросы интеграции. М., 2000. – С.251.
3. Мазо Л.А. Современные методы управления экономическими процессами на железнодорожном транспорте. - М.: Изд-во МЭИ, 2000.-С.268.
4. Журавель А. И. Себестоимость железнодорожных перевозок. - Новосибирск, 2000.- С.225.
5. Совершенствование методов и моделей экономического управления хозяйствующих субъектов рынка железнодорожных контейнерных перевозок // Высшая школа. – 2006. – №3. – С. 138-141.
6. Борушевский С.И. Номенклатура расходов субъектов сферы контейнерных перевозок на современном этапе развития // Материалы международной научно-практической конференции «Всесторонняя ускоренная модернизация экономики Казахстана и Средней Азии: современность и перспективы», посвященная 10-летию Стратегии «Казахстан-2030». – Алматы, 2007. – Т.1. – С.229-231.
7. Борушевский С.И., Мамутова А.Т. Правила формирования производственной себестоимости собственников основных средств на железнодорожном транспорте // Магистраль. - 2006. - №6. - С.60-61.

ЭКОНОМИКАЛЫҚ БАСҚАРУ ТАСЫМАЛДАУ ТЕТІГІН ЖЕТІЛДІРУ СҰРАҚТАРЫ

Тасымалдау бақылау механизмдері қарастырылған. Ол экономикалық басқару механизмдерінің бірі нақты шығындарды есептеу әдісі болып табылады, деп атап өтті отыр. Шығындар ставкаларының әдісіне негізделген жүктің құнын анықтау үшін параметрлік моделін әзірледі. Экономикалық басқару механизмін жетілдіру бойынша ұсынылған әдістерін іске асыру нарық қатысушылары темір жол контейнерлік тасымалдаулары экономикалық тұрақтылығын арттыру және олардың пайда өсімін қамтамасыз етеді.

Түйін сөздер: Басқару тетіктері, жүктерді тасымалдау, құны, трафик көлемін есептеу әдісі.

ON IMPROVEMENT OF THE MECHANISM OF ECONOMIC MANAGEMENT TRANSPORTATION

Mechanisms of management of transportation of cargoes are considered. It is noticed, that one of mechanisms of economic management is the design procedure of the actual cost price. On the basis of a method of account rates the parametrical model of definition of the cost price of

transportations of cargoes is developed. Realisation of offered methods of perfection of the mechanism of economic management will allow to raise economic stability of the company of participants of the market of railway container transportations and will provide growth of their profit.

Keywords: *management mechanisms, transportation of cargoes, the cost price, a calculation method, volume of transportations.*



УДК 658.512

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В КОРПОРАТИВНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ

М.Ф. Баймухамедов,
доктор технических наук, профессор,
Костанайский социально-технический университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.т.н. Хасеновым У.Б.

Рассмотрены уровни управления и уровни интеллектуальной интеграции в корпоративных информационных системах. Отмечается, что интеллектуальная интеграция стала стратегической проблемой развития современных корпораций. Показана аксиома существования интеллектуальной интеграции в корпоративных системах и методология построения интеллектуальных моделей управления и поддержки принятия решений.

Ключевые слова: *корпоративные информационные системы, модели управления, интеллектуальная интеграция, принятие решений, объекты управления.*

За последние годы значительно возросли объем и разнородность информации, необходимой для принятия оптимальных решений в корпоративных информационных системах (КИС). Развитие конкуренции, увеличение сложности и стоимости информационных проектов сужают диапазон возможных оши-

бок и ограничивают время руководителя на принятие правильного решения.

Взаимосвязь уровней управления и уровней интеграции в КИС показана на рис.1. На уровне *стратегического управления* решаются такие задачи как анализ и моделирование действий в кризисной ситуации, поиск новых решений стратегических проблем, организация взаимодействия между информационными системами (базы данных (БД) и базы знаний (БЗ), хранилища данных, справочные и другие системы), подготовка моделей прогноза развития кризисной ситуации и оценка рисков принятия решений, анализ состояния различных областей деятельности корпорации, подготовка вариантов стратегического развития.

На уровне *тактического управления* обеспечивается своевременное доведение информации до экспертов и руководителей, контроль доведения решений до исполнителей и обеспечение контроля: исполнение, обеспечение руководителей и экспертов сведениями о состоянии объектов управления и технологических процессов, контроль выполнения планов текущих работ по различным направлениям, подготовка аналитической информации по проблемам, связанным с деятельностью организации.

На уровне *оперативного управления* информационными потоками решение типовых задач организации, решение аналитических задач оперативная оценка деятельности структурных подразделений и всей организации в целом, решение задачи оценки деятельности клиентов, выработки стратегии работы с клиентами - задача класса CRM (Customer Relationship Management).

Традиционные КИС не обеспечивают требуемого качества информационного анали-

за и необходимой эффективности формирования управляющих воздействий, в условиях недостаточности априорной информации о внешней среде функционирования, большого количества трудно учитываемых факторов,

нестационарности и субъективного их характера, изменяемости целей и критериев качества управления вследствие деградации или целенаправленной реконфигурации.

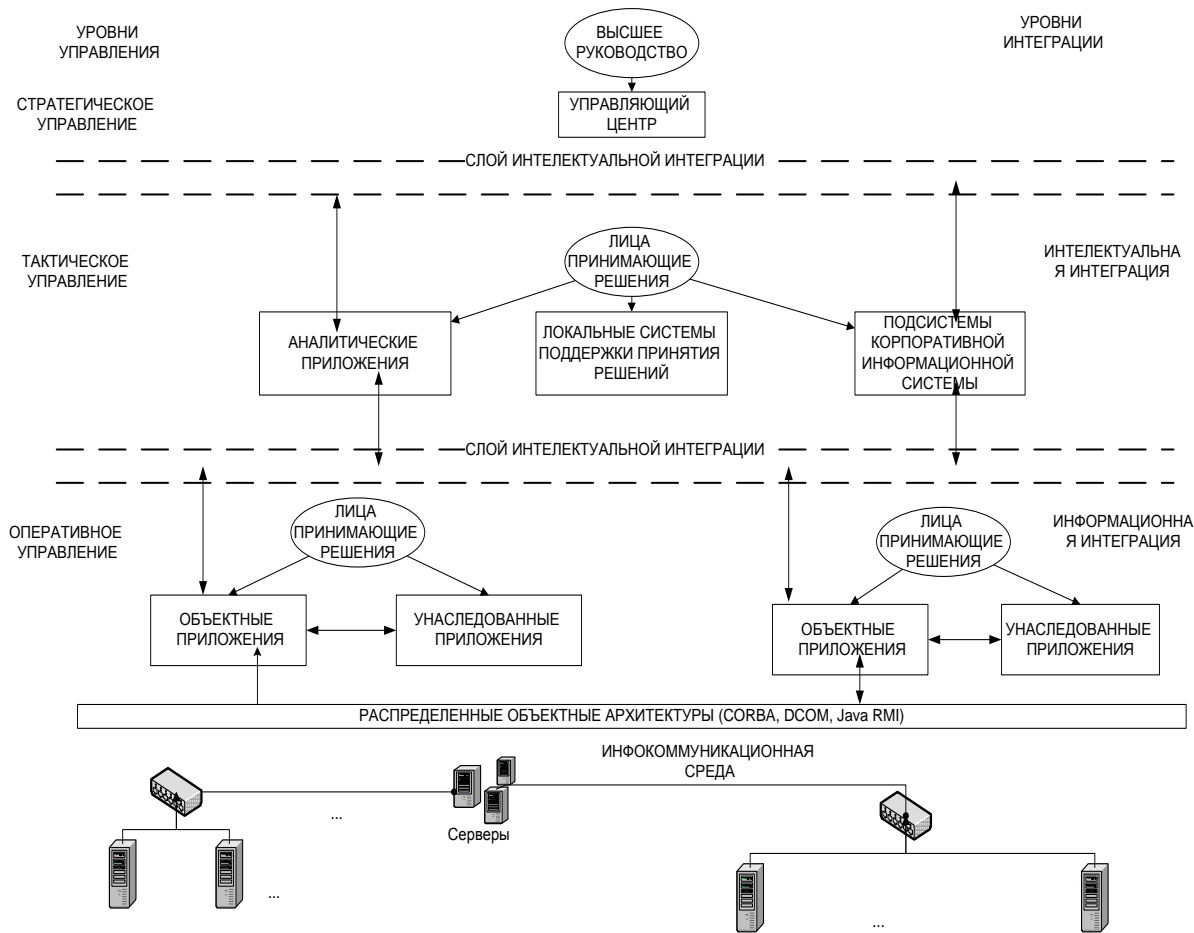


Рис. 1. Уровни управления и интеграции корпоративных систем

В большинстве действующих КИС используются БД, построенные на основе реляционной модели данных. С точки зрения информационной интеграции, и усложнения задач принятия решений в КИС начинают проявляться следующие ограничения данной модели: трудность и неестественность представления сложных структур данных; отсутствие возможности организации иерархического абстрактного представления данных; разделенность дескриптивного и операционного аспектов.

Идея интегрированной информационной среды является базовой в подходе CALS (Continuous Acquisition and Life Cycle Support). В промышленности США внедрение CALS позволяет сократить прямые затраты на проектирование от 10 до 30%, сократить время разработки изделий на 40-60%, уменьшить время

выхода новых изделий на рынок на 25-75%, снизить количество брака на 23-73%, сократить затраты на разработку технической и эксплуатационной документации от 30 до 40%.

Традиционные КИС обладают следующими характерными ограничениями:

- ♦ необходимость преодоления границ операционных сред, вызываемая тем, что в КС могут применяться различные операционные системы;
- ♦ трудности управления административными границами между подразделениями корпорации и корпоративными клиентами при модификации программных средств, осуществляемой на стороне клиентов;
- ♦ методологические ограничения, связанные с использованием различных моделей и методов построения компонентов КИС;
- ♦ распределенные объектные архитекту-

ры: (CORBA, DCOM, Java RMI, WEB-services) позволяют, в основном, преодолеть указанные ограничения, но они не в состоянии решить следующие проблемы развития КИС:

- ♦ необходимость перекомпиляции программных кодов при внесении изменений в объекты и интерфейсы;

- ♦ необходимость точного знания и соблюдения передаваемых форматов данных и возникающая отсюда зависимость объектов от деталей реализации;

- ♦ невозможность динамической адаптации поведения программных объектов в зависимости от состояний и поведения среды;

- ♦ невозможность работы в явной форме с моделями знаний, ценность которых в корпоративных системах постоянно возрастает;

- ♦ накопление гигантских объемов корпоративной информации, которые невозможно семантически обработать и представить в формах, удобных для ЛПП без иерархической организации уровней знаний (знания, метазнания, метаметазнания и т.д. - пирамида знаний).

Построение интеллектуальных моделей управления и поддержки принятия решений

(ППР) становится универсальной задачей, не зависящей от размера компании и профиля ее деятельности. В системах ведения электронного бизнеса (B2B - business-to-business) естественным образом возникает виртуальное представление участников рынка с помощью интеллектуального агента (ИА), выполняющих функции предварительного семантического анализа информации и ведения переговоров между партнерами. Передовые корпорации поддерживают такие неформальные структуры как сообщества обмена знаниями (community of practice - CoP), CoP более динамичны, чем крупные организации, в которых цели корпорации могут не совпадать с личными целями сотрудников, что приводит к необходимости включения в структуру корпорации ИА, которые могут по определенным критериям согласовывать цели корпорации и сотрудника.

Можно утверждать, что интеллектуальная интеграция стала стратегической проблемой развития современных корпораций, следуя концепции решения стратегических проблем инновационного развития.

Полагаем, что интеллектуальная интеграция, базируется на информации $Pch_j(L_i)$ он-лайн интеграции, но при этом агенты информационного обмена (АИО) передают и принимают

$Pch_j(L_i)$ необходимые знания, выраженные в форме совокупностей утверждений (теорем) некоторой формальной теории (нескольких теорий в гетерогенной КИС). Очевидно, что не всем АИО будут необходимы сообщения знаний, так как в КИС останутся простые исполнительные агенты, работающие только в рамках информационного обмена. Поэтому из множества $SetIO$ выделяем множество агентов интеллектуального обмена (АИНО) $SetIA$, для которых устанавливаем:

KM_c^{In} - множество принимаемых сообщений знаний детерминированное,

KM_v^{In} - множество принимаемых сообщений знаний недетерминированное,

KM_c^{Out} - множество передаваемых сообщений знаний детерминированное,

KM_v^{Out} - множество передаваемых сообщений знаний недетерминированное,

$$KM_{\psi}^{\xi} = KMes_i \mid KMes_i = f_j \mid f_j \in FormarTheory_k$$

По аналогии с моделью информационной интеграции определим матрицы показателей качества интеллектуального обмена - $\|KQ\| = kq_{ij}$, где kq_{ij} - вектор граничных значений показателей качества при передаче i -го сообщения знаний с j -м приоритетом.

Тогда аксиома существования интеллектуальной интеграции в КС есть:

$$Intelligent_Integration(S) \Leftrightarrow Intelligent_Integration(S) \& (\forall IA_i \in InSetIA) \rightarrow \\ \exists (KM_c^{In}(T_c^{In}) \& KQ_c^{In}) \& (KM_c^{Out}(T_c^{Out}) \& KQ_c^{Out}) \& (KM_v^{In}) \& KQ_v^{In}) \& (KM_v^{Out}) \& KQ_v^{Out}) \\ \& Cost(Informaation_Integration \rightarrow \min)$$

Суммарную стоимость интеллектуальной интеграции следует оценить как

$$Cost(Intelligent_Integration) = Cost(Intelligent_Integration) + \\ \sum_{i=1}^{N_{IA}} \sum_{\mu} \sum_{\nu} (Cost(KM_{\mu}^{\nu}) + Cost(KQ_{\mu}^{\nu}))$$

где NIA - общее количество АИНО в КИС,

$Cost(KQ_{\mu}^{\nu})$ - стоимость передачи/приема сообщений знаний соответствующего множества,

$Cost(Q_{\mu}^{\nu})$ - стоимость обеспечения показателей качества интеллектуального обмена.

АИО, которыми могут служить распределенные объектные приложения, подсистемы КИС (модули ERP-систем), аналитические приложения и унаследованные системы, передают информацию в БД или другие хранилища в различных форматах. Сообщения данных, передаваемые АИО, будем рассматривать как предложения соответствующего формального языка L_i .

В более общем случае предполагаем, что в КИС существует конечное множество раз-

$$LS = L_i \mid i = 1, \dots, k$$

личных формальных контекстно-свободных языков

Множество сообщений, передаваемых АИО, рассматриваем как совокупность предложений в соответствующем языке

$$Mes^{Out} = (IO_i) = Pch_j(L_i)$$

где $Pch_j(L_i)$ - j -е предложение языка L_i .

Для обеспечения интеллектуальной интеграции АИНО должен определенным образом преобразовать информацию, полученную от АИО, с тем, чтобы сформировать

$$KM_{\psi}^{\xi} = KMes_i \mid KMes_i = f_j \mid f_j \in FormarTheory_k$$

Следует выделить три процесса формирования сообщений знаний: восходящее формирование сообщений знаний; построение сообщений по результатам логического вывода по распределенным БЗ; композиционный процесс, совмещающий восходящее формирование сообщений знаний и логический вывод.

АИО посылают свои сообщения как предложения в языках $L_i, L_{i+1}, \dots, L_{i+k}$, АИНО формирует из полученных сообщений собственные сообщения в формальном языке L_j . Таким образом, восходящее формирование сообщений знаний (Рис.2) следует разделить на три этапа:

1. устранение избыточности, которое может рассматриваться как укорочение це-

почки $Pch_j(L_i)$ с помощью продукционных правил вида $\alpha\beta\dots\varphi \rightarrow \alpha\dots\varphi$;

2. выполнение функциональных (алгоритмических) преобразований над ;

3. формирование логических формул в языке L_j по результатам логического анализа .

Проблемы интеллектуальной интеграции в СППР могут решаться в двух основных направлениях исследований.

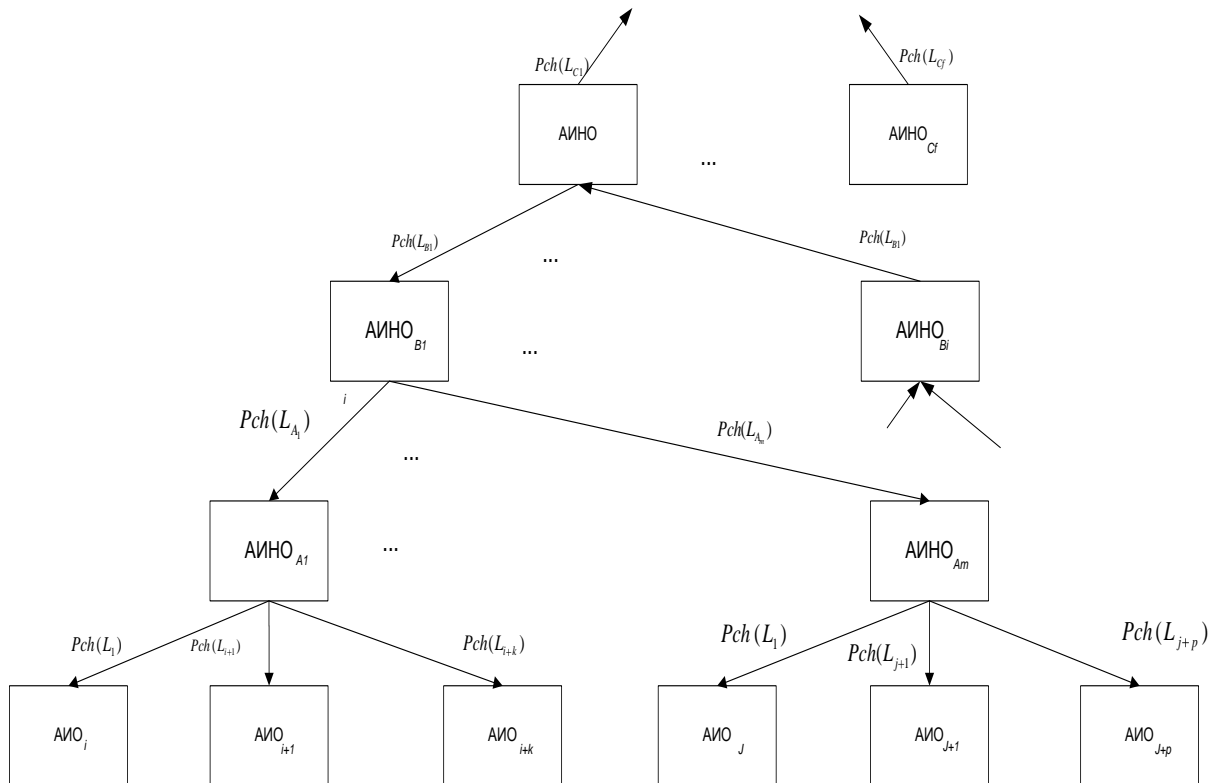


Рис. 2. Восходящее формирование сообщений знаний

Первое направление рассматривает распределенные СППР (РСППР) через призму проблем автоматизации вычислений и организации параллельного решения задач принятия решений на различных вычислительных системах. В рамках этого направления исследуются вопросы организации взаимодействия пользователей, изучаются языковые средства описания параллельных процессов и асинхронного управления ими, организация обмена сообщениями, диспетчеризация выполнения программ и мониторинг задач в РСППР. Разработана система автоматизации для поддержки принятия решений на основе распределенных алгоритмических сетей. Исследована диспетчеризация задач в распределенных СППР, проанализирована загрузка узла распределенной системы, построены управляющие функции для мониторинга вычислительных процессов в сети.

Полученные результаты имеют важное значение для построения распределенных СППР, но в рамках данного направления недостаточно учитывается специфика КИС и необходимость решения задачи интеллектуальной интеграции. Это проявляется в следующих ограничениях:

- ♦ построение распределенных СППР

рассматривается в основном в вычислительном аспекте, с позиций управления параллельными процессами для решения объемных вычислительных задач;

- ♦ предполагается осуществление централизованного управления распределением задач в вычислительной сети, что трудно применимо в КИС, для которых характерна автономная активность территориально-разобщенных источников информации;

- ♦ не рассматривается содержание процессов формирования и обработки знаний в распределенных СППР;

- ♦ не подвергается исследованию логико-семантический аспект создания СППР, т.е. взаимосвязь задачи принятия решений (ЗПР) и семантики предметной области с организацией базы знаний, моделями представления знаний и возможностями организации логического вывода в распределенных СППР.

Второе направление изучает построение интегрированных интеллектуальных систем (ИИС), которые целесообразно разделить на два подкласса с поверхностной интеграцией компонентов и с глубинной интеграцией компонентов (Рис.3).

Исследование моделей методов построения ИИС позволяет выделить следующие проблемы этого направления:

- ♦ значительное отставание методологии разработки программного обеспечения прикладных ИИС от современной объектно-ориентированной парадигмы разработки приложений в области информационных систем;
- ♦ отсутствие инструментальных средств, поддерживающих полный жизненный цикл разработки ИИС;
- ♦ реализация существующего программного обеспечения прикладных ИИС с помощью специфических языков ИИ, что затрудняет перенос ИИС на другие платформы, интеграцию с различными системами, разработку Web- ориентированных ИИС;
- ♦ недостаточное исследование проблем верификации БЗ, которые в современных ИИС достигают значительных объемов;
- ♦ отсутствие исследований, связанных с

оценкой эффективности ИИС;

- ♦ ряд дополнительных трудностей связан с отсутствием единой концепции ИИС как объекта научного исследования;
- ♦ терминологические различия, отсутствие теоретических основ построения моделей архитектур ИИС, а также точных классификаций ИИС;
- ♦ отсутствие единого представления в ИИС различных классов моделей (информационных, функциональных, моделей ИИ) и методов организации процессов решения задач на этих моделях;
- ♦ отсутствие методов и процедур компьютерного приобретения знаний с учетом особенностей ИИС;
- ♦ недостаточная исследованность вопросов интеграции программных компонентов в архитектуре ИИС и проблемы интеграции в целом.

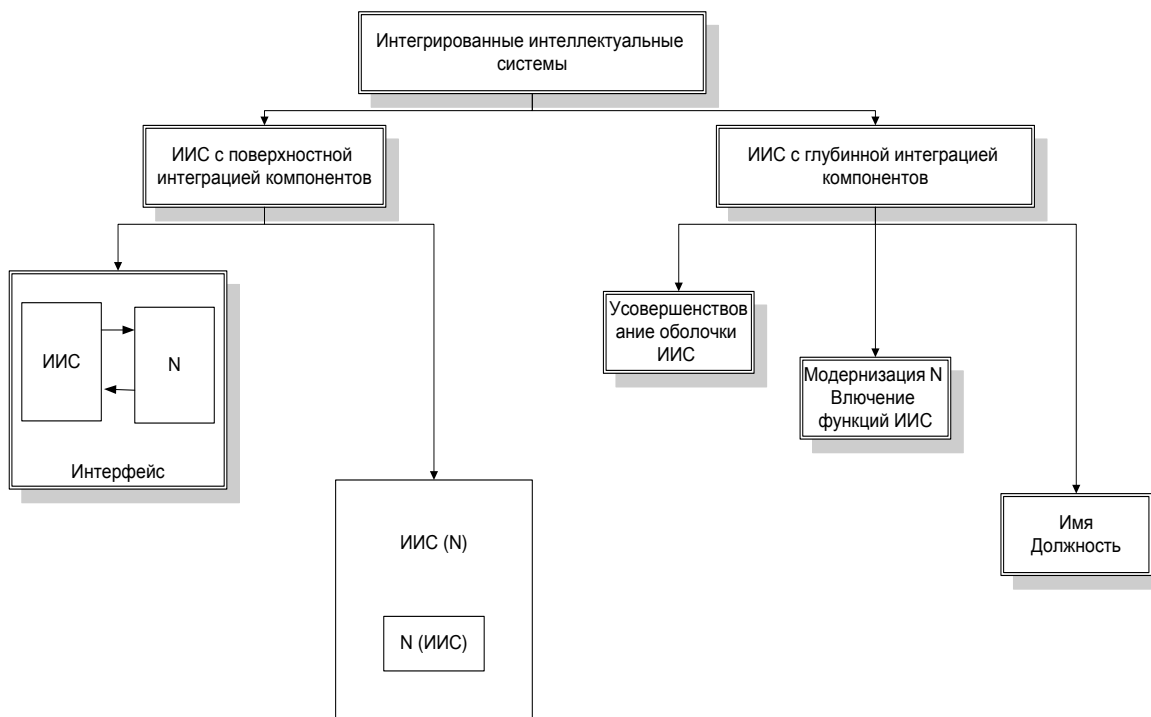


Рис. 3. Классификация ИИС по типу интеграции компонентов (N-программная система (САПР, СУБД ...))

Таким образом, проблема интеллектуальной интеграции в СППР к настоящему времени до конца не решена. Известные подходы к построению распределенных СППР и ИИС не учитывают специфические особенности СППР, не устраняют принципиального противоречия между необходимостью интегрированного использования знаний и функционально-территориальной распределенностью

корпоративных систем, не позволяют отразить взаимосвязь задач принятия решений с логико-семантической организацией знаний в КС.

ЛИТЕРАТУРА

1. Боранбаев С.Н., Баймухамедов М.Ф. Основы информационных систем. //Учебник, Костанай, изд -во «Master Reprint», 2011. – С. 259.

2. Boranbayev S.N. Mathematical Model for the Development and Performance of Sustainable Economic Programs // International Journal of Ecology and Development, Vol.6, No. W07. 2007.

3. Бигаринов Р.А., Боранбаев С.Н. Анализ решений информационно-аналитических систем. // Publishing House "Education and Science" s.r.o. (Чехия, Прага), 2008. – С.16-24.

КОРПОРАТИВТІК АҚПАРАТТЫҚ ЖҮЙЕЛЕРДІ ШЕШІМ ҚАБЫЛДАУДА ЗИЯТКЕРЛІК ИНТЕГРАЦИЯ

Басқару және кәсіпорын ақпараттық жүйелерді интеграциялау зияткерлік деңгейлерін көрді. Ол зияткерлік интеграция қазіргі заманғы корпорациялардың стратегиялық міндет айналғанын атап өтті. Корпоративтік жүйелер мен ақылды басқару модельдерін және шешім қолдау құрылыс

әдістемесі интеллектуалдық интеграция болуымен аксиома көрсетеді.

Түйін сөздер: *корпоративтік ақпараттық жүйелер, басқару модельдері, интеллектуалдық интеграция, шешім қабылдау, басқару объектілері.*

INTELLIGENT INTEGRATION OF DECISION-MAKING IN CORPORATE INFORMATION SYSTEMS

Examined levels of management and intellectual levels of integration in enterprise information systems. It is noted that intellectual integration has become a strategic challenge of modern corporations. Shows the axiom of existence of intellectual integration into corporate systems and methodology of building intelligent management models and decision support.

Keywords: *corporate information systems, management models, intellectual integration, decision making, management objects.*



УДК 368.031

КОГНИТИВНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ АНАЛИЗА ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В ОТНОШЕНИИ БЕЗАЛКОГОЛЬНЫХ НАПИТКОВ

*Н.В. Заворохина¹, О.В. Чугунова²,
доктор технических наук, профессор^{1,2},
Уральский государственных
экономический университет
(Россия)*

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.э.н. Байманкуловым А.Т.

В статье рассмотрены возможности когнитивного моделирования при выявлении предпочтений потребителей в системе «предпочтения - мотивация к покупке». Предложена модель субъективных показателей качества безалкогольных напитков, учитывающих степень удовлетворенности покупа-

телей, которая может использоваться при оценке конкурентоспособности напитков.

Ключевые слова: *когнитивный, моделирование, предпочтения, сенсорный, удовлетворенность, мотивация, потребитель, покупка, качество.*

Понятие «качество безалкогольного напитка» включает в себя *объективные* показатели качества, например: патентно-правовые, экологические, показатели назначения, технологические, экономические, сохранности, логистические, безопасности потребления и *субъективные*, а именно: психофизиологические, психологические, эстетические.

Вопросы, связанные с общепринятыми объективными показателями качества рассматривает товароведение и квалиметрия, а вопросы, связанные с субъективными показателями – сенсорный анализ и сенсорный маркетинг.

Субъективные показатели зависят от восприятия их конкретным субъектом, носят непредсказуемый, а, иногда, алогичный характер. Психофизиологические (или психофизические) показатели качества можно отнести к субъективным, применимо к одному субъекту.

Система объективных показателей качества подробно рассмотрена в отечественной литературе. Этот вопрос раскрыт такими учеными как Николаевой М.А., Родиной Т.Г., Криштафович В.Н. и др.

Вопросами изучения *сенсорных* показателей качества и повышения их объективности при товароведной экспертизе занимались отечественные ученые Родина Т.Г., Кантере В.М., Матисон В.А. и др.

Однако, вопросами закономерности в потребительском восприятии, значимости сенсорных показателей качества при формировании мотивации к покупке напитков изучены недостаточно и требуют решений.

Поскольку отношения «потребитель - продукт» достаточно переменчивы, зависят от множества факторов, то очень сложно проследить взаимосвязь между сенсорными предпочтениями потребителей и их влиянием на мотивацию к покупке, что затрудняет формирование номенклатуры субъективных показателей качества. В данном случае целесообразно применить метод когнитивного моделирования. *Когнитивное моделирование* – это способ анализа, обеспечивающий определение силы и направления влияния факторов на перевод объекта управления в целевое состояние с учетом сходства и различия в влиянии различных факторов на объект управления [1].

Методика когнитивного моделирования была предложена Аксельродом в 1976 г. и предназначалась для анализа и принятия решений в плохо определенных ситуациях.

В рамках когнитивной модели информация о системе «сенсорные предпочтения - мотивация к покупке» представляется в виде набора понятий (факторов, или концептов) и связывающей их причинно-следственной сети, называемой когнитивной картой, имеющей вид:

$$G = \langle E, W \rangle \quad (1)$$

где E - множество субъективных концептов, влияющих на предпочтения потребителей и мотивацию к покупке;

W- множество причинно-следственных отношений между концептами.

Поскольку имеются предположения, что взаимные влияния между концептами могут различаться по интенсивности в течение времени, то при когнитивном моделировании целесообразно построение *нечеткой* когнитивной карты [1].

При построении нечеткой когнитивной карты определяется возможность причинно-следственной связи между факторами с определением какой из них является причиной, а какой - следствием; решается вопрос об ослаблении /усилении фактора-следствия в результате усиления /ослабления фактора-причины. Построение когнитивной карты основано на моделировании субъективных представлений экспертов о влиянии потребительских предпочтений на мотивацию к покупке безалкогольных напитков социальной направленности и включает методологию структуризации ситуации - модель представления знаний эксперта в виде знакового орграфа (когнитивной карты). При построении когнитивной модели следует учитывать, что анализируются субъективные факторы, являющиеся переменными во времени.

Когнитивная карта строится в виде графа, где вершинами графа являются концепты, а дуги между ними – причинно-следственными связями. Карта отражает субъективные представления группы экспертов о законах и закономерностях, присущих моделируемой системе. Построение нечеткой когнитивной карты моделируемой системы фактически означает снятие неопределенности за счет формирования модели знаний аналитика об этой системе.

К построенной карте применяются методы аналитической обработки, ориентированные на исследование структуры системы и получение прогнозов ее поведения при различных управляющих воздействиях [2]. Несомненным плюсом построения когнитивной модели «предпочтения потребителей – мотивация к покупке» является визуализация причинно-следственной связи между концептами и возможность выявления не очевидных связей и влияний.

Для построения нечеткой когнитивной карты системы «предпочтения потребителей – мотивация к покупке» проведен опрос экспертов - отобранных испытателей в количестве 15 человек. Исследования проводились в мае-июне 2011 г. в научно-исследовательской лаборатории кафедры товароведения и экспертизы ФГБОУ ВПО «Уральский государственный экономический университет». Каждому эксперту было предложено указать факторы, влияющие, по их мнению, на предпочтения потребителей при выборе безалкогольных напитков социальной направленности, затем

проранжировать их по значимости и степени влияния на принятие решения о покупке.

Экспертами было предложено 62 фактора, по их мнению, влияющих на предпочтения потребителей и мотивацию к покупке. Данные факторы включали как внешние (окружающая среда, климатические условия, доступность), так и внутренние (степень выполнения функций напитка, органолептические показатели).

Полученная информация была обработана с целью устранения повторений и терминов с нечеткой формулировкой. В итоге была получена модель из 12 факторов, которые были классифицированы нами по группам и представлены в таблице 1. Каждый фактор является комплексным, например фактор «степень выполнения функций напитка» включает в

себя анализ функций по утолению жажды, эмоциональному удовольствию, восполнению энергетических затрат и т.д.

Далее эксперты устанавливали степень корреляции между факторами с указанием характера данной связи - ослабляющая или усиливающая. Степень каждого влияния оценивалась экспертами с применением 5-балловой шкалы, представленной в таблице 2, выражающей качественные словесные описания экспертов в количественном виде. При этом, если увеличение значения концепта-причины приводит к увеличению значения концепта-следствия, то влияние считается *положительным* («усиление»), если же значение уменьшается – *отрицательным* («торможение»).

Таблица 1. Факторы, влияющие на предпочтения потребителей при выборе безалкогольных напитков социальной направленности

№ п/п	Фактор
Факторы внешней среды	
1	Время года (температура окружающей среды)
2	Доступность (близость к дому)
Факторы социального статуса	
3	Вероисповедание
4	Национальность и семейные приоритеты
5	Геоклиматические условия проживания
Фактор ожидаемых благ	
6	Соотношение «цена-качество»
7	Степень выполнения функций напитка (утоление жажды, восполнение энергетических затрат, социальная направленность, состав и т.п.)
8	Степень удовлетворения сенсорных ожиданий (совокупность гедонических ощущений от внешнего вида, флейвора, консистенции напитка)
Маркетинговый фактор	
9	Реклама
10	Позиционирование
11	Цена
12	Известность производителя и торговой марки

По результатам балловой оценки была составлена когнитивная матрица с использованием программы Excel, представленная в таблице 2. Анализ причинно-следственной связи был оформлен в виде нечеткой когнитивной карты, представленной на Рис. 1.

Таблица 2. Шкала оценки взаимного влияния факторов

Словесное описание	Балл
влияние максимально возможное	5,0
влияние значительное	4,0
влияние среднее	3,0
влияние слабое	2,0
влияние минимально возможное	1,0
влияние отсутствует	0,0

Таблица 3. Когнитивная матрица формирования предпочтений потребителей в отношении безалкогольных напитков

Фактор	№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
			Время года	Доступность	Вероисповедание	Национальность	Геоклиматические условия	Соотношение цена-качество	Выполнение функций напитка	Удовлетворение сенсорных ожиданий	Реклама	Позиционирование	Цена	Известность производителя
Время года	1	0	0	0	0	0	0	0	2	3	0	0	4	0
Доступность	2	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0
Вероисповедание	3	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	0	0
Национальность	4	0	0	4	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0
Геоклиматические условия	5	0	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Соотношение цена-качество	6	0	0	0	0	0	0	0	0	5	5	0	0	0
Выполнение функций напитка	7	0	0	0	0	0	0	0	0	5	0	0	0	0
Удовлетворение сенсорных ожиданий	8	0	0	0	0	0	5	5	0	0	0	0	2	0
Реклама	9	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5	0
Позиционирование	10	0	0	0	0	0	0	0	0	4	0	0	0	0
Цена	11	0	0	0	0	0	4	5	0	0	0	5	0	0
Известность производителя	12	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	5	5	0

На Рис. 1 можно проследить причинно-следственные связи между основными концептами, влияющих на предпочтения потребителей и мотивацию к покупке. Очевидно, что наибольшее количество связей-следствий имеет концепт «удовлетворение сенсорных ожиданий» (8) - на рисунке выделен черным цветом. На данный концепт оказывают положительное влияние большинство концептов: время года (1) - чем выше температура окружающей среды, тем больше сенсорное удовлетворение от напитка; доступность (2), соотношение «цена-качество» (6), выполнение функций напитка (7), известность производителя (12).

Степень влияния концептов различна, что отражено в балловых оценках над линиями-связями орграфа. Единственный концепт, оказывающий косвенно отрицательное влияние - это вероисповедание, т.к. оно, по мнению экспертов, косвенно ограничивает выбор потребителей, а, следовательно, отрицательно влияет на мотивацию к покупке.

Черным цветом на рисунке 1 выделен концепт «удовлетворение сенсорных ожиданий» (8), имеющий наибольшее количество положительных связей. Серым цветом на рисунке 1 выделены концепты, имеющие 3 и более причинно-следственных связи. Это концепты «соотношение цена-качество» (6) и концепт «цена» (11). Данные три концепта (8, 6, 11), как видно из рис.1, являются определяющими при формировании потребительских предпочтений к безалкогольным напиткам социальной направленности и, соответственно, влияющими на мотивацию к их покупке. Влияя на вышеперечисленные факторы можно «сдвинуть» всю систему потребительских предпочтений в положительную сторону.

В построенной когнитивной карте приведены наиболее очевидные, с точки зрения экспертов, корреляции. Однако для полного понимания причинно-следственных связей между концептами, необходимо проанализировать также неявные (опосредованные) корреляции между ними.

Рассмотрим пример опосредованного влияния. Из рис. 1 и таблицы 1 видно, что концепт 5 (геоклиматические условия проживания) положительно влияет на концепт 8 (удовлетворение сенсорных ожиданий), который в свою очередь влияет положительно на концепт 11 (цена) напитка. Таким образом, можно предположить, что геоклиматические условия проживания имеют причинно-

следственные связи с ценой напитка. Концепт 12 (известность производителя) усиливает концепт 11 (цена), который в свою очередь отрицательно влияет на концепт 6 (соотношение «цена-качество»), т.е. можно предположить, что между концептом 12 (известность производителя) и концептом 6 (соотношение «цена-качество») имеются причинно-следственные связи. Использование данной нечеткой когнитивной карты дает возможность проследить изменение баланса при усилении (ослаблении) влияния на все концепты, несмотря на очевидную или опосредованную их взаимосвязь. Например, можно предположить, что уменьшив доступность (2), соотношение «цена-качество» (6), «известность производителя» (12) можно отрицательно повлиять на удовлетворение сенсорных ожиданий (8), что скажется на цене (11) и, соответственно, на спросе и мотивации к покупке напитка. Или, наоборот, усиливая влияние на повышение концепта «удовлетворения сенсорных ожиданий» можно повысить спрос, что скажется и на цене напитка.

Для создания номенклатуры сенсорных показателей качества безалкогольных напитков социальной направленности, используя принципы когнитивного моделирования, рассмотрим интегральный концепт «удовлетворенность сенсорных ожиданий» более подробно, учитывая его значимость при формировании мотивации к покупке.

Для этого по ранее приведенной методике экспертами были проанализированы и отобраны основные факторы, определяющие *сенсорные* потребительские предпочтения, мотивирующие покупку безалкогольных напитков социальной направленности.

Из рис. 2 следует, что наибольшее количество причинно-следственных связей имеет концепт «типичность» (10), концепты «внешний вид напитка» (3) и «насыщенность «вкуса»» (11).

Следовательно, положительно влияя на эти концепты можно влиять на всю систему сенсорных предпочтений.

Из рис. 2 так же видно, что отрицательное влияние на систему в целом оказывают концепты «посторонние тона» (8), «посторонние привкусы» (13), «дефекты и пороки внешнего вида» (5), уменьшая влияние которых можно «сдвинуть» всю систему сенсорных предпочтений в положительную сторону.

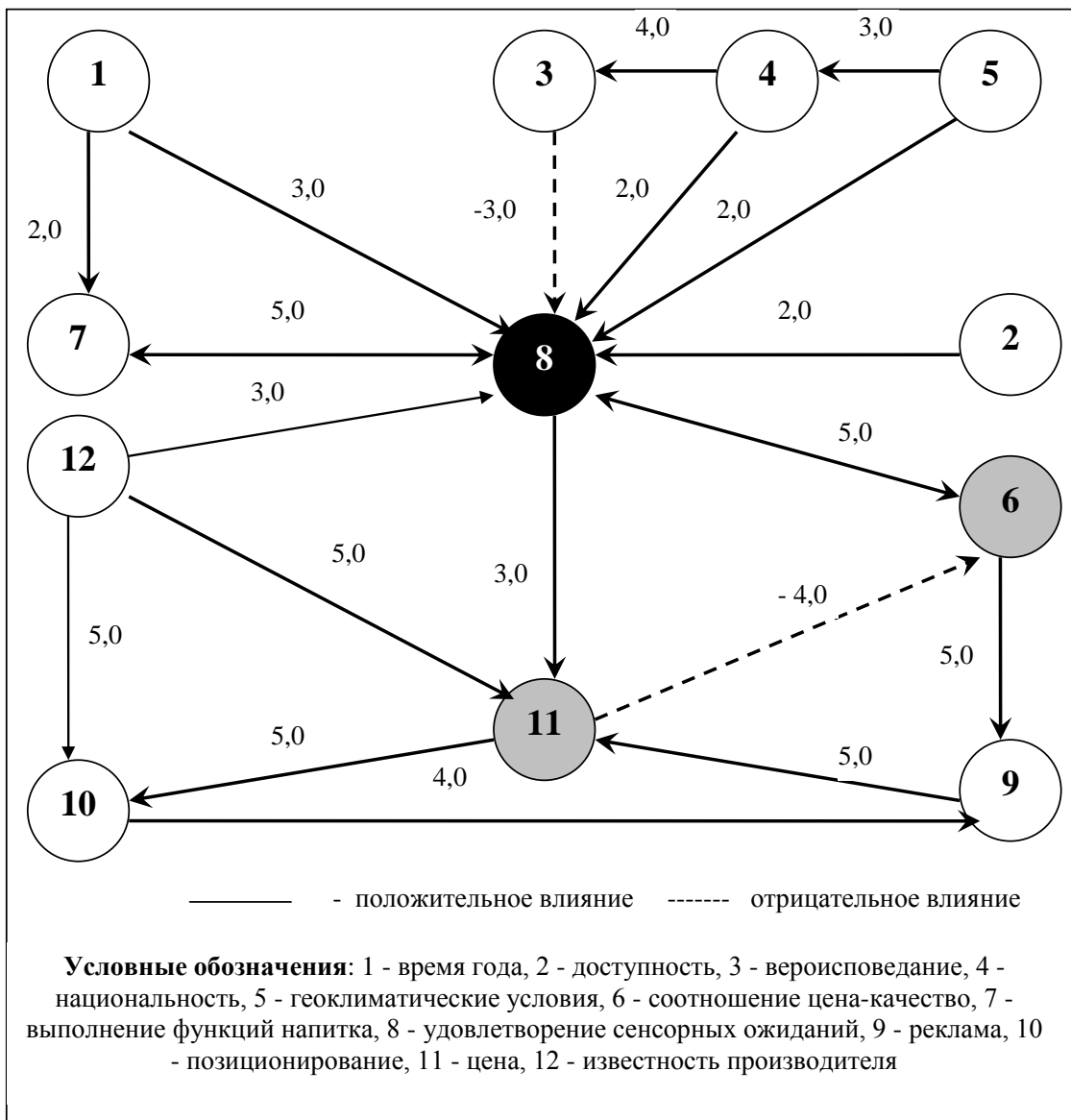


Рис. 1. Нечеткая когнитивная карта факторов, влияющих на потребительские предпочтения при выборе безалкогольных напитков

Таблица 4. Сенсорные факторы, формирующие предпочтения потребителей

№	Сенсорный фактор (концепт)	Сенсорный канал
1	Внешний вид упаковки	Зрение
2	Дизайн этикетки	
3	Внешний вид напитка (цвет, блеск, прозрачность)	
4	Пенообразование и характер пены	
5	Дефекты и пороки внешнего вида	
6	Интенсивность аромата (запах/аромат/букет)	Обоняние
7	Гармоничность аромата	
8	Наличие посторонних тонов	Вкус
9	Баланс сладость-кислотность	
10	Типичность	
11	Насыщенность вкуса	
12	Длительность послевкусы	
13	Посторонние привкусы	Осязание
14	Консистенция напитка	
15	Степень газирования	Слух

Таблица 5 - Когнитивная матрица факторов (концептов), формирующих удовлетворенность сенсорных ожиданий потребителей

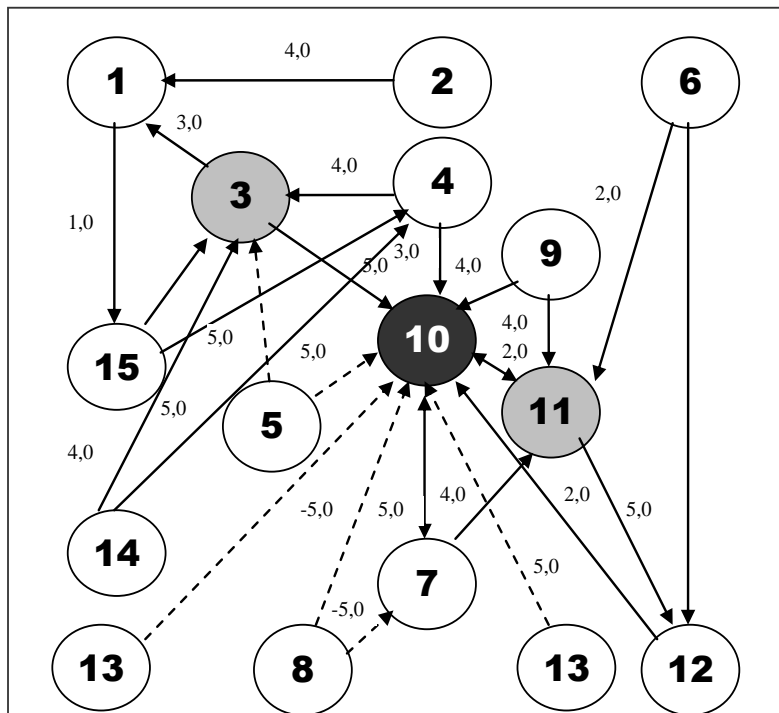
Фактор (концепт)															
		Внешний вид упаковки	Дизайн этикетки	Внешний вид напитка	Пенообразование	Дефекты и пороки	Интенсивность аромата	Гармоничность аромата	Посторонние тона	Баланс сл-кисл	Типичность или новизна	Насыщенность вкуса	Длительность послевкусия	Посторонние привкусы	Консистенция
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Внешний вид упаковки	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
Дизайн этикетки	2	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Внешний вид напитка	3	3	0	5	0	0	0	0	0	5	0	0	0	0	0
Пенообразование	4	0	0	3	0	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0
Дефекты и пороки внешнего вида	5	0	0	5	0	0	0	0	0	5	0	0	0	0	0
Интенсивность аромата	6	0	0	0	0	0	4	0	0	0	2	0	0	0	0
Гармоничность аромата	7	0	0	0	0	0	0	0	0	5	4	0	0	0	0
Посторонние тона	8	0	0	0	0	0	5	0	0	5	0	0	0	0	0
Баланс сладость-кислотность	9	0	0	0	0	0	0	0	0	4	4	0	0	0	0
Типичность	10	0	0	0	0	0	4	0	0	0	2	2	0	0	0
Насыщенность вкуса	11	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	5	0	0	0
Длительность послевкусия	12	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0
Посторонние привкусы	13	0	0	0	0	0	0	0	0	5	0	0	0	0	0
Консистенция	14	0	4	5	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0
Степень газирования	15	0	0	0	5	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Рассмотрим неявные (опосредованные) связи. Из рисунка 3.9 следует, что между концептом «внешний вид упаковки» (1) и концептом «пенообразование» (4) нет прямых причинно-следственных связей. Однако, поскольку на концепт «пенообразование» (4) оказывает положительное влияние концепт «степень газирования» (15), то можно предположить наличие косвенной опосредованной связи между концептами «внешний вид упаковки» (1) и «степень газирования» (15). По аналогии можно предположить наличие опосредованных связей между концептами 12, 9, 7. Таким образом, используя влияние опосредованных связей можно с разной долей вероятности влиять на систему сенсорных предпочтений в целом. В системе скидок при балловой оценке безалкогольных напитков следует учитывать такие ослабляющие концепты системы как посторонние тона в аромате, посторонние привкусы, дефекты и пороки внешнего вида.

Используя возможности когнитивных карт факторов, влияющих на потребительские предпочтения в целом и на сенсорные предпочтения в частности, представляется возможным составить номенклатуру субъективных показателей качества безалкогольного напитка.

Из таблицы 5 видим, что все субъективные показатели качества напитков, входящие в данную номенклатуру, отражают степень удовлетворенности потребителя. Чем выше степень удовлетворенности потребителя, тем выше качество напитка в его понимании.

Рассмотрим каждый субъективный показатель качества подробнее. Важнейшим комплексным показателем, относящимся к группе психофизиологических показателей, влияющих на потребительские предпочтения, а следовательно, и на мотивацию покупки, что следует из нечеткой когнитивной карты (рисунок 1) являются сенсорные показатели напитка.



« — » положительное влияние «-----» отрицательное влияние

Условные обозначения: 1 - внешний вид упаковки, 2 - дизайн этикетки, 3 - внешний вид напитка, 4 - пенообразование, 5 - дефекты и пороки внешнего вида, 6 - интенсивность аромата, 7 - гармоничность аромата, 8 - посторонние тона, 9 - баланс сладость-кислотность, 10 - типичность, 11 - насыщенность вкуса, 12 - длительность послевкуся, 13 - посторонние привкусы, 14 - консистенция, 15 - степень газирования

Рис. 2. Нечеткая когнитивная карта факторов, влияющих на сенсорные потребительские предпочтения при выборе безалкогольных

Это комплексный показатель, включающий такие единичные показатели качества, как внешний вид напитка, флейвор (комплексное ощущение в полости рта, объединяющий концепты 6-13 в рисунке 1), типичность, консистенция.

К психологическим субъективным показателям качества мы отнесли выполнение функций напитка, соотношение «цена-качество» и эмоциональная ценность напитка.

Выполнение функций напитка, характеризует степень удовлетворения ожиданий потребителя в отношении назначения напитка.

Соотношение цена-качество не имеет единичных показателей, и характеризует степень удовлетворения от соответствия стоимостных характеристик относительно общего восприятия «потребительского» качества напитка. Под потребительским качеством мы понимаем степень соответствия всех характеристик напитка потребительским ожиданиям.

Эмоциональная ценность безалкогольного напитка социальной направленности отражает степень эмоциональной удовлетворенности потребителя от престижности торговой марки, известности производителя, рекламы, моды, степени доверия потребителя к обещанному производителем социальным функциям напитка.

К эстетическим субъективным факторам мы отнесли внешние атрибуты, т.к. именно они, занимают третье место после цены при принятии решения о покупке [3].

Таким образом, предложенная номенклатура субъективных показателей качества может использоваться в комплексе с традиционными объективными показателями качества при определении конкурентоспособности безалкогольных напитков, комплексной оценке потребительских свойств продукции при разработке и постановке ее на производство.

Таблица 6. Номенклатура субъективных показателей качества безалкогольных напитков

группа	Субъективный показатель качества	
	комплексный	единичный
Психо-физиологические	Сенсорные показатели (характеризует степень удовлетворения сенсорных ожиданий)	Внешний вид напитка, флейвор, типичность, консистенция
Психологические	Выполнение функций напитка (характеризует степень удовлетворения ожиданий в отношении назначения напитка)	Утоление жажды, восполнение энергетических затрат, социальная направленность (антиоксидантная, иммуностимулирующая, геродиетическая и пр.)
	Соотношение «цена-качество» (характеризует степень удовлетворения от соответствия стоимостных характеристик относительно общего восприятия «потребительского качества» напитка)	
	Эмоциональная ценность (характеризует степень эмоциональной удовлетворенности потребителя)	Престижность торговой марки, известность производителя, реклама, мода на купленный напиток, доверие к обещанным производителем социальным функциям напитка
Эстетические	Внешние атрибуты (характеризует степень удовлетворения от визуальных характеристик напитка)	Художественная выразительность этикетки, удобства использования, вида упаковки

ЛИТЕРАТУРА:

1. Гулаков, В.К. Система поддержки принятия решений на основе когнитивного моделирования «ИГЛА» / В.К. Гулаков, Д.Г. Лагерева, А.Г. Подвесовский // Программные продукты и системы. – 2007. – № 3. – С. 103-104.
2. Коростелев, Д.А. Система поддержки принятия решений «ИГЛА» / Д.А. Коростелев, Д.Г. Лагерева, А.Г. Подвесовский. – М.: ВНИИЦ, 2007. – № 50200701348.
3. Lindstrom M. Brand in system of marketing communications/ Lindstrom Martin. // Economic strategy. -2007. № 2. -S. 188-189.

АЛКОГОЛЬСІЗ СУСЫНДАР ҚАТЫСТЫ ТҰТЫНУШЫЛЫҚ БЫҚЛАСТАРЫН ТАЛДАУҒА АРНАЛҒАН ҚҰРАЛЫ РЕТІНДЕ КОГНИТИВТІ МОДЕЛЬДЕУ

Тұтынушылық таңдауларын анықтаманымдық модельдеу мүмкіндігін талқылайды «теңшелімдері - сатып ынталандыру» мақалада қарастырылған.

Алкогольсіз сусындар сапасын субъективті көрсеткіштердің моделі ескере сусындар бәсекеге қабілеттілігін бағалау үшін пайдаланылуы мүмкін клиенттердің қанағаттану, дәрежесін ескере отырады.

Түйін сөздер: когнитивті модельдеу, преференциялар, сенсорлық, қанағаттандыру, мотивация, клиент, сатып алу.

COGNITIVE MODELING AS A TOOL FOR THE ANALYSIS OF CONSUMER PREFERENCES IN RELATION TO NON-ALCOHOLIC BEVERAGES

The article discusses the possibility of cognitive modeling in identifying consumer preferences in the "Preferences - motivation to buy." A model of subjective indicators of the quality of soft drinks, taking into account the degree of customer satisfaction, which can be used in assessing the competitiveness of drinks.

Keywords: cognitive modeling, preferences, touch, satisfaction, motivation, customer, buying, quality.



УДК 336.11

**ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ НА
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ
КАЗАХСТАНСКИХ КОРПОРАЦИЙ****Т.П. Дорожко,**

кандидат экономических наук, доцент,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)

Положительные рецензии даны д.э.н. Мишу-
линой О.В. и к.э.н. Лучаниновой А.А.

Важнейшим фактором в рыночной экономике является конкурентоспособность корпораций. В статье рассмотрена система и качество управления, глубина ассортимента, стабильность финансового состояния, способностью к инновациям, эффективным использованием ресурсов, целенаправленность персонала, уровень товародвижения и сервиса, имиджа корпораций.

Ключевые слова: конкурентоспособность корпорации, конкурентная борьба, межотраслевая конкуренция, ценовая конкуренция, олигополия, формы конкуренции, факторы оценки, стратегия наступления, защитные стратегии.

Существует множество определений понятию «конкурентоспособность». В общем виде конкурентоспособность можно определить как способность определённого объекта или субъекта превзойти конкурентов в заданных условиях. Различают конкурентоспособность товара, товарной марки, корпораций, региона, страны и др.

Конкурентоспособность корпораций можно определить как способность в условиях свободной добросовестной конкуренции производить и реализовать товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка и повышающие благосостояние населения страны и отдельных ее граждан.

Наиболее репрезентативный показатель конкурентоспособности впервые был разработан известной международной организацией Всемирным экономическим форумом (Женева) в 1986г. Национальная конкурентоспособность до 2006г. оценивалась индексом роста конкурентоспособности, который

в настоящее время сменился индексом глобальной конкурентоспособности [1].

Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года нацелена на создание конкурентоспособного финансового сектора и повышение его эффективности в перераспределении ресурсов в экономике.

Для решения поставленной цели повышения конкурентоспособности предусматривается реализация следующих задач:

- снижение издержек общества и государства на поддержание устойчивости финансовой системы в случае возникновения потенциальных шоков;

- повышение эффективности финансового сектора в условиях экономической интеграции и глобализации;

- совершенствование инфраструктуры и создание оптимальных условий для качественного развития финансовой системы;

- расширение ресурсов роста финансового сектора, в том числе за счет финансовых продуктов, отвечающих потребностям экономики;

- поддержание сбалансированных экономических условий и снижение кредитных рисков в экономике [1].

Костанайская область стала лидером по уровню развития агропромышленного комплекса с привлекательной предпринимательской средой и динамично развивающейся диверсифицированной экономикой, направленной на создание продукции с высокой добавленной стоимостью, конкурентоспособной как на внутреннем, так и внешнем рынках, способного создавать благоприятные условия для жизни и работы населения региона.

На период до 2015 года основным приоритетом индустриализации Костанайской области и повышения конкурентоспособности стала реализация крупных инвестиционных проектов в различных отраслях экономики.

Качество жизни и благосостояние населения улучшится за счет роста экономики региона. Рост ВРП в среднем на 6,9% ежегодно, к 2015 году - 6,7%.

Коэффициент объема инвестиций в основной капитал к 2015 году составит 117%, а доля инновационно-активных предприятий - 5,1%.

Увеличится доля местного содержания в общем объеме закупок товаров, работ, услуг на 65,8%.

Главной стратегической целью повыше-

ния конкурентоспособности и развития области является формирование индустриального и агропромышленного комплекса, конкурентоспособного на внутреннем и внешнем рынках со стабильными рынками сбыта.

Важнейшим результатом реализации главной цели в регионе является создание динамично развивающейся, сбалансированной и конкурентоспособной экономики, обеспечивающей высокий уровень благосостояния населения, высокие стандарты качества жизни в областях здравоохранения, социального обеспечения, образования, культуры, спорта, транспортной инфраструктуры и комфортного жилья.

Инструментами реализации Программы на различных этапах ее выполнения являются: План мероприятий по реализации Программы развития территории Костанайской области на 2011-2015 годы, стратегические и операционные планы управлений соответствующих государственных структур, бизнес-планы и проекты коммерческих и общественных организаций.

Тенденции развития основных отраслей промышленности, обеспечивающих их диверсификацию и повышение уровня конкурентоспособности области, представлены в таблице 1.

Таблица 1. Динамика развития основных отраслей области

Целевые индикаторы	2011г	2012г	2013г	2014г	2015г
Доля промышленности в валовом региональном продукте, %	27,3	28,9	29,2	29,5	31
Увеличение валовой добавленной стоимости продукции, млн. тенге	317204,4	318200	319100	320200	321000
Добычи руд цветных металлов, %	113,7	114,0	115,0	116,0	117,0
Добычи железной руды, %	98,5	99,7	100,0	100,0	100,0
Объем производства в металлургической отрасли, млн. тенге	24,2	24,5	25,2	26,0	34,8
Уровень производительности труда в машиностроительной отрасли, %	5,1	5,2	5,3	5,4	5,5
Объем производства легкой промышленности, млн. тенге	3840,5	3840,5	3863,0	3992,0	4153,0

Для повышения диверсификации и конкурентоспособности планируется увеличение доли промышленности в валовом региональном продукте до 27,3 % в 2011 году, а в 2015 - до 31 %; добыча руды цветных металлов с 113,7 до 117%.

Эффективное администрирование и создание условий для приоритетного развития отдельных отраслей с наиболее высокой добавленной стоимостью, а также организационно-экономических предпосылок для приоритетного развития отраслей, в которых эксперты прогнозируют максимальные темпы роста. Эффективное использование бюджетных средств развития.

Увеличение валовой добавленной стоимости продукции возможно на 3795,6 млн. тенге или на 1 %.

Объем производства в металлургической отрасли млн. тенге повысится на 10,6 млн. тенге или на 44 %.

Планируется участие в реализации Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития через реализацию инвестиционных проектов.

На АО «АгромашХолдинг» планируется организация сборочного производства мощностью до 7,5 тыс. единиц автомобилей марки «Ssang Yong» в год. Там же будет осуществлено производство самоходных зерноуборочных комбайнов ESSIL КЗС-740 и другой сельскохозяйственной техники [2].

Уровень конкурентоспособности повышает долю инвестиций в ВВП, представлен в таблице 2.

За анализируемый период 2010 - 2014 годы доля инновационной продукции в ВВП повысилась на 24 %. В последнее десятилетие для повышения эффективности и доходности национальной экономики отводится главная роль инвестиционно - инновационной деятельности.

На период до 2015 года основным приоритетом политики форсированной индустриализации страны станет реализация крупных инвестиционных проектов в различных отраслях экономики.

Повышение диверсификации и конкурентоспособности связано с реализацией финансовой и инвестиционной политики на региональном макроэкономическом уровне, которые позволяют повысить уровень валового регионального продукта Костанайской области, представлен в таблице 3.

Если в 2011 году коэффициент валового регионального продукта Костанайской области составлял 115,7 % к уровню 2010 года, то он планируется на снижение до 107,0% в 2015

году, но сам объем вырастет с 1162270,3 до 1343247,0 млн. тенге или на 16 %. Уровень инфляции планируется на уровне 6-8% в год.

В целях реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы сформирован и действует региональный Координационный Совет, реализуются инвестпроекты в рамках Республиканской и Региональной Карты индустриализации.

Следующим критерием, повышающим конкурентоспособность, является рост региональной экономики, произойдет не только за счет роста отраслевых показателей, но и развития внешнеэкономической деятельности области (таблица 4).

Таблица 2. Доля инвестиций в ВВП

Наименование	2011г	2012г	2013г	2014г	Изменения 2011г в % к 2014 г
Доля инвестиционной продукции в ВВП, %	0,69	0,51	0,66	0,86	124

Таблица 3. Уровень валового регионального продукта Костанайской области

Целевые индикаторы	2011г	2012г	2013г	2014г	2015г
Коэффициент объема ВРП, % к предыдущему году	115,7	107,0	105,8	105,2	107,0
Объем валового регионального продукта, млн. тенге	1162270,3	1087872,2	1191582,1	1256477,9	1343247,0
Коэффициент объема промышленной продукции, %	100,9	107,5	107,7	108,1	113,6
Уровень инфляции, %	106,8	107	107	107	107

Таблица 4. Динамика внешнеэкономической деятельности области

Целевые индикаторы	2011г	2014г	2013г	2014г	2015г
Объем экспорта, млн. долларов	3346,6	3447	3619	3981,2	4578,3
Объем импорта, млн. долларов	856,5	882,2	917,4	972,4	1050,1

Уровень внешнеэкономической деятельности области за счет экспорта вырастет на 12317 млн. долларов или на 36,8 %, за счет объема импорта на 193,6 или 122 %.

В целях реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы сформирован и действует региональный Координационный Совет, реализуются инвестпроекты в рамках Республиканской и Региональной Карты индустриализации.

В Республиканскую Карту индустриализации Казахстана включено 11 проектов общей стоимостью 185,6 млрд. тенге.

В Региональную Карту индустриализации включено 6 проектов общей стоимостью 6,8 млрд. тенге.

В настоящее время в рамках Республиканских Управляющих центров по области осуществляется контроль над реализацией 17 инвестиционных проектов общей стоимостью 192,4 млрд. тенге.

Повышение диверсификации и конкурентоспособности осуществляется за счет:

- финансирования и внедрения инноваций путем долевого неконтрольного участия в уставном капитале инвестируемых компаний;

- участия в создании элементов национальной инновационной инфраструктуры (технополисов, технопарков, бизнес-инкубаторов, инновационных центров);

- участия в формировании рынка научно-технической продукции;

- развития международного сотрудничества в области "переноса, заимствования и наращивания инновационных технологий", их коммерциализации и внедрения.

Не менее 1 % от годового дохода недропользователей будет направлено на финансирование НИОКР, а также элементов индустриально-инновационной инфраструктуры. Кроме того, ежегодно 10 % от чистой прибыли группы компаний АО «ФНБ «Самрук-Казына» будут направляться на развитие инноваций.

Прямое вовлечение государства в инфраструктуру для инновационной деятельности в первую очередь будет ориентировано на строительство специальных экономических зон, индустриальных зон, технопарков, бизнес-инкубаторов, конструкторских бюро, центров коммерциализации, а также научно-технической инфраструктуры при государственных научно-исследовательских институтах и университетах. Такие функциональные объекты инфраструктуры будут стимулировать

сближение бизнеса и науки.

В целях определения участия бизнес-сообщества в научных разработках будет разработана «Дорожная карта «Бизнес и Наука -2020».

Фонд представляет собой совокупность финансовых активов, сосредоточиваемых на счете Правительства Республики Казахстан в Национальном Банке Республики Казахстан.

Расходы Фонда предусматривают исполнение стабилизационной функции – в виде поступлений из Фонда в республиканский и местные бюджеты. Это компенсирует потери, которые определяются как разница между утвержденными и фактическими суммами поступлений налогов и иных обязательных платежей в бюджет от организаций сырьевого сектора. По данным Национального Банка на май 2006г, активы Национального Фонда составляют 8, 631 млрд. долларов США.

Создание венчурных фондов способствует привлечению частного капитала в инновационную деятельность, снижению их рисков, формированию механизма эффективного взаимодействия государства и частного предпринимательства в сфере коммерциализации инноваций.

В 2010 году «Национальный Инновационный Фонд» (НИФ) профинансировал 80 проектов в различных секторах экономики. Из них 65 проектов находится в портфеле НИФ: 21 инновационный проект на общую сумму 31 млрд. тенге, из которых 16 млрд. тенге является долей НИФ. Также НИФ было предоставлено 44 гранта на опытно-конструкторские разработки на сумму 506 млн. тенге, в результате которых заявители совместно с НИФ подали 28 заявок на патенты. В портфеле венчурных фондов, созданных при участии НИФ и казахстанских инвесторов, находятся 15 проектов. Сумма инвестиций в эти проекты составляет 2,8 млрд. тенге. В 2009 году НИФ был совершен один успешный выход проекта «ГИС», который принес государству чистую прибыль в размере 96,4 млн. тенге [3].

Национальный инновационный фонд (НИФ) – специализируется на финансировании инновационных проектов и НИОКР, создает венчурные фонды.

Для Казахстана актуальной необходимостью является повышение конкурентоспособности при вхождении в ВТО.

Вступление в ВТО Казахстана способствует решению на базе торговой политики основных задач повышения конкурентоспособ-

ности:

- ♦ предотвращение снижения казахстанского экспорта;
- ♦ повышение мирового имиджа как страны с открытой рыночной экономикой;
- ♦ развитие региональных интеграционных процессов в рамках ЕврАзЭС и СНГ;
- ♦ создание реального Таможенного союза и единого рынка и противодействие применению специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер;
- ♦ реализация действенных мер по стимулированию экспорта, страхование рисков при экспортных операциях.

В механизме ВТО Казахстан торгует со 135 странами из 144 стран-членов. Вступление в ВТО даст возможность Казахстану осуществлять торговлю с этими странами по унифицированным правилам и механизмам [4].

В Стратегии повышения конкурентоспособности необходимо:

- ♦ воспитание инвестиционной и инновационной ментальности через образование, науку и профессиональное обучение;
- ♦ развитие инвестиционной и инновационной инфраструктуры;
- ♦ развитие предпринимательства как основы для инвестиций и инноваций;
- ♦ снижение административных барьеров и налоговое стимулирование
- ♦ расширение доступа к финансам;
- ♦ совершенствование мер государственного стимулирования поддержки спроса на инвестиции и инновации;
- ♦ повышение роли регионов в развитии инвестиционной и инновационной активности бизнеса;
- ♦ обеспечение взаимосвязи науки и бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия индустриально- инновационного развития Республики Казахстан до 2015 г.
2. Концепции устойчивого развития

АПК Костанайской области 2010-2014 годы.

3. Концепция по внедрению системы государственного планирования, ориентированного на результаты. - Постановление Правительства Республики Казахстан от 26 декабря 2007 года № 1297//www.minplan.kz.

4. Мазилкина Е.И., Паничкина Г.Г. Управление конкурентоспособностью. – М.: Омега-Л, 2009. - С. 328.

ҚАЗАҚСТАНДЫҚ КОРПОРАЦИЯЛАРДЫҢ БӘСЕКЕЛЕСТІГІНЕ ҚАРЖЫ ТӘУЕКЕЛДЕРДІҢ ЫҚПАЛЫ

Нарықтық экономикада корпорацияның бәсекелестігі маңызды фактор болып саналады. Мақалада басқарудың сапасы, жүйесі, ассортименттің тереңдігі, қаржылық жағдайдың тұрақтылығы, инновацияларға қабілеттілігі, ресурстарды тиімді қолдануы, персоналдың мақсаттылығы, тауар қозғалысының деңгейімен сервисі және корпорацияның имиджі қарастырылған

Түйін сөздер: корпорациялардың бәсекеге қабілеттілігі, салааралық бәсекелестік, бәсекелестік баға, олигополия, бәсекелестік нысандары, бағалаулар, қорлайтын, қорғаныс стратегиясы.

INFLUENCE OF FINANCIAL RISKS ON THE COMPETITIVENESS OF THE KAZAKHSTAN CORPORATIONS

A major factor in a market economy is a competitiveness of corporation. The system and management quality, depth of assortment, stability of the financial state are considered in the article, by a capacity for innovations, effective use of resources, purposefulness of personnel, level of goods movement and service, image of corporation.

Keywords: competitiveness of corporation, competitive activity, inter-branch competition, price competition, oligopoly, forms of competition, factors of estimation, strategy of offensive, protective strategies.



УДК 330.147

СУБЪЕКТЫ И ОБЪЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ

*Т.П. Дорожко¹, Г.М. Ажибаева²,
кандидат экономических наук, доцент¹,
магистр, старший преподаватель²,
Костанайский социально-технический
университет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны д.э.н. Мишу-
линой О.В. и к.э.н. Лучаниновой А.А.*

Инвестиционная деятельность корпораций является важнейшим условием развития бизнеса и социально-экономического развития страны в целом. В статье рассмотрено управление инвестиционным процессом, анализ системы внешних и внутренних факторов влияющих на инвестиционный процесс.

Ключевые слова: *инвестиции, инвестиционная деятельность, реальные инвестиции, финансовые инвестиции, инвестиционный процесс, инвесторы, заказчики, подрядчики, пользователи объектов, венчурное финансирование.*

Инвестиционная направленность бюджета и выделение приоритетов при планировании расходов способствует реализации использования инноваций и инвестиций. Это способствует социальной поддержке, развитию здравоохранения, образования, улучшению условий для интенсивного роста экономики области. Кардинальные сдвиги и позитивные тенденции экономического роста привели к росту инвестиций в добывающий сектор экономики и невысоким ростом доли обрабатывающей промышленности.

Положительная динамика наблюдается в сферах промышленности, торговли, здравоохранения, образования и социальной защиты населения, развивается социальное партнерство с крупными корпорациями региона и партнерство государства с некоммерческим сектором.

За 2010-2014 годы объем инвестиций имеет положительную тенденцию роста. В 2010 году в основной капитал области инвестировано 122,2 млрд. тенге, что в 1,3 раза больше по сравнению с 2009 годом.

Основным источником инвестиций в основной капитал за рассматриваемый период являлись собственные средства предприятий, организаций и населения. Удельный вес данного источника в общем объеме инвестиций составил 70%. Доля инвестиций за счет бюджетных средств увеличилась с 11,4% в 2010 году до 16,4% - в 2014 году.

Инвестиционная деятельность корпораций тесно связана с развитием институциональной среды и инвестиционного процесса. Институциональная среда инвестиционного процесса в экономике выполняет три основные функции: стратегического планирования.

Источники финансирования состоят: республиканский и местный бюджет, собственные средства инвесторов, заемные средства (таблица 1).

Рост инвестиций в основной капитал в 2014 году был связан с ростом инвестиций на 87983 млрд.тенге или на 165 %, в том числе из государственного бюджета - на 20964 млрд. тенге по сравнению с 2010 годом, за счёт собственных средств предприятий в 2014 году - 98271 млрд. тенге и заёмных средств – 2969 млрд. тенге.

Затраты на технологические инновации по формам собственности представлены в таблице 2.

Затраты инвестиций по всем формам собственности увеличились по республике на 81530,8 млн. тенге или на 71 %, в основном за счет поступлений из источников частной собственности, темп роста – на 92 %.

Собственность других государств, их юридических лиц и граждан увеличилась на 40 %.

Преобладающая часть инвестиций в основной капитал в 2010 году направлена в промышленность – 60,3 млрд. тенге и составляет 49,4 % от объема инвестиций в основной капитал. Инвестиции составили в горнодобывающую промышленность и разработку карьеров – 34,8 млрд. тенге или 28,5 %; обрабатывающую промышленность – 16,7 млрд. тенге или 13,7%. Меньшая сумма направлена в коммунальный сектор: электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование – 5,2 млрд. тенге или 4,3 %; водоснабжение, канализационная система, контроль над сбором и распределение отходов – 3,6 млрд. тенге или 2,9 %. Инвестиции в сельское, лесное и рыбное хозяйство составили 19,5 млрд. тенге или 16 %; операции с недвижимым имуществом – 11,2 млрд. тенге или 9,1%; транспорт и скла-

дирование – 9 млрд. тенге или 7,3%; оптовую и розничную торговлю, ремонт автомобилей и мотоциклов – 5,9 млрд. тенге или 4,9 и др. Доля инвестиций в ВВП представлена в таблице 3.

Таблица 1. Объем инвестиций в основной капитал, млн.тенге

Наименование	2011г	2012г	2013г	2014г	Изменения 2011 г в % к 2014 г
Костанайская область	53276	73608	120860	141 259	165

Таблица 2. Затраты инвестиций по формам собственности, млн.тенге

Наименование	2011г	2012г	2013г	2014г	Изменения 2011 г в % к 2014 г
Республика Казахстан	113460,1	61050,9	235501,7	194990,9	171
в том числе:					
государственная собственность	6572,9	4691,6	7839,6	8091,4	123
частная собственность	71469,9	41074,3	218666,4	137451,5	192
собственность других государств, их юридических лиц и граждан	35417,3	15285,0	8 995,7	49448,0	140

Таблица 3. Доля инвестиций в ВВП

Наименование	2011г	2012г	2013г	2014г	Изменения 2011г в % к 2014 г
Доля инвестиционной продукции в ВВП, %	0,69	0,51	0,66	0,86	124

За анализируемый период 2010 - 2014 годы доля инновационной продукции в ВВП повысилась на 24 %. В последнее десятилетие для повышения эффективности и доходности национальной экономики отводится главная роль инвестиционно-инновационной деятельности.

На период до 2015 года основным приоритетом политики форсированной индустриализации страны станет реализация крупных инвестиционных проектов в различных отраслях экономики.

Реализация финансовой и инвестиционной политики на региональном макроэкономическом уровне позволяют повысить уровень валового регионального продукта Костанайской области.

В 2011году коэффициент валового регионального продукта Костанайской области составлял 115,7 % к уровню 2010года, то он планируется на снижение до 107,0% в 2015 году, но сам объем вырастет с 1162270,3 до 1343247,0 млн. тенге или на 16 %. Уровень

инфляции планируется на уровне 6-8% в год.

В целях реализации Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы сформирован и действует региональный Координационный Совет, реализуются инвестпроекты в рамках Республиканской и Региональной Карты индустриализации [1].

В Республиканскую карту индустриализации Казахстана включено 11 проектов общей стоимостью 185,6 млрд. тенге.

В Региональную карту индустриализации включено 6 проектов общей стоимостью 6,8 млрд. тенге.

В настоящее время в рамках Республиканских Управляющих центров по области осуществляется контроль над реализацией 17 инвестиционных проектов общей стоимостью 192,4 млрд. тенге.

Далее рассмотрим субъекты и объекты инвестиционной деятельности Костанайской области. По состоянию на 1 октября 2010 года введены в эксплуатацию 7 проектов общей

стоимостью 13,9 млрд. тенге (1 проект - в сфере индустрии и 6 проектов - в агропромышленном комплексе), создано 780 рабочих мест:

1. Строительство металлопрокатного завода мощностью 75 тыс. тонн готовой продукции в год в г. Рудный (АО «ССГПО»).

2. Строительство мясоперерабатывающего комплекса мощностью 5,4 тыс. тонн мяса в год в п. Затобольск Костанайского района (ТОО «Карасу-Ет»).

3. Строительство молочно-товарной фермы на 400 голов КРС с доильным залом в ТОО «Садчиковское» Костанайского района.

4. Строительство молочного комплекса на 1 тыс. голов КРС в ТОО «Турар» Федоровского района.

5. Проект по расширению производства и переработке мяса бройлеров мощностью 1,9 тыс. тонн в год в ТОО «Бройлерная фабрика Жас-канат» Костанайского района.

6. Строительство мельничного комплекса мощностью 256 тонн муки в сутки и цеха по производству льняного масла мощностью 4 тонны в сутки в ТОО «Алтын-Май» г. Костанай.

7. Строительство цеха по производству коротко-резанных макаронных изделий мощностью 4,2 тыс. кг в час в АО «Костанайский мелькомбинат» г. Костанай.

Продолжаются работы по реализации еще 4 проектов общей стоимостью 5,4 млрд. тенге (1 проект - в сфере индустрии и 3 проекта - в агропромышленном комплексе):

1. Расширение и модернизация торговых-сервисных центров по реализации и обслуживанию сельскохозяйственной техники в АО «Агромаш Холдинг». МИНТ РК предложен перенос сроков реализации на 2011 год.

2. Строительство откормочной площадки на 2,5 тыс. голов КРС и 1,0 тыс. голов маточного поголовья в ТОО «Караман-К» Карасуского района.

3. Строительство нового завода по переработке 150 тонн молока сырья в сутки и приобретение оборудования в ТОО "Милх" г. Костанай.

4. Развитие и создание современной модернизированной птицефабрики мощностью 65 млн. шт. яиц в год в ТОО "Жас-Канат 2006" г. Рудный [1].

Кроме того, в 2010 году начата реализация 4 проектов общей стоимостью 25,0 млрд. тенге (1 проект - в сфере индустрии и 3 проекта - в агропромышленном комплексе):

Модернизация производства, ориентированного на производство мяса бройлера мощ-

ностью 12,0 тыс. тонн в год в АО "Комсомольская птицефабрика" Карабалыкского района.

Создание откормочной площадки мощностью 2,5 тыс. голов КРС аулиекольской породы с развитой инфраструктурой в ТОО «Тимофеевка-Агро» Аулиекольского района.

Реконструкция птицефабрики мощностью 9,0 тыс. тонн мяса бройлеров в год, ТОО «АгроИнтерПтица» г. Аркалык.

По проекту «Строительство мелкосортного прокатного стана мощностью до 450 тыс. тонн строительного проката в год в ТОО «Евраз Каспиан Сталь» г. Костанай» в связи с нерешенным вопросом финансирования направлено предложение в МИНТ РК об исключении проекта из Карты индустриализации Казахстана. МИНТ РК предложен перенос сроков реализации на 2011-2013 годы.

В рамках Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2010 годы по области в 2010-2014 годы реализовано 83 инвестиционных проекта на сумму 66,1 млрд. тенге, создано 3529 рабочих мест.

За 2013 год реализовано 5 инвестиционных проектов в сфере промышленности на сумму 8,3 млрд. тенге, создано 199 рабочих мест. В агропромышленном секторе в 2014 году реализовано 8 проектов стоимостью 7,9 млрд. тенге, создано 204 рабочих места.

В 2010-2015 годах по области предполагается реализация 43 индустриальных инвестиционных проекта на сумму 500 млрд. тенге. Всего планируется создать более 8 тысяч рабочих мест. Из них 17 проектов реализуется в сфере индустрии на сумму 475,2 млрд. тенге, планируется создать 7,3 тыс. рабочих мест; 26 проектов - в агропромышленном комплексе на сумму 25 млрд. тенге, планируется создание 1,5 тыс. рабочих мест.

В Республиканскую карту индустриализации Казахстана включено 11 проектов общей стоимости 185,6 млрд. тенге, в Региональную карту индустриализации - 6 проектов общей стоимости 6,8 млрд. тенге [3].

В настоящее время в рамках области осуществляется контроль над реализацией 17 инвестпроектов, общей стоимости 192,4 млрд. тенге. В 2010 году введены в эксплуатацию 7 проектов, стоимостью 13,9 млрд. тенге, создано 780 рабочих мест.

Область занимает девятое место по Республике Казахстан с долей 3,7% по инвестиционному развитию. Инвестиционная активность корпораций области в 2010 году соста-

вила 1,5% против 2,5% в 2014 году, снижение составило 40%.

Среди инновационной продукции промышленных предприятий наибольший удельный вес в инновационной продукции занимает продукция вновь внедренная или подвергавшаяся значительным технологическим изменениям – 99,8%, продукция, подвергавшаяся усовершенствованию, составила 0,2 %. Основными видами инновационной деятельности предприятий, имеющих завершенные инновации, являются: внедрение новых технологий, оборудования, материалов – 83,3% и приобретение ноу-хау, технологий и других видов промышленной собственности – 16,7 %.

Область обладает достаточно высоким производственным потенциалом. Здесь сосредоточено 3,5% всего промышленного производства страны.

Выводы стратегического анализа показали уровень территориального развития на пять лет и позволили наметить пути решения проблем.

В области реализуется 17 региональных программ и 2 стратегии.

В целом все программы завершены, по всем освоены бюджетные средства, запланированные мероприятия реализованы.

Целью Программ является решение ключевых социально-экономических проблем области и повышение на этой основе уровня жизни населения, развития производственного, трудового и интеллектуального потенциала.

Решение региональных проблем основывается на программно-целевом методе с учетом основных направлений Стратегического плана развития Республики Казахстан до 2020 года, Прогнозной схемы территориально-пространственного развития страны, государственными программами, в частности, с утвержденной Государственной программой по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы.

На предприятиях области за 2014 года выпущено промышленной продукции на сумму 121,8 млрд. тенге, рост составляет 105,5 %.

Увеличение произошло за счет роста производства концентратов железорудных на 19,4 %, асбеста на 14,5 %, добыча руды железной на 9,8 %.

Повышенное внимание отводится обрабатывающей промышленности - 126,7%.

За 2014 год по сравнению с прошлым годом увеличилось производство муки - на

61,4 %, сплава «Доре» - на 34,2 %, мяса и пищевых субпродуктов на 29,9 %, пива - на 6,9 %, колбасных изделий на 28,8 %, водки – на 3,4 %, обработанного жидкого молока и сливок – на 7,4 %, масла сливочного – на 6,2 %.

Электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование - индекс составил 102,6 %, выработка электроэнергии увеличилась на 0,9 %.

Всего за 2 года реализации Карты было введено 38 объектов на сумму 41,4 млрд. тенге, создано более 2 тыс. новых рабочих мест.

В 2014 году в рамках Карты индустриализации введено в эксплуатацию 28 объектов общей стоимостью 24,6 млрд. тенге, производство по переработке послеспиртовой барды и получению сухого кормпродукта; производство по переработке органических отходов в биогаз; производство кондитерских изделий; 2 цеха по переработке мяса; 2 мощности по хранению зерна и сельхозпродуктов.

Реализация 15 переходящих проектов со сроками ввода в эксплуатацию в 2014 - 2014 годах на общую сумму 205,8 млрд. тенге в рамках расширения и модернизации. Это связано в основном с торгово-сервисными центрами по реализации и обслуживанию сельскохозяйственной техники, производством самоходных зерноуборочных комбайнов ESSIL КЗС-740, сельскохозяйственной техники, цементный завод. Новым производствам: картона и лотков для яиц, крупно-товарная молочная ферма, откормочная площадка, производство растительного масла и льняной муки, животноводческий комплекс, мукомольное производство, производство подсолнечного масла, 2 хозяйства-репродуктора и откормочная площадка, производство металлизированного продукта, прокатный завод, увеличением мощности рудоподготовительного комплекса, обогатительный комплекс высококачественного концентрата: ДОФ-2, ММО-4[4].

Общая сумма проектов по введенным в 2014 году в эксплуатацию 11 объектам составила 22,3 млрд. тенге.

Целевой трансферт в рамках реализации Программы «Дорожная карта бизнеса 2020» в 2014 году составляет 455,1 млн. тенге, который направлен на поддержку частного предпринимательства, целевой трансферт на развитие производственной инфраструктуры в размере 582,9 млн. тенге.

Значительное финансирование связано с приобретением медицинского оборудования, приобретением оборудования для орошения и хранения овощей, приобретением автомобилей

«КАМАЗ», основных средств и оборудования, универсальная мобильная поточная диагностическая линия для проведения техосмотра автотранспортных средств, лошадей, оборудования для производства бытовой химии и косметики.

Таким образом, концепция инвестиций предполагает соблюдение следующих основных направлений развития Костанайской области:

- ♦ расширенное понимание термина «инвестиции», как внедрение новой формы финансирования, нового метода маркетинга или нового организационного метода в деловой практике, организации рабочих мест или внешних связях;

- ♦ постоянное развитие компетенций в инвестиционной деятельности;

- ♦ развитие восприимчивости отечественных компаний к инвестициям;

- ♦ формирование приоритетов инвестиционного развития на основе технологического прогнозирования;

- ♦ открытость национальной инвестиционной системы;

- ♦ приоритетность мер государственной поддержки предпринимательства и инвестиций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Стратегия индустриально- инновационного развития Республики Казахстан до 2015 г.

2. Концепция устойчивого развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2010-2014 годы.

3. Концепция по внедрению системы государственного планирования, ориентированного на результаты. - Постановление Правительства Республики Казахстан от 26

декабря 2007 года № 1297//www.minplan.kz.

4. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов и их отбору для финансирования. - М., 2004.

5. Миловидов В.Д. Управление инвестиционными фондами. - М.: Анкил, 2010.

ҚОСТАНАЙ ОБЛЫСЫНЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ СУБЪЕКТІЛЕРІ ЖӘНЕ ОБЪЕКТІЛЕРІ

Корпорациялардың инвестициялық қызметі елдің әлеуметтік - экономикалық және бизнес дамытудың ең маңызды шарты болып саналады.

Мақалада инвестициялық процесспен басқару, инвестициялық процеске ықпал ететін сыртқы және ішкі факторлардың жүйелер талдауы қарастырылған.

Түйін сөздер: *инвестициялар, инвестициялық қызметі, нақты инвестициялар, қаржылық, инвестициялық, инвестициялық процесс, инвесторлар, тапсырыс берушілер, мердігерлер, пайдаланушылар объектілері, венчурлық қаржыландыру.*

SUBJECTS AND OBJECTS OF INVESTMENT ACTIVITY AT THE KOSTANAY REGION

Investment activity of corporations is the major condition of development the business and socio-economic development of country on the whole. In the article showed the management as an investment process, analysis of the system of external and internal factors influencing on the investment process.

Keywords: *investments, investment activity, the real investments, the financial investments, investment process, investors, customers, contractors, users of objects, the venture financing.*

УДК 336.71

БАНКОВСКАЯ ЛОГИСТИКА: СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ

Е.Г. Шатковская,
*кандидат экономических наук, доцент,
Уральский государственный экономический университет
(Россия)*

Положительные рецензии даны д.э.н. Кабдуллиной Г.К. и к.э.н. Аймурзиновым М.С.

Приводится и обосновывается авторское определение логистического банковского продукта, дается характеристика основных и сопутствующих банковских потоков, позволяющих кредитной организации обеспечить доступность банковского продукта, безопасность его получения и обслуживания.

Ключевые слова: банковская логистика, основные банковские потоки, сопутствующие банковские потоки, денежные потоки, материальные потоки, товарные потоки, информационные потоки, сервисные потоки, логистический банковский продукт.

Современный уровень развития финансового рынка предопределяет необходимость разработки и внедрения новых подходов к системе формирования и обращения различных видов ресурсов, которыми оперирует кредитная организация – денежных, материальных, трудовых, интеллектуальных и пр.

Ориентация на прибыль как ключевой источник развития банковской деятельности вызывает опасение, что банковские менеджеры могут выбрать ресурсосберегающую стратегию развития кредитной организации. В этих условиях повышается значимость научной организации логистических систем сбыта банковских продуктов, обеспечивающих эффективное развитие банковской системы и отдельного коммерческого банка. В российской банковской практике требуется формирование новых методов организации и управления специфическими для банковской деятельности каналами распределения.

Термин «логистика» (от греч. Λογιστική - «счётное искусство») впервые был введен в военную сферу византийским императором Львом VI (865 — 912 гг.). В этом контексте логистика представляет собой отрасль военной науки, под логистикой понимается «искусство управления перемещением войск, организация их тылового обеспечения»¹ [1]. Вторая трактовка термина связана с математической логикой: «логистика – одно из философских направлений математики, основная концепция которого состоит в возможности сведения всей математики к математической логике»² [1, С.346].

Современная наука широко использует понятие «логистика» с позиций бизнеса. При этом отмечают самые разные подходы: «от утилитарного представления о логистике как наборе некоторых функций, связанных с управлением материальным потоком (транспортировка, складирование, грузопере-

работка, упаковка, выполнение таможенных формальностей, управление запасами и т.п.), до научной (философской) концепции как средства оптимизации любого экономического процесса в локальном или глобальном масштабе»³ [1, С.3].

Автор понимает логистику как самостоятельное направление организации и управления любого бизнеса, одну из его функциональных областей. В советский период развития экономики получены существенные результаты научных и практических изысканий в специфической отрасли знаний – родоначальнице российской логистики – экономике материально-технического снабжения и сбыта. Вопросы управления движением материальных потоков исследованы в трудах таких отечественных ученых, как В.В. Дыбская, О.А. Новиков, А.Н. Родников, В.И. Сергеев, С.А. Уваров и др.

Банковское сообщество к вопросам применения знаний логистики в практической деятельности подошло сравнительно недавно. При отсутствии стройной системы знаний и наработанного инструментария банковской логистики кредитные организации самостоятельно, порой интуитивно разрабатывают регламенты логистического бизнес-процесса, отвечающие за доведение банковских продуктов до потребителя.

По мнению автора, *банковская логистика представляет собой процесс организации и управления банковскими ресурсами (денежными, товарными, информационными, трудовыми и пр.) и их потоками, который обеспечивает производство и доведение банковских продуктов до потребителя через использование наиболее эффективных каналов их распределения.*

Цель банковской логистики определена ее местом в деятельности кредитной организации. Автор придерживается точки зрения, согласно которой банковская логистика охватывает круг вопросов, связанных с раскрытием сути четвертого «Р» в комплексе маркетинга – Place – «месторасположение торговой точки, каналы распределения». В этой связи под *целью банковской логистики* автор предлагает понимать *повышение конкурентоспособности банковского продукта путем:*

¹ Военный энциклопедический лексикон [Текст]. – Санкт-Петербург, 1850.

² Современный словарь иностранных слов: Ок. 20 000 слов [Текст]. – М.: Рус яз., 1992. – 740 с., С. 346

³ Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов / Под общ.инаучн. редакцией проф. В. И. Сергеева. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 976 с.

- создания привлекательных для клиента каналов распределения банковских продуктов;
 - оптимизации ресурсов кредитной организации (денежных, товарных, информационных, трудовых и пр.) и их потоков, позволяющей максимизировать банковскую прибыль и минимизировать внешние и внутренние риски в процессе производства и реализации банковских продуктов.

Достижение поставленной цели возможно через решение определенных задач. Основная задача банковской логистики сводится к обеспечению потребностей потребителей результата банковской деятельности – банковского продукта. Ее решение напрямую связано с вспомогательными задачами – обеспечение потребностей всех функциональных областей банковской деятельности, в т. ч. потребностей маркетинга, научных исследований и разработок; производства банковского продукта, банковских кадров и финансового менеджмента кредитной организации.

Объектом исследования и управления в банковской логистике являются потоки ресурсов, опосредующие деятельность кредитной организации, направленные на достижение целей и обеспечивающие решение поставленных задач. В этой связи можно выделить:

- 1) основные банковские потоки;
- 2) сопутствующие банковские потоки.

Основные банковские потоки опосредуют суть банковской деятельности – производство и реализацию банковских продуктов. Основные банковские потоки обеспечивают клиентов требуемыми банковскими продуктами необходимого качества в нужное время, в удобном месте, в требуемом количестве и с минимальными издержками.

Поскольку банковские продукты по авторской концепции включают банковские операции, сделки и банковские услуги, к основным банковским потокам следует относить:

- *основные денежные потоки* – связанные с финансовым посредничеством банка и отражающие процесс перераспределения свободных денежных средств между кредиторами и заемщиками финансового рынка, внешне выражающийся в виде движения денежных средств по банковским счетам;

- *основные товарные потоки* – возникающие в результате осуществления операций с драгоценными металлами и драгоценными камнями в соответствии с законодательством Российской Федерации. Представляют собой практически единственный в своей природе

вид деятельности кредитной организации, при котором сделки осуществляются в товарной, т.е. натуральной форме;

- *основные сервисные потоки* – характеризуют предоставление клиентам банковских услуг, предусматриваемых в дальнейшем движении денежных средств по банковским счетам.

Автор к числу основных сервисных потоков относит только те банковские услуги, которые при определенных обстоятельствах (например, при возникновении существенных рисков) трансформируются в основные денежные потоки. Так, если в соответствии с авторской концепцией возникновение забалансовых обязательств в виде банковских гарантий считать банковской услугой, не связанной с движением денежных средств по банковским счетам, то совершенно логичным остается факт автоматического совершения банковской операции в результате неплатежа клиента по основному договору и совершения платежа банком по банковской гарантии.

Сопутствующие банковские потоки, в соответствии с названием, сопровождают основные банковские потоки, создавая условия для их возникновения и функционирования, либо повышая их качество. К ним относятся материальные, информационные и сервисные.

Сопутствующие материальные потоки связаны с приобретением кредитной организацией основного капитала в виде здания, оборудования, лицензий, программного обеспечения и др., что создает условия для осуществления банковской деятельности. Сопутствующие материальные потоки, как правило, опережают основные банковские потоки.

Сопутствующие информационные потоки информируют потребителей об ассортименте и привлекательных характеристиках банковских продуктов путем применения различных маркетинговых коммуникаций, а также извещают о проведении конкретной банковской операции, сделке или услуги (например, смс-информирование).

Сопутствующие информационные потоки могут быть отделены во времени от основных банковских потоков либо сопровождать их:

- могут опережать основные потоки, к их числу относятся рекламные и другие маркетинговые коммуникации;

- могут сопровождать основные потоки, например, немедленное смс-информирование

при осуществлении транс-акций с использованием банковской карты через банкомат;

- могут отставать от основных потоков, например, предоставление выписки по лицевому счету клиента.

Сопутствующие сервисные потоки представляют собой услуги, оказываемые клиентам, не предусматривающие в дальнейшем осуществление банковских операций и сделок – например, консультационные услуги, проведение оценки кредитоспособности заемщика по его ходатайству для предоставления третьим лицам и пр.

Особенностью логистических банковских потоков является то, что они воздействуют друг на друга, эволюционируют под влиянием внешних и внутренних факторов, что обуславливает возникновение банковского риска.

Предметом исследования в банковской логистике выступают экономические отношения по поводу оптимизации банковских ресурсов (денежных, материальных, информационных, трудовых и пр.), участвующих в производстве и реализации банковского продукта путем максимизации прибыли и (или) минимизации рисков при управлении основными и сопутствующими потоками.

Фундаментальным понятием банковской логистики является логистический банковский продукт.

Автор предлагает понимать под *логистическим банковским продуктом* любое элементарное действие (совокупность действий), приводящее к преобразованию параметров основных и сопутствующих потоков, не подлежащее дальнейшей декомпозиции⁴ в рамках поставленной задачи функционирования логистической системы.

К логистическим банковским продуктам, связанным с основными потоками, следует относить базовые банковские продукты – банковские операции, например, депозитные, кредитные, операции инкассации денежных средств и других ценностей и др.

Логистические банковские продукты, связанные с сопутствующими потоками, представлены различными видами банковских услуг – консультационные, информационные,

услуги по представлению интересов клиента в платежной системе и др.

Следует учитывать, что некоторые банковские продукты могут в отдельных случаях быть связаны с основными потоками, а в других – с сопутствующими потоками. Так, например, услуги по оценке кредитоспособности клиента, изучение кредитной истории экономического субъекта могут предшествовать выдаче банковского кредита, а могут осуществляться самостоятельно без привязки к последнему.

В банковской логистике исследуются каналы распределения банковских продуктов в целях максимального удовлетворения указанных потребностей.

Банковские продукты могут поступать в пользование клиента различными способами, используются следующие каналы распределения:

- структурное подразделение кредитной организации, осуществляющее комплексное банковское обслуживание;
- розничные точки продаж банковских продуктов;
- интернет-банкинг;
- мобильный банкинг и др.

Клиент имеет право выбора наиболее привлекательного для него способа получения и обслуживания банковского продукта. *Критериями привлекательности каналов распределения банковских продуктов автор предлагает считать:*

- доступность банковского продукта;
- обеспечение комфортных условий клиенту в процессе пользования банковским продуктом;
- безопасность получения и обслуживания банковского продукта и пр.

Обозначенные критерии привлекательности каналов распределения банковских продуктов одновременно выступают оценочными критериями эффективности банковской логистики и конкурентными преимуществами продуктов конкретного банка.

1. Доступность банковского продукта обеспечивается удобством расположения кредитной организации:

⁴ Декомпозиция — научный метод, использующий структуру задачи и позволяющий заменить решение одной большой задачи решением серии меньших задач, пусть и взаимосвязанных, но более простых. Декомпозиция, как процесс расчленения, позволяет рассматривать любую исследуемую систему как сложную, состоящую из отдельных взаимосвязанных подсистем, которые, в свою очередь, также могут быть расчленены на части. В качестве систем могут выступать не только материальные объекты, но и процессы, явления и понятия. [Свободная энциклопедия: [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://ru.wikipedia>]

- наличие структурных подразделений банка во всех административных районах муниципального образования или других административно-территориальных единиц субъекта РФ;

- расположение структурных подразделений банка и (или) его банкоматов в местах массового скопления людей (бизнес-центрах, торгово-развлекательных центрах, вокзалах, аэропортах и пр.);

- количество банкоматов позволяет не задумываться об их поиске.

2. *Обеспечение комфортных условий клиенту в процессе пользования банковским продуктом* предполагает:

- применение автоматизированных компьютерных систем электронных расчетов через Интернет, таких как «Клиент-Банк» и «Банк-Клиент Онлайн» и др.;

- смс-информирование клиента о поступлении денежных средств на счет, о произведенных платежах, снятии наличных денежных средств и пр.

3. *Безопасность получения и обслуживания банковского продукта* предполагает:

- проведение банковских операций, связанных с инкассацией денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов;

- расположение банкоматов исключительно в офисах банка, крупных торговых и деловых центрах, оснащенных камерами наблюдения и охраной;

- проведение кассовых операций в кассовых узлах, защищенных от стороннего наблюдения и др.

Банковская логистика, учитывающая требования потребителя и критерии привлекательности каналов распределения банковских продуктов, повышает конкурентоспособность банковских продуктов, способствует росту и укреплению клиентской базы банка.

БАНКТИК ЛОГИСТИКА: МӘНІ МЕН МАЗМҰНЫ

Авторы және негізді банк өнім, негізгі банктік және байланысты ағындарын сипаттайды, банктік өнімнің қолжетімділігін, оның өндіру және техникалық қызмет көрсету қауіпсіздігін қамтамасыз ету үшін несие институты мүмкіндік береді.

Түйін сөздер: *банктік логистика, негізгі банктік байланысты банктік ағындарын, ақша ағындарын, материалдық ағындарын, сауда ағындарын, ақпараттық ағындар, қызмет көрсету ағындарын, логистикалық банк өнімді ағады.*

BANKING LOGISTICS: ESSENCE AND CONTENT

The author and justified logistics banking product, describes the main banking and related flows, allow the credit institution to ensure the availability of banking product, the safety of its production and maintenance.

Keywords: *banking logistics, basic banking flows related banking flows, cash flows, material flows, trade flows, information flows, service flows, logistics bank product.*



УДК 338.45

**ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО
РАЗВИТИЯ КАК ИНФРАСТРУКТУРНАЯ
ПЛОЩАДКА ИННОВАЦИОННОЙ
ДИНАМИКИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
РЕГИОНА**

*Л.Ф.Шайбакова¹, Н.А.Шарапов²,
доктор экономических наук, профессор¹,
аспирант²,
Уральский государственный
экономический университет
(Россия)*

*Положительные рецензии даны д.э.н. Исмура-
товой Г.Б. и к.э.н. Байманкуловым А.Т.*

*Рассмотрены подходы к определению
территорий опережающего развития, их пра-
вовое регулирование в Российской Федерации.
Проведен сравнительный анализ таких инно-
вационных площадок развития промышленно-
го региона как территории опережающего
развития и особые экономические зоны.*

Ключевые слова: *территории опере-
жающего развития; особые экономические
зоны; индустриальные парки; инновационная
инфраструктура; правовое регулирование.*

В настоящее время исследователями и институтами государственной власти все больше внимания уделяется вопросам инновационного развития Российской Федерации в целом и инновационной инфраструктуры в частности. Среди субъектов инновационной деятельности, обеспечивающих условия, необходимые для осуществления такой деятельности и функционирования инновационных процессов можно выделить территории опережающего развития (далее – ТОР). В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года им уделяется особое место. Инновационный и социально ориентированный путь развития предполагает многополярное развитие территории страны и формирование новых территорий опережающего развития. Конфи-

гурация пространственного развития становится более разнообразной, не привязанной жестко к сложившимся энерго-сырьевым зонам и финансовым центрам, появляются новые центры инновационного роста, опирающиеся на концентрацию человеческого и технологического потенциала.¹

В научной литературе отсутствует понятие территорий опережающего развития, поэтому обратимся к двум законопроектам, которые в случае принятия, будут регулировать правовое положение данных инновационных территориальных образований. В 2014 году в Государственную Думу Российской Федерации был внесен проект федерального закона «О территориях опережающего социально-экономического развития и иных мерах государственной поддержки регионов Дальнего Востока»². В нем под территорией опережающего социально-экономического развития понимается территория регионов Дальнего Востока, входящих в состав ДФО, на которой в соответствии с решением Правительства Российской Федерации в целях развития регионов Дальнего Востока установлены особые правовые режимы осуществления предпринимательской и иной деятельности. Данный законопроект определяет также условия и порядок создания территорий опережающего социально-экономического развития.

Однако Министерство экономического развития Российской Федерации вполне разумно считает, что территория опережающего развития может охватывать все субъекты Российской Федерации, а не только территории Дальнего Востока. Во втором законопроекте «О внесении изменений в федеральный закон «Об особых экономических зонах в РФ», также преследуется цель: на законодательном уровне закрепить понятие территорий опережающего развития. Предлагается под территорией опережающего социально-экономического развития считать определяемую Правительством Российской Федерации территорию, на которой располагается совокупность предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных и сервисных услуг, научно-исследовательских

¹ Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года / Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.

² Проект Федерального закона «О территориях опережающего социально-экономического развития и иных мерах государственной поддержки регионов Дальнего Востока / Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения. Режим доступа: regulation.gov.ru/project/13877.

и образовательных организаций, связанных отношениями территориальной близости и кооперационными связями в сфере производства и реализации товаров и услуг, а также необходимая социальная и иная инфраструктура.³ Анализируя данное определение можно сделать вывод о том, что понятие ТОР можно трактовать довольно широко и остается неопределенными цель их создания и отличительные черты от особых экономических зон.

Минэкономразвития в своей пояснительной записке утверждает, что «на территории ТОР будет создаваться вся необходимая социальная и иная инфраструктура, включая жилье для сотрудников предприятий ТОР, то есть будут созданы все условия для опережающего развития территории».⁴ Однако авторы законопроекта не упоминают о иных преференциях для инвесторов, следовательно, налоговые льготы и таможенные преференции будут предоставлены только резидентам особых экономических зон. Более того, законопроект предполагает создание на территории опережающего социально-экономического развития особых экономических зон.

Стоит отметить, что в Российской Федерации существует и иной механизм развития территорий, такой как зоны территориального развития. Согласно Федеральному закону от 3 декабря 2011 г. № 392-ФЗ «О зонах территориального развития в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» под зонами территориального развития понимается часть территории субъекта Российской Федерации, на которой в целях ускорения социально-экономического развития территории формируются благоприятные условия для привлечения инвестиций в его экономику путем предоставления резидентам зоны мер государственной поддержки.⁵

Правительство РФ утвердило перечень регионов, в которых могут создаваться зоны территориального развития. При формировании списка использовались определенные по-

казатели за 10-летний период, а именно: уровень расчетной бюджетной обеспеченности; доля длительной (более года) безработицы; миграционный прирост; уровень смертности населения в трудоспособном возрасте; доля ветхого и аварийного жилья и др. В настоящее время, данные зоны действуют на территории 20 субъектов Федерации[1].

При разработке законопроекта по Дальнему востоку учитывался международный опыт деятельности территорий, аналогичных территориям опережающего развития в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, таких как Сингапур, Южная Корея, Китай и др. На наш взгляд, создание территорий опережающего развития является ничем иным, как заимствование опыта азиатских стран в создании свободных экономических зон. На данный момент в ряде стран Азиатско-Тихоокеанского региона свободные экономические зоны успешно реализуются. Данные зоны в Китае отличаются от других свободных экономических зон в азиатских странах более широкой диверсификацией деятельности и охватом гораздо более значительных территорий. У свободных экономических зон наблюдается выгодное географическое расположение – на территории прибрежных зон, имеющих исторический опыт внешней торговли, вблизи Гонконга, Макао и Тайваня[2].

Иные нормативно-правовые акты, устанавливающие и регулирующие правовое положение территорий опережающего развития, в настоящее время отсутствуют.

Торгово-промышленная палата РФ обновляет территорию инновационного развития как территорию, находящуюся в границах одного или нескольких муниципальных образований, имеющую особые правовые, организационные и экономические условия хозяйствования, установленные государственными, региональными или местными органами власти и направленные на активизацию инновационной деятельности, формирование и укрепление научно-технического и инновационно-

³ Проект Федерального закона «О внесении изменения в Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» / Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения. Режим доступа: http://regulation.gov.ru/project/13645.html?point=view_project&stage=2&stage_id=8828.

⁴ Пояснительная записка к Проекту Федерального закона «О территориях опережающего социально-экономического развития и иных мерах государственной поддержки регионов Дальнего Востока / Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения. Режим доступа: regulation.gov.ru/project/13877.

⁵ Федеральный закон от 3 декабря 2011 г. № 392-ФЗ «О зонах территориального развития в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

го потенциала[3]. На наш взгляд, одной из таких территорий являются территории опережающего развития.

Наиболее гибким индикатором состояния и конкурентоспособности экономики является инновационная активность. Когда активность сокращается, конкурентные позиции народного хозяйства на внутреннем и внешнем рынках снижаются. Оценка инновационной деятельности субъектов промышленности территории позволяет определить уровень ин-

новационной активности, ее влияние на повышение эффективности производства, найти пути сохранения и развития научно-технического и производственного потенциала предприятий высокотехнологичных наукоемких отраслей[4].

В настоящее время существует довольно разветвленная сеть организаций, способствующих эффективному функционированию и развитию инновационной деятельности в Российской Федерации (рис. 1).

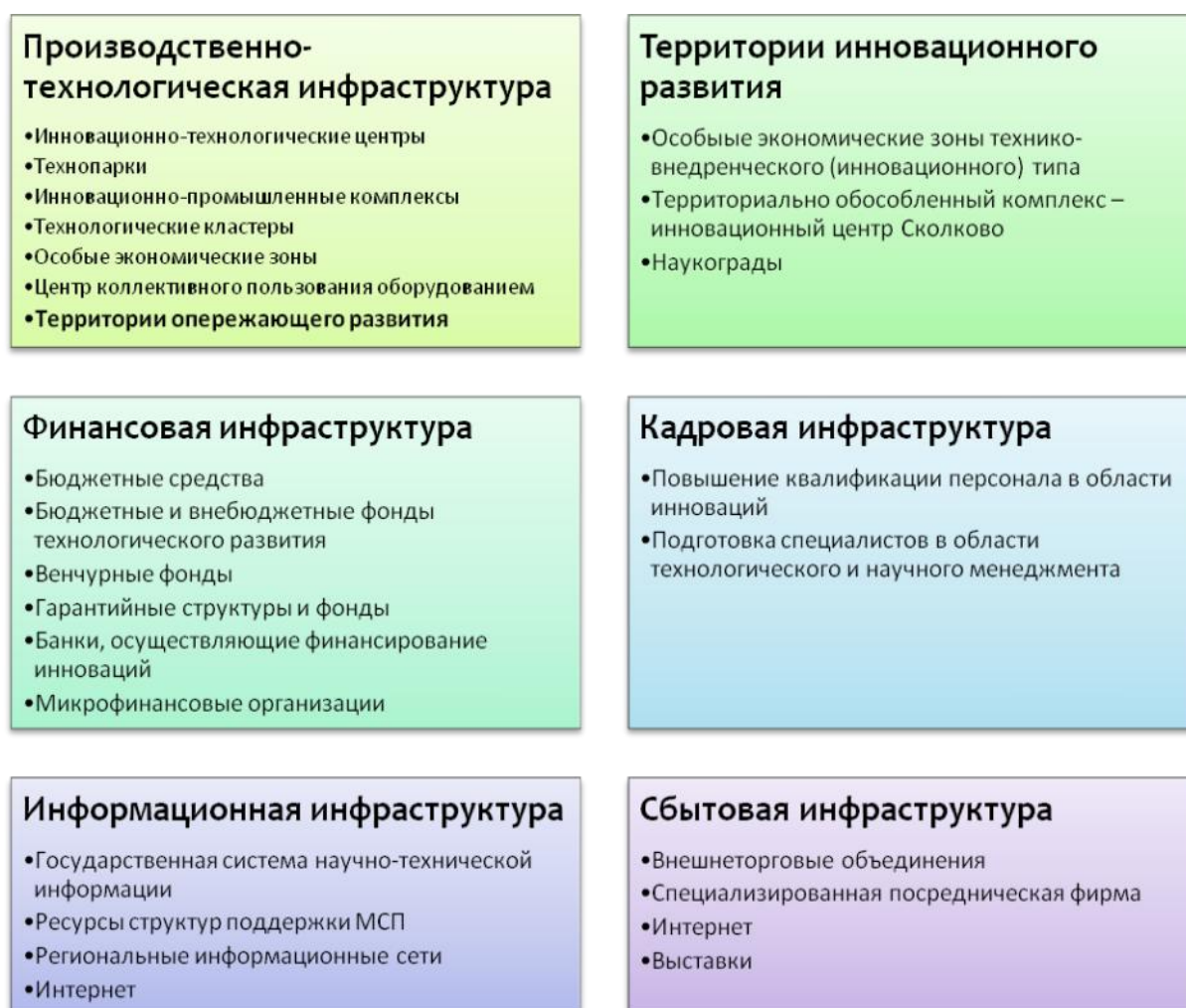


Рис. 1. Схема инновационной инфраструктуры Российской Федерации [5]

В условиях преобразования мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал, для большинства стран все более важными становятся проблемы, связанные с обеспечением открытости национальных экономик, интеграции их в мировое хозяйство. Одним из эффективных инструментов, способствующих процессу инкорпорирования

национальных экономик в мировое хозяйство, оживлению внешнеэкономической деятельности, стали зоны совместного предпринимательства, насчитывающие несколько видов. Среди них выделяются особые экономические зоны, которые позволяют странам реализовать, прежде всего, региональные преимущества в ускорении экономического роста, социально-экономическом развитии территорий,

оказывать мультипликационное влияние на развитие всей национальной экономики.

Возможности и требования изучения ОЭЗ связаны с:

- ♦ изменением демографической статистики – преобразованием статистики, увеличением масштабов социальных инноваций;

- ♦ повышением уровня социального развития – снижением уровня безработицы за счет организации новых рабочих мест, изменением квалификационного уровня вовлекаемых работников, повышением материального положения занятых, пополнением бюджетов всех уровней;

- ♦ расширением международной торговли за счет повышения конкурентоспособности производимой продукции и перехода на качественное развитие экономики путем завоевания рынка наукоемкой продукции;

- ♦ сокращением роли военной науки и экономики, развитием национальной экономики;

- ♦ потребностью в экологически чистых, ресурсосберегающих и безотходных технологиях.

Многие исследователи задаются вопросом, в чем отличие территорий опережающего развития от особых экономических зон. Выделим основные отличительные черты данных субъектов инновационной инфраструктуры.

Законодатель понимает под особыми экономическими зонами определяемую Правительством Российской Федерации часть территории Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности.⁶

Примерно также трактуются ОЭЗ в странах Южной Африки, где к ним относят географические районы страны, которые специально предназначены для хозяйственной деятельности и поддерживаются с помощью специальных механизмов и систем, которые зачастую отличаются от тех, которые применяются к остальной части страны[6].

Анализируя законопроект «О территориях опережающего социально-экономического развития и иных мерах государственной поддержки регионов Дальнего Востока» можно выделить основные отличия регулирования ТОР от ОЭЗ, создаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»:

- ♦ законопроект содержит совокупность правовых инструментов и разработан специально для решения задач опережающего социально-экономического развития регионов Дальнего Востока с учетом специфики их экономико-географического положения, социально-экономического развития, а также высочайшего уровня международной конкуренции на рынках стран Азиатско-тихоокеанского региона;

- ♦ порядок создания и модель ТОР существенно отличаются от порядка создания и типов особых экономических зон;

- ♦ особые правовые режимы осуществления предпринимательской деятельности на ТОР в целях существования благоприятной среды для резидентов ТОР, включающие значительно больший объем преференций и льгот, отличных от ОЭЗ, в том числе налоговые льготы, возможность установления иного технического и санитарно-эпидемиологического регулирования на экспортно-ориентированных ТОР, возможность приглашать ключевой персонал;

- ♦ модель функционирования ТОР, в отличие от модели ОЭЗ, включает зонирование территории ТОР для обеспечения полного спектра ее жизнедеятельности как целостной системы, которая включает различные территориальные зоны: от рекреационных, предназначенных для отдыха и туризма, а также проживания сотрудников – резидентов ТОР, до промышленно-производственных;

- ♦ в законопроекте содержится комплексный подход регулирования ТОР, который предоставляет возможность установления и реализации, различных мер государственной поддержки резидентов ТОР.

Перечень поручений Президента РФ по реализации Послания Федеральному Собранию определяет, что на территориях опережающего развития инвесторы до 01.11.2014 должны получить поддержку по трем направлениям[7]:

- установление 5-летних каникул по налогу на прибыль организаций, налогу на добычу полезных ископаемых (за исключением нефти и газа), земельному налогу, налогу на имущество организаций, а также пониженных ставок обязательных платежей по страховым взносам для новых предприятий, размещаемых на этих территориях;

⁶ Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».

– снижение административных барьеров – упрощение порядка получения разрешений на строительство, порядка подключения к электросетям и порядка прохождения таможенных процедур;

– должна быть создана необходимая инфраструктура для эффективного функционирования территорий опережающего развития.

К сожалению, читая текст законопроекта о создании территории опережающего развития, невозможно найти конкретный размер льгот поддержки резидентов, в то время как ФЗ «Об особых экономических зонах в РФ» содержит конкретные преференции для резидентов ОЭЗ. Наглядно продемонстрируем данные льготы на примере ОЭЗ промышленно-производственного типа (таблица 1).

Таблица 1. Льготные преференции для резидентов особой экономической зоны промышленно-производственного типа [8]

Вид налога	Ставка налога	Сроки действия	Норма НК РФ
Налог на прибыль организаций	Для резидентов ОЭЗ ставка налога в части, подлежащей зачислению в бюджет субъекта, может быть понижена, но не более 13,5 %	Устанавливается законом субъекта РФ	п.1. ст. 284
Налог на имущество организации	Резиденты ОЭЗ освобождаются от уплаты налога на имущество: – учитывается на балансе резидента ОЭЗ; – создано или приобретено в целях осуществления деятельности на территории ОЭЗ; – используется на территории ОЭЗ в рамках соглашения о создании ОЭЗ; – расположено на территории ОЭЗ	10 лет с момента постановки имущества на учет. При этом срок действия льготы может быть продлен законодательством субъекта РФ	п.17 ст. 381
	Управляющие компании ОЭЗ освобождаются от уплаты налога на имущество: – недвижимое имущество, указанное в соглашении о создании ОЭЗ учитывается на балансе в качестве объектов основных средств; – создано или приобретено в целях осуществления деятельности на территории ОЭЗ; – имущество, а также сооружения, являющиеся неотъемлемой технологической частью указанных объектов, расположено на территории ОЭЗ	10 лет с момента постановки имущества на учет. При этом срок действия льготы может быть продлен законодательством субъекта РФ	п.23 ст. 381
Транспортный налог	Льгота устанавливается Законом субъекта РФ, на территории которого создана ОЭЗ	Устанавливается Законом субъекта РФ	Ст. 356
Земельный налог	Освобождение резидентов ОЭЗ от уплаты земельного налога	5 лет с момента возникновения права собственности на каждый земельный участок	п.9 ст. 395

Таким образом, вопросов в отношении территорий опережающего развития и их дальнейшей судьбы больше, нежели ответов. Остается открытым вопрос о конкретных сроках создания первых ТОР. Из Перечня поручений Президента РФ по реализации Послания Федеральному Собранию следует, что ряд вопросов, касающихся определения критериев отнесения отдельных территорий субъектов Российской Федерации, расположенных на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири, включая Республику Хакасия и Красноярский край, к территориям опережающего социально-экономического развития, а также определения перечня таких территорий должны быть решены до 1 июля 2014 года, а вопросы налаживания инфраструктуры и снижения административных барьеров – до 1 ноября 2014 года [7]. Более того, как уже упоминалось выше, вопросы, касающиеся создания и функционирования территорий опережающего развития освещались в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной 17 ноября 2008 г. К сожалению, со дня утверждения Концепции вопросы создания ТОР остались открытыми.

Непонятна необходимость принятия специального закона о территориях опережающего развития на Дальнем Востоке, если уже был принят ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации». Более того, согласно вышеуказанным нормативно-правовым актам, и под ТОР и под ОЭЗ понимают «определяемую Правительством Российской Федерации территорию...».

По мнению О. Кузнецовой ОЭЗ не столь эффективны, как хотелось бы [9]. Представители Минфина России неоднократно высказывали мнение о недостаточной эффективности особых экономических зон. Но это лучший на сегодняшний день инстру-

мент инвестиционной политики, связанный с поддержкой инвесторов на специально выделенных территориях. Так стоит ли изобретать еще одну копию ОЭЗ, возможно, опять не самую лучшую? Может быть, лучше усовершенствовать то, что все-таки как-то работает, разобравшись с недостатками и проблемами?

Тем не менее, стоит ли создавать ТОР и инвестировать немалые бюджетные вложения в их создание, если в Правительстве РФ обсуждаются два проекта постановлений «О создании на территории г. Владивостока особой экономической зоны промышленно-производственного типа» и «О портовой особой экономической зоне на территории Хабаровского края» [10]. Потенциал дальневосточных территорий, имеющих удачное экономико-географическое положение, повышенную по меркам восточных регионов плотность населения, относительно крупные города, прекрасно подходит для создания промышленно-производственных и технико-внедренческих ОЭЗ[9].

В процессе создания ТОРов необходимо учитывать, как неэффективность федерального и регионального законодательства, так и человеческий фактор. Вместе с тем, необходимо обратить внимание на криминогенную обстановку в Приморском крае, так как высокий уровень преступности, даже не смотря на благоприятный инвестиционный климат, вряд ли послужит фактором привлечения инвесторов.

Таким образом, анализ немногочисленных практик создания и функционирования специальных экономических зон, особых экономических зон, зон территориального развития, территорий опережающего развития позволяет сформулировать перечень факторов, снижающих эффективность выше перечисленных инфраструктурных инновационных элементов.

Таблица 2. Факторы, снижающие эффективность инновационной инфраструктуры

Фактор	Характеристика
Неэффективность правового регулирования инновационных структур	Отсутствие системности в законодательстве, регулирующем инновационную инфраструктуру в Российской Федерации, присутствует рассогласованность между нормативно-правовыми актами федерального, регионального и местного значения, отсутствуют четкие правовые нормы по регулированию инфраструктуры инновационной деятельности для право применения
Неэффективное территориальное расположение территорий опережающего развития	Территориям опережающего развития присуща территориальная удаленность и временной разрыв с центральной частью России, что делает управление и контроль над ними неэффективным

Несовершенная инфраструктурная площадка для развития территорий опережающего развития	Дополнительные затраты в виде строительства дорог, реконструкции и развития железнодорожных веток, модернизация портов
Информационная асимметрия	На сегодняшний день непонятно, в первую очередь для инвесторов, для чего необходимо создание и развитие территорий опережающего развития, когда существуют зоны территориального развития, особые экономические зоны и т.д.
Регионально-отраслевая неопределенность	Правительство РФ на сегодняшний день определилось с созданием 23 ТОРов на территории Дальнего Востока. Остается открытым вопрос о создании территорий опережающего развития на всей территории России и определение важных отраслей для развития
Экономическая нецелесообразность	В особой экономической зоне прописан четкий механизм предоставления льгот (налоговых и таможенных) и их размер, в тоже время конкретный размер льгот поддержки резидентов территорий опережающего развития в настоящий момент неясен

Анализируя вышеперечисленные факторы, мы считаем необходимым создание Совета по разработке политики создания территорий опережающего развития с целью устранения дублирования и оценки целесообразности и эффективности их создания на конкретной территории Российской Федерации. В этот Совет должны входить как государственные структуры, региональные власти, так и институты предпринимательства и гражданского общества. Подход должен быть комплексный, учитывающий потенциалы территории: ресурсный, потребительский, инфраструктурный, трудовой и т.д.

Территории опережающего развития и индустриальные парки – это формы повышения экономической активности промышленных регионов, которые тесно связаны между собой. Одним из инструментов повышения интенсивности экономического развития и инвестиционной деятельности промышленного региона является создание индустриальных парков. Индустриальные парки интересны в первую очередь производителям и крупным торговым компаниям, так как для подобного рода проектов характерна интеграция на одной территории производственных, складских и офисных помещений, имеющих единую инфраструктуру, единую систему управления, инженерные сети и охрану. Это позволяет клиентам парка сосредоточиться на своей основной деятельности, а вопросы хранения, упаковки и прочее – передать контрагентам на аутсорсинг, имея при этом возможность их контролировать.

По нашему мнению, чтобы территории опережающего развития были экономически

эффективными необходимо начинать с малого. Именно в них располагать индустриальные парки. Индустриальный парк может быть первоначальной ступенью в создании территорий опережающего развития. Таким образом, под территорией опережающего развития можно понимать особые экономические зоны, индустриальные парки, технопарки, агропарки, а также соответствующую социальную инфраструктуру, при наличии которой процесс привлечения инвестиций, создание новых предприятий, а также реализация инвестиционных проектов проходит намного интенсивнее.

А поскольку проблем и факторов, снижающих эффективность много, добровольно все это не появится – нужна государственная воля, политика, правовое регулирование, стратегия развития – т.е. институциональное оформление исследуемого процесса.

В настоящее время известно и доказано, что пока нет стабильной и качественной институциональной структуры – экономика не делает шаг вперед. Значит ближайшая задача для государственной власти – институционализировать процесс. Несовершенство институциональной организации, отмеченное авторами [11], является дестабилизирующим фактором, способным снизить эффективность и интенсивность инновационных процессов национальной экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Информационно-правовой портал «Гарант». Режим доступа: <http://www.garant.ru/news/468553/>.

2. Свободные экономические зоны: мировая практика / WorldEconomicJournal. Режим

доступа: http://world-economic.com/ru/articles_wej-114.html.

3. Информационно-аналитический доклад «Оценка роли территориальных ТПП и объединений предпринимателей в развитии инновационной инфраструктуры» / Национальный институт системных исследований проблем предпринимательства. Торгово-промышленная палата Российской Федерации, 2012. Режим доступа: http://www.nisse.ru/business/article/article_1955.html?effort=7.

4. Kari Liuhto. Electronic Special Economic Zones in Russia – What do the zones offer for foreign firms? / Publications of Pan-European Institute, 2009. Режим доступа: <http://www.utu.fi/fi/yksikot/tse/yksikot/PEI/raportit-jattietopaketit/Documents/Liuhto%200209%20web.pdf>.

5. Шарапов Н.А. Особые экономические зоны как элемент инновационной инфраструктуры национальной экономики. – Тенденции и перспективы экономико-правового развития современной России [Текст]: материалы Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием (Каменск-Уральский, 14 ноября 2013 г.): [в 2 ч.] / [отв. за вып. Н. Н. Пасмурцева]. – Екатеринбург: [Изд-во Урал. гос. экон. ун-та], 2013. Ч. 1. – С. 108.

6. Rob Davies. Special economic zones «to support industrialization» Режим доступа: <http://www.southafrica.info/business/economy>.

7. Перечень поручений по реализации Послания Федеральному Собранию / Официальный сайт Президента России. Режим доступа: www.kremlin.ru/assignments/20004.

8. Налоговые льготы для резидентов особых экономических зон / Министерство экономического развития РФ. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru>.

9. О. Кузнецова. Особые опережающие зоны территорий // Информационно-аналитическое агентство «Восток России». Режим доступа: <http://eastrussia.ru/region/5/380>.

10. Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения. Режим доступа: <http://regulation.gov.ru>.

11. Шайбакова Л.Ф., Молокова Е.Л. Теоретические подходы к определению понятия институционального риска системы высшего профессионального образования. Известия УрГЭУ – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2013. – С. 122.

ТІЗГІНҮЗДІ ДАМЫТУЛАР АУМАҚТАР ӨНІРДІҢ ӨНЕРКӘСІПТЕРІ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДИНАМИКАЛАРЫ ИНФРАҚҰРЫЛЫМ АЛАҢ РЕТІНДЕ

Басым бағыттарының, Ресей Федерациясы, олардың құқықтық реттеу анықтау тәсілдері қарастырылған. Басым дамыту және арнайы экономикалық аймақтарды ауданы ретінде аймақтағы өндірістік алаңдардың инновациялық даму салыстырмалы талдау жасаған.

Түйін сөздер: басым даму бағыттары; арнайы экономикалық аймақтар; өнеркәсіптік парктер; инновациялық инфрақұрылым; құқықтық реттеу.

THE TERRITORY OF ADVANCED DEVELOPMENT OF AN INFRASTRUCTURE PLATFORM INNOVATION DYNAMICS OF THE INDUSTRIAL REGION

The approaches to the definition of areas of advanced development and their legal regulation in the Russian Federation. A comparative analysis of innovative development of the industrial sites in the region as an area of advanced development and special economic zones.

Keywords: advanced development of the territory; special economic zones; innovation infrastructure; industrial region; legal regula.



УДК 352.075

**ФОРМИРОВАНИЕ
ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ
МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
В РЕСПУБЛИКЕ
КАЗАХСТАН**

*А.Г. Гладкова,
преподаватель,
Южно-Уральский государственный
университет
(Россия)*

*Положительные рецензии даны д.ю.н. Чук-
маитовым Д.С. и к.ю.н. Ибраевым А.З.*

Статья отражает вопросы взаимодействия органов государственного управления с органами местного самоуправления, распределения компетенции и полномочий между ними, рассматривается проблема эволюции понятия «местное самоуправление», проводится анализ функционирования ОМС в правовом поле Казахстана. В работе определяется содержание системы управления и организации жизнеобеспечения населения. Из этой всеобщей особенности вытекают категории «самоуправление», «местное», «муниципальный», которые предлагаются для применения в правовых актах и экономических отношениях для управления уровне местного самоуправления.

Делается вывод о том, что важным условием деятельности органов местного самоуправления является законодательное закрепление их финансового и нормативного обеспечения.

Ключевые слова: *местное самоуправление, государственное управление и самоуправление, коммунальная собственность, частная собственность, собственность хозяйствующих субъектов.*

Основы учения власти развивались в XIX и XX веках. Несмотря на некоторые расхождения по отдельным вопросам, на протяжении всего периода развития местного самоуправления ученые и политики сходились на точке зрения «свободной общины», и в том, что нации могут сформировать свободное

Правительство, но без общинных институтов полного народовластия не смогут реализоваться. По мере развития государства и права уже в наше время идеи свободной общины трансформировались в теорию местного самоуправления и реализованы в виде Европейской Хартии.

Однако современное понимание местного самоуправления далось не легко и стало результатом дискуссий и опыта нескольких столетий. Различие точек зрения сводилось к следующему:

- а) является ли местное самоуправление частью государственной системы управления?
- б) местное самоуправление имеет негосударственный, больше хозяйственный характер;
- в) местное самоуправление носит двойственный государственно-общественный характер.¹

Исходя из условий развития и законодательства Казахстана и результатов данного исследования, концепция организации местного самоуправления в Казахстане основывается на следующем подходе: местное самоуправление не входит в систему государственного управления, самостоятельно в решении вопросов местного значения под свою ответственность, а также действует в пределах действующего законодательства в соответствии с государственной политикой Республики Казахстан. Деятельность органов местного самоуправления носит негосударственный и хозяйственный характер в интересах местного населения. Эти концептуальные подходы положены в основу наших дальнейших разработок по созданию экономической модели местного самоуправления в Республике Казахстан. Такая концепция местного самоуправления позволяет реализовывать народовластие и предоставляет населению возможность самостоятельно и под свою ответственность решать вопросы местного значения на основе собственной имущественной финансовой базы и государственной поддержки. В наиболее общем случае местные органы самоуправления самим государством могут наделяться отдельными государственными полномочиями.

Развитие местного самоуправления – это реальное развитие демократии в обществе, массовое профессиональное развитие местных кадров, устранение лишних ступеней иерархии управления, устранение бюрократии и

¹ Дулатбеков Н.О. и др. Основы государства и права современного Казахстана. Астана, 2000. С. 101.

выбивание базы у коррумпированных чиновников по сдерживанию проводимых руководством страны демократических реформ.² Это общественно-государственное содержание развития местного самоуправления.

Однако, несмотря на Конституционное признание местного самоуправления в качестве основополагающей составляющей гражданского общества, многие вопросы детально не проработаны и нормативно не закреплены.

Важнейшей проблемой, как отмечалось, на всем протяжении развития самоуправления является соотношение управления и самоуправления. На современном этапе государство, признавая самостоятельность местных органов, сохраняет за собой право надзора за законностью этих решений. При этом следует подчеркнуть, что местное сообщество здесь выполняет именно государственные функции по решению местных вопросов, делегированное этим же государством, под своим надзором.³ Это – государственный характер местного самоуправления.

Другой и основной функцией местного самоуправления является хозяйственное регулирование. Каждое местное сообщество имеет свое «местное хозяйство».

Известно, что «хозяйства» – это совокупность хозяйствующих субъектов, ограниченного видом собственности, определенной территорией и характером деятельности. Хозяйствующими субъектами в местном хозяйстве являются домашние хозяйства, производственные артели, потребительские кооперативы, кредитные товарищества и др.⁴ Отсюда объективно возникает упомянутая функция местного самоуправления – функция координации (регулирования) деятельности хозяйствующих субъектов. Все они ведут свою деятельность на одной и определенной территории при различных формах собственности и деятельности. Следовательно, местное хозяйство имеет смешанный характер. Для ведения местного хозяйства и осуществления функции регулирования местное сообщество формирует органы местного самоуправления.

Исходя из этого, местное хозяйство – это совокупность учреждений (органов самоуправления) и предприятий, осуществляющих свою хозяйственную деятельность на одной определенной территории на основе частной, коммунальной собственности и собственных финансово-материальных, трудовых ресурсов и интересах всего местного населения через предоставление им коммунальных и других услуг и товаров первой необходимости.

Объединяющим собственность, власть, труд и управление в местном самоуправлении является само местное сообщество. В этой системе все субъекты – органы самоуправления, предприятия – и частные, и коммунальные – равны в пределах их компетенции.⁵ Следовательно, в этих условиях наблюдаем дело с хозяйственным самоуправлением, где хозяйство отличается более широкими правами в хозяйственной деятельности в сравнении, например, с государственными предприятиями.

Кроме того, «хозяйственное самоуправление» имеет общественный характер использования результатов деятельности.

И, наконец, деятельность местного хозяйства строится на нуждах своих субъектов и на их спросе, поэтому носит еще и потребительский характер. Следовательно, оно может организовывать свою хозяйственную деятельность на принципах потребительской кооперации. Пайщиками (учредителями) таковой здесь могут выступать собственники дворовых хозяйств, где правовой основой может выступать право собственности на жилище, дом с надворными постройками и приусадебным участком. Следовательно, при разработке организационно-экономического механизма местного самоуправления правовой базой может служить Закон РК «О жилищных отношениях в Республике Казахстан» и опыт формирования деятельности кооперативов собственников квартир.

Причем рассматриваемый тип хозяйственного самоуправления строится по территориальному признаку. Территория здесь высту-

² Котов А.К. Конституционные основы местного государственного управления для унитарного Казахстана // Строительство правового государства и развитие демократических процессов в свете новой Конституции (Материалы Респ. Науч.-прак. конференция в Алматы, 26 августа 1996 г.) – Алматы: Жетіжарғы, 1996. С. 112

³ Там же. С. 114.

⁴ Мазаев В.Д. Публичная собственность в России: конституционные основы. М. 2004. С. 61.

⁵ Таранов А.А. Местное самоуправление проблемы законодательного обеспечения // Право и государство.-1997.- № 6. С. 21-27.

пает в качестве объективных условий, ограничивающих пределы полномочий органов самоуправления, придавая признак местного самоуправления.

В мировой истории сложилась практика компактного проживания населения на ограниченных территориях от сословно-корпоративного до административно-территориального признака. И к настоящему времени наблюдается общая тенденция организации местного самоуправления на базе населенного пункта. В Казахстане с большой удаленностью аулов и поселков на громадной территории республики этот принцип наиболее приемлем.⁶ Он еще и способствует созданию единой наиболее управляемой системы местного самоуправления. Однако здесь необходимо учесть численность населенного пункта.

Правовые основы местного самоуправления заложены в Конституции Республики Казахстан в статье 89: «В Республике Казахстан признается местное самоуправление, обеспечивающее самостоятельное решение населением вопросов местного значения...». Это является большим достижением на пути демократизации общества и обеспечивает правовую базу для дальнейших проработок с целью создания механизма и основных положений местного самоуправления на практике.

Данным разработкам способствовали правовые нормы, закрепленные в Законах Республики Казахстан «О жилищных отношениях», «О местном государственном самоуправлении в Республике Казахстан», «О потребительской кооперации в Республике Казахстан» и др.

Местное самоуправление в Казахстане до настоящего времени не имеет достаточной нормативно-правовой базы из-за непроработанности организационно-экономических и социально-политических проблем. Ибо местное самоуправление имеет достаточную экономическую самостоятельность, выступает в статусе муниципалитета как корпорации, имеет свои отличительные особенности от коммерческих, частных и государственных образований и носит государственно-коммерческий характер. Дополнительные отличия вносит территориальная обособлен-

ность, удаленность и социальная направленность на интересы местного компактно проживающего населения.

Государственный характер местного самоуправления определяется прежде всего тем, что в Казахстане законодательством Республики Казахстан местный уровень управления признан наравне с республиканским и региональным. Он создается по условиям (законам), инициированным государством, и работает под гарантией и надзором государства в интересах местного населения, поэтому система местного самоуправления создается и функционирует в соответствии с государственной социально-экономической политикой.

Исходя из мирового и собственного опыта, в основу местного самоуправления в Республике Казахстан следует положить следующие принципы:

– территориальный тип в качестве единицы самоуправления. Это учитывает исторически сложившаяся с устоявшимися традициями и ценностями совокупность людей проживающих в аулах и поселках Казахстана.

– местное самоуправление, гарантируемое Конституцией Республики Казахстан, обладает относительной самостоятельностью в пределах своих компетенций и решении вопросов местного значения. Представление интересов населения на своей территории берет под свою ответственность и, следовательно, в этих рамках действует самостоятельно.

– для реализации этого принципа местное самоуправление должно представить целостную единую систему общественных отношений, связанных с территориальной самоорганизацией населения, без вмешательства иных властных структур самостоятельно решать вопросы местного значения.

– поскольку все население государства охватывается через сеть местного самоуправления участием в управлении обществом, местное самоуправление является одной из основ конституционного строя и, по сути, основополагающим принципом организации современного демократического общества.

– создание института местного самоуправления станет «фундаментом» дальнейшего развития государственности, повышения эффективности самого государства ввиду высокой самоорганизации общества, возникно-

⁶ Своик П. Почему местное самоуправление является ключевой проблемой для Казахстана// Своик П. Разработка концептуальной основы и модели местного самоуправления, приемлемых для реального внедрения в Республике Казахстан/ П.Своик.- Алматы, 2009.- С.5-12.

вения социальной основы формирования гражданского общества и укрепления целостности республики.

Для этого здесь выработаны механизмы разумного сочетания интересов государства и его территориальных сообществ, система управления, которая удовлетворяла бы интересы государственной власти, региональных и местных структур управления и, главное, интересы конкретных местных территориальных сообществ.

– институт местного самоуправления с охватом всей страны с его законодательным обеспечением станет базой окончательного формирования системы рыночной инфраструктуры и будет реальной постоянной обратной связью развивающейся государственной политики.

– одной из сложных проблем создания единой системы управления общества является вопрос разделения государственной власти и местного самоуправления и одновременно отыскания механизма их органического сочетания. При отсутствии такового, несмотря на законодательное признание местного самоуправления, оно становится непосредственным продолжением местной государственной власти.

Для этого рекомендуется включение в законопроект государственных минимальных стандартов, предусматривающих:

- а) четкое разделение функций государственной власти и местного самоуправления;
- б) верховенство закона;
- в) строгое исполнение обязательств и ответственности сторон за исполнение своих функций, закреплённых государственными минимальными стандартами.

Сложность реализации этого принципа законодательного разделения функций между государственной властью и местным самоуправлением заключается в том, что гарантом собственного невмешательства в функции местного самоуправления является само же государство. Поэтому необходим механизм того, чтобы институт местного самоуправления стал насущной потребностью самого государства. Эту норму как один из вариантов можно заложить через систему обратной связи электората (населения территорий) представительными (выборными) органами власти и выборными Акимиами.

Следует нормативно запретить органам местного самоуправления командовать, принуждать и применять насилие в отношении местного населения.

В этом сущностное содержание и главное отличие местного самоуправления от государственных органов управления, поэтому некорректно считать его «государством в государстве». Самостоятельность местного самоуправления относится, прежде всего, к наделению его правом защиты своих интересов и самоорганизации собственного жизнеобеспечения. Функции контроля и принуждения остаются у государства. Тем более, что гарантом создания и реализации прав у местного сообщества также является государство.⁷

Всеобщей особенностью местного самоуправления является локальный характер. Он определяет содержание системы управления и организации жизнеобеспечения населения. Из этой всеобщей особенности вытекают категории «самоуправление», «местное», «муниципальный». Они применимы в правовых актах и экономических отношениях для управления только на уровне местного самоуправления.

Полномочия государственных органов и местного самоуправления следует разграничить по территориальному признаку, организационными функциями и закрепить это законодательно.

При слабом развитии местного самоуправления вертикаль государственного управления доходит до аула (поселка). В этой ситуации центральная власть не в состоянии учесть и отразить предпочтения всех граждан. С точки зрения теории управления, теории государства и права, поскольку «единственным источником государственной власти является народ», власть при принятии решений должна быть децентрализована настолько, насколько это возможно. Однако некоторые услуги, например, здравоохранение, высшее образование и т.п., не могут быть представлены эффективно на местном уровне. Выполнение других функций: оборона, охрана окружающей среды и т.п. – местными органами недопустимо вообще. Отсюда, важным условием рационального сочетания государственного управления и самоуправления является рациональное разделение функций по уровням управления. Прежде всего, между:

⁷ Хабриева Т.Я. Современная конституция и местное самоуправление // Журнал российского права. - 2005. - № 4. С.2-4.

а) государственным и местным самоуправлением и,

б) уровнями государственного управления – республиканским, областным и районным. Основным критерием разделения функций управления является эффективность их исполнения. Кроме того, это исключает дублирование в работе и уменьшает «конфликтность» уровней власти.⁸

Эффективность деятельности органов местного самоуправления зависит не только от разделения его полномочий с государственным управлением, но и от рациональности распределения функций между уровнями иерархии государственных органов власти – республиканским, областным и районным. Децентрализация власти не может развиваться только при ее наличии на одном или двух уровнях. Она эффективна только при последовательном развитии по всем уровням иерархии управления государством и обществом. С точки зрения теории управления, следует развивать процессы децентрализации и деконцентрации власти. Реальное разделение власти по уровням управления, то есть ее децентрализация, происходит только при их наделении правом принятия самостоятельных решений по закрепленным за ними функциям. Отсутствие таковой при организации региональных органов власти ведет к процессу ее деконцентрации с одновременной консолидацией центральной власти. Объединяющим критерием оценки принимаемых на всех уровнях решений, в том числе органами местного самоуправления, является то, что они не должны противоречить Законам Республики Казахстан и государственной политике страны.

Для реализации положений разделения полномочий по уровням управления и обеспечения правовых основ местного самоуправления следует обеспечить соответствие баланса собственности, полномочий и ресурсов. Органы местного самоуправления не могут пользоваться государственной собственностью. Коммунальная собственность не является собственностью местного самоуправления, но может быть передана в управление органам местного самоуправления. В последующем проблеме имущества местного сообщества необ-

ходимо решить законодательным путем. На территории местного сообщества есть:

а) частная собственность дворовых хозяйств, семей, дома, инвентарь, скот, надворные постройки и др.

б) коммунальная собственность – клубы, котельные, гаражи, складские помещения и др. и,

в) собственность хозяйствующих субъектов, осуществляющих свою деятельность на территории местного сообщества. Все они должны содействовать и в разной форме стать имущественной основой хозяйствования субъектов местного самоуправления для самообеспечения жизнедеятельности местного населения.⁹

Таким образом, важнейшим условием деятельности органов и субъектов местного самоуправления является их ресурсное обеспечение – финансовое, трудовое и земельное. Оно должно быть научно проработано, законодательно закреплено и нормативно обеспечено.

ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖЕРГІЛІКТІ ҮКІМЕТ ҰЙЫМДАСТЫРУШЫЛЫҚ ҚҰРЫЛЫМЫН ҚҰРУ

Мақалада үкімет өзара іс-қимыл мәселелерін, жергілікті билік органдарының, олардың арасындағы құзыреттерді мен міндеттерін бөлу көрсетеді, «жергілікті басқару» тұжырымдамасының эволюциясы мәселесі, Қазақстанда құқықтық саласындағы ОМС жұмыс істеуін талдады. Бұл жұмыста біз мазмұнды басқару жүйесі және тіршілік ұйымдастыруды айқындайды. Бұл жалпы ерекшеліктері бастап жергілікті мемлекеттік деңгейін бақылауға құқықтық актілерді және экономикалық қарым-қатынастар пайдалану үшін қол жетімді болып табылады «өзін-өзі басқару» санатына, «жергілікті», «қала», шығарылады.

Бұл жергілікті мемлекеттік басқару маңызды шарты олардың қаржылық және реттеуші қолдау заңнамалық біріктіру екенін жасалады.

Түйін сөздер: жергілікті мемлекеттік басқару, мемлекеттік басқару және өзін-өзі

⁸ Овсепян Ж.И. Конституционно-правовые нормы и институты // Северо-Кавказский юридический вестник. 2003. № 4. С. 12

⁹ Сакиева Р.С. К вопросу об организации местного управления // Известия МН-АН РК. Серия общественные науки. – 1997. – № 4.

басқару, коммуналдық меншік, жеке меншік, меншік кәсіпкерлік субъектілері.

FORMATION OF ORGANIZATIONAL STRUCTURE OF LOCAL GOVERNMENT IN KAZAKHSTAN

The article reflects the issues of interaction of government, local authorities, the distribution of competences and responsibilities between them, the problem of the evolution of the concept of "local government", analyzes the functioning of the OMC in the legal field in Kazakhstan. In

this paper we define the content management system and the organization of livelihood. From this general features are derived category of "self-government", "local", "city", which are available for use in legal acts and economic relations to control the local government level.

It is concluded that an important condition of local government is the legislative consolidation of their financial and regulatory support.

Keywords: local government, public administration and self-government communal property, private property, property business entities.



УДК 342.924

ОСОБЕННОСТИ ЗАДЕРЖАНИЯ ПРАВОНАРУШИТЕЛЯ ПО НОВОМУ АДМИНИСТРАТИВНОМУ КОДИФИЦИРОВАННОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

А.З. Ибраев¹, С. В. Корнейчук²,
кандидат юридических наук, профессор,
Костанайский социально-технический университет им. академика З.Алдамжар¹,
старший преподаватель,
Костанайская академия МВД РК
им. Ш. Кабылбаева²
(Казakhstan)

Положительные рецензии даны д.ю.н. Чукумаитовым Д.С. и к.ю.н. Узакбаевой А.Б.

В статье проанализированы особенности мер административного пресечения, связанных с ограничением свободы лиц, совершивших административные правонарушения. Содержание изложено на основе прогноза правоприменительной практики по применению доставления и задержания после вступления в силу нового Кодекса РК об административных правонарушениях.

Ключевые слова: Новое кодифицированное законодательство, административное доставление и задержание, правонарушения в сфере семейно-бытовых отношений, меры

административно-правового воздействия.

Новый Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях (далее – КРКоАП) административное задержание трактует как «кратковременное ограничение личной свободы физического лица, представителя юридического лица, должностного лица с целью пресечения правонарушения или обеспечения производства...» [1].

Это определение отличается, но не противоречит общепринятому пониманию юридических энциклопедий: «... кратковременное ограничение свободы действий и передвижения лица, совершившего административное правонарушение. Представляет собой неотложное действие уполномоченных должностных лиц, обеспечивающее привлечение виновного к ответственности административной, и не является мерой административного взыскания». Оно применяется с целью прекращения административного правонарушения, когда исчерпаны другие меры воздействия (устное требование, распоряжение) в отношении нарушителя; является мерой административного пресечения или обеспечения производства по делам об административных правонарушениях.

Статья 620 действующего до 1 января 2015 года КРКоАП дает иное определение: «Административное задержание, то есть временное лишение физического лица личной свободы, в частности, свободы действия и передвижения с принудительным содержанием в специальном помещении в течение определен-

ного времени с целью пресечения его противоправных действий» [2].

Первое отличие заключается в изменении механизма лишения личной свободы на ее ограничение. То есть по смыслу новое понятие административного задержания не предусматривает полного лишения свободы, связанного со свободой действий и передвижения правонарушителя. КРКоАП не дает четкого понятия кратковременного ограничения личной свободы, что на практике дает негативное право лицам, уполномоченным осуществлять административное задержание, произвольно толковать это понятие.

Следующее отличие выражено тем, что кроме цели пресечения противоправных действий применение административного задержания по новому законодательству может применяться для обеспечения производства по делам об административных правонарушениях

Третьим отличием является более широкий круг субъектов правонарушения, к которым может применяться административное задержание после 1.01.15 года. Кроме физических лиц, теперь задерживать можно представителя юридического лица и должностных лиц, которые виновны в совершении административного правонарушения или препятствующие обеспечению производства.

Согласно статье 747 нового КРКоАП представителями юридического лица могут являться:

1) руководитель исполнительного органа юридического лица, который действует от имени юридического лица;

2) иные лица, представляющие интересы юридического лица, являются представителями по поручению, полномочия которых определяются доверенностью, выдаваемой от имени юридического лица исполнительным органом юридического лица и подписываемой руководителем исполнительного органа.

Статья 30 нового КРКоАП дает понятие должностного лица, виновного в административном правонарушении: «Должностными лицами в настоящем Кодексе признаются лица, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющие или осуществлявшие на момент совершения административного правонарушения функции представителя власти либо выполняющие или выполнявшие на момент совершения административного правонарушения организационно-распорядительные или административно-

хозяйственные функции в государственных учреждениях, субъектах квазигосударственного сектора, органах местного самоуправления».

Современное толкование этого института может навести на мысль, что иные субъекты правонарушения не подлежат задержанию, или физическое лицо поглощает понятия таких субъектов правонарушения (например, адвокатов, нотариусов и т.п.). Последнюю гипотезу подтверждает статья 28 нового КРКоАП, где четко определено, что субъектами административного правонарушения может являться физическое и юридическое лицо. Поэтому диспозиция статьи действующего до 1 января 2015 года административного КРКоАП по нашему мнению является более удачной.

Особые проблемы в правоприменительной практике возникнут после 1.01.15г. по определению сроков административного задержания.

Во-первых, новая редакция статьи 787 КРКоАП предусматривает задержание правонарушителей до 3 часов и только в исключительных случаях, прямо оговоренных диспозицией на срок до 48 часов.

Во-вторых, по этой статье исключена возможность административного задержания до 48 часов за административные правонарушения, санкция которых предусматривает административный арест. Но такое положение было обосновано в первичной редакции проекта КРКоАП, которая не предусматривала санкцию в виде административного ареста.

Например, после вступления в силу нового КРКоАП, за противоправные действия в сфере семейно-бытовых отношений (См.: статью 73 нового КРКоАП) можно осуществить задержание только до трех часов и(или) до вытрезвления, удостоверенное медицинским работником, если бытовой насильник находится в состоянии опьянения. О каком предупреждении бытового насилия здесь можно говорить, если бытового хулигана сотрудники ОВД задержат до 3 часов и потом отпустят домой? Скорее всего, такая проблема возникла, когда статью 73 КРКоАП из проекта Уголовного кодекса РК вернули в КРКоАП, то забыли внести изменения в статью 787 КРКоАП «Административное задержание».

По этой же причине нельзя будет даже доставить правонарушителя в ОВД, так как не предусмотрели в статье 786 нового КРКоАП доставку за бытовое насилие.

Статья 786. Доставка (после 01.01.15г.)	Статья 619. Доставка (до 01.01.15г.)
Отсутствует	1-1) правонарушений, предусмотренных <u>статьями 79-1 и 79-5, 79-6</u> настоящего Кодекса

То есть доставлять за хулиганские действия в быту нельзя, что негативно скажется на процессе снижения всей бытовой деликвентности. И совсем нет ответа на вопрос: «Как можно задержать правонарушителя без его доставки в ОВД?».

Вызывает сомнение обоснованность нового срока определения начала и окончания сроков задержания

Статья 622 КРКоАП до 1.01.15г.	Статья 789 КРКоАП после 1.01.15г.
Срок административного задержания исчисляется с момента доставки физического лица	Началом срока задержания является тот час с точностью до минуты, когда ограничение свободы задержанного лица стало реально, независимо от придания задержанному какого-либо процессуального статуса или выполнения иных формальных процедур.
Отсутствует	Моментом окончания этого срока является истечение трех часов, исчисляемых непрерывно со времени фактического задержания.

По смыслу вышеизложенной диспозиции статьи 789 нового КРКоАП сроки административного задержания начинаются до доставки правонарушителя в служебное помещение ОВД. Но может такое случиться (особенно в сельской местности), что сроки административного задержания могут окончиться до помещения доставляемого лица в специальное помещение, истратив 3 часа на путь следования до ОВД. То есть осуществление административного задержания не достигнет своей цели (или достигнет частично), указанной в статье 787 КРКоАП.

Также наблюдается противоречия с пунктом 7 статьи 788 нового КРКоАП, где предусмотрено, что « Лица, подвергнутые административному задержанию, содержатся в специально отведенных для этого помещениях...». То есть это можно трактовать так, что пока лицо, задержанное за административное правонарушение, не переступит порог специального помещения (учреждения) его статус должен расцениваться как лица доставленного, а не задержанного за административное правонарушение.

Таким образом, надо уже сейчас реагировать на возможные проблемы правоприменительной практики, которые могут возникнуть после 1 января 2015 года, не дожидаясь когда они могут стать хроническими. Поэтому надо начинать

прогнозировать возникновение новых проблем, анализировать их и адекватно на них реагировать, путем подготовки новых предложений по совершенствованию административного законодательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кодекс РК об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V ЗРК.
2. Кодекс РК об административных правонарушениях от 30 января 2001 года № 155-П.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ Ж А Ң А Ә К І М Ш І Л І К КОДИФИКАЦИЯЛАҒАН ЗАҢЫ БОЙЫНША ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫНЫҢ ҰСТАУЛАРЫНЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Мақалада әкімшілік құқық бұзушылықтан бостандықтан шектеумен сабақтас әкімшілік бұлтартпаулар шаралардың ерекшеліктері талдаған. Мазмұны әкімшілік құқық бұзушылықтары РК туралы жаңа Кодекске күшке кіруден кейін жеткізу және ұстау қолдану бойынша қорғау тәжірибелерге болжауға негізде айтылған.

Түйін сөздер: жаңа кодификациялық заңдар, жеткізу, әкімшілік және ұстау, отбасылық қарым-қатынастар саласындағы заң бұзушылықтар, әкімшілік және құқықтық

ic-шаралар.

FEATURES ARREST THE OFFENDER TO NEW ADMINISTRATIVE CODIFIED THE LAWS OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

The paper analyzes the features of administrative punishment related to restriction of freedom of persons committed administrative of-

fenses. Contents described on the basis of the forecast on the use of law enforcement and detention is brought after the entry into force of the new Code of Administrative Offences.

Keywords: new codified legislation, administrative delivering and detention, violations in the field of family relations, measures of administrative and legal action.



УДК. 342.721

ӨМІР СҮРУ ҚҰҚЫҒЫ: МАЗМҰНЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ

Б.С. Турлубеков¹, Г.Ш. Едресова²
з. ғ.к., профессоры¹, магистранты²,
академик З. Алдамжар атындағы
Қостанай әлеуметтік-техникалық
университеті,
(Қазақстан)

Мизанбаев А.Е., профессор, з.ғ.д.
және Ибраев А.З. профессоры, з.ғ.к.
жағымды рецензиясын көрсеткен

Мақалада өмір сүру құқының мазмұны мен мәселелері осы сала мамандарының еңбектері мен Отандық заңнама негізінде қарастырылады және қазіргі таңда орын алып отырған өмір сүру құқығына қатысты сұрақтар ТМД елдеріндегі жағдаймен салыстырыла зерттелген.

Түйін сөздер: өмір сүру, құқық субъектілігі, құқық қабілеттілігі, көзқарас, бостандық, ағза, жасанды түсік, перинаталды өлу.

Өмір сүру құқығының пайда болуымен аяқталу мәселесі – құқық тұрғысынан алғанда, аса өзекті, өйткені ол адамның құқық субъектілігі мен құқық қабілеттілігіне байланысты. Бұл мәселе теориялық және тәжірибелік қырларға ие. Себебі, адам өмірге келген соң өмір сүру құқығына ие болады.

Сонымен, адам қай кезден бастап өмір сүру құқығына ие болады?

Егер ҚР Конституциясына сүйенетін болсақ, 12-баптың 2-тармағында: «адам құқықтары мен бостандықтары әркімге тумысынан жазылған», – деп көрсетілген. Демек, адам баласы құқықтар мен бостандықтарға, оның ішінде өмір сүру құқығына да, туған сәтінен бастап ие болады. Ата Заңда белгіленген бұл тұжырым бойынша ана құрсағындағы бала ана ағзасының бөлігі болып табылады және ол құқық субъектісіне аналық ағзадан бөлініп шыққаннан кейін ғана айналады.

Үшінші көзқарас бойынша өмір сүру құқығы ана құрсағындағы ұрықтың әртүрлі даму кезеңдерінде пайда болады (біреулердің айтуынша ағзаның қалыптаса бастау кезінен, екіншілердің пікірі бойынша ұрықтың миы істей бастағаннан, енді біреулердің көзқарасы бойынша жүректің соға бастауы кезінен бастап). Қазіргі медицина жетістіктеріне сүйенсек, 3-ші аптадан бастап ұрықтың жүрегі соға бастайды, өзінің қан айналымы жүйесі пайда болады, жүйке жүйесінің негіздері қалыптаса бастайды, ал 12-ші аптадан бастап (4айлық кез) ұрықтың барлық тиісті жүйелері жұмыс жасай бастайды. Бес айлық кезден бастап ана құрсағындағы сәбидің жүрек соғысын байқауға болады, оның қалыпты жүрек соғысы үлкен адамға қарағанда жиірек болады және минутына 120-дан 160-қа дейін жетеді [1, 252 б.]. Жалпы, осы көрсеткіштердің дәрігерлік мекемелерде міндетті түрде пайдалануын ҚР Денсаулық сақтау министрлігінің «Қазақстан Республикасындағы патологоанатомиялық қызметті одан әрі жетілдіру туралы» 1992 жылғы бтамыздағы №379 бұйрығынан көруге болады. Денесінің салмағы

500-999,9 граммды құрайтын түсіктер сойылуы және гистологиялық зерттеуден өтуі тиіс. Түсікпен бірге «жолдасы» да жіберіледі. Өлі туылғандар мен тірі туылып кейін өлгендер екі сағаттан кешіктірілмей 100% сойылуы тиіс және сою нәтижесі «Перинаталды сою хаттамасына» енгізіледі. Сою жүргізілген күні перинаталды өлім туралы куәлік немесе өлу туралы алдынала перинаталды куәлік толтырылады. Ал емдеу мекемесі өлу (өлі туылу) дерегін АХАЖ мекемесінде тіркегеннен кейін, мәйітті туысқандарына бере алады.

ҚР Үкіметінің 1999жылғы 22мамырдағы №620 бұйрығымен бекітілген Қазақстан Республикасында азаматтық хал актілерін тіркеу туралы ереже бойынша [2] өлі туылған және өмірінің бірінші аптасында (7 күн ішінде) өлген нәрестелер туылу кезінен бастап бес тәулік ішінде туылуды қабылдаған немесе нәресте өлген емдеу мекемесі әкімдігінің өтініші бойынша АХАЖ органдарында тіркелуі тиіс. Өлі нәрестенің туылу фактісі өлі туылу туралы медициналық куәлік (перинаталды өлу туралы куәлік) негізінде туылу туралы актілерді тіркеу кітабында ғана тіркеледі. Егер нәрестенің өлімі туылғаннан кейін орын алса (ол бірнеше минут өмір сүргеннің өзінде) екі актілік жазу ресімделуі тиіс:

1) туу туралы – туу туралы медициналық анықтама негізінде;

2) өлу туралы – перинаталды өлу туралы куәлік негізінде.

Егер нәресте өмірінің бірінші аптасында қайтыс болса, өтініш берушіге тек өлу туралы куәлік беріледі. Ал ата-анаға нәрестенің туылғаны туралы (өлі туылғаны немесе тірі туылып өмірінің бірінші аптасында өлгені туралы) құжат керек болса, АХАЖ органы нәрестенің өлі туылғанын немесе тірі туылып кейін өлгенін көрсететін туу туралы анықтама береді (36-тармақ).

Жасанды түсік жасау арқылы жүктілікті тоқтату операцияларының медициналық көрсеткіштері мынадай:

1) жұқпалы және паразитарлық аурулар (осы аурулардың бес түрі – туберкулез және оның барлық белсенді нысандары, вирусты гепатит және оның ауыр нысандары, мерез, жүре пайда болған иммундық жетіспеушілік синдромы (СПИД), қызамық ауруы және осы жұқпамен байланыс);

2) ісіктер (осы немесе өткен кездердегі әр локализациядағы, соның ішінде лимфа

және қан өндіретін тіндердің қатерлі ісіктерінің барлығы);

3) эндокриндік жүйенің аурулары (уытты диффуздық зоб, гипотериоз, диабет, бүйрек бездерінің аурулары және т.с.с.);

4) қан және қан шығатын органдарының аурулары (анемиялар, лейкоздар, қанның ұйығыштығының, пурпурының және басқа геморрагиялық жағдайларының бұзылуы);

5) психикалық аурулар (жеке бастың өзгеруімен болатын созылмалы маскүнемдік, интоксикациялық психоз, шизофрениялық психоз, аффективті психоз, параноялық қалып, босаңғандарда болатын босаңғаннан кейінгі психоз, жеке бастың аурулары (жарыместік қалып), созылмалы маскүнемдік, наркомания, токсикомания, өзіндік дамуды кешіктірулер, ақылдың кемтарлығы, орта және ауыр түрдегі олигофрения және т.с.с.);

6) жүйке жүйесі мен сезім мүшелерінің аурулары (орталық нерв жүйесінің қабыну аурулары, оның ішінде менингит, энцефалит, энцефаломиелит, миелит, орталық нерв жүйесінің басқа да аурулары, жайылма склероз, эпилепсия, көз торының бөлінуі, көз шатыраш қабығының аурулары, кератит, отосклероз және т.б.);

7) қан айналымы жүйесінің аурулары (жүректің созылмалы құздамалық аурулары, гипертониялық ауру, жүректің ишемиялық ауруы, миокардиттер, кардиомиопатия, жүрек ырғағының бұзылуы, қан айналымы жүйесінің басқа туа біткен аурулары және т.б.);

8) тыныс мүшелерінің аурулары (демалу жетіспеушіліктері күрделенуінің төменгі демалу жолдарының созылмалы аурулары, бронхы демікпесі, өкпе мен плевраның өкпе-жүрек жетіспеушілігі ауруы, көмекей, трахея және бронхылардың тарылуы, бронхоэтактикалық ауру, тыныс мүшелерінің қатерлі ісіктері және т.с.с.);

9) ас қорыту органдарының аурулары (өңештің тарылуы, жасанды өңеш, өңеш, асқазан және ұлтабардың ауруы, іш қуысының жарығы, бауыр аурулары, өттің және өт шығару жолдарының аурулары, асқазан бездерінің аурулары және т.с.с.);

10) зәр шығару саласының аурулары (бүйректік жетіспеушілік, гидронефроз, поликистоз, әйелдер жыныс органдарын кірістірген жыланкөз және оларға жасалған операциялардан кейінгі қалыптар және т.б.);

11) қиыстыру тіндерінің диффуздық аурулары (жүйелік қызыл жегі, зақымдалған органдар қызметтерінің бұзылуымен бірге

жүретін жүйелік склеродермиясы және т.с.с.) [3].

Негізінен, медициналық көрсеткіштер қатарына 80-нің үстінде ауру түрлері жатады. Жоғарыдағы тізімде аталмаған, бірақ жүктілікті жалғастыру және бала туу жүкті әйел өміріне қатер тигізетін немесе жүкті әйелдің денсаулығына зиян келтіретін болса, жүктілікті тоқтату мәселесін консилиум жеке түрде шешеді. Демек, жүкті әйелдің өмірі мен денсаулығына төніп тұрған қауіпті дерттер тізімі әлдеқайда ұзақ болмақ.

Жалпы алғанда, жүктілікті жасанды тоқтатудың әлеуметтік және медициналық көрсеткіштер тізімін саралап көрсек, Қазақстан заңнамасының жүкті әйелдің денсаулығын жан-жақты қорғауға бағытталғанын байқаймыз. Бұл дұрыс саясат деп ойлаймыз, өйткені белгілі бір әлеуметтік не медициналық себептерге байланысты бала табудан бас тартқан әйел адам болашақта өз еркі бойынша дүниеге сәби әкелу қабілетінен айырылмауы тиіс. Сондықтан да отандық заңнамада белгіленген нормалар ең алдымен әйел адамның денсаулығын сақтауға, оның ана болу қабілетін қорғауға бағытталғанын көріп отырмыз. Мәселен, жасанды түсік жасау операциясымен қатар жұмыс істейтін әйелдерге 3 (үш) күннен кем емес мерзімге еңбекке жарамсыздық қағазы беріледі және оларға қажетсіз жүктілікті болғызбау жөнінде арнайы кеңес беріледі.

Жасанды түсік арқылы жүктілікті тоқтату операциясын жасау үшін бірнеше шарттар қойылады (Ереженің 1-тармағы):

1) жүкті әйелдің тілегі бойынша етеккірдің 20 күнге дейін кешігуінен жүктіліктің 12 аптасына (3 ай) дейін;

2) әлеуметтік көрсеткіштермен 12 аптадан 22 аптаға дейін (3 айдан 5,5 айға дейін) жүктілік мерзімінде;

3) жүкті әйелдің өміріне қауіпті медициналық көрсеткіштер болса, оның келісімі арқылы жүктіліктің кез келген мерзімінде.

Сонымен қатар, Ережеде операция жасауға тыйым салатын негізгі көрсеткіштер белгіленген, олар (Ереженің 2-тармағы):

1) әйелдердің жыныс органдарының қабынуының, оның ішінде жыныстық қатынас арқылы тарайтын әртүрлі процестері;

2) қандай да болсын локализациядағы қабыну процестері;

3) өткір жұқпалы аурулар.

Расында да 22 аптадан кейін түсік тастату (аборт жасау) мәселесі әйелдің тілегіне байланысты болмайды (бір ғана ерекшелік – жүктіліктің жалғасуы медициналық себептер бойынша әйелдің өміріне қатерлі болса). Әрине, бұл мерзімде жүктілікті жасанды түрде тоқтату тек ұрықты қорғау мақсатында ғана емес, ананың денсаулығына ерекше ауыртпалық түсу мүмкіндігін де ескеретінін ұмытпайық. Бірақ, 22 аптадан кейінгі мерзім ішінде ұрықтың қатаңдау қорғалатынын көріп отырмыз.

Сонымен, жоғарыдағы нормативтік құжаттарды талдау арқылы өмір сүру сәтінің пайда болуы екі көрсеткішке сүйенетініне көз жеткізуге болады:

1) биологиялық тұрғыдан өмір сүру сәті ана құрсағындағы 7 айлық нәрестеде пайда болады (және оның өмірі 1,5 ай бұрын, яғни 22-ші аптадан бастап ерекше қорғала бастайды);

2) заңи тұрғыдан өмір сүру құқығы сәбидің туылып ана организмінен бөлініп шыққан сәтінен пайда болады (осы сәттен бастап нәресте адам ретінде құқықтық қорғалуға толығымен алынады, яғни ол құқық субъектісіне айналады).

Ресейлік зерттеуші С.С. Шевчук қарастырып отырған мәселеге байланысты қызықты ой білдірген. Оның айтуы бойынша адам өмірінің басталуын туылу кезінен емес, ұрықтың өмірге қабілетті болу жағдайына жету кезінен есептеу керек, осы сәттен бастап ұрық ішінара құқық қабілеттілігіне ие болып құқықтың квазисубъектісіне айналады. Мұндай жағдайда ұрықтың өмірге қабілеттілігінің құқықтық белгісі ретінде оның 7 айлық кезге жетуін, ал медициналық белгісі ретінде – ұрықтың өмірге қабілеттігін растайтын арнайы комиссияның медициналық қорытындысын тану керек [4, 124 б.].

Бұған қарсы пікірді М.Н.Малеина еңбегінен кездестіреміз. Ғалым іштегі ұрықтың болашақта құқық субъектісіне айналатынына қарамастан, сәбидің туылғанына дейін оны құқық қабілеттілігімен басқа да құқықтарды иеленуші ретінде қарастыру дұрыс емес, өйткені субъективтік құқықтар тек нақты өмір сүретін субъектіде пайда болуы мүмкін, - деп есептейді.

Бүгінгі таңда құқықтық әдебиеттерде негізінен осы екі көзқарас араланады. С.С. Шевчуктің көзқарасын бірден құптау қиын, өйткені оның ұсынып отырған жағдайында көптеген қосымша құқықтық мәселелердің

туындайтыны сөзсіз, бірақ бұл ғалымның ұсынысының ойланатын тұстары да бар, өйткені біздің заңнамамызда қарастырылып отырған мәселелер толық шешімін таба қоймаған.

Мысалы, ҚР Азаматтық кодексінде (АК) азаматтың құқық қабілеттілігі оның туылуы кезінен басталып өлген сәтінде аяқталады делінген (13-баптың 1-тармағы) [5]. Жалпы сипаттағы бұл ереженің бір ғана ерекшелігі бар. Яғни, ҚР АК1044-бабының 1-тармағы бойынша мұра қалдырушының тірі кезінде іште қалған және мұра ашылғаннан кейін тірі туған азаматтар өсиет және заң бойынша мұрагерлер қатарына тең құқылы мұрагер ретінде қосылады.

Көріп отырғанымыздай, бұл жерде мұра қалдырушыдан іште қалған нәресте «азаматтар» қатарына жатқызылып отыр (әрине, тірі болып туылған жағдайында ғана). Осы мәселенің өзі отандық заңнамадағы ұрықтың, эмбрионның құқықтық мәртебесінің толық анықталмағанын көрсетеді. Бірақ бұл мәселені біз сәл төменіректе қарастырамыз.

Біздің ойымызша 7 айлық кезден бастап ана құрсағындағы ұрық адам ретінде құқықтық қорғауға алынғаны дұрыс, өйткені осы кезден бастап оның бойына жан бітетіні ешбір күмән туғызбайды. Яғни, осы кезден бастап оның өмір сүру құқығының пайда болуын таныған жөн.

Жоғарыда айтылғандарды ескере отырып, ҚР Конституциясының 15-бабының құрамына 1-1 тармағын ұсынамыз және оның мазмұны мынадай болу керек деп ойлаймыз: «1-1. Мемлекет адам өмірін адамның туылуына дейін қамқорлығына алады».

Салалық заңнама ережелерінің мазмұны үшін (азаматтық, медициналық заңнама) мұндай идея бөтен болмайды деп есептейміз, ал адам саны жағынан алып аумағына азғантай халқы сай болмай отырған Қазақстан үшін бұл идея халық санын көбейтудің, тоталитарлық кезде құдайдан безген халықтың мемлекеттік заңнамасына моральдық-діни ұғымдарды енгізудің, ата-баба дәстүрін жаңғыртудың, адамның табиғи құқықтарын толығымен іске асырудың бірденбір жолы. Бұл мәселенің маңыздылығын келесі деректерден байқауға болады: Дүниежүзілік денсаулық сақтау ұйымының мәліметтері бойынша жыл сайын жүктілік пен туу салдарынан 585 000 әйел қаза болады, ал Қазақстандағы халық денсаулығы индексінің төмендігінен жүктілік пен бала туу жағдайларының 60% күрделі

түрде өтеді, жаңа туылған әрбір 1000 баланың 288 ауру болып туылады. Сонымен қатар, 100 мың туылған балаға 66,7 аборт келеді екен, алдамыған елдерде бұл көрсеткіш 5-10 аспайды. Сұрау өткізілген әйелдердің 3,7% ғана еліміздегі медициналық мекемелердегі қызмет көрсету деңгейі дені сау бала тууға мүмкіндік береді деп есептейді, бұл болса ана мен жаңа туылған нәрестелердің өмір сүру құқығына келтірілетін тікелей нұқсан деуге болады [6, 15-16 бб.].

Ана мен бала өлімі мемлекеттердің әлеуметтік саясатын салыстыру бойынша халықаралық ұйымдардың әртүрлі баяндамаларында есепке алынатын көрсеткіш. Оның ішінде бәсекеге барынша қабілетті 50 елдің қатарына кіру үшін бұл көрсеткіш төмен болуы тиіс. Бүгінгі күні ҚР халықаралық деңгейде ескерілетін «адамның даму индексі бойынша» 80-ші орынды иеленіп, орташа деңгейдегі елдердің қатарына қосылып отырған мемлекет. Мысалы, БҰҰ Даму бағдарламасының (БҰҰДБ/ПРООН) 2003 жылғы мәліметтер негізінде дайындалған 2005 жылғы баяндамасы бойынша ҚР-да тірі туылған 1000 баланың 63-і шетінеп кетеді екен (Ресейде бұл көрсеткіш –16, Украинада – 15, Беларусьта – 13, Қырғызстанда –59, Өзбекстанда – 57, Молдовада –26), 5 жасқа толғанша тірі туылған осы 1000 баланың 73 қаза болады екен (Ресейде бұл көрсеткіш –21, Украинада – 20, Беларусьта – 17, Қырғызстанда – 68, Өзбекстанда – 69, Молдовада – 32). 100 мың тірі туылған балаға ана өлімінің көрсеткіші Қазақстанда – 50 болса, Ресейде – 37, Украинада – 22, Беларусьта – 18, Өзбекстанда –25, Қырғызстанда –44, Өзбекстанда – 34, Молдовада – 44, Тәжікстанда – 45 [7, 273-274 бб.]. Аталмаған ТМД елдеріндегі көрсеткіштер Қазақстаннан да төмен. Жағдай күрт өзгермесе Қазақстанның бәсекеге барынша қабілетті 50 елдің қатарына кіруі мүмкін болмайтыны түсінікті.

Бұл статистикадан қандай қорытынды шығаруға болады? Яғни, экономикалық табыстарымен мақтануды жақсы көретін Қазақстанда ана мен бала өлімінің жағдайы экономикасы әлдеқайда төмен Қырғызстан, Өзбекстан, Молдова сияқты елдерден едәуір төмен. ҚРҮкіметі халықтың жағдайын жақсартып жатқанын, жылдан жылға медицина саласына құйылатын қаржыны ұлғайтып жатқанын үлкен мінбелерден дауыстап айтқанымен, бұл қаржылар тиісті

жерлеріне жетпей жатқанын халық көріп отыр, әйтпесе біздегі жағдай ТМД-ның ең төменгі елдеріндегі жағдаймен бірдей болуы ақылға сыймайтын ұғым. Бұл болса Конституциядағы елдің ең қымбатқазынасы – адам, оның өмірі, құқықтары мен бостандықтары деген ереженің декларация ретінде қалып қоятынын білдіреді.

Бұған дәлел – Шымкенттегі ЖҚТБ (СПИД) дертіне шалдыққан нәрестелер мен аналардың жағдайы (олардың саны 100-ге жақындап келе жатыр және бұл саннан әлдеқайда асып кетпесіне ешбір кепілдік жоқ). Мұның барлығы елдің болашағын ойлайтын саналы азаматтарды толғандыратын мәселелер.

Әрине, соңғы жылдары бұл салада белгілі бір өзгерістер орын алуда. Мысалы, елдегі демографиялық жағдайды жақсарту мақсатында ҚРПрезидентінің Қазақстан халқына жолдауының негізінде бала туылған кезде мемлекетпен бір рет берілетін мемлекеттік жәрдемақы мөлшері ұлғайтылып, 15 айлық есеп көрсеткішін құрады, яғни – 15 450 теңге. Осы үрдіс жалғасын тауып, одан әрі күшейе берсе жағдайдың жақсаруына үміт бар.

Талдауды қажет ететін келесі үлкен мәселе – адамның өлу сәтін анықтау. Адамның туылуы да, оның өлуі де құқықтық (заңи) фактілердің қатарына жататыны белгілі, яғни осы екі жағдайдың да орын алуы – құқықтық қарым-қатынастардың пайда болуына, өзгеруіне не тоқтатылуына алып келеді. Демек, осы екі сәтті де нақты айқындайтын белгілері (оның ішінде құқықтық белгілері де) болуы тиіс. Әсіресе бұл адам өліміне қатысты аса маңызды, өйткені құқық тұрғысынан өлім адамның құқық субъектілігін бірден тоқтатады (тыйып тастайды деуге болады), себебі жеке тұлғаның құқық субъектісі ретінде тіршілігі аяқталады.

Патологиялық анатомиялық ашудан кейін өлу туралы куәлік бірден беріледі (мәйіт ашылмайтын болып шешілсе куәлік бірден беріледі). Егер өлімнің себебін анықтау не нақтылау үшін лабораториялық зерттеулер керек болса алдынала куәлік беріледі. Лабораториялық зерттеулер нәтижесі белгілі болғаннан кейін алдынала куәліктің берілуінен екі аптадан кешіктірілмей өлу туралы жаңа куәлік беріледі және «Алдынала куәліктің орнына» деген белгімен облыстық (қалалық, республикалық) статистикалық басқармаға жіберіледі. Бірақ бұл әрекеттердің

барлығы адам өлімінің құқықтық салдарына байланысты болғандықтан оларды ары қарай қарастыру керек емес деп ойлаймыз.

Сонымен, адамның өлу сәтін анықтау үшін екі түрлі белгілер міндетті түрде орын алуы тиіс, олар:

1) медициналық көрсеткіштер (биологиялық өлім мен бас миының біржола семуі);

2) құқықтық көрсеткіштер (бас миының біржола семуін дәрігер-мамандардың консилиумымен тіркеу және оған жақын туыстарының немесе заңды өкілдерінің бірауызды жазбаша келісім беруі).

Осы екі жағдай бірден орын алған кезде ғана адамның өлімі құқықтық түрде анықталады.

Егер адамның өлімі апаттан не басқа да төтенше жағдайларда орын алса және көрсетілген процедураны қолдану мүмкіндігі жоқ болса, сот- медициналық ашу арқылы өлімнің себебі мен шамаланған уақыты белгіленеді. Осының негізінде тиісті куәлік беріледі, яғни құқықтық тұрғыдан болған жағдай ресімделеді.

Қорыта айтқанда, мұның барлығы адам өлімінен кейін пайда болатын көптеген құқықтық қарым-қатынастарды тиісті түрде реттеу үшін қажет.

ӘДЕБИЕТ

1. Вернер Д. Халыққа медициналық жәрдем көрсету жөніндегі Анықтамалық. Қазақ тіліне аударғандар: Айымбетов М., Бермаханов А. – Алматы: «Демалыс», «Қазақстан», 1994. – 506 б.

2. Правила о порядке регистрации актов гражданского состояния в Республике Казахстан (с изменениями и дополнениями по состоянию на 14 февраля 2005 года). Утверждены постановлением Правительства Республики Казахстан от 22 мая 1999 года № 620 // Собрание актов Президента Республики Казахстан и Правительства Республики Казахстан. – 1999. - №20-21. – ст.214.

3. Жасанды түсік жасау арқылы жүктілікті тоқтату операцияларының медициналық көрсеткіштері. Қазақстан Республикасының Денсаулық сақтау ісі жөніндегі Агенттігі Төрағасының 2001 жылғы 24 шілдедегі №687 бұйрығымен бекітілді // Қазақстан Республикасындағы денсаулық сақтау туралы негізгі заң актілері. - Алматы: ЮРИСТ, 2003. – 144-145 бб.

4. Шевчук С.С. Правовой механизм ограничения личных неимущественных прав граждан в сфере здравоохранения. – Ставрополь, 2004. – 205 с.

5. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая и Особенная части). – Алматы: Юрист, 2000. – 329 с.

6. Казакова А.В. Конституционно-правовые основы охраны материнства и детства в Республике Казахстан: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. – Алматы, 2003. – 32 с.

7. Доклад о развитии человека 2005. Международное сотрудничество на перепутье: помощь, торговля и безопасность в мире неравенства / Пер. с англ. – М.: Издательство «Весь мир», 2005. – 398 с.

ПРАВО НА ЖИЗНЬ: ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ

В статье рассматривается право на жизнь и творчество специалистов в этой

области, и на основе национального законодательства в сфере и вопросы о праве на жизнь, которая исследована сегодня по сравнению с ситуацией в странах СНГ опрошенных.

Ключевые слова: *жизнь, правосубъектность, правоспособность, отношения, свобода, тела, аборт, перинатальная смертность.*

RIGHT TO LIFE: NOTION AND PROBLEMS

On the content of the article, the right to life and works of specialists in this field and on the basis of domestic legislation qarastatırǵadǵı and questions about the right to life, which is taking place today compared with the situation in the CIS countries surveyed.

Keywords: *life, legal personality, legal capacity, attitude, liberty, body, having an abortion, perinatal mortality.*



УДК 316 (075)

**GLOBALIZATION OR GLOBALISM:
NATIONAL STATE AND POWER**

R.I. Zekrist,

*Kostanay Social -Technical University
named after academician Z. Aldamzhar
(Kazakhstan)*

*Положительные рецензии даны д. полит. соц.
н. Харченко С.В. и к.ист.н. Абдулиным Р.Б.*

The article deals with the problem of power and the nation-state, which understood from the perspective of the modernity global challenges as the multi-level process system of world-historical development. The analysis showed that in the modern world has three levels of government - macro, mezzo- and micro. Author examines the interaction between them through the prism of fundamental concepts of modern globalization. Raises the question about the fate of the nation-state in modern conditions, also makes distinction between globalization and globalism.

Keywords: *modernization, globalization, national state power, hierarchy, globalism, the system, the elite.*

For the twentieth and after coming the twenty-first century characterized by unprecedented dynamism of all spheres of life, especially politics and economics, which increased in the last decades of the twentieth century [1, p.6]. These transformations were the subject for analysis of philosophers, political scientists and economists. Variety of theories were appeared, the most famous of which was the shock concept of the collision with the future by A. Toffler, end of history by F.Fukuyam and the theory of the clash of civilizations by S.Huntington.

In the twentieth and the coming XXI century in Western philosophy the issues of state and government, have given and continue to give researchers such as A. Avtorhanov, J. Alexander, H. Arendt, R.Aron, N. Bobbio, D. Baldwin, T. Ball, P. Bourdieu, T. Wartenberg, M. Weber, B. Deleuze and F. Guattari, N. Elias, L. Ellison, N. Enkelmann Baechler, J., Clark, I., Cox, R. W., Dahl, R. A., Hirst, P., Thompson, G., Lasarus, N., Marshall, D., Moosmüller, A., Naudet, J.-L., Navarro, V., Nuscheler, F., Perrot, E., Reinicke, W. H., Schwartzman, K. C., Stryker, R., Valaskakis, K., Waters, M., Wrong, D. H. [2-19].

In the former Soviet philosophy touched on these issues, as a rule, only in connection with the analysis of policy areas in the criticism of power and the state concepts so-called "bourgeois" of philosophy, sociology, political science. More than any other in this manifested showed himself –M. Keizerov.

Intensively studied problems of state and power, including the context of globalization at post-Soviet social philosophy, political philosophy and political science.

This is, firstly by authors such as K Abishev V. Abramov, V. Adrov, S.Baybakov, S. Barsukov, G. Belov, I. Belogradov A. Gazitski, V. Grafsky, S.Gurin, V. Gusev, A. Degtyarev, S. Zhusupov, V. Ivanov, A. Zdravomyselov, B. Zelenko, Z. Zotov, M. Ilyin and A. Melville, A. Kamalidenova V. Kantor, V. Ledjaev, O. Ledjaeva, M. Post, A. Sagikyzy, P. Sapronov, D. Slizovsky, V. Khalipov, A. Hamid, V. Tsann-kai-si and many others.

We will not consider them, we will look to the concepts that suggested by many authors with real basis. Let's consider the power and the nation-state problem, which understood from the perspective of the global challenges at present time, as the multi-level process system of world-historical development. In the modern world, there are three levels of government - macro, mezzo and micro. Consider the interaction between them through the prism of the fundamental concepts of modern globalization. The current situation on our planet is characterized by the processes of modernization and globalization. These processes, no matter how they are understood and interpreted, can not affect to the state's education, which are predominantly national states, and also on national-state power. Our analysis focuses on the opening features of functioning state and political authority of the Transitional Society (and those are still have the post-Soviet state's education) in contemporary processes of globalization.

The concept of globalization can be divided into: 1) those in which the processes of globalization and their implications are reviewed and evaluated exclusively positive; 2) those in which the processes of globalization and their implications are reviewed and evaluated exclusively negative (the authors are so-called anti-globalizes); 3) those in which their authors see both positive and negative points. But before we analyze them, we should look at how the phenomenon of globalization treated. Indeed, the assessment of this phenomenon depends on its

interpretation. Some authors distinguish between the concepts of globalization and globalism. So, A. Galkin distinguishes globalization as an objective process and global studies, or globalism as a form of understanding (ordinary or theoretical) of the objective process. He believes that the concept of "globalism" today has replaced the notion of "internationalism", which, in his opinion, is overly ideologically loaded, and the concept of "globalization" and "globalism" from this are free. Consequently, globalization, according to him, is one of the stages of historical development of mankind, replacing the previous one. Authors: A. Panarin and A. Hamidov also distinguish between globalization and globalism, but on entirely different grounds (which shows - below).

Many authors emphasize the objective and necessary and inevitable character of globalization and with that it's limited. Of course this is not enough. Some isolated stages of the globalization process. Thus, the American journalist, three times winner of the Pulitzer Prize T. L. Friedman identifies three main stages of the globalization process, which began, according to him, before the rise of capitalism, although in Western Europe. According to him the first stage, covers the period from 1492 to 1800 (approximately). He embarked of H. Columbus journey in search of western route to India and the discovery of a new continent, later called America. This stage T. Friedman calls "Globalization 1.0." "It's - he writes - established a new dimension: the world has ceased to be great and became medium" [20, p.14]. The second stage, "Globalization 2.0," lasted, according to the author, from 1800 to 2000 years. "During this period the world has ceased to be medium and became a small" [20, p.14]. Finally, from 2000 became the third stage of globalization - "Globalization 3.0." Finally, 2000 was the third stage of globalization - "Globalization 3.0." The author writes: "Globalization 3.0 reduces the world to the limit: the world ceases to be a small and becomes tiny and at the same time it evens the worldwide playing field. And if driver of Globalization 1.0 was countries, Globalization 2.0 - the company, the driver of Globalization 3.0 - which is its unique feature - it becomes unformed potential for global cooperation and competition, which is now available for "individual person" [20, p.16].

World, according to T. Friedman was not only tiny - it has ceased to be spherical: the round world becomes flat. Wherever you glimpsed, all hierarchical structures are either "forced to with-

stand the onslaught of the bottom, or they themselves are converted from vertical structures to more horizontal, more responsible model of equal cooperation" [20, p.14]. Rise of new social, political, economic and cultural model. At the same alignment of the world, T. Friedman says, occurs with astonishing speed and ubiquity: it covers the whole world. We can say that two of globalization phase is still possible to accept, but the third is more complicated. The process of globalization began to take shapes, which are not consistent with the ideals of the Enlightenment Age. In this regard, some researchers such as A. Panarin and A. Hamid (second - more consistently) distinguish globalization and globalism. This distinction is based on other grounds than the distinction of A. Galkin. The position of these authors is as follows (based on quite reliable historical facts): after the Second World War, on the planet was established world order, which was dominated by the two poles, which were presented as the capitalist world and the socialist world (what was thought to be), and even more specifically - between two superpowers - the United States of America and the Union Soviet Socialist Republics (USA and USSR). Countries of the so-called "third world" gravitated toward one pole, the other - to another. This period in the history of mankind was called "Cold War."

By leading capitalist countries was elaborated doctrine according to which the planet's resources for a full existence may last only a very small group of the population, numbering about a billion. This doctrine was named the "the golden billion". Naturally, in this "golden billion" were included governments of most developed countries, and first of all - the United States, as the main among them. With the collapse of the Soviet Union and the so-called "socialist camp" doctrine of the golden billion turned into a real strategy and tactics primarily the United States. Consequently, the new world order doctrine no longer connects the progress of history with all of humanity on our planet; it's links with the progress only limited part of humanity - so-called "golden billion". This doctrine, the opposite doctrine of globalization, authors calls globalism. "In this new world order - says A. Hamidov - USA and several other leading capitalist states took Center place, all the rest of the world suffered the fate of the periphery. Occupying the center position, USA usurped the right to dictate their will becoming increasingly disenfranchised periphery. Consequently, the only doctrinal before globalism became almost-effective. Today's world order -

this regulation and rules of world-historical process of a single center unilaterally and only in the interest of the Centre. The main instrument of implementation of the strategy and tactics monocentric globalism is an international financial capital "[21, p.25]. In light of this understanding, if the first two-stage form which marked by T. L. Friedman, you can still take steps as a form of globalization, the third - we can not, because it is not globalization, its globalism.

However, nature is so ordered that the main resources of the world are concentrated in areas of the world, which are deployed on the territory of the state, globalists enrolled in the periphery of the discharge. Many of these areas are concentrated more or less strong national state. Consequently, the main obstacles in the way implementation of policies of globalization are strong national state. Many foreign researchers agree with this. So, P. Berger writes that "there can be no doubt that the economic and technological change, which is caused by the phenomenon of globalization, has created serious social and political issues such as the division winners and losers (both within a single society and between societies) and challenge to traditional notions of national sovereignty "[22, p. 9]. V. Reinecke argues that globalization "defies the sovereignty of nation-states" [23, p. 129]; F.-H. Kaufman argues that globalization by inherently has to cross borders of national-state formations [24, p. 3-10]; R. Berbah and U. Robinson writes that the defining characteristic of globalization is the "crowding out nation-state as an organizing principle of capitalism and the establishment of the interstate system at the same time as the foundation of capitalist development" [25, p. 30]. However, these authors emphasize that the system of global capitalism cannot exist external phenomena: any intrastate processes must become global character. This means that all institutions of the nation-state should be ousted and replaced by global transnational institutions [25, p. 30]. R. Berbah and U. Robinson notes, that sovereign nation-state for the purpose of self-preservation forced to adapt to an ever growing trends and challenges of globalization.

Stands somewhat apart viewpoint of K. Ohmae, the Japanese scientist, journalist and businessman. It dispenses with the concepts of "globalization" and "globalism." He - a typical technocrat. The global economy, according to him, is formed due to the irreversibility of scientific and technical progress. The main factors of historical progress at the present stage are, in his

opinion, "four I" which he meant investing, Industry, Information Technology and Individual consumption. In the way of progress at the moment, says K. Ohmae, are closed states with their boundaries. As such, they have become outdated and anachronistic. The state itself as an institution in our eyes becomes "nostalgic fiction" [26, p. 12]. Loopback state, he says, start being replaced with specific territorial entities, K. Ohmae called "regions-states." But they - only intermediate forms in the way the global economy, ignorant of state borders. "In the same way, - he writes - as the current paralysis of nation-states shows that they were only transitional form of organization management of economic processes- regions, states may well lose its value in the future. Nothing is forever. But at the moment they are - just what "the doctor ordered." After receiving the necessary degree of independence-regions of the state, due to its unique ability to function on the basis primarily of global logic will be that demand time - efficient engines of prosperity and quality of life of people working in the global economy "[26, p. 149].

But the fact that the national state prevents the processes of globalization (more precisely, of course - globalism) and that it is - unwanted Institute, also written in the literature. So that the nation state is supposedly brake further evolution of mankind, wrote the former head of the Club of Rome A. Peccei in 1977 in his well-known book "Human qualities." A. Peccei and his supporters have adherents among the post-Soviet philosophers and political scientists.

Does globalization associated with modernization? Many researchers answer this question in the affirmative. Globalization could not start and get by without any upgrades. Modernization, of course, continues, but now it becomes the mechanism of the globalization. Some authors also believe that in fact today we are dealing with the same upgrade. V. Inozemtsev, for example, writes: "Which now calls globalization, more accurately be defined as westernization" [27, ñ. 60]. But this is certainly not the case. On the planet realizes strategy and tactics of globalism, directed from single center, which skillfully uses the mechanisms of modernization. Thus, the objective which still persist, the processes of globalization in the sense as understood by A. Hamidov, V. Inozemtsev and others, carried out under the authority of the globalists, adjusted and regulated them. Gennady Zyuganov, recognizing fact of some secret existence "world behind the scenes", however, he states: "There is no doubt that these

forces today are trying to take maximize benefits from globalization and implement "American globalization" scenario. However, this does not mean that globalization - completely handmade phenomenon. Need to be aware that globalization processes have an objective character, they occur regardless of our desires and intentions "[28, № 97]. Above it was noted that many authors emphasize the objective nature of globalization. Of course, this process carries completely objective character. But does it? Some, however, speak more carefully. But, Kazakh scholar R. Sartayeva accurately noted that "globalization is an objective process, in which a significant role is played by subjective factors. ... Subjective factors can influence the direction for the objective process (future scenario)" [29, № 325]. Exactly "golden billion" states are not just seeking to extract itself from the dividends of these processes, but also strive to substitute globalization by "manmade" (the expression of G. Zyuganov) phenomenon by characterization of A. Panarin and A. Hamidov, globalism. Thus, we consider not only justified the distinction of globalization and globalism, but we convince that it will allow to navigate in the modern world processes. There is point of view that the nation-state interferes with the processes of globalization (more precisely, of course - globalism) and that it is - unwanted institute [30, № 301].

Unprecedented pretenses of globalists gave rise to anti-globalization movement. Anti-globalists denounce and reject the globalists usurpation rights to determine the prospects and driving force of history, their self-serving monopoly on the dispensation of the Future. Intellectual elite representatives, biased by globalism center and their emissaries, strongly brand the anti-globalization and anti-globalization. However, noted by A. Hamidov, "anti-globalization, whatever form it takes, can not be considered meaningful alternative to globalism. Insolvency antiglobalism, - said A. A. Hamid, - consists in that it represents only backlash against globalism [22, № 30, 32].

A reasonable question arises: how does the phenomenon of globalization impact on the nation-state and its power in terms of the transition to the new system. This question bothers modern post-Soviet philosophers, political scientists and sociologists. Kazakh scientists and philosophers also sidestep the problem of the impact of globalization on national statehood [1, p. 50]. A. Nysanbaev emphasizes: "Especially becomes important such study (study of the processes of globaliza-

tion. - R.Z.) for independent states of Central Asia, our Kazakhstan too. In this context, occur acutely problem: how without deviating from the objective process of globalization - that is basically impossible - to preserve their national sovereignty, national "I am", an original and unique culture of Kazakhstan and Central Asia peoples, the great value of traditional culture which express the centuries-old experience of folk art and wisdom" [31, № 85]?

What is the main problem? Post-Soviet states have set the transition to a market economy. However, this transition can happen in many ways. Market economy - is just another name for the capitalist economy. The ratio of the economy and the state (the government power) - take place those limits beyond which government interference in the economy is considered acceptable and even necessary. However, consultants of state power implementing policies of globalization, seeking to impose young post-Soviet states maximum policy of non-interference in the economic sphere, and especially in the financial sector. This market fundamentalism in fact does not lead to the consolidation of the young national states, but rather to their weakening. Indeed, in this case the national economy becomes dependent on transnational corporations and finance begin to serve for international financial institutions in the service of policy globalism.

Of course, on the planet today is not the situation that took place immediately after the collapse of the bipolar world. Gradually the world arena come new "players" and growing trend multipolar world of education. But this is only a tendency. Countries - the implementation of policies of liberalism still dominate the planet. Consequently, the fate of nation-states are not clear yet.

We emphasize: methodologically incorrect to raise the question of the fate of the nation-state in modern conditions, in conditions of modern world order without distinguishing between globalization and globalism. In the long term - with the proviso that the phenomenon of globalization as such will be eliminated - the nation-state (the state in general) may have exhaust itself. You can remember the Marxist idea of the state withering away. But K.Marx is linked this dying to overcoming exclusion and building societies that objective will not need to institute the state. But in the current situation is not the case. Globalists wish to get rid of many nation-states, while preserving their own state (and, of course - the hegemony). Consequently, those authors who argue

that globalism - a dangerous enemy of national statehood, absolutely right.

With the current dominance of globalism, implemented by representatives of the "golden billion" nation-states should not take their positions and must strongly resist efforts of globalism. In this situation, consistency is very important in the functioning of all three levels of government - the macro-, meso- and micro power. And special attention should be directed at the meso level of government, since it is level of the least reliable, already mentioned, and most corrupt. Only to that estimated action of globalists to weaken and (or) degradation of national statehood.

Transnational corporations and financial institutions tend to put for dependent from themselves of the national political and economic (primarily) the elite and make them your own puppets. A. Panarin said: "Today, to be an elite and realize itself as an elite means to put yourself in the position of an independent national interests and national aspirations. [...] Era of globalization has put the national elites in some intermediate position between its own people and the international centers of power "[32, ñ. 6-7]. On the same level macro power their performer must maximally promote the transition state from the legal to the social. Such a nation-state can effectively resist the efforts of globalism. This is especially important for multi-ethnic and multi-confessional state formations, what, for example, are the Russian Federation and the Republic of Kazakhstan. Under these conditions the strong national states can resist globalism and participate in the processes of true globalization.

REFERENCES

1. O. Nechyporenko, A. Nysanbaev, civilizing process at the turn of the century: globalization, modernization, transformation [Text] / O.Nechyporenko, A.Nysanbaev // Kazakhstan in the context of globalization. Philosophical - political analysis. - Almaty: K-IC ISP of MES RK 2006. - C. 6.
2. Baechler, J. Le pouvoir pur [Text]/ J. Baechler. - P. : Calmann-Lévy, 1978. - 273 p.
3. Clark, I. Globalization and fragmentation: International relations in the twentieth century [Text]/ I. Clark. - N. Y. etc.: Oxford university press, 1997. - X, 220 p.
4. Cox, R. W. Global "perestroika" [Text]/ R. W. Cox //Approaches to world order /Ed. by P. Cox R. W. with Sinclair T. J. - Cambridge, 1996. - P. 296 - 313.
5. Dahl, R. A. The concept of power [Text]/ R. A. Dahl //Behavioural science. - 1957. - Vol. 2. - P. 201 - 215.
6. Hirst, P., Thompson, G. Globalization and the future of the nation state [Text]/ P. Hirst, G. Thompson //Economy and society. - L. - 1995. - Vol. 24. - N 3. - P. 408 - 442.
7. Lasarus, N. Charting globalization [Text]/ N. Lasarus //Race and class. - L. - 1998/1999. - Vol. 40. - N 2/3. - P. 91 - 109.
8. Marshall, D. Understanding late-twentieth-century capitalism: Reassessing the globalization theme [Text]/ D. Marshall // Government and opposition. - L. - 1996. - Vol. 31. - N 2. - P. 193 - 215.
9. Moosmüller, A. Interkulturelle Kommunikation und globale Wirtschaft: zu den Risiken und Chancen von kultureller Differenz [Text]/ A. Moosmüller //Schweizerisches Archiv für Volkskunde. - Zürich. - 1998. - N 2. - S. 189 - 207.
10. Naudet, J.-L. Face au neo-liberalisme et la globalisation [Text]/ J.-L. Naudet // Analyses et documents econ. P. - 1998. - N 74. - P. 66 - 71.
11. Navarro, V. Neoliberalism, "globalization", unemployment, inequalities, and welfare state [Text]/ V. Navarro //International journal of health services. - 1998. - Vol. 28. N 24. - P. 607 - 682.
12. Nuscheler, F. Reiche Welt und arme Welt [Text]/ F. Nuscheler //Die neue Welt-politik. - Baden-Baden, 1995. - S. 112 - 122.
13. Perrot, E. Penser la mondialisation [Text]/ E. Perrot //Recherches descience religieuse. - P. - 1998. - Vol. 86. - N 1. - P. 15 - 40.
14. Reinicke, W. H. Global public policy [Text]/ W. H. Reinicke //Foreign affairs. - Washington. 1997. - Vol. 76. N 6. - P. 127 - 138.
15. Schwartzman, K. C. Globalization and democracy [Text]/ K. C. Schwartzman //Annual review of sociology. Palo Alto. - 1998. - Vol. 24. - P. 159 - 181.
16. Stryker, R. Globalization and welfare state [Text]/ R. Stryker //International journal of sociology and social policy. - Hull. - 1998. - Vol. 15. - N 2 - 4. - P. 1 - 49.
17. Valaskakis, K. Mondialisation et governance [Text]/ K. Valaskakis //Futuribles. - P. - 1998. - N 230. - P. 5 - 28.
18. Waters, M. Globalization [Text]/ M. Waters. - L.; N. Y.: Routledge, 1996. - XIV, 185

19. Wrong, D. H. Power: Its forms, bases and uses. – Oxford: Blackwell, 1979. – VIII, 326 p.

20. Friedman, T. The World is Flat: A Brief History of the XXI century [Text] / T. Friedman. – Moscow: AST: AST MOSCOW: CUSTODIAN, 2006 - S. 14.

21. Hamidov A. The problem of globalization without an alternative: globalism or anti-globalism. Almaty, 2011. - S. 25.

22. Berger P. Introduction. Cultural dynamics of globalization [Text] / PL Berger / / The Many Faces of Globalization. Cultural diversity in the contemporary world. - Moscow: Aspect Press, 2004. - С. 9.

23. Reinicke W., Global public policy [Text]/ W. H. Reinicke //Foreign affairs. – Washington, 1997. – Vol. 76. – N 6. – P. 129.

24. Kaufmann F.-X., Globalisierung und Gesellschaft [Text]/ F.-X. Kaufmann //Aus Politik und Zeitgeschichte [Text]/. – Bonn, 1998. – ¹ 18. – S. 3 – 10.

25. Burbach, R., Robinson. W. I. The fin de sciecle debate: globalisation as epochal shift [Text]/ R. Burbach, W. I. Robinson //Science and society. – N. Y., 1999. – Vol. 63. – N 1. – P. 30.

26. Ohmae K., The end of the nation state: The rise of regional economies [Text]/ K. Ohmae. – L.: Harper Collins, 1995. – P. 12.

27. Inozemtsev V., Westernization as globalization and "globalization" as Americanization. - S. 60.

28. Zyuganov G., Globalization and the fate of mankind. / GA Zyuganov - M.: Young Guard, 2002. - 446s. - S. 97.

ЖАҒАНДАНУ ЖӘНЕ ГЛОБАЛИЗМ: ҰЛТТЫҚ МЕМЛЕКЕТТІК КҮШТІҢ ПЕРСПЕКТИВАСЫ

Мақалада абыздың мәселесі қазіргінің галамдық шақыруының айқындамасынан деген түсін-, ұлттық-мемлекеттік абыздың трансформации үдерістері ара шарттар жаһандандудың қарастырылатын. Сұрақ туралы ұлттық мемлекеттің дамуының болашақтарында байланысты мен жаса-ажырыммен жаһандандудың және глобализмның арасында қояды.

Түйін сөздер: жаһандану, глобализм, ұлттық-мемлекеттік абыз, жүйе, элита, адамдық.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ГЛОБАЛИЗМ: ПЕРСПЕКТИВЫ НАЦИОНАЛЬНО- ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

В статье рассматриваются проблема власти, понимаемой с позиции глобальных вызовов современности, процессы трансформации национально-государственной власти в условиях глобализации. Ставится вопрос о перспективах развития национального государства в связи с проводимым различием между глобализацией и глобализмом.

Ключевые слова: глобализация, глобализм, национально-государственная власть, система, элита, гуманизм, многополярный мир.



УДК 323.28

**ТЕРРОРИЗМ – ГЛОБАЛЬНАЯ
ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОСТИ****Г.К. Аканова,***магистр юридических наук,
ст.преподаватель,**Костанайский социально-технический уни-
верситет им. академика З. Алдамжар
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны д.полит. соц.**н. Харченко С.В. и к.и.н. Абдулиным Р.Б.*

*В статье кратко анализируется терро-
ризм и конкретные формы его проявления как
показатель общественной нравственности.
Рассматривается история развития терро-
ризма, а так же усилия общества и государ-
ства по решению наиболее острых проблем, в
частности, по профилактике и пресечению
самого терроризма.*

Ключевые слова: *секта, группировка,
оружия, убийство, территория, захват, на-
род, нация, контрабанда, террорист.*

Терроризм - постоянный спутник чело-
вечества, который относится к числу самых
опасных и трудно прогнозируемых явлений
современности, приобретающих все более
разнообразные формы и угрожающие масшта-
бы. Террористические акты приносят массо-
вые человеческие жертвы, оказывают сильное
психологическое давление на большие массы
людей, влекут разрушение материальных и
духовных ценностей, не поддающихся порой
восстановлению, сеют вражду между государ-
ствами, провоцируют войны, недоверие и не-
нависть между социальными и националь-
ными группами, которые иногда невозможно
преодолеть в течение жизни целого поколения.

Терроризм как массовое и политически
значимое явление – результат повальной
"деидеологизации", когда отдельные группы
обществе начинают ставить под сомнение за-
конность и права государства и этим оправды-
вают свой переход к террору для достижения
собственных целей. Различные преступные
группировки совершают террористические
акты для устрашения и уничтожения конку-
рентов, для воздействия на государственную
власть с тем, чтобы добиться наилучших усло-
вий для своей преступной деятельности.

Жертвой террористического акта может стать
каждый - даже тот, кто не имеет ни малейшего
отношения к конфликту, породившему терро-
ристический акт.

Уровень терроризма и конкретные фор-
мы его проявления представляют собой пока-
затель, с одной стороны, общественной нрав-
ственности, а с другой - эффективности уси-
лий общества и государства по решению наи-
более острых проблем, в частности, по профи-
лактике и пресечению самого терроризма.

К сожалению, терроризм является весь-
ма действенным орудием устрашения уничто-
жения в извечном и непримиримом споре раз-
ных миров, кардинально отличающихся друг
от друга своим пониманием жизни, нравствен-
ными нормами, культурой.

За свою долгую историю терроризм
представал в самых разных обликах, террор
и террористы существуют уже более полутора
сотен лет во многих странах были Варфоломе-
евские ночи и сицилийские вечера, врагов-
реальных и мнимых - уничтожали римские
императоры, оттоманские султаны, русские
цари, а также многие другие, и каждая страна
имеет как минимум одного «героя».

Террористы были всегда. Самая ранняя
террористическая группировка секта сикари-
ев, которая действовала в Палестине в I веке
новой эры истребляла представителей еврей-
ской знати, выступавших за мир с римлянами.
В качестве оружия сикарии использовали кин-
жал или короткий меч. Это были экстремистки
настроенные националисты, возглавлявшие
движение социального протеста и настраивав-
шие низы против верхов. В действиях сикари-
ев прослеживается сочетание религиозного
фанатизма и политического терроризма: в му-
ченичестве они видели нечто приносящее ра-
дость и верили, что после свержения ненави-
стного режима Господь явится своему народу
и избавит их от мук и страданий.

Той же идеологии придерживались и
представители мусульманской секты ассоша-
финов, убивавшие халифов, префектов, губер-
наторов и даже правителей: ими был уничто-
жен Иерусалимский король Конрад Монфер-
ратский. Убийство являлось для сектантов ри-
туалом, они приветствовали мученичество и
смерть во имя идеи и твердо верили в наступ-
ление нового миропорядка.

В эти же времена в Индии действовали
различные тайные общества. Члены секты
«душителей» уничтожали своих жертв с помо-
щью шелкового шнура, считая этот способ

убийства ритуальным жертвоприношением богине Кали. Один из членов этой секты сказал: «Если кто-нибудь хоть раз испытает сладость жертвоприношения, он уже наш, даже если он овладел разнообразными ремеслами, и у него есть все золото мира. Я сам занимал достаточно высокую должность, работал хорошо и мог рассчитывать на повышение. Но стал сам собой, только когда возвращался в нашу секту».

В Китае тайные общества, Триады, были основаны в конце семнадцатого века, когда манчжуры захватили две трети территории Китая. Первоначально они были основаны как тайные общества для свержения господства манчжуров и восстановления династии Минь на имперском троне. Эти общества во время правления династии манчжуров фактически превратились в инструмент местного самоуправления, взяли на себя многие административные и судебные функции. Многие Триады расширили философию сопротивления манчжурским завоевателям и включили в число противников также "белых дьяволов", в особенности, британцев, силой навязавших торговлю опиумом Китаю. Триады неоднократно предпринимали попытки к народному восстанию, жестоко поздравлявшиеся манчжурами. После Восстания Красных Тюрбанов в начале XIX века, манчжурами была проведена особо жестокая операция наказания, когда сотни тысяч китайцев были обезглавлены, закопаны живьем, медленно удушены. В результате многие члены Тριάд были вынуждены искать прибежище в Гонконге и США. По оценкам британских властей более двух третей населения Гонконга того времени состояло из различных Тριάдах. К началу XX века прежде легальная база существования Тριάд была подорвана репрессиями манчжур. Триады постепенно перешли на использование криминальных методов обеспечения своей деятельности: рэкету, контрабанде, пиратству, вымогательству. В 1911 году деятельность Тριάд полностью превратилась из патриотической в криминальную. Впервые в истории образовалось государство, возглавляемое и управляемое членами тайных криминальных обществ, которые привлекали отряды боевиков Тριάд для расправы над своими политическими противниками.

Две наиболее известные доктрины, оправдывающие террор, - это «философия бомбы» и «пропаганда делом». «Философия бомбы» появилась в XIX столетии, ее ярким приверженцем и основоположником теории тер-

роризма в его современном понимании считается немецкий радикал Карл Гейнцген. Он был убежден, что «высшие интересы человечества» стоят любых жертв, даже если речь идет о массовом уничтожении ни в чем не повинных людей. Гейнцген считал, что силе реакционных войск нужно противопоставить такое оружие, с помощью которого небольшая группа людей может создать максимальный хаос, и призывал к поиску новых средств уничтожения.

Систематические террористические акции начинаются во второй половине XIX века: в 70-е-90-е годы анархисты взяли на вооружение «пропаганд уделом» (террористические акты, саботаж), а их основная идея состояла в отрицании всякой государственной власти и проповеди ничем не ограниченной свободы каждой отдельно взятой личности. Главными идеологами анархизма на различных этапах его развития были Прудон, Штирнер, Кропоткин. Анархисты отвергают не только государственную, но любую власть вообще, отрицают общественную дисциплину, необходимость подчинения меньшинства большинству. Создание нового общества анархисты предлагают начать с уничтожения государства, они признают лишь одно действие-разрушение. В 1990-е годы анархисты повели «пропаганду делом» во Франции, Италии, Испании и Соединенных Штатах, запугав ничего не понявших граждан так, что те, в конце концов, стали полагать, что терроризм, экстремизм, национализм, социализм, нигилизм, радикализм и анархизм-это одно и то же. Этому предшествовало несколько взрывов в Парижских домах, произведенные неким Равашолем, произнесшим следующий монолог: «Нас не любят. Но следует иметь в виду, что мы, в сущности, ничего, кроме счастья, человечеству не желаем. Путь революции кровав. Я вам точно скажу, чего я хочу. Прежде всего - терроризировать судей. Когда больше не будет тех, кто нас сможет судить, тогда мы начнем нападать на финансистов и политиков. У нас достаточно динамита, чтобы взорвать каждый дом, в котором проживает судья». Правда, этот «идейный террорист» оказался на самом деле обыкновенным уголовником, промышлявшим воровством и контрабандой.

В 1887 году «Террористическая фракция» партии «Народная воля» совершает в Петербурге покушение на императора Александра III. В 1894 году итальянский анархист убивает президента Франции Карно. В 1897

анархисты совершают покушение на императрицу Австрии и убивают испанского премьер-министра Антонио Канова. В 1900 жертвой анархистского нападения стал король Италии Умберто. В 1901 американский анархист убивает президента США Уильяма Маккинли. В России анархистское движение 1917–1919 гг. также свелось к экспроприациям и открытому террору, причем зачастую под видом анархистов действовали бандиты и авантюристы. В Москве была создана «Всероссийская организация анархистов подполья», совершившая ряд террористических актов (взрыв здания МК РКП(и др.)) В то же время радикальные националистические группировки - армянские, польские террористы, ирландские «динамитчики», турецкие бомбисты-одиночки, македонцы, сербы-пользовались террористическими методами в борьбе за национальную независимость.

Свое продолжение концепции «философии бомбы» и «пропаганды делом» получили в теории фашизма, возникшей в начале XX столетия в Италии и Германии. Это была террористическая диктатура самых реакционных сил, отличающаяся применением крайних форм насилия, шовинизмом, расизмом, антисемитизмом, идеями военной экспансии и всевластия государственного аппарата. Был обрушен кровавый террор на все демократические и либеральные движения, физически уничтожались все действительные и потенциальные противники нацистского режима. Созданный в фашистской Германии механизм диктатуры включал в себя отличавшийся крайней жестокостью террористический аппарат: СА, СС, Гестапо, «Народный трибунал» и др. Под влиянием Италии и Германии режимы фашистского типа были установлены в Испании, Венгрии, Австрии, Польше, Румынии. Фашизм явился смертельной угрозой для всего человечества, поставив под вопрос существование многих народов. Использовалась тщательно разработанная система массового уничтожения людей, по некоторым подсчетам, через концентрационные лагеря прошло около 18 млн. человек всех национальностей Европы.

Терроризм - преступление против общественной безопасности, субъектами которой являются личность, общество, государство. Терроризм возникает не на пустом месте, существуют определенные причины и условия общественной жизни, способствующие этому. Их выявление и исследование раскрывает при-

роду терроризма как социально-правового явления, объясняет его происхождение, показывает, что способствует, а что противодействует его росту. Помимо того, анализ таких причин и условий имеет практический смысл для разрешения конкретных конфликтных ситуаций, диагностики и предупреждения террористических актов, разработки стратегии и тактики борьбы с терроризмом. Основной причиной ухудшения ситуации в современном мире является рост социально-экономических, политических, религиозных противоречий, рост пропасти между богатыми и бедными странами и слоями населения.

К сожалению, приходится констатировать факт, что терроризм неискореним, так как является частью извечного и неумирающего спутника человечества-преступности. Невозможно представить себе, чтобы когда-нибудь исчезли с лица земли неистовые и слепые искатели правды и справедливости, готовые пожертвовать собой и другими для всеобщего счастья или гегемонии своей социальной или национальной группы. Также невозможно представить, чтобы больше не рождались на земле люди, которые путем террора решают свои корыстные задачи, причем не только материальные, а якобы ради торжества всеобщего равенства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам борьбы с терроризмом» от 19.02.2002г.
2. Закон РК «О борьбе с терроризмом» от 13.07.1999г.
3. Гушер А.И. «Терроризм» М., 2001.
4. Терроризм: психологические корни и правовые оценки. Государство и право, 1995. - № 4.

ТЕРРОРИЗМ ҚАЗІРГІ ЗАМАННЫҢ МӘСЕЛЕСІ

Мақалада қысқа лаңкестік туралы талдау жасалған, қоғамның және мемлекеттің ең өткір мәселесі және алдын алу тиімділікке амгершілік, қоғамның дербес жағдайда лаңкестікті тоқтату.

Түйін сөздер: секта, топ, қару-жарақ, өлтіру, территория, жсаулап алу, халық, ұлт, контрабанда, лаңкес.

TERRORISM IS A GLOBAL ISSUE OF OUR TIME

The article briefly analyzes the specific problems, in particular for the prevention and forms of terrorism and its manifestations are an suppression of terrorism.

indicator of public morality, the efficiency of society and state efforts to address the most pressing area, grip, people, nation, smuggling, terrorist..

Keywords: sect, group, weapons, murder,



УДК 316.6

ФРАЗЕОЛОГИЗМЫ, ОБРАЗНОСТЬ И МНОГОЗНАЧНОСТЬ В СОЦИАЛЬНОМ КОНТЕКСТЕ

Ю.Я. Бондаренко,

*кандидат философских наук, профессор,
Костанайский государственный университет
им. А. Байтурсынова
(Казахстан)*

*Положительные рецензии даны
д.филос.н. Рубинштейн Е.Б.
и к.филос.н. Кожуховой Б.Р.*

Статья посвящена рассмотрению фразеологизмов, языковых оборотов в их многозначности с учетом социального контекста, текучести смысла вербализированных образцов, аллитераций и ассоциативных связей.

Ключевые слова: *фразеологизмы, образность, аллитерации, социальный контекст, понимание.*

Наши языки – детища взаимосплетаящихся и расходящихся культур. И искусство понимания, и, соответственно, интерпретации заключается не просто в знании определенных наборов слов и их, устоявшихся в то или иное время значений, но изменчивости этих значений, а также в стремлении, насколько это возможно, постичь смысл аллюзий, созвучий, ассоциаций и игру многозначности, которая, словно нестойкие краски, обычно блекнет с течением столетий и даже десятилетий, либо оказывается мало понятной, а то и вовсе непонятной для представителей современных, но иных культур.

Учитывать все это чрезвычайно важно и для филолога, и для переводчика и, следовательно, при обучении мастерству перевода и даже его азам. Обучение это может включать и систему заданий, связанных с каждой из обозначенных здесь граней проблемы.

Начнем с самого улетучивающегося и при этом очень значимого – с созвучий, которые уже сами по себе могут рождать объемность и многослойность сказанного и написанного, но при этом ускользать из поля зрения представителей иных культур, изучающим тот или иной язык вне среды, его породившей и развивающей. Особенно рельефно эта подчас парадоксальная многозначность проступает при игре звуков в разных взаимодействующих языках и культурах. Так, например,

немалое оживление в кругах российских журналистов вызвало высказывание А.Г. Лукашенко о том, что надо «перетряхивать парламент», прозвучавшее на белорусском более жестко, как «перетрачивать парламент». Сегодня эта текучесть смысла, переворачиваемая лишь звучанием одной буквы ощущается практически всяким, знающим русский язык с детства.

Не случайно отмеченное активно используется в юморе и анекдотах. Как, например, в вульгаризме, употребленном Михаилом Задорновым, возгласившим со сцены, что американцы – «**главнюки**». Для неплохо знающего русский язык иностранца или для учившего русский язык по книгам переводчика будущих столетий здесь слышится намек, пусть и критически-иронический, на то, что американские политики в глазах русского сатирика во всем стремятся быть главными. Но язвительность слова резко усиливается звуковой ассоциацией с бранным словом.

Близкие по духу моменты можно встретить в забавных историях и анекдотах разных народов мира. Скажем, в звучащей для начинающих изучать английский язык истории о том, как, приехавший в Англию иностранец, на вопрос о том, на чем же он прибыл в страну, вместо слова (шип) корабль произнес удлиненное (шиип), так что получилось, будто он приехал на овце.

Либо в таком, уже звучащем на русском анекдоте, где говорится: «Штирлиц посмотрел в форточку. Из форточки дуло. Штирлиц выстрелил в форточку. Дуло исчезло». Здесь обыгран двусмысленность слова дуло. В первом случае перед нами прошедшее время от глагола «дуть», во втором – слово, обозначающее ствол огнестрельного оружия, на чем и основан анекдот. Ведь, если из форточки дует ветер, то ее надо открыть, но, когда из нее выглядывает дуло, то человек с реакцией разведчика, чтобы уцелеть, должен выстрелить первым.

Кстати, здесь очень важен и второй момент: движение в памяти слушающих зрительных рядов, связанных со своеобразным советским «сериалом» «Семнадцать мгновений весны», где перед зрителем вырисовывается невозмутимый образ советского разведчика, находящего выход из самых затруднительных положений. Тот, кто ни разу не видел фильм, формально понимая «все», эмоционально реагирует уже не так, как те, кто его видел.

Здесь мы непосредственно переходим к тем зрительно-эмоциональным ассоциациям,

которые рожают определенных отклик у тех, кто «в теме», кто, как правило, наглядно, представляет себе то, что сопряжено со сказанным во всей его игривой многозначности. Скажем, с объяснимым, но по своему чрезмерным с определенной точки зрения нажимом на вездесущности советской разведки в советских фильмах о Второй мировой войне. Нажимом, над которым в свое время тонко иронизировали знаменитые советские артисты Тарапунька и Штепсель. - Посмотришь иные фильмы о войне: там наш разведчик, тут наш разведчик, да еще в самых верхах Рейха, и становится не совсем понятно, с кем же мы тогда столько лет воевали?

Среди анекдотов такого рода немало звучащих приблизительно так: 23-го февраля выпивает Штирлиц водки, надевает на себя пилотку со звездочкой, берет в руки гармонь, распевает русские, советские песни и думает: «Не плохо ли я замаскировался?»

Понять, почувствовать такого рода юмор могут лишь те, кто не раз видел соответствующие фильмы и сериалы. Казалось бы, банальность, но чрезвычайно значимая для осознания ограниченностей наших возможностей при соприкосновении с текстами, представляющих иные культуры, особенно, если речь идет о текстах, отделенных от нас веками и тысячелетиями, таких, как иные из текстов Библии или даже, казалось бы, довольно-таки понятных, истинно народных поэтов. Какая-то часть иных из них нуждается в серьезных комментариях, какая же то часть аллюзий, ассоциаций, мироощущения просто невозможна и читатель, слушатель уже не способен не просто понять, а ощутить то, что ощущал и, соответственно, имел в виду автор прошлых лет. Так, в пушкинском «Евгении Онегине» об известной для его времени балерине говорится, что она «летит, как пух от уст Эола». Сегодня мало, кто из вузовских студентов понимает, что речь идет об античном боге ветра, и таким образом стихи почти осязаемо передают легкость движений балерины Истоминой.

Не так просто, как кажется, обстоит дело и тем, что на вербальном уровне кажется абсолютно понятным. Возьмем снова отрывки из двух пушкинских стихотворений. В описании зимнего утра звучат такие строки: «Мороз и солнце. День чудесный...» Опустим, требующее специальных знаний: «Звездой северной Авроры на встречу севера явись». Коснемся только «простейшего»: «Вся комната янтарным блеском озарена. Веселым треском трещит затопленная печь...». Вроде бы сло-

весно все понятно. Но современной урбанизированной российской молодежи в огромном ее большинстве неведомы сами ощущения, которые были созвучны ощущениям не только современников, но и многих, еще совсем недавних читателей поэта. Точно так же обстоит дело со стихами: «Мчатся тучи, вьются тучи. Невидимкою луна освещает снег летучий. Мутно небо. Ночь мутна». Опять-таки, оставим в стороне: «Сколько их, куда их гонят?.. Домового ли хоронят? Ведьму ль замуж выдают?» Ведь тут надо понимать и слова «домовой», «ведьма», и «выдают замуж». Такое простое и естественное для своих лет словосочетание многим из молодых уже будет совершенно непонятно: «Как это выдавать замуж?» Разве выход замуж не дело личного выбора?

Но оставим это. Сосредоточимся лишь на начальных из цитируемых здесь строк. Потрясающая при своей внешней простоте поэзия. Однако, чтобы ощутить всю ее силу надо представить зимнюю дорогу девятнадцатого века, дорогу, на которой встречаются не, идущие потоком, встречные машины, а только одни «версты полосаты» и движущийся по этой дороге одинокий возок, заброшенный словно малая снежинка в темнеющие необозримые пространства. А это уже в огромной мере ощущения из иного мира, мира, недоступного чувствам масс современных людей.

Ситуацию осложняет текучесть смыслов и отдельных слов, и выражений. Текучесть, с точки зрения истории, подчас просто стремительная. Так, считанные десятилетия назад словосочетание «кончить школу» означало лишь окончание соответствующего среднего заведения. Но с девяностых слово «кончить» стало пониматься и как «доконать». Поэтому бывает, что словосочетание «кончить школу» вызывает веселое оживление, ибо воспринимается, как намек на нечто такое, о чем еще десятилетия назад трудно было бы подумать.

То же самое приложимо и к словам «розовый» и «голубой». В старом детском тексте «розовый фламинго» всего лишь розовый фламинго, а в потрясающем по силе стихотворении Евг. Евтушенко голубой песец – «голубой на звероферме серой», это тот, кто своим цветом, ценностью своей редкой шкурки обречен на убой. Сегодня же эти же самые слова рожают и иные ассоциации.

Здесь переводчику, касаясь тех или иных выражений или слов, очень важно учитывать и возможные изменения систем ценно-

стей, когда в разных культурах, разных пластах культур и в разные исторические периоды внешне схожее либо «одинаковое» означает далеко не одно и то же в смысле не только коннотаций, но и стержневых значений. Так в советское время слова «красные» и «белые» рождали совершенно четкие ассоциации с Гражданской войной и с видением красных, как своих и белых, как врагов. В таком контексте слово «белый» - синоним врага. Отсюда и забавное толкование выражения: «Нехороший человек, редиска», то есть снаружи красный, а внутри белый или тот, кто притворяется, кто не таков, каким он хочет казаться.

Начиная же с перестройки, ценностно-символическое восприятие ряда цветов стало меняться. Появилось своеобразное слово «красно-коричневый». За ним фактически прорастала целая философия, основанная на стремлении и логически, и посредством зрительных образов обосновать однородность, однотипность сталинского СССР и гитлеровского Третьего Рейха: даже вербально «красных (коммунистов)» и «коричневых» (фашистов, а точнее наци) стремились слить в одно.

Не касаясь современных политических дискуссий, отметим только, что такое смещение ценностных ориентиров спустя недолгие десятилетия наряду и с рядом иных факторов породило мощнейшее эхо: ведь, если «красные» и «коричневые» идентичны по сути, то где взять логические аргументы, согласно которым парады бывших эсесовцев в Прибалтике или тех, кого называют «бандеровцами» в Украине, неправомерны? Мы здесь вспомнили эту кровотокающую проблему лишь для того, чтобы показать насколько социально значимыми и взрывоопасными могут быть трансформации ценностей и систем тех или иных образов.

И тут уместно обратить внимание на то, что сами ассоциации, как и те или иные конкретные строки и выражения, могут быть рождены игрой памяти, подсознания, а могут быть и следствием искусной игры, а то и дерзкого хождения по лезвию бритвы дозволенного.

Первый вариант наглядно демонстрирует одно из выступлений на сцене ДК МГУ на Ленинских тогда еще горах. Энергичная дама красочно говорила о кино. Но одно из ее выражений, судя по всему тону выступления, непроизвольное, родило потрясающие для середины семидесятых годов прошлого века ассоциации. Говоря о популярном и хорошо известном в СССР комическом французском ак-

тере, выступавшая обронила: «Он весь в словах, как рыба в чешуе». Сказанное могло бы показаться очень точным и только, ведь этот актер, так и сыпет словами, словно дерево, сотрясаемое осенним ветром - листьями. Но именно такое выражение использовал М.Горький в своем очерке «Владимир Ильич Ленин», описывая вождя пролетариата. Употребленное в иной связи сравнение вольно – невольно наложило один образ на другой, порождая величайшую для своих лет «ересь».

С другой стороны, можно довольно обоснованно предположить, что такие авторы, как Евтушенко, сознательно использовали ряды ассоциаций для выражения собственных «неомундиренных мыслей». Образец: «Монолог доктора Спока», монолог бывшего попа, ставшего боцманом на реке Лена, монолог Христа из поэмы «Под кожей статуи свободы».

Ассоциации, о некоторых из которых здесь упомянули, могут быть основаны и на фразеологизмах, постоянных эпитетах, и на более сложных ассоциативных рядах. Образец первых: «Она не ставит в грош его», то есть не пытается всунуть в монетку, а совершенно не ценит», либо «красна девица» или «добрый молодец». В первом случае речь идет о красной в смысле красивой. Во втором – о парне не просто добреньком, а наделенном надлежащими мужскими качествами.

Образцы вторых более сложны и требуют погружения в атмосферу соответствующую эпоху и конкретных знаний. Так, студентам ГСФ КГУ давалась фраза, которую связывают с именем Наполеона, который, как упоминают, произнес в ссылке: «Русский царь непобедим, когда он отпускает бороду» (Литературная газета, №29, 2012, с.9). Задача оказалась непростой. Многие, в поисках ответа вспоминали холодные зимы и то, что борода греет. Но, как наиболее логичный, был принят ответ, согласно которому, борода – своеобразный символ народности, и отращивание бороды можно понять, как опору русского царя не просто на армию, а на весь народ. Кстати, буквальное отращивание бород русскими царями, было отмечено историками в несколько более позднее время...

Насколько же при всем этом более сложной оказывается проблема понимания старинных текстов! Скажем в библейской «Песне песней» нос возлюбленной сравнивается с башней Ливана, а о шее ее восторженно говорится, что на ней «тысяча щитов, и все щиты сильных». Просто знать слова, значит

ничего не понять в этом поэтичнейшем тексте. Нос красавицы вовсе не из тех, что, как говорится по-русски, «черт семерым нес», а одной оставил. Башня Ливана означает не размеры носа, а его красоту, потому что башня эта была для писавшего эталоном прекрасного. Да и шея вовсе не шея женщины-борца. Для того чтобы оценить уже это выражение, не обойтись без экскурса в мировую культуру. Щиты сильных, развешанные на столбе, так же, как и оружие побежденного врага на особом дереве – трофеи, знак силы и победы. В библейском тексте – это знак всепобеждающей силы красоты, перед которой самые сильные мужчины чувствуют себя тростинками, колеблемыми ветром страсти.

Вполне понятно, что затронутая нами тема, объемна и требует более разностороннего рассмотрения. Но уже упомянутое свидетельствует о ее непреходящей значимости и практическом значении при изучении со студентами целого ряда учебных дисциплин.

ФРАЗЕОЛОГИЗМДЕР, БЕЙНЕЛІК ЖӘНЕ КӨП МӘНДІЛІК ӘЛЕУМЕТТІК КОНТЕКСТЕ

Мақала фразеологизмдерді, тіл айналымдардың және аққыштығына олардың көп мәнділігінде әлеуметтік контекст есепке алумен, вербализировандық түрлеріне, аллитерацияларына және ойдағы байланыстарына мағынасын қарастыруға арнаулы.

Түйін сөздер: фразеологизмдер, бейнелік, аллитерациялар, әлеуметтік контекст, түсіну.

IDIOM, IMAGERY AND AMBIGUITY IN A SOCIAL CONTEXT

Article is devoted to consideration of phraseology, language turns in their ambiguity with regard to the social context, fluidity of meaning to verbalize images, alliteration and associative links.

Keywords: idioms, imagery, alliteration, social context, understanding.



УДК 32:316

**МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ УЧЕНИЙ
КАЗАХСКИХ МЫСЛИТЕЛЕЙ
XIX ВЕКА КАК ОБЪЕКТ
АНАЛИТИЧЕСКОГО
ОСМЫСЛЕНИЯ**

Б.Р. Кожухова,
кандидат философских наук, профессор,
Костанайский социально-технический
университет им. З. Алдамжар
(Казахстан)

*Положительные рецензии даны д.фил.н.
Колдыбаевым С.А.
и д. полит.соц. н. Харченко С.В.*

Рассматриваются основные методологические тенденции в осмыслении казахского общества мыслителями XIX века на

основе анализа творческого наследия Ч.Валиханова, Абая Кунанбаева выявляются такие методологические подходы к исследованию современного им казахского общества как рационалистический, позитивистский, рационально-этический, принцип географического детерминизма. Автор обращает внимание на то, что позитивистские тенденции проявляются в творчестве Ч. Валиханова, но рационально-этический метод применяется Абаем в рамках теологической парадигмы, что было характерно для казахских мыслителей XIX в.

Ключевые слова: методология, социальная рефлексия, рационализм, просвещение, позитивизм.

Первое десятилетие XXI в. продемонстрировало высочайший темп смены событий, явлений, информации не только в реальной жизни, но и в общественном сознании и науке. Исходя из темы данной работы, следует, очевидно, рассмотреть вопрос об отношении к

теоретическому наследию в обществознании. Актуальность темы обуславливается, во-первых, «методологической анархией» наступившей после «низвержения» формационной парадигмы в начале XXI века и как следствие отчуждение всех предшествующих теорий. Во-вторых, необходимостью в условиях информационной и идеологической глобализации формирование национальной идеи, духовных ориентиров казахстанского общества. В-третьих, как было отмечено В.И. Вернадским: «История науки и её прошлого должна критически составляться каждым научным поколением, и не только потому, что меняются запасы наших знаний о прошлом, открываются новые документы или находятся новые приемы восстановления былого. Нет! Необходимо вновь научно перерабатывать историю науки, вновь критически уходить в прошлое, потому что, благодаря развитию современного знания, в прошлом получает значение одно и теряет другое» [5., с. 218].

Обращение мыслителей к мировоззренческим проблемам своей эпохи предполагает объяснение их в рамках наличного общественного опыта, знания, выработанных обществом в течение данного исторического времени. Именно эта система знаний, воспринимаемая как нормативное правило, норма определяет особенности осмысления общественных явлений.

С позиции сегодняшних когнитивных парадигм можно попытаться рассмотреть методологические особенности казахской философии в XIX в. Её своеобразие заключается в процессе становления рефлексивного мышления казахов в условиях «административного подчинения края Российской империи, сопровождающегося реформированием управления края, попытками ломки традиционных управления и навязывание сверху» [2, с.70]. Следовательно, ещё существующий уклад жизни, этнические традиции и менталитет, с одной стороны, а с другой – недоступность широким слоям местного населения научных и философских достижений общественной мысли. Сущность данной ситуации проявилась, по мнению О.А. Сегизбаева, в том, что после присоединения Казахстана к России, здесь имело место множество самых разных и небывалых доселе преобразований и неведомых ранее казахам изменений. Все они, так или иначе, отражались, в основном, стихийно в казахском общественном сознании» [6., с.172]. Однако, эти события рефлексировались не только на уровне обществен-

ной психологии и сопровождались соответствующими социальными движениями, но и осмысливались наиболее прогрессивными представителями казахской знати. Социальные противоречия в жизнедеятельности казахского народа критически осмысливались Чоканом Валихановым (1835-1865), Абаем Кунанбаевым (1845-1904) и др.)

Публицистика Ч. Валиханова по социальной проблематике, методологии их осмысления и логике их объяснения представляет собой вариант социологической рефлексии. Ч.Валиханов одним из первых казахских мыслителей, применяет достижения западной социологической мысли в объяснении этнических мировоззренческих проблем. Проблема общественного прогресса анализируется мыслителем на теоретическом уровне, с рациональными методами аргументации об объективности и закономерности данного процесса для казахского народа.

Очевидно, что рациональные методы, используемые Валихановым, обусловили объективное объяснение общественных процессов, следовательно, более оптимальный проект судебной реформы, чем проект чиновничье-бюрократического аппарата самодержавия. На основе сравнения народов, по территориальным, экономическим, количественным, социокультурным параметрам, Валиханов определяет социальный статус казахов, позволяющий им претендовать на более глубокое внимание царских чиновников к своим интересам. К факторам, определяющим предпочтительный статус казахского народа, мыслитель относит:

- обширную сплошную территорию;
- численность киргизского населения до 800 тыс., а с неверно подданными соплеменниками более 1 млн. Это, по констатации Валиханова, больше всех татар, включая башкир, ногайцев и киргизов Букеевской Орды в Европейской России;
- доминирование (казахского края) в Средней Азии, на долю которой приходится большая часть общего торгового баланса России со Средней Азии - богатство поэтических достояний, литературы близкой более к индогерманскому эпосу, чем к восточным произведениям этого жанра;
- форму общественного развития, представляющего наибольшую аналогию с результатами высшего культурного развития [3., с. 320].

Суть общественного прогресса мыслитель связывает с улучшением материального

положения, что, по его убеждению, является целью каждого отдельного человека и всего человечества. В этой связи Валиханов в качестве критерия оценки проводимых реформ определяет общественную пользу.

Понятие «польза» для общественного развития, по мнению Ч.Валиханова, исторично. В одном месте он пишет: «В наше время самым важным и близким для народа считаются реформы экономические и социальные, прямо касающиеся насущных нужд народа, а реформы политические допускаются как средства для проведения нужных экономических реформ ...» [3., с.319]. Таким образом, идеи общественного развития казахского народа разрабатываются Ч.Валихановым в рамках позитивистской теории. На протяжении всей рассматриваемой статьи автор проводит мысль о том, что формы общественного развития находятся в том самом безыскусственном периоде, когда они представляют наибольшую аналогию с результатами высшего, культурного развития [3., с.322].

На основании этих суждений мыслителя можно констатировать, что методология научных и философских – концепция. Есть ещё один момент в трудах Ч.Валиханова, указывающий на методологическую общность с европейской социологией, - это идея преемственности просвещения. Ещё в 20-е годы XX в. учёный- философ С.Л.Франк отметил преемственность между Просвещением XVIII в. и позитивизмом XIX в.

По мнению философа, позитивистское «мировоззрение сложилось под влиянием рационализма и так называемой «просветительской» философии XVIII в., т.е. под влиянием господствующей в ту эпоху веры, что человечество может и должно путём развития научной и рациональной мысли, быстро совершенствоваться или улучшать свою общественную жизнь» [7., с. 250].

В социальной рефлексии Ч. Валиханова на возможность проведения реформ методами конкретных наук, в частности, агрономии, проявляется идея отождествления социальных и природных законов. Суть методологии сельскохозяйственной деятельности при культивировании растений сводится мыслителем к предварительному изучению всех физических и социальных условий существования народа, обуславливающих их побуждения и мотивы. В целом, социологические идеи Ч.Валиханова представляют собой одну из рационализированных методологических тенденций в ста-

новлении казахской социальной философии XIX в. Однако, следует заметить, что для общественной мысли казахского общества валихановская рефлексия по своей методологии была скорее исключением, чем правилом.

XIX в. для казахского общества – время принудительной трансформации всех сфер этнической жизнедеятельности. Хотя метропольное давление на местное население носило замедленный, более хозяйственно-экономический, чем идеологический характер, тем не менее, принудительность преобразований предопределяло нарушение естественного хода развития казахского этноса. Философский уровень отражения реалий социального разлома казахского народа можно найти в творчестве Абая Кунанбаева. Этносоциальные проблемы этого времени Абай переносит в морально-этическую плоскость, так как причины народных бедствий мыслитель связывает с этнической психологией. В поисках средств искоренения этнопсихологических причин Абай приходит к тем же рационально-просветительским выводам, что и Чокан Валиханов. Однако, своеобразие социальной рефлексии Абая проявляется в тематике размышлений, целевой направленности рассуждений и его методологии.

В «Словах назидания», которые создавались Абаем в течение 8 лет, с 1890 по 1898 годы, можно установить соотношение двух методологических тенденций, интуитивного и рационального. Основными методами Абая по выявлению причин отсталости казахского этноса служат умозрительные наблюдения, сравнения достижений сопредельных народов с уровнем развития его этноса. В качестве форм выражения своих мыслей, рассуждений мыслитель использует традиционные песенно-поэтические формы, диалогические методы, характерные для устного народного творчества казахов (айтысы, жырау). Спекулятивные рассуждения и афористическое философствование мыслителя часто строятся на назидательных приемах и способах рефлексии.

Первое слово абаевских назиданий, представляющее ответ на вопрос: «В чём может быть смысл жизни у человека, обессиленного от бесплодности своих благих стремлений, от суетности и бренности человеческой жизни?» становится концептуальной основой последующей социальной рефлексии [1., с.5]. Как подлинный мыслитель своего времени Абай представляет смысл жизни в размышлениях об истине, в поисках истины. Рационали-

стическое представление истины как знания, получившего общее признание, применяется автором «Слов назидания» и как критерий социального анализа. Так, треть «Слов назидания» посвящена критическому анализу афоризмов. То, что афоризмы стали объектом абаявской рефлексии обуславливается пониманием Абая организующей и ориентационной функции общественного сознания, которое развивалось в казахском обществе вплоть до середины XIX в. в изустно-рассудительных формах пословиц, крылатых выражений и песенно-поэтических айтысах и жырау. Абай выявил консервативное и реакционное значение пословиц, догматизировавших наиболее типичные ситуации, моменты общинно-родовых социальных отношений. В аналитических процедурах по осмыслению афоризмов проявляется рационалистическая тенденция методологии Абая. Мыслитель анализирует не только смысловое содержание пословиц, но выявляет причины их социальной активности. Так, причину живучести пословицы «Не по поступкам суди о человеке, а по его намерениям», в содержании которой Абай видел стремление казахов к власти, мыслитель находит в отчуждении казахов от земледелия, торговли, ремесла и науки [1, с.13]. Следует заметить, что в аналитическом толковании данной пословицы просматривается конкретизация традиционного устоя мусульманской веры, по которой поступки человека должны расцениваться по намерениям.

А пословицы: «Твой разум для тебя, а мой для меня», «Каждому своё», по мнению мыслителя, оправдывают невежество народа, что является ещё одной причиной его отсталости, междуусобиц и безграмотности (1., с.24). По аналитической оценке афоризмов в жизни казахского народа можно было бы назвать Абая основоположником отечественной эвристики. Однако, «Слова назидания» - философский труд, в котором была поднята проблема этнического самоопределения. В период присоединения Казахстана к России, затянувшегося почти на 130 лет, колониально-периферийный статус страны осмысливался передовыми мыслителями в виде самооценки, в стремлении понять причины востребованности покровительства соседнего государства. Это исторический факт, очевидно, объясняет предельно негативную оценку многих этнических качеств, данную Абаем во многих словах назидания. Сам мыслитель отмечает раздвоенность своих чувств на любовь и неприязнь, в

их противоречии по отношению к своему народу [1., с.27]. Негативную критику этнических нравов мыслитель доводит до крайности, заявляя в девятом слове, что среди всех черт не находит ни одной достойной похвалы. Посредством сравнения трудовой деятельности и продуктов труда узбеков, татар, русских Абай во втором слове выражает разочарование в гиперболизированном самомнении своего народа [1,9]. Борьба за власть и богатство, по описанию Абая в третьем, двадцатом и сороковом Словах, порождает неуживчивость казахов между собой. На устойчивость этих пороков мыслитель указывает в тридцать третьем Слове, подчёркивая то, что «казах – ремесленник по стародавней вредной привычке казахов предаётся пустому созерцанию, пролеживает себе бока, не остерегается льстецов, любит заводить приятелей...» [1,92].

Однако, Абай непоследователен в негативной оценке пороков, когда речь идет о людях вообще. Более того, жадность, по утверждению мыслителя, служит гарантом гармоничного отношения человека и природы. Чтобы не быть голословной, приведу фрагмент из тридцать восьмого слова мыслителя: «[Всевышний] сделал так, что люди оберегают животных своей жадностью, а зверям и птицам для спасения дал силу, быстрые ноги и стремительные крылья» [1,117]. Эта непоследовательность объясняется, очевидно, тем, что рационализм Абая не выходит за пределы его деистического миропонимания. Так, в шестом Слове, анализируя пословицу: «Начало искусства – в единении, начало достатка – в жизни», - Абай сводит контекстуальный смысл слова «единение» к духовной жизни, точнее к единству разума, а суть второй части интерпретируется мыслителем как главенство духовного начала над телесным в диалекте человеческой природы» [1,21]. Методологической особенностью «Слов назидания» до 1894 г. – эмпирическая интерпретация социальных проблем, понятий.

С 1894 года появляются Слова, в которых мировоззренческие проблемы человека и общества рассматриваются в классическом варианте религиозной антропологии XIX в. и выражаются в спекулятивной форме. Так в 1896 г. в тридцать восьмом Слове Абай пишет, что Аллах сотворил мир. В мире Абая безграничен, совершенен Бог, его природа проявляется в «восьми проявлениях и девяти качествах», а человек наделяется теми же восемью качествами, только менее слабыми

[1, с.110]. Судя по тому, как мыслитель детерминирует общественные явления с чертами характера человека, этнической психологией, его мир – это человеческий мир, наделенный беспредельным и предельным, упорядоченным и хаотичным, совершенным и несовершенным качествами. При этом человек, по утверждению мыслителя, высшее творение Бога..., он обладает исключительной силой – разумом, изумительно сложным телом, сочетание которых определяет его многогранность и высокий талант [1, с.177]. Так, в 1896 году в тридцать восьмом Слове Абай пишет, что [Аллах] сотворил мир]. Судя по тому, как мыслитель детерминирует общественные явления с чертами характера человека, этнической психологией, его мир – это человеческий мир, наделенный беспредельным и предельным, упорядоченным и хаотичным, совершенным и несовершенным качествами. При этом, человек, по утверждению мыслителя, высшее творение Бога..., он обладает исключительной силой – разумом, изумительно сложным телом, сочетание которых определяет его многогранность и высокий талант [1., с.177].

В целом, философские идеи Абая, по критичности рефлексии этнического менталитета современного ему общества, выделение психологических черт людей в качестве факторов, определяющих реальную тенденцию развития общества, близки движению Просвещения XVII - XVIII вв., подготовившие идеологическую основу буржуазных революций в классических странах капитализма.

Обобщая вышеизложенные суждения, можно полагать, что по методологическим критериям в структуре казахской социальной философии XIX в. формировались различные тенденции – позитивистское направление, проявляющееся в творчестве Ч. Валиханова, рационально-этическое, получившее развитие в творчестве Абая Кунанбаева развитое в рамках теологической парадигмы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абай. Слова назидания. Алма-Ата: Жалын, 1982. - С.160.
2. Абдакимов А. История Казахстана. Алматы, 1991.
3. Валиханов Ч. Избранные произведения. М.: Наука, 1987. - С.320 .

4. Вернадский В.И. Избранные труды по истории науки. М., 1988. - С.191.

5. Сегизбаев О.Ф. Казахская философия 15 – нач. 20 вв. Алматы, 1996. - С.472.

6. Франк С.Л. Методология общественных наук. / В кн.: Социология в России 19 – нач. 20 веков. Социология как наука. М.: Международный университет Бизнеса и Управления, 1997. - С. 245 – 254.

XIX ҒАСЫРДЫҢ НЫСАН КӨРІНІС РЕТІНДЕ ҚАЗАҚ ОЙШЫЛДАРДЫҢ СОЦИОЛОГИЯЛЫҚ БІЛІМНІҢ ӘДІСТЕМЕЛІК АСПЕКТІСІ

Ш. Уалихановтың, Абайдың шығармашылық мұрасын талдау негізінде XIX ғасырдағы қазақ қоғамы ойшылдардың туралы ойлауға негізгі әдістемелік үрдістер, географиялық детерминизм туралы рационалистическим, позитивтік, ұтымды этикалық принципі ретінде қазіргі заманғы қазақстандық қоғамның зерттеу осындай әдістемелік тәсілдер анықталды. Автор Ш.Уалихановтың позитивтік үрдістері жұмыстарды, XIX ғасырдағы қазақ ойшылдарының тән болды теологиялық парадигма шеңберінде Абайдың пайдаланылатын ұтымды және этикалық әдісі көрініс екеніне назар аударады.

Түйін сөздер: методология, әлеуметтік көрінісі, рационализм, ағарту, позитивизм.

METHODOLOGICAL ASPECT SOCIOLOGICAL DOCTRINE KAZAKH THINKER OF XIX CENTURY AS A REFLECTION ON OBJECT

The main methodological trends in thinking about the Kazakh society thinkers of the XIX century on the basis of the analysis of the creative heritage Ch.Valikhanov, Abay identify such methodological approaches to the study of contemporary Kazakh society as a rationalist, positivist, rational-ethical principle of geographical determinism. The author draws attention to the fact that the positivist tendencies manifested in the works Ch.Valikhanov, but rational and ethical method used by Abai within a theological paradigm that was characteristic of the Kazakh thinkers of the XIX century.

Keywords: methodology, social reflection, rationalism, the Enlightenment, positivism.

